



ВНЕШЭКОНОМБАНК

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ
«БАНК РАЗВИТИЯ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВНЕШЭКОНОМБАНК)»

ПРЕСС-СЛУЖБА

ОБЗОР ПРЕССЫ

26 ноября 2013 г.

МОСКВА-2013

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
НА РОССИЙСКО-ИТАЛЬЯНСКОМ БИЗНЕС-ФОРУМЕ В ТРИЕСТЕ ПОДПИШУТ 20 СОГЛАШЕНИЙ.....	3
ITALIA-RUSSIA: TRIESTE, SERRACCHIANI, SQUINZI A BUSINESS FORUM.....	5
СПРОС НА ЕВРООБЛИГАЦИИ ВНЕШЭКОНОМБАНКА ОБЪЕМОМ \$2 МЛРД ПРЕВЫСИЛ ПРЕДЛОЖЕНИЕ В 3,6 РАЗА.....	6
О "ПРЕМИИ РАЗВИТИЯ - 2014".....	7
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	9
РОССИЙСКИЙ ФОНД ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ И ИТАЛЬЯНСКИЙ FONDO STRATEGICO ITALIANO СОЗДАДУТ ИНВЕСТИЦИОННУЮ ПЛАТФОРМУ ОБЩИМ ОБЪЕМОМ 1 МЛРД ЕВРО.....	9
UPDATE 1-RUSSIAN, ITALIAN STATE FUNDS AGREE INVESTMENT DEAL.....	10
В ОБЩИЙ КОТЕЛ.....	11
РОСЭКСИМБАНК ПОЛУЧИТ ГОСГАРАНТИЮ НА \$320 МЛН ПОД КРЕДИТ НА СТРОИТЕЛЬСТВО ТЭС В ЭКВАДОРЕ.....	12
ТАМ ЕСТЬ, КОГО КРЕДИТОВАТЬ.....	13
ВЭБ: КРЕДИТНЫЕ СТАВКИ ДЛЯ МАЛОГО БИЗНЕСА НА КУБАНИ СЛИШКОМ ВЕЛИКИ.....	14
БИЗНЕС	15
ВЭБ ПРОВЕДЕТ ЭКСПЕРТИЗУ ПРОЕКТА РЕКОНСТРУКЦИИ ИЛЬСКОГО НПЗ.....	15
"ПУЛКОВО" ПРОСИТ ПОДКИНУТЬ НА НОВЫЙ ТЕРМИНАЛ.....	16
НОВОСИБИРСКАЯ КОМПАНИЯ ПОСТРОИТ В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ ЗАВОД.....	18
ГОСУДАРСТВО СПЛАВИТ МЕТАЛЛУРГОВ.....	19
ПРАВИТЕЛЬСТВО ОБЕЩАЕТ ПОМОЧЬ МЕТАЛЛУРГАМ.....	21
ИЗВЕСТЬ ДЛЯ "БЕТОЛЕКСА".....	22
ЗАДЕРЖКА В РАЗВИТИИ.....	23
ЗАЕМЩИКАМ ДАЮТ АЛЬТЕРНАТИВУ.....	25
КОНТРОЛЬ - "РОСТЕЛЕКОМУ".....	28
РАЗНОЕ	30
МОНОПОЛИИ ПРИЗНАЛИ НЕСПОРТИВНЫМИ.....	30

ВНЕШЭКОНОМБАНК



РГРК Голос России (rus.ruvr.ru), Москва, 26 ноября 2013 7:28

НА РОССИЙСКО-ИТАЛЬЯНСКОМ БИЗНЕС-ФОРУМЕ В ТРИЕСТЕ ПОДПИШУТ 20 СОГЛАШЕНИЙ

Два десятка промышленно-торговых соглашений планируется подписать на российско-итальянском Бизнес-форуме, который пройдет во вторник в Триесте по инициативе Форума-диалога по линии гражданских обществ и будет приурочен к восьмому раунду межгосударственных консультаций во главе с президентом РФ Владимиром Путиным и премьер-министром Италии Энрико Леттой

Среди участников форума - министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров и министр экономического развития Италии Флавио Занонато, а также главы ведущих российских и итальянских компаний. Как сообщил председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев, являющийся сопредседателем Форума-диалога с российской стороны, его организация подпишет три документа. "С итальянским "Медиабанком" /Mediabanca/, со страховой финансовой группой "САЧЕ" /SACE/ и отдельное соглашение о финансировании взаимных торговых сделок", - рассказал Дмитриев.

- Премьер Италии рассчитывает на плодотворное сотрудничество с РФ в 2014 году

Кроме того, делегаты проведут обширную дискуссию по ряду тем, вызывающих взаимный интерес. В том числе "Перезагрузка экономического сотрудничества между Россией и Италией", а также "Энергетика, энергосбережение и новые возобновляемые источники энергии. Инфраструктурные проекты как ключевой фактор развития". Ожидается, что закроют работу форума выступления Путина и Летты.

Как рассказал российским журналистам накануне встречи посол РФ в Италии Сергей Разов, есть все предпосылки к тому, что по итогам этого года Россия и Италия выйдут к рекордной отметке показателя товарообмена. "Согласно статистическим данным, даже на фоне сохраняющихся кризисных явлений за девять месяцев 2013 года объем двустороннего товарооборота вырос на 23,8 проц по сравнению с аналогичным периодом прошлого года", - указал Разов. Он отметил, что существенная доля приходится на поставки российского газа и нефти в Италию.

Как отметил Todini Group Луиза Тодини, возглавляющая Форум-диалог с итальянской стороны, во многом рост товарообмена обусловлен входом России в ВТО. "Мы уделяем много внимания темам энергетики, развития инфраструктуры, инвестициям, то, что стоит в центре торговых отношений", - прокомментировала Тодини.

Бизнес-форум в Триесте станет продолжением инициативы Форума-диалога по линии гражданских обществ, который накануне провел в Риме общественный Медиа-форум с участием видных российских итальянских и российских журналистов, дипломатов, экспертов. Перед делегатами выступили министры иностранных дел двух стран Сергей Лавров и Эмма Бонино.

- МИД Италии: российско-итальянский саммит пройдет 26 ноября в Триесте

Российско-итальянский Форум-диалог по линии гражданских обществ - это долгосрочный проект, направленный на развитие отношений между Россией и Италией. Форум-диалог создан по инициативе Владимира Путина и Сильвио Берлускони в 2004 году и объединяет экономическую, общественную и культурную элиту двух стран. Формат работы Форума-диалога предполагает проведение не реже одного раза в год двусторонних встреч в Италии и России попеременно. Предметом обсуждения становятся приоритетные темы российско-итальянского взаимодействия, способные придать новый импульс развитию двусторонних связей в долгосрочной перспективе.

Задача Форума состоит в том, чтобы выявить направления возможного сотрудничества, соответствующие основным тенденциям развития мирового сообщества и позволяющие в максимальной степени раскрыть потенциал обеих стран, в том числе и на уровне отдельных регионов. Кроме того, в течение года по линии рабочих групп в различных городах двух стран проводятся тематические круглые столы, семинары, презентации, пресс-конференции, концерты, выставки.

Владимир Путин и сопровождающая его в поездке в Италию министерская делегация отведают в Триесте блюда традиционной для региона кухни. Как отмечает местная газета "Пикколо", вызнавшая меню совместного обеда, который дает принимающая сторона, шеф-поварам удалось "примирить" древние традиции фриулианцев, триесцев и бизиаков, веками соседствующих на северо-востоке Апеннин.

Меню для высоких гостей было продумано во всех деталях службами протокола Совмина Италии и правительством области Фриули-Венеция-Джулия, которое принимает высоких гостей в своем дворце на центральной площади Пьяцца делл'Унита д'Италия /Площадь Единства Италии/. Своего рода "пленарное заседание" состоится за рабочим завтраком, которому будет предшествовать аперитив с ветчиной-прошутто из городка Саурис, известного отличным качеством этого продукта, копченой колбасой "питина", которую делают только в Валь Трамонтана, на юге Фриули-Венеции-Джулии. Не обойдется и без местного "состаренного" сыра "монтазио" - его обычно едят с каштановым медом.

- Премьер Италии придает большое значение встрече с Путиным

Российской делегации также предложат макароны из ячменной муки с соусом из белых грибов. На второе - каре из свинины в яблоках и хреном. Последний ингредиент - не дань гостям, а традиционный продукт, пришедший в местную кухню со славянских земель и прижившийся за долгое время австрийского владычества в Триесте. На гарнир подадут редкий вид бордового цикория, который по форме листа называют "розой Гориции". А в десерте присутствует явное австрийское влияние - штрудель из произрастающих на склонах вокруг Триеста яблок. В секрете пока держатся вина. Особенно славятся фриульские белые и игристые. Зато нет сомнений, что кофе будет подан марки "Илли", одной из самых известных в мире, основанной в Триесте в 1933 году Франческо Илли.

http://rus.ruvr.ru/2013_11_26/Na-rossijsko-italjanskom-Biznes-forume-v-Trieste-podpishut-20-soglashenij-9014/

**ITALIA-RUSSIA: TRIESTE; SERRACCHIANI, SQUINZI A BUSINESS FORUM.**

25 ноября 2013

20:36

ANSA - Politics News Service

(ANSA) - TRIESTE, 25 NOV - Alla presidente del Friuli Venezia Giulia Debora Serracchiani ed al presidente di Confindustria, Giorgio Squinzi, saranno affidate le conclusioni delle due sessioni di lavoro (mattino e pomeriggio) del Business Forum Italia-Russia che domani a Trieste (Ridotto del teatro "Verdi"), "accompagnerà" il vertice intergovernativo tra i due Paesi, con la partecipazione dei premier Enrico Letta e Vladimir Putin.

Serracchiani chiuderà la sessione del mattino, dedicata alla "Partnership strategica tra Italia e Russia", mentre Squinzi trarrà le conclusioni del dibattito del pomeriggio, "Energia e infrastrutture: sfide e opportunità". Nel pomeriggio il Business Forum, nel corso del quale saranno annunciati alcuni importanti accordi commerciali, vedrà gli interventi dei presidenti Enrico Letta e Vladimir Putin.

Co-presidenti del Foro di dialogo Italia-Russia sono Luisa Todini e Vladimir **Dmitriev**, presidente della Vnesheconombank. Del comitato di presidenza della sezione italiana fanno parte Giancarlo Aragona, presidente dell'Ispi-Istituto per gli studi di Politica internazionale, il presidente della Cassa depositi e prestiti Franco Bassanini e l'amministratore delegato di Sace, Alessandro Castellano. E' prevista la presenza, tra gli altri, del ministro dello Sviluppo economico Flavio Zanonato e del ministro dell'Industria e del Commercio Denis Manturov. (ANSA).

Bonds.finam.ru, Москва, 25 ноября 2013 15:49

СПРОС НА ЕВРООБЛИГАЦИИ ВНЕШЭКОНОМБАНКА ОБЪЕМОМ \$2 МЛРД ПРЕВЫСИЛ ПРЕДЛОЖЕНИЕ В 3,6 РАЗА

Внешэкономбанк разместил два транша еврооблигаций совокупным объемом \$2 млрд. "Более 330 инвесторов подали заявки на участие в размещении, общий объем поданных заявок превысил предложение в 3,6 раза. Обе серии отличаются широкой диверсификацией по типу инвесторов и географическому распределению", - говорится в пресс-релизе госкорпорации.

5-летние еврооблигации размещены на \$850 млн. по ставке купона 4,224% (280 базисных пунктов к среднерыночной ставке свопа).

10-летние еврооблигации объемом \$1,150 млрд. размещены по ставке купона 5,942 % (320 базисных пунктов к среднерыночной ставке свопа).

Организаторами размещения выступили Citigroup, HSBC, J.P. Morgan и Mitsubishi UFJ.

По словам заместителя председателя - члена правления Внешэкономбанка Александра Иванова, данный выпуск, ставший наиболее крупным по объему размещения еврооблигаций в долларах США для российских финансовых институтов с 2008 года, установил новые ориентиры не только для Внешэкономбанка, но и для других эмитентов из России. "Выбранная ВЭБом маркетинговая стратегия позволила завершить размещение, зафиксировав ставки купона по сериям 9 и 10 на существенно более низких уровнях, чем изначально объявленный ориентир. Внешэкономбанк не только осуществил самое большое по объему размещение своих еврооблигаций в долларах США на международных рынках капитала, но и установил самую низкую ставку купона для своих еврооблигаций, номинированных в долларах США (4,224% для пятилетних бумаг). Существенный спрос на долговые инструменты Внешэкономбанка подтверждает признание международными инвесторами важности роли Банка развития в российской экономике", - отметил он.

Привлеченные в результате размещения еврооблигаций средства будут направлены на финансирование приоритетных проектов Банка развития.

<http://bonds.finam.ru/news/item/spros-na-evroobligacii-vneshekonombanka-ob-emom-2-mlrd-prevysil-predlozhenie-v-3-6-raza/>

Официальный сайт ОГВ Еврейской автономной области (eao.ru), Биробиджан, 25 ноября 2013 10:08
О "ПРЕМИИ РАЗВИТИЯ - 2014"

Автор: Управление экономики правительства ЕАО

Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)" объявляет о начале приема заявок для участия в Конкурсе на присуждение премии за вклад в социально-экономическое развитие России "Премия развития - 2014" (далее - Конкурс).

Конкурс проводится по следующим номинациям:

лучший инфраструктурный проект;

лучший проект в отраслях промышленности;

лучший проект по комплексному развитию территорий;

лучший проект субъекта малого и среднего предпринимательства.

Заявки на участие в Конкурсе принимаются с 1 ноября 2013 г. по 31 января 2014 г. С конкурсной документацией можно ознакомиться на сайте [Внешэкономбанка](http://veb.ru/strategy/premia/) (http://veb.ru/strategy/premia/).

Заявки от победителей Конкурса 2013 года на участие в конкурсе "Премия развития - 2014" не принимаются.

Победители Конкурса будут объявлены в рамках Петербургского международного экономического форума в 2014 году.

<http://www.eao.ru/?p=organsnews&newsid=13236>

Официальный сайт администрации Кондопожского муниципального района (amsu.kondopoga.ru),
Кондопога, 25 ноября 2013 22:04

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ "ВНЕШЭКОНОМБАНК" ОБЪЯВЛЯЕТ О НАЧАЛЕ ПРИЕМА ЗАЯВОК НА УЧАСТИЕ В КОНКУРСЕ "ПРЕМИЯ РАЗВИТИЯ" 2014 ГОДА

Государственная корпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)" объявляет о начале приема заявок на участие в Конкурсе на присуждение премии за вклад в социально-экономическое развитие России ("Премия развития") 2014 года.

Премия развития присуждается юридическим лицам за выдающиеся заслуги в области реализации национально значимых инвестиционных программ и проектов.

Конкурс проводится по следующим номинациям:

лучший инфраструктурный проект;

лучший проект в отраслях промышленности;

лучший проект по комплексному развитию территорий;

лучший проект субъекта малого и среднего предпринимательства.

Цели, задачи и процедура проведения Конкурса на присуждение Премии развития, требования к проектам и компаниям-исполнителям проектов приведены в Положении о Конкурсе.

Заявки на участие в Конкурсе принимаются с 1 ноября 2013 г. по 31 января 2014 г. с помощью специальной формы на имя Председателя Конкурсной комиссии, Председателя Внешэкономбанка В.А. Дмитриева.

Заявки от победителей Конкурса "Премия развития 2013" на участие в Конкурсе "Премия развития 2014" не принимаются.

Контакты:

Номинации "Лучший инфраструктурный проект", "Лучший проект в отраслях промышленности", "Лучший проект по комплексному развитию территорий" Тел.: 8 (495) 229-59-65 E-mail: premiya-razvitiya@veb.ru

Номинация "Лучший проект субъекта малого и среднего предпринимательства" Тел.: 8 (800) 700-98-98 E-mail: prmsp@mspbank.ru

сайт Конкурса

http://amsu.kondopoga.ru/new/all_news/26293.html

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

ИТАР-ТАСС # Единая лента, Москва, 26 ноября 2013 4:00

РОССИЙСКИЙ ФОНД ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ И ИТАЛЬЯНСКИЙ FONDO STRATEGICO ITALIANO СОЗДАДУТ ИНВЕСТИЦИОННУЮ ПЛАТФОРМУ ОБЩИМ ОБЪЕМОМ 1 МЛРД ЕВРО

Автор: ИТАР-ТАСС

ТРИЕСТ /Италия/, 26 ноября. /ИТАР-ТАСС/. Российский фонд прямых инвестиций /РФПИ/ и Fondo Strategico Italiano /FSI/ сегодня подпишут меморандум о создании российско-итальянской инвестиционной платформы, ориентированной на проекты в России и Италии. Церемония подписания пройдет в присутствии президента России Владимира Путина и премьер-министра Италии Энрико Летты.

Планируемый объем средств под управлением партнеров составит 1 млрд евро. Инвестиции РФПИ и FSI составят 500 млн евро с каждой стороны и будут направлены в компании и проекты, способствующие укреплению внешней торговли и увеличению объема прямых иностранных инвестиций между Италией и Россией.

По словам гендиректора РФПИ Кирилла Дмитриева, "российско-итальянская инвестиционная платформа позволит значительно усилить инвестиционное и торговое сотрудничество между Россией и Италией, сейчас в России функционирует 500 компаний с участием итальянского капитала, 70 из которых имеют собственное производство внутри страны".

РФПИ был основан в июне 2011 года с целью осуществления вложений в акционерный капитал преимущественно на территории России совместно с ведущими иностранными финансовыми и стратегическими инвесторами. Управляющая компания Фонда расположена в Москве и является 100 проц дочерним обществом Внешэкономбанка.

Fondo Strategico Italiano /FSI/ - холдинговая компания, чьим контролирующим акционером является Cassa Depositi e Prestiti SpA. FSI инвестирует в компании, стремящиеся расширить свой бизнес, улучшить операционную эффективность и укрепить конкурентную позицию на домашнем и международном рынках. Фонд является долгосрочным миноритарным инвестором и принимает активное участие в управлении компаниями, в которые инвестирует.



UPDATE 1-RUSSIAN, ITALIAN STATE FUNDS AGREE INVESTMENT DEAL

25 ноября 2013

17:51

Reuters News

ROME/TRIESTE, Nov 25 (Reuters) - Russia's state-backed private equity investment fund and Italy's strategic state investment fund have agreed a deal to invest up to 1 billion euros (\$1.35 billion) in companies and projects in the two countries, officials said on Monday.

Fabrizio Pagani, a senior economic advisor for Prime Minister Enrico Letta, said the Russian Direct Investment Fund (RDIF) would sign the deal with the Italian fund at a bilateral summit in Trieste on Tuesday.

Under the agreement the two funds will invest up to 500 million euros each.

"We're not talking about small businesses but medium and large companies," FDIF CEO Kirill **Dmitriev** told Reuters on the phone.

"It will increase Russian investments into Italy and will help fight the idea of Russia as a difficult place to invest in," he said.

Dmitriev said the investment platform would involve a wide range of companies in sectors such as engineering, component manufacturing and air space.

He said they wanted to make a couple of investments next year, adding they did not rule out increasing the investment platform further down the road.

The Russian-Italian summit in Trieste, which will be attended by Letta and Russia's President Vladimir Putin, is expected to focus on finance, energy and industrial issues.

Pagani said the cost of long-term gas contracts, one of the reasons for Italy's high energy prices, would also be discussed.

"Certainly energy security and the need to have equitable gas prices close to market prices will be one of the issues on the table," he said.

Italy's state-controlled oil major Eni is Russia's biggest wholesale gas client and imports natural gas on long-term contracts that are still in large part linked to high oil prices.

Eni is constantly renegotiating its gas contract portfolio and reached deals with its main suppliers in Russia and Algeria earlier this year.

Российская бизнес газета, Москва, 26 ноября 2013

В ОБЩИЙ КОТЕЛ

Автор: АЛЕКСЕЙ ЧИЧКИН

ВНОСИМ ЯСНОСТЬ

РФ и Италия создают совместный инвестфонд

Вчера начался официальный визит делегации РФ во главе с президентом Владимиром Путиным в Италию. Одновременно в Риме проходит российско-итальянский форум по инвестициям. В ходе этих мероприятий планируется подписание более 20 документов об экономическом сотрудничестве между Россией и Италией.

Эта страна уже почти 10 лет занимает 4-е место в перечне торговых партнеров России, среднегодовой рост взаимного товарооборота превышает 20%. Причем в российском экспорте с 2009 - 2010 гг. постепенно растет доля несырьевых товаров, а итальянская сторона проявляет растущий интерес к инвестициям из РФ в промышленные отрасли Италии (см. карту). Это связано, в частности, со стагнацией капиталовложений в этой стране из-за сохраняющейся кризисной ситуации в евровалютной зоне.

Переговоры на высшем уровне состоятся в Триесте и Риме. По данным помощника президента РФ Юрия Ушакова, в стадии согласования 10 межгосударственных документов и 15 - межкорпоративных. Среди первых, к примеру, соглашения по линии министерства массовых коммуникаций и связи, Федеральной таможенной службы. Что касается межкорпоративных документов, это запланированные соглашения " Роснефти " , **ВЭБа**, Российского фонда прямых инвестиций (РФПИ), "Россетей" и "Тобольских композитных материалов " с итальянскими предприятиями и компаниями.

Основное финансирование по реализации совместных проектов, предусмотренных упомянутыми документами, планируется со стороны российско-итальянского инвестиционного фонда в 1 млрд евро. Его создание, по словам Ю. Ушакова, предусмотрено Меморандумом между РФПИ и Итальянским стратегическим фондом.

В числе перспективных проектов - налаживание экспорта автомобилей, примерно 20 тыс. единиц в год, в РФ и другие страны Таможенного союза (ТС) с итало-сербского предприятия (в сербском городе Крагуевац). А в дальнейшем планируется наладить совместное производство автомобилей в регионе ТС.

"Многие итальянские компании являются крупными инвесторами в промышленность, энергетику, другие отрасли России, - уточнил "РБГ" вице-президент ТПП РФ Георгий Петров. - Причем эта тенденция активно развивается, что, в свою очередь, выдвигает итальянский бизнес в перечень основных зарубежных инвесторов в экономике РФ".

ОСНОВНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ ПО РЕАЛИЗАЦИИ СОВМЕСТНЫХ ПРОЕКТОВ ПЛАНИРУЕТСЯ СО СТОРОНЫ РОССИЙСКО-ИТАЛЬЯНСКОГО ИНВЕСТИЦИОННОГО ФОНДА В 1 МЛРД ЕВРО

25.11.2013 14:34:09 MSK

РОСЭКСИМБАНК ПОЛУЧИТ ГОСГАРАНТИЮ НА \$320 МЛН ПОД КРЕДИТ НА СТРОИТЕЛЬСТВО ТЭС В ЭКВАДОРЕ

Москва. 25 ноября. ИНТЕРФАКС - Совет директоров Росэксимбанка одобрил возможность предоставления банку гарантии Российской Федерации на сумму до \$320 млн под финансирование строительства ТЭС "Термогас Мачала" в Эквадоре, говорится в сообщении Росэксимбанка.

Росэксимбанк получит гарантию как уполномоченный банк-агент по обеспечению синдиката банков-кредиторов.

Фактически гарантия распространяется на всю сумму кредита (\$195,239 млн) и процентов по нему, выданного синдикатом российских банков. Технически гарантия будет оформлена на Росэксимбанк, пояснили агентству "Интерфакс-АФИ" в пресс-службе Росэксимбанка.

Речь идет о кредите Внешэкономбанка, Росэксимбанка и Газпромбанка (MOEX: GZPR) на сумму до \$195,2 млн эквадорской государственной энергетической компании CELEC на финансирование проекта ТЭС "Термогас Мачала".

Гарантия предоставляется по кредиту, предоставляемому для финансирования контракта, заключенного ООО "Интер РАО - экспорт" и компанией CELEC EP (Эквадор).

Как сообщалось, в октябре 2013 года в рамках визита в Москву президента Эквадора Рафаэля Корреа Дельгадо в Кремле было подписано кредитное соглашение на сумму \$195,239 млн для финансирования модернизации ТЭС "Термогас Мачала".

Доля участия Внешэкономбанка в кредитной линии составляет \$140 млн. Общая стоимость совместного российско-эквадорского проекта, предусматривающего суверенные гарантии с обеих сторон, составляет порядка \$230 млн.

Срок кредита - до 2026 года.

Контракт предусматривает проектирование, поставку, строительство, монтаж и ввод в эксплуатацию дополнительной газотурбинной установки типа 6FA и паровой турбины мощностью 100 МВт, а также строительство ЛЭП и расширение двух существующих электроподстанций на условиях "под ключ".

Электростанция будет первой в Эквадоре ТЭС, работающей в комбинированном (парогазовом) цикле, её установленная мощность увеличится на 170 МВт - до 300 МВт.

В Эквадоре Россия уже реализует энергетический проект (поставка всего комплекса электромеханического оборудования для ГЭС "Тоачи-Пилатон") по финансовой схеме, предусматривающей синдицированный кредит и государственные гарантии РФ, оформленные Росэксимбанком.

Служба энергетической информации

Эксперт Сибирь.ru, Новосибирск, 25 ноября 2013 23:39

ТАМ ЕСТЬ, КОГО КРЕДИТОВАТЬ

МСП Банк (входит в **группу ВЭБ**) сообщил о росте кредитования малого бизнеса в моногородах Сибири. Согласно сообщению банка, за этого год банк выдал более одного миллиарда рублей кредитных средств на поддержку 278 небольших компаний Сибири в городах, где фактически нет рабочих мест, кроме базового предприятия.

Всего под программу МСП Банка попало 26 моногородов Сибирского федерального округа из 65, которые имеют этот статус. Речь идет о территориях, которые действительно принято считать депрессивными, например город Абаза (Хакасия), Мариинск, Междуреченск, Гурьевск (все - Кузбасс), Саянск, Северобайкальск, Усть-Илимск (Восточная Сибирь) и прочие.

Как сообщили "Эксперту-Сибирь" в пресс-службе МСП Банка, средний размер договора поддержки бизнеса в моногородах (включая кредитные линии, лизинг, факторинг и прочее) составил 5,1 млн рублей. То есть, речь идет о небольших проектах, которые их инициаторы начинают буквально "с нуля".

Среди успешных историй приводятся, например, следующие. Андрей Дальвер из Хакасии начал свое дело с того, что скупал древесину на местной производственной базе и изготавливал из нее пиломатериал. Через несколько лет у Дальвера уже была собственная производственная площадка с железнодорожными путями и несколько магазинов. Средства МСП Банка пошли на приобретение спецтехники и двух ленточных пилорам для организации производства. В результате выручка выросла более чем на 50%. Компания "М7" из Иркутской области, занимающаяся инновационными разработками в области смазочных материалов, получила 12,5 млн рублей на развитие новых рынков сбыта. ООО "Целинный" из Забайкальского края приобрело комплекс по переработке зерна.

Таким образом, поддержка низового сектора экономики параллельно с крупномасштабными госпрограммами по спасению моногородов оказывается эффективным инструментом развития занятости местного населения. Это не так эффективно, как аналогичные политические кампании, зато доказывает, что не все жители моногородов ждут социальных пособий и рабочих мест на новых мега-заводах.

<http://expert.ru/siberia/2013/47/tam-est-kogo-kreditovat/>



РИА РосБизнесКонсалтинг (rbc.ru), Москва, 25 ноября 2013 12:18

ВЭБ: КРЕДИТНЫЕ СТАВКИ ДЛЯ МАЛОГО БИЗНЕСА НА КУБАНИ СЛИШКОМ ВЕЛИКИ

На минувшей неделе в Краснодаре состоялся круглый стол по вопросам поддержки в регионе малого бизнеса. Как заявил директор департамента региональной политики "Внешэкономбанка" Сергей Астафуров, средневзвешенная ставка по кредитам для МСБ в регионе слишком велика. Сейчас этот показатель на Кубани составляет 13,5-13,8 %. Между тем, средняя ставка кредитования МСБ по стране составляет 12,8 %.

С топ-менеджером ВЭБа согласились и сами представители малого бизнеса. Однако сотрудники банков и аналитики рынка не видят ресурса для снижения и отмечают, что ставку в регионе невозможно регулировать "вручную". "Процесс ценообразования зависит от набора рисков, финансового состояния заемщиков и предлагаемого банку обеспечения. Много зависит и от типа продукта (залоговый, беззалоговый). Основные факторы, влияющие на снижение - хорошее финансовое состояние заемщика, его репутация, положительная динамика бизнеса, отсутствие просрочек по кредитам как у самого предприятия, так и собственников бизнеса", - комментирует Дмитрий Шахметов, директор РЦ "Южный" ЗАО "Райффайзенбанк".

Впрочем, добавляет собеседник агентства, на федеральные банки не влияет региональная особенность ведения бизнеса. Как правило, такие структуры предлагают единую ставку на всю сеть. Она может быть даже ниже средней по местному рынку.

Комментируя заявление Астафурова, первый заместитель председателя правления МСП Банка Дмитрий Голованов отметил, что, действительно, по стране средние показатели - 12,8 %, а на Кубани - 13,5-13,8%. Но на самом деле предприниматели крайне редко получают деньги под ставку ниже 17-20 %. И чтобы удешевить такие кредиты, одной воли банка недостаточно. Некоторые банки, закладывая в ставку инфляцию и минимальные риски, попросту работают с очень низкой маржой. В целом, игроки рынка на Кубани и в России вообще не могут позволить себе дешевые ресурсы и, таким образом, снижать проценты. Так что для снижения ставки необходимо изменение рыночной ситуации.

С этим мнением согласен и аналитик инвестиционного холдинга "ФИНАМ" Антон Сороко. "Стоит отметить, что ставки в крае существенно не отличаются от средних по стране. Так что для их коррекции необходимы перемены в общеэкономических тенденциях: снижение инфляции, оптимизация банковского сектора, повышение конкуренции, качества контрагентов и т.д.", - считает Сороко.

По его мнению, ориентация на МСБ должна оказаться более выгодной для мелких локальных игроков, чем для федеральных банков (первые увеличивают размер своих активов, в основном, за счет розницы). Региональные банки и дальше должны развиваться именно в этом сегменте, поскольку в нем они имеют наибольшие конкурентные преимущества по сравнению с крупнейшими кредитными организациями.

"Можно отметить наиболее гибкие условия для регионального бизнеса, глубокое проникновение в специфику работы МСБ в данном регионе, и, как следствие, неплохие показатели возвратности кредитов, что отражается на рентабельности банка. Таким образом, они могут проповедовать так называемый сервисный подход - работа над услугами, а не ценами. Такой подход должен позитивно сказываться на процентных ставках", - комментирует эксперт.

По данным мониторинга департамента по финансовому и фондовому рынку Краснодарского края, на 1 ноября средняя ставка кредитования юрлиц составляла 11,1%; ставка по потребительским кредитам - 20,1%, по ипотечным - 12,9% годовых. ВЭБ: Кредитные ставки для малого бизнеса на Кубани слишком велики

http://kuban.rbc.ru/krasnodar_topnews/25/11/2013/890764.shtml

БИЗНЕС



РИА РосБизнесКонсалтинг (rbc.ru), Москва, 25 ноября 2013 14:53

ВЭБ ПРОВЕДЕТ ЭКСПЕРТИЗУ ПРОЕКТА РЕКОНСТРУКЦИИ ИЛЬСКОГО НПЗ.

Внешэкономбанк приступил к экспертизе проекта реконструкции Ильского НПЗ в Краснодарском крае. Модернизация предприятия оценивается в 40 млрд рублей, сообщил корреспонденту ИА "РБК-Кубань" глава представительства Внешэкономбанка в г. Ростове-на-Дону Вадим Украинцев. Экспертиза займет 9-12 месяцев. По словам спикера, вся документация пройдет три этапа экспертизы. Не исключено, что НПЗ получит финансирование уже в 2014 г.

Реконструкция Ильского НПЗ стартовала в прошлом году и, согласно заявленным планам, будет окончена в 2020 г. Она будет направлена на доведение мощности до 6 млн тонн при глубине переработки не ниже 85 %. Согласно ранее озвученным планам завода, уже в 2019 г. НПЗ намерен вырабатывать порядка 750 тыс. тонн высококачественных автобензинов. Выпуск дизельного топлива пятого класса превысит 2 млн тонн.

ООО "Ильский НПЗ" входит в состав холдинга "Кубанская нефтегазовая компания". Сейчас предприятие осуществляет первичную переработку нефти с глубиной 60-65 %. Завод производит прямогонный бензин, дизельное и печное топливо, судовое топливо, мазут.

В текущем году завод увеличил годовую мощность нефтепереработки на 66% до 3 млн тонн. Рост мощностей стал возможен благодаря реализации проекта по строительству новых нефтеперерабатывающих установок. Их общая мощность составила 1,2 млн тонн переработки нефтяного сырья в год.

http://kuban.rbc.ru/krasnodar_freeneews/25/11/2013/890859.shtml

АвиаПОРТ (aviaport.ru), Москва, 25 ноября 2013 17:33

"ПУЛКОВО" ПРОСИТ ПОДКИНУТЬ НА НОВЫЙ ТЕРМИНАЛ

Автор: информационное агентство "Фонтанка"; Автор: Александр Аликин

Оператор аэропорта "Пулково" в преддверии открытия нового терминала просит Федеральную службу по тарифам увеличить на 26% ставки, по которым авиакомпании платят аэропорту. Это необходимо для "обеспечения окупаемости нового терминала". В ФСТ ничего против не имеют и уже подготовили необходимый проект приказа. Авиаперевозчики нововведения не комментируют по политическим соображениям, однако, по мнению экспертов, стоимость и так несопоставимых по ценам с Европой билетов в следующем году в этом случае может вырасти, в среднем, на 13%. Как стало известно "Фонтанке", руководство ООО "Воздушные ворота Северной столицы" (ВВСС) обратилось в Федеральную службу по тарифам с просьбой утвердить предлагаемые оператором Пулково тарифы для авиаперевозчиков до 2018 года. Речь идет о тарифах и ставках на взлет-посадку, обеспечение авиационной безопасности, пользование аэровокзалом и обслуживание пассажиров. Предложение касается и российских, и иностранных авиакомпаний.

Согласно просьбе ВВСС, средний рост тарифов в 2014 году может составить 26%, в 2015-м - 13%, в 2016-м - 10%, 2017-м - 5,5%, 2018-м - 2,5%. Сейчас тарифы для российских авиакомпаний выглядят следующим образом (без НДС): взлет-посадка - 286 рублей за 1 тонну максимальной воздушной массы, авиационная безопасность - 253 рубля за 1 тонну мвм, пользование аэровокзалом - 54 или 82,6 рубля за пассажира (для внутренних или международных перевозок), обслуживание пассажиров - 165,7 или 211 рублей за одного клиента (для внутренних или международных перевозок).

Федеральная служба по тарифам, по информации "Фонтанки", уже подготовила проект приказа об изменении тарифов. Судя по его содержанию, просьба ВВСС нашла поддержку в полном объеме.

Поводом для повышения тарифов послужила необходимость обеспечить возврат денег, вложенных в строительство нового терминала пропускной способностью 17 млн пассажиров в год. С 2012 года ВВСС ежегодно выплачивает правительству Петербурга концессионный платеж в размере 11,5% выручки (это одно из условий ГЧП, в 2012 году компания выплатила 569,6 млн рублей). С 2014 года ВВСС должны начать выплаты по кредитам, которые брали для финансирования нового терминала. Заемных денег в общей сложности около 720 млн евро (31,9 млрд рублей).

Стоимость строительства терминала, открытие которого ожидается 4 декабря 2013 года, составляет 1,2 млрд евро - 53,1 млрд рублей. Треть этих денег (33%) вкладывают акционеры ВВСС ("ВТБ Капитал", немецкий аэропортовый оператор Fraport AG и греческая фирма Sorelouzos), еще 7% вкладывает городское ОАО "Аэропорт Пулково". Остальные 60% составляют деньги, занятые в Евразийском банке развития, Европейском банке реконструкции и развития, Международной финансовой корпорации, Скандинавском инвестбанке, Черноморском банке торговли и развития. **Внешэкономбанке** и нескольких коммерческих кредитных организациях.

Строительством терминала занимается турецко-итальянская фирма IC Ictas Astaldi, которая возводила терминалы и сооружения в турецких городах Анталия, Измир и в аэропорте Зафер (город Кютахье), работает также на центральном участке ЗСД.

Представители крупнейших российских авиакомпаний, которые предоставляют услуги в Пулково, от комментариев по инициативе аэропорта воздерживаются, ссылаясь на политические мотивы. "Мы публично никогда не обсуждаем финансовую политику партнеров, с которыми нас связывают соглашения о стратегическом сотрудничестве", - сообщил один из авиаперевозчиков.

Однако, по мнению экспертов, рост тарифов может привести к росту стоимости билетов.

"Стоимость билетов увеличится в половину от указанных процентов, - считает глава агентства Infranews Алексей Безбородов. - Только непонятно, в остальных аэропортах терминалы - что, строят из воздуха? Тоже ведь за деньги. Однако же Пулково считается одним из самых дорогих с

точки зрения сборов. За что мы платим, непонятно". Впрочем, гендиректор ЗАО "Аэродром Пушкин" Сергей Дранник считает, что рост тарифов на стоимости билетов не отразится, потому что Пулково - "качественный, классный аэропорт" и найдет возможность обеспечить нормальные цены на билеты.***

<http://www.aviaport.ru/digest/2013/11/25/268926.html>

Advis.ru, Санкт-Петербург, 25 ноября 2013 15:01

НОВОСИБИРСКАЯ КОМПАНИЯ ПОСТРОИТ В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ ЗАВОД.

Как рассказал РБК-Новосибирск директор ООО "Заводы ЛСТК" Александр Васильев, его компания стала одним из потенциальных резидентов промышленного парка на территории города Вятские Поляны Кировской области.

Проект предполагает строительство на территории промпарка завода легких стальных конструкций. На предприятии до 2015 года будет создано 100 рабочих мест.

По словам Васильева, изначально компания планировала реализовать проект в Новосибирской области. Однако не смогла найти инвестора. Зато проектом завода заинтересовался "Внешэкономбанк", который как институт развития, участвует в финансировании инвестиционных проектов моногородов России.

"Сейчас рассматривается вопрос финансирования проекта завода легких стальных конструкций через дочерние структуры "Внешэкономбанка" - "Связь-банк" и "Глобэкс". Это будет возможно в случае, если "Внешэкономбанк" согласится дать гарантии своим дочерним структурам. Нам было предложено пересмотреть проект в сторону увеличения и построить завод металлоконструкций с включением в него производства легких стальных конструкций", - говорит Александр Васильев.

По его словам, "сейчас ведутся переговоры с инвесторами, которые возьмут на себя финансирование оставшихся 20%. Интерес к проекту очень большой. Как со стороны зарубежных строительных групп, так и со стороны российских компаний. В частности, интерес к проекту проявила "Северсталь" - один из крупнейших в мире производителей сталелитейных и горнодобывающих компаний".

Впрочем, он не исключает, что в случае успешных переговоров с инвестором может быть рассмотрен вариант строительства завода металлоконструкций и в Новосибирской области.

Недавно о своем интересе к созданию в Новосибирской области производства металлоконструкций для быстровозводимых зданий объявила ОАО "Йорис Иде", которая входит в бельгийскую Joris Ide Group,. Строительство предприятия компания планирует начать в 1 квартале 2014 г. К 2016 г. завод планируется вывести на полную мощность.

По информации и.о. генерального директора ОАО "Корпорация развития Кировской области" Ивана Гайдука, на территории промпарка общей площадью 96 га планируется строительство шести производственных корпусов площадью 8,4 тыс. кв. метров. Первые три корпуса промышленного планируется сдать до конца года. Подписано соглашение о намерениях с шестью потенциальными резидентами. Им будет предоставлено 39 га от общей площади промпарка.

Планируется, что промпарк станет основой для диверсификации экономики моногорода Вятские Поляны и будет способствовать созданию новых рабочих мест и промышленных площадок для высокопроизводительных и конкурентоспособных производств в новых секторах экономики.

Компания ООО "Заводы ЛСТК" была создана в 2007 года для реализации, разработанного учредителями, инвестиционного проекта "Создание производства для каркасного домостроения заводского изготовления на основе ЛСТК". Основное направление деятельности - разработка проектов зданий, производство их несущих каркасов, производство ограждающих конструкций для высотного строительства, комплектование строительства жилых малоэтажных зданий из рулонной оцинкованной стали, производство ЛСТК для коммерческой, логистической, производственной, сельскохозяйственной и прочей недвижимости. Приоритетным направлением бизнеса является разработка проектов и производство несущих каркасов для комплексной малоэтажной застройки.

http://www.advis.ru/php/view_news.php?id=AF1086AB-A669-E441-9D1C-7D3F59CB9432

газета.ru

Газета.ру, Москва, 25 ноября 2013 23:57

ГОСУДАРСТВО СПЛАВИТ МЕТАЛЛУРГОВ

Автор: Яна Милюкова , Ольга Алексеева , Алексей Топалов

Правительство решает, как поддержать металлургов в условиях ухудшающейся мировой конъюнктуры

Металлурги хотят получить поддержку от правительства в кризис. Как стало известно "Газете.Ru", на закрытой встрече премьера Дмитрия Медведева с руководством крупнейших металлургических компаний 25 ноября шла речь о предоставлении госгарантий для рефинансирования задолженности по кредитам, введении защитных мер в отношении продукции иностранного производства и мерах по поддержке предприятий в моногородах.

Российские металлурги могут снова получить антикризисную помощь от правительства, как это было в кризис 2008-2009 годов. Минпромторг, Минэкономразвития, Минфин, Минрегион и Минтруда должны разработать и представить правительству предложения о поддержке металлургических компаний в период кризиса, говорится в проекте протокольного решения по итогам закрытого совещания председателя правительства с крупнейшими металлургическими компаниями (имеется в распоряжении "Газеты. Ru"). Оно состоялось 25 ноября.

По данным источников, металлургам удалось, среди прочего, отсрочить принятие решений по повышению размера экологических платежей, на чем настаивает Минприроды.

Минприроды и Минпромторг должны вместе с металлургическими компаниями проработать вопрос о влиянии изменений экологического законодательства на уровень экологических платежей металлургических предприятий. Минприроды намеревается повысить уровень экологических платежей в три раза, в итоге они возрастут в общей сложности с текущих уровней в 30 млрд рублей до почти 100 млрд рублей, рассказывает "Газете.Ru" высокопоставленный федеральный чиновник. В последний раз экологические платежи повышались в 2004 году, и они уже "перестали играть мотивирующую роль", во многих случаях компании готовы заплатить, но не инвестировать в экологические технологии, говорит собеседник "Газеты.Ru".

Против повышения выступают промышленные предприятия. Ранее источники в руководстве Минприроды говорили, что до конца года из-за сопротивления промышленников этот вопрос вряд ли удастся решить. На совещании 25 ноября эти ожидания подтвердились - свои расчеты по данному вопросу чиновники должны представить в правительство до 25 февраля следующего года, после консультаций с промышленниками.

Кроме того,

в документе речь идет о возможности предоставления госгарантий для рефинансирования задолженности металлургических предприятий по кредитам, которые они взяли под реализацию инвестпроектов, и о механизме субсидирования из федерального бюджета части затрат на выплату процентов по кредитам,

уточняет высокопоставленный источник "Газете.Ru".

Участник встречи также подтверждает в разговоре с "Газетой.Ru", что обсуждался преимущественно вопрос кредитной нагрузки Evraz, "Мечела" и "Русала". "Конкретных вопросов предоставления помощи "в цифрах" пока не обсуждалось", - говорит собеседник.

Эти компании действительно нуждаются в поддержке в первую очередь, отмечает аналитик Номос-Банка Юрий Волов. Чистый долг "Мечела" составляет около \$9,5 млрд, показатель EBITDA по итогам года составит менее \$1 млрд, соотношение долг/ EBITDA будет не менее 10. Кроме того, у "Мечела" запланированы крупные инвестиции, в первую очередь - в проект освоения Эльгинского месторождения, добавляет он. Решение о предоставлении финансирования "дочке" "Мечела" в 2,654 млрд долларов (три кредитные линии лимитом \$150

млн, \$2,085 млрд и \$418,7 млн) на этот проект наблюдательный совет ВЭБа одобрил в сентябре 2013 года.

"На втором месте - "Русал". Долг компании составляет около \$10 млрд, EBITDA прогнозируется на уровне \$1 млрд, соотношение также будет около 10. Но у "Русала" ситуация гораздо менее критичная: крупные проекты компании заморожены, значительных инвестиций не требуется, плюс поступают денежные потоки от "Норильского никеля". И на третьем месте - Evraz с долгом в \$7,5 млрд и прогнозным EBITDA в \$1,7-1,8 млрд. Соотношение долг/ EBITDA, таким образом, будет в районе 4-4,1", - говорит Волон.

Кроме того, финансово-экономический блок правительства совместно с ЦБ должен проработать вопрос о смягчении требований к облигациям эмитентов для включения в ломбардный список и в перечень ценных бумаг, которые принимаются в обеспечение по кредитам ЦБ. Эта мера, как предполагается, должна предотвратить ситуацию, подобную той, что случилась с "Мечелом", когда ЦБ не принимал его облигации в обеспечение кредитов.

Кроме того, профильные министерства - Минпромторг, МЭР, Минрегиона и Минтруда - должны разработать программу стимулирования реструктуризации производственных мощностей, особенно в моногородах. Речь идет, в том числе, о возможности софинансирования за счет средств федерального и регионального бюджета консервации предприятий и поддержки сокращенных сотрудников в результате консервации предприятий, о переселении безработных и организации программ переобучения.

Результаты должны быть доложены правительству до 23 июня 2014 года.

С предложением оказать предприятиям поддержку в части финансирования части расходов по сокращению сотрудников 12 ноября выступил глава Минтруда Максим Топилин на совещании по решению проблемы обеспечения занятости в моногородах, о чем сообщила "Газета.Ru".

Предполагается, что на переселение людей из моногородов правительство может выделить из федерального бюджета 14,5 млрд рублей, а региональных власти - 3,64 млрд рублей. На программы переобучения и повышения квалификации предполагается выделить 21,5 млрд рублей из федерального бюджета, из бюджетов субъектов РФ - 5,398 млрд рублей, работодатели выделяют еще 2,646 млрд рублей.

Сейчас в рамках бюджета зарезервировано 100 млрд руб., в том числе на решение проблем моногородов, сказал 12 ноября Топилин. "Если программа занятости будет принята, мы готовы предоставить более точные расчеты по программе", - отметил он.

По итогам совещания у Медведева Минэкономразвития и Минпромторгу поручено предложить меры по стимулированию потребления металла на внутреннем российском рынке. До 25 февраля ведомства должны проработать вопрос о защитных мерах в отношении продукции из иностранных государств.

Речь идет о включении металлопродукции и труб из черных и цветных металлов в перечень товаров из иностранных государств, в отношении которых применяются особые условия допуска. Гендиректор ГМК "Норильский никель" Владимир Потанин предложил сохранить долгосрочную стабильность налоговых и таможенных платежей для предприятий отрасли, сообщили "Газете.Ru" в "Норильском никеле".

"Русал", "Мечел", Evraz отказались от комментариев по итогам встречи.

В банках- основных кредиторах -- ВТБ и "Сбербанке" - от комментариев также отказались. В ВЭБе на вопрос "Газеты. Ru" не ответили.

<http://www.gazeta.ru/business/2013/11/25/5770013.shtml>

Известия, Москва, 26 ноября 2013

ПРАВИТЕЛЬСТВО ОБЕЩАЕТ ПОМОЧЬ МЕТАЛЛУРГАМ

Автор: ОЛЕСЯ ЕЛЬКОВА

Правительству, как и в разгар кризиса 2008-2009 годов, вновь приходится заниматься решением долговых проблем металлургов. Самая сложная ситуация у "Мечела" и UC Rusal, их руководители в понедельник смогли обсудить ситуацию на металлургическом рынке с премьером Дмитрием Медведевым.

О каких-либо решениях, принятых на совещании у главы правительства, не сообщается.

- Обсуждались меры поддержки отрасли, в том числе вопрос защиты интересов российских компаний за рубежом, - сообщила пресс-служба Белого дома.

В совещании приняли участие главы крупнейших металлургических компаний, в том числе "Мечела", UC Rusal, Evraz и "Норникеля", госбанков, а также министр экономического развития Алексей Улюкаев, министр промышленности и торговли Денис Мантуров. Источник, знакомый с итогами встречи, рассказал "Известиям", что среди экономических мер было предложение главы "Норникеля" Владимира Потанина сохранить долгосрочную стабильность налоговых и таможенных платежей для предприятий отрасли.

Представители компаний, руководители которых приняли участие в совещании, от официальных комментариев отказались.

Кроме того, по неофициальным данным, обсуждался вопрос госгарантий рефинансирования задолженностей самых закредитованных металлургов. В прошлом году государству пришлось взять на себя ответственность по спасению группы ЧТПЗ - компания получила госгарантии и с их помощью рефинансировала долги почти на 86 млрд рублей.

В кризисном 2009 году правительство также оказывало помощь металлургам в виде госгарантий, однако компании постарались поскорее расплатиться по долгам перед государством. Уже к концу года "Белон" (угледобывающая "дочка" Магнитогорского меткомбината) вернула кредиты на 6,9 млрд рублей, предоставленные ВТБ под госгарантии до 2015 года, а Evraz досрочно вернул \$800 млн ВЭБу. Вскоре и "Металлоинвест" погасил большую часть кредита на 61,5 млрд рублей, привлеченного у ВТБ под госгарантии.

При этом "Мечел" тогда госпомощью вообще предпочел не пользоваться. Компания просила ВЭБ открыть кредитную линию на \$1,5 млрд для рефинансирования бридж-кредита, взятого на покупку британской Oriol Resources, но передумала. En+ Group Олега Дерипаски тоже хотела реструктуризировать в ВЭБе около \$1 млрд долгов, но в итоге договорилась с самими кредиторами.

Сейчас компании Игоря Зюзи на госпомощь бы пригодилась. По последним данным, долг "Мечела" составляет \$9,55 млрд, Rusal - \$10,1 млрд, Evraz - \$7 млрд. При этом "Мечел" в наиболее опасном положении: компания резко теряет капитализацию. В середине ноября котировки "Мечела" обвалились почти в полтора раза на опасениях, что компании не удастся договориться об отсрочке выплат по долгам. В понедельник "Мечел" сообщил о достижении соглашения по ковенантным каникулам до конца 2014 года по синдицированному кредиту на общую сумму \$1 млрд и выразил надежду достичь соглашения с остальными кредиторами в ближайшее время. Но инвесторов это сообщение не воодушевило: по итогам торгов в Москве бумаги компании потеряли 3%.

Чтобы снизить уровень долговой нагрузки, "Мечел" в прошлом году принял решение продать часть своих предприятий. Румынские металлургические активы ушли за символическую сумму в \$70, энергетическая компания "ТЭЦ "Топлофикация Русе" - за €27,7 млн. Более успешной стала сделка по продаже ГОК "Восход" (Казахстан) и Тихвинского ферросплавного завода за \$425 млн. При этом параллельно "Мечел" купил порт Ванино за \$20,5 млрд.

Тяжелое производство попало в тяжелое финансовое положение. Фото: РИА Новости

Ведомости # Западная Сибирь, Новосибирск, 26 ноября 2013

ИЗВЕСТЬ ДЛЯ "БЕТОЛЕКСА"

Автор: Елена Морозова, Екатерина Бурлакова, ВЕДОМОСТИ “ НОВОСИБИРСК
Группа "Сибирский строитель" построила известковый завод за 411 млн руб. Собственная продукция позволит на 10% снизить себестоимость газобетона на ее заводе "Бетолекс". Новый завод построен за год на площадке рядом с "Бетолексом" (Искитимский р-н, Новосибирская обл.), он откроется 29 ноября, сообщил "Сибирский строитель". Инвестиции в предприятие мощностью 67 000 т извести в год, или 200 т в сутки, - 411,2 млн руб., говорится в презентации проекта. Это собственные средства компании и кредит ВЭБа, сказал совладелец "Сибирского строителя" Дмитрий Малахов. Размер займа - около 400 млн руб., ответила "Ведомостям" пресс-служба ВЭБа.

ВЭБ участвовал и в финансировании строительства "Бетолекса", запущенного в ноябре 2012 г. Малахов говорил тогда, что в завод вложено 3,2 млрд руб., из которых 2,6 млрд - кредит ВЭБа.

По словам Малахова, "Бетолекс" будет забирать примерно 60% продукции - 50 000-52 000 т, остальное станут продавать другим производителям газобетона, а также металлургическим и золотодобывающим компаниям. "Сибирский строитель" заключил договоры поставки с уральскими и восточносибирскими компаниями, говорит он (с кем конкретно - не раскрыл). Сырье завод будет покупать у компаний, разрабатывающих месторождения известняков в Искитимском районе, добавил Малахов. Запасы известняков на территории района превышают 23 млн т, сказано в инвестиционном паспорте района.

На проектную мощность в 470 000 куб. м газобетона в год "Бетолекс" выйдет к концу 2014 г., сейчас он производит 22 000 куб. м в месяц, говорит Малахов. По его словам, использование собственной извести позволит снизить себестоимость автоклавного газобетона на 10%.

До сих пор "Бетолекс" покупал известь у ОАО "Химикометаллургический завод" в Красноярске. Связаться с его гендиректором Евгением Двинских вчера не удалось.

Аналитик "Инвесткафе" Роман Гринченко считает, что производство извести окупится за 7-8 лет. Управляющий директор "БКС форекса" Павел Андреев говорит о 2,5-3 годах: поскольку "Сибирский строитель" вводит новый завод "в рамках существующей бизнес-модели", сроки окупаемости будут существенно отличаться от среднерыночных.

Объем рынка газобетонных блоков в 2012 г. вырос до 7,1 млрд условных кирпичей, что на 30% больше, чем в 2011 г., говорит Гринченко.

По словам коммерческого директора компании "Урализвесть" (140 000 т в год) Андрея Панова, рынок строительной извести растет незначительно - не более 5% в год. Ежегодно металлургические компании открывают заводы по производству извести для своих нужд, рассказал он. Большинство потребителей обеспечивают себя известью самостоятельно, открытие завода "Сибирского строителя" полностью укладывается в эту логику, отмечает Андреев.

Лидеры отрасли

10,8 МЛН Т строительной и технологической извести произвели в 2012 г. российские компании. Основные производители - Угловский известковый комбинат (мощность - 320 000 т в год), Клиновский силикатный завод (250 000 т), "Известняк" (200 000 т, Карачаево-Черкесия) и Солигаличский известковый комбинат (200 000 т), по данным Романа Гринченко из "Инвесткафе"

Российская бизнес газета, Москва, 26 ноября 2013

ЗАДЕРЖКА В РАЗВИТИИ

Автор: ИРИНА ШЕШЕРО, ПРЕЗИДЕНТ НАЦИОНАЛЬНОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ АССОЦИАЦИИ
Государство вложило в различные институты развития около 2,5 трлн рублей, чтобы помочь инвесторам реализовать свои идеи.

Однако сейчас из-за разобщенности и автономности этих институтов происходит дублирование их функций. В результате процесс стопорится. По нашему мнению, это одна из ключевых проблем, которая мешает привлечению частных инвестиций в российские проекты, тормозит экономический рост.

К примеру, многие индустриальные проекты по строительству и модернизации производства не подходят под параметры ни одного института развития как по своим размерам, так и по качественным характеристикам. Причем подобных проектов сейчас достаточно много в различных отраслях экономики России. Их активная реализация могла бы обеспечить модернизацию российской экономики, подъем производства. Но эти проекты не могут быть профинансированы даже частично на средства институтов развития. А это, в свою очередь, препятствует привлечению средств инвестиционных фондов и стратегических инвесторов.

Действующие сегодня институты развития можно условно поделить по основным стадиям жизненного цикла проекта.

Так, на стадии НИОКР действуют такие институты развития, как Российский фонд фундаментальных исследований, Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, Фонд развития Центра разработки и коммерциализации новых технологий (Фонда "Сколково"), Российский фонд технологического развития и другие. Они осуществляют поддержку малого и микробизнеса небольшими суммами.

На стадии внедрения инноваций и создания новых производств действуют тоже сразу несколько институтов развития. Это региональные венчурные фонды, которые делают ставку на небольшие высокорентабельные проекты, размер финансирования в среднем до 30 млн рублей. Венчурные фонды РВК отбирают высокорентабельные проекты на условиях приобретения доли в уставном капитале по узкому перечню отраслей (биотехнологии, ИТтехнологии и другие высокотехнологичные отрасли). Венчурные фонды РВК и региональные венчурные фонды, будучи созданы в основном на деньги государства, действуют в своих коммерческих интересах.

В свою очередь "МСП Банк" основные средства направляет на кредитование малого и среднего предпринимательства через банки-партнеры, причем размер кредита составляет до 60 млн рублей в один проект, а при наличии патентов у инициаторов проектов - до 150 млн руб. Есть важный нюанс - кредиты через банки партнера этого института развития можно получить только действующим предприятиям. Открывающим свой бизнес просьба не беспокоиться.

На инновационные проекты "заточена" корпорация "Роснано", которая финансирует коммерчески эффективные крупные инновационные проекты в сфере нанотехнологий на условиях приобретения доли в уставном капитале.

Только по-крупному вкладываются Внешэкономбанк и недавно созданный Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ), которые ориентированы исключительно на крупные инфраструктурные проекты (от 1,5 - 2 млрд рублей).

В итоге индустриальные стартапы, то есть проекты размером от 150 млн до 1 млрд руб., ориентированные на новое промышленное строительство, сегодня не могут быть профинансированы ни одним институтом развития, так как требуемые суммы не укладываются в предложения институтов развития. В "вилке" спроса индустриальных предприятий заложена стоимость строительства среднего завода, горно-обогатительного или агропромышленного комбината. Однако поддержки среди действующих институтов развития эти проекты не находят.

Таким образом, на практике происходит отрыв институтов развития от действительных потребностей бизнеса.

В данной ситуации для повышения эффективности деятельности институтов развития и ликвидации разрыва в суммах, которые могут предоставить институты развития, предлагается в первую очередь увеличить лимит кредитования "МСП Банк" до 400 млн рублей в один проект без наличия патента.

Сейчас через "МСП Банк" предприятие может получить кредит через банки-партнеры от 60 до 150 млн руб. Между тем строительство завода в зависимости от отрасли требует от 300 млн руб. до 1 млрд руб. На наш взгляд, в этой связи целесообразно увеличить лимит кредитования "МСП Банк" до 400 млн руб. Эта цифра отражает среднюю потребность в минимально необходимом размере кредитных ресурсов при организации новых производств.

Кроме того, не лишним было бы предусмотреть возможность для "МСП Банка" выдавать гарантии для кредитования индустриальных стартапов малого бизнеса.

В соответствии с Приказом Минэкономразвития России "№" 143 от 21.04.2013 "МСП Банк" будет выдавать гарантии только для действующего среднего бизнеса.

Получается, что индустриальные же проекты, инициированные малым и микробизнесом (строительство завода или фабрики) данным институтом развития не рассматриваются.

Также необходимо проанализировать институты развития на предмет эффективности их деятельности. Во всех странах, где действуют институты развития, их деятельность оценивается по объему профинансированных ими проектов с учетом средств, потраченных на содержание институтов развития.

И, наконец, следует обеспечить координацию всех существующих элементов российской инвестиционной системы. Для этого, к примеру, можно создать Национальное инвестиционное агентство России (НИАР), главной задачей которого должна стать реализация национальной инвестиционной стратегии, координация всех существующих институтов развития.

Подобные агентства созданы и успешно работают во многих странах мира. Это либо государственные, либо частно-государственные учреждения, созданные правительствами и работающие под их контролем.

В ассоциацию поступают различные проекты для инвестирования, в самых различных отраслях, причем суммы фигурируют разные - на строительство и модернизацию производства, расширение бизнеса, покупку-продажу активов, реструктуризацию долга и другие производственные цели. Затем осуществляется анализ этих проектов и лучшие из них рекомендуются для инвесторов. Координация всех элементов инвестиционной системы страны является важным условием улучшения инвестиционного климата.

СЛЕДУЕТ ОБЕСПЕЧИТЬ КООРДИНАЦИЮ ВСЕХ СУЩЕСТВУЮЩИХ ЭЛЕМЕНТОВ РОССИЙСКОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ СИСТЕМЫ. ДЛЯ ЭТОГО, К ПРИМЕРУ, МОЖНО СОЗДАТЬ НАЦИОНАЛЬНОЕ ИНВЕСТИЦИОННОЕ АГЕНТСТВО РОССИИ (НИАР)

Коммерсантъ Украина, Киев, 26 ноября 2013

ЗАЕМЩИКАМ ДАЮТ АЛЬТЕРНАТИВУ

Автор: Виктория РУДЕНКО

Лизинговые компании перераспределяют между собой клиентские портфели

В нынешнем году небанковские лизинговые компании смогли по темпам роста втрое опередить лизинговые компании, созданные при банках: благодаря специализации им удалось поставить на поток привлечение клиентов и нарастить портфель на 10,7%. Однако банковские лизинговые компании, несмотря на прирост активов всего на 3%, в долгосрочной перспективе имеют больше шансов для развития, отмечают участники рынка. В условиях отсутствия льгот для клиентов лизинговых компаний основным конкурентным преимуществом остается цена финансирования.

Лизинговые компании отстают в темпах роста от банковских учреждений. За январь-сентябрь активы 17 лизинговых компаний - членов "Украинского объединения лизингодателей" (УОЛ) выросли на 4% - до 13,17 млрд грн. Тем временем банки нарастили свой кредитный портфель за этот же период на 6,1%. Несмотря на низкие темпы роста всего рынка, портфель десяти небанковских лизинговых компаний (в основном создаются производителями и дилерами автомобилей) за девять месяцев вырос сразу на 10,7%. Лидерами по приросту портфеля стали "Ленд-лиз" (+31,6%), "Первая лизинговая компания" (+20,91%) и "Порше Лизинг Украина" (+20,25%). Медленнее - всего на 2,85% - увеличился портфель лизинговых компаний, которых участники рынка условно называют банковскими.

Ставка на специализацию

Более быстрый рост активов лизинговых компаний, не связанных с публичными финансовыми группами, объясняется низкой базой сравнения. Суммарно их портфель составляет 2,3 млрд грн. "Объем портфеля банковских лизинговых компаний в абсолютном выражении гораздо больше портфеля отдельных специализированных учреждений, поэтому его динамика не может быть такой же стремительной", - объясняет генеральный директор "Райффайзен Лизинг Аваль", член совета директоров УОЛ Михал Спихальски. По состоянию на 30 сентября общий портфель банковских лизинговых компаний составлял 10,87 млрд грн.

Одно из преимуществ небанковских лизинговых компаний - это скорость принятия решений. "Лизинговые компании, работающие в связке с банками, проводят полный анализ каждого проекта в отдельности, что может увеличить срок принятия решения", - говорит генеральный директор компании "Укрэксимлизинг" Максим Нимеровский. Как правило, небанковские учреждения являются узкоспециализированными. "Некоторые компании, например, занимаются исключительно лизингом грузовых машин, поэтому могут показывать больший рост портфеля, чем универсальная лизинговая компания", - отмечает Михал Спихальски. Например, "Порше Лизинг Украина" специализируется на финансировании автомобилей Volkswagen, Audi, Seat и Porsche, "Скания Кредит Украина" предоставляет бизнесу услуги финансового лизинга новой и бывшей в употреблении грузовой техники Scania. "Наши клиенты - компании, работающие на рынке международных перевозок и дистрибуции, пищевой промышленности, сельского хозяйства, строительства и добывающей промышленности", - говорит региональный менеджер Scania Credit в Украине, Белоруссии и Казахстане Александр Белоусов.

Правда, узкая специализация имеет и минусы. "Введение спецпошлин на автомобили в апреле и утилизационного сбора в сентябре привело к спаду продаж легковых автомобилей. Увеличение проникновения лизинга позволило компаниям избежать аналогичного проседания, как у рынка продаж, однако значительного роста в этом сегменте, к сожалению, не наблюдается", - рассказал директор Украинского лизингового фонда Кшиштоф Ян Флорчак.

Кроме того, у небанковских лизинговых компаний ограничен доступ к финансированию. Чаще всего они работают за счет публично привлеченных денег, реже - за счет собственных, поэтому компании зависимы от колебаний ликвидности на рынке.

Замедленное движение

В перспективе шансов на успешное развитие у лизинговых компаний, входящих в финансовые группы, больше, чем у их конкурентов, убеждены участники рынка. Нынешние низкие темпы роста таких компаний объясняют тем, что до кризиса они активно финансировали клиентов.

"Портфель ранее профинансированных контрактов ежемесячно амортизируется, поэтому, чтобы удержать свои позиции, компаниям приходится довольно быстро наращивать объемы финансирования. А для того, чтобы показать рост портфеля, необходимо еще больше ускориться", - объясняет председатель совета директоров УОЛ Александр Кошечев. Активность лизингодателей, которая выражается в объеме новых договоров, за три квартала нынешнего года была на 20% выше, чем в прошлом году, отмечает господин Кошечев.

Ухудшило общую динамику банковских лизинговых компаний и сворачивание деятельности ряда игроков. На 46,25% уменьшились активы "ИНГ Лизинг Украина", которая распродает свои портфели. Сокращает бизнес "ВТБ Лизинг": с начала 2012 года компания не заключила ни одного нового договора. Распродает портфель и "Евролизинг". При этом другие компании "чищают" портфели от проблемной задолженности, которая сформировалась до кризиса.

Активы остальных банковских лизинговых компаний выросли более чем на треть, а их доля за три квартала - с 77,9% до 82,6%. Лидером по темпам роста стала компания "Украинский лизинговый фонд". Ее активы увеличились более чем на 100% - до 1,6 млрд грн. "Этот рост обеспечен преимущественно новыми договорами, покупка портфеля составила всего 44 млн грн - менее 4% от общей суммы активов за период", - отметил Кшиштоф Ян Флорчак. Компания работает со всеми группами клиентов: малый и средний бизнес, крупные компании, венчурные проекты. "С физическими лицами работать сложнее в первую очередь именно из-за непонимания особенностей и преимуществ лизинга. Хотя в портфеле доля физлиц занимает 10%", - пояснил господин Флорчак. На второе место по приросту вышла компания "ОТП Лизинг" (+76,79%), которая летом скупил портфели двух компаний: "ИНГ Лизинг" - на сумму 500 млн грн, и "Евролизинг" - 100 млн грн.

Вместо уходящих игроков появляются новые. В начале года возобновила работу компания "Укрэксимлизинг", принадлежащая Укрэксимбанку, летом была создана компания "Идея Лизинг Украина", а в ноябре - "ВЭБ-лизинг". У российского Внешэкономбанка это будет второй лизинговый актив в Украине: Украинский лизинговый фонд начал работать в 2012 году, а уже в нынешнем году компания вошла в топ-5 по объему бизнеса.

Борьба за клиента

Основное преимущество банковских лизинговых компаний - доступ к финансированию финансовой группы. "Это позволяет нам предлагать клиентам ставки по лизингу на уровне, который существенно ниже, чем у конкурентов", - объясняет Максим Нимеровский. В отличие от банков, которые ограничены в возможности выдачи валютных кредитов, лизинговые компании продолжают заключать договоры с привязкой платежа к доллару или евро, что позволяет удешевить финансирование. "Если населению мы предлагаем финансирование в гривне под 15,99% годовых, то с привязкой к курсу доллара - под 9,9% годовых", - отмечает коммерческий директор "ОТП Лизинг" Янина Пономарева. Украинский лизинговый фонд предоставляет финансирование в российских рублях. "Это позволяет клиентам выбрать оптимальное сочетание: низкий валютный риск, как при финансировании в гривне, плюс ставка, которая не намного выше, чем в долларах", - говорит Кшиштоф Ян Флорчак. Также компании увеличивают сроки действия договоров лизинга, например Украинский лизинговый фонд с 1 декабря 2013 года готов заключать с клиентами семилетние контракты.

Работу банковских лизинговых компаний также облегчает возможность получения клиентом лизинговой услуги в комплекте к полному пакету банковского обслуживания (кредиты, депозиты, РКО) и использование банковской сети отделений для продвижения своих услуг. "Мы активно работаем с клиентами в регионах через филиальную сеть Укрэксимбанка: в нашем портфеле уже есть несколько успешных сделок, организованных в режиме дистанционной коммуникации через сотрудников сети банка", - сказал Максим Нимеровский. По словам эксперта, в среднесрочной перспективе компания не планирует открывать региональные представительства. "Основные усилия будут направлены на оптимизацию процесса коммуникации с региональными офисами банка", - сказал он. Генеральный директор "ВиЭйБи Лизинг" Людмила Золотарева считает конкурентным преимуществом короткий перечень требуемых документов (вдвое меньше, чем для получения кредита) и нулевой авансовый платеж по договору.

Однако конкурировать на равных с банками лизинговыми компаниям пока очень сложно. Несмотря на то, что услуги лизинга на рынке предлагают уже не первый год, потенциальных клиентов останавливает то, что предмет лизинга остается в собственности лизинговой компании. Также отсутствуют стимулы на уровне государства, говорят участники рынка. "Важнейшее преимущество лизинга в Европе - налоговые льготы. Они позволяют существенно снизить стоимость лизинговой сделки. Мне кажется, именно отсутствие устойчивого налогового законодательства и налоговых льгот тормозит развитие лизинга в Украине", - пояснил Михал

Спихальски. Кроме того, по словам Александра Кощеева, в ряде стран с переходной экономикой есть программы стимулирования обновления основных фондов предприятиями. В Украине их пока нет. "Зачастую подобные программы задействуют лизинг как один из инструментов финансирования", - отмечает господин Кощеев.

Виктория Руденко



Ведомости, Москва, 26 ноября 2013

КОНТРОЛЬ - "РОСТЕЛЕКОМУ"

Автор: Игорь Цуканов, Ведомости

Миноритарий-государственник ... Как "Ростелекому" не упустить контроль над мобильными активами, знает бывший гендиректор "Связьинвеста"

Миноритарий "Ростелекома" Евгений Юрченко придумал, как обеспечить госоператору контроль в совместном предприятии, которое тот создает с "Tele2 Россия". "Ростелеком" должен внести в это предприятие свои казначейские акции

В распоряжении "Ведомостей" оказалось два письма Юрченко, отправленных 22 ноября руководителю Росимущества Ольге Дергуновой и президенту "Ростелекома" Сергею Калугину. Он обращается к ним как президент Фонда им. А. С. Попова, "представляющего интересы ряда акционеров отрасли связи", а также лично - в качестве владельца 1,2% обыкновенных и 1,4% привилегированных акций "Ростелекома".

В письме Дергуновой содержатся два предложения, от принятия которых, по мнению Юрченко, "выиграют все без исключения заинтересованные участники рынка": государство увеличит влияние на рынке мобильной связи, пакеты всех акционеров "Ростелекома" вырастут в цене, а также "увеличатся прозрачность сделок и доверие к менеджменту" госоператора.

Первое предложение связано с планируемым созданием совместного предприятия (СП) с "Tele2 Россия", в которое "Ростелеком" внесет свои мобильные активы и получит исходя из проведенной оценки активов 45%; остальные 55% достанутся владельцам "Tele2 Россия" - ВТБ и Юрию Ковальчуку с партнерами. По мнению Юрченко, контроль мог бы получить и "Ростелеком" - тогда он сможет продолжать консолидировать в отчетности доходы от мобильного бизнеса, а его капитализация вырастет (так как эти доходы благодаря Tele2 увеличатся). Для этого нужно, чтобы "Ростелеком" внес в уставный капитал СП не только мобильные активы, но и свои казначейские и квазиказначейские акции, пишет Юрченко, напоминая, что сейчас на балансе самого оператора 7,21% его обыкновенных и 17,5% привилегированных акций, а у его 100%-ной "дочки" "Мобител" - еще 9,38 и 12,55% соответственно. А после 30 декабря 2013 г., когда акционеры "Ростелекома" выскажутся по поводу его предстоящей реорганизации - выделения из компании мобильных активов, казначейских акций у оператора еще прибавится: он должен будет выкупить бумаги у несогласных и неголосовавших, напоминает Юрченко.

Если исходить из оценки "Tele2 Россия" в \$2,4 млрд (за такую сумму ее покупал в апреле 2013 г. ВТБ; по курсу ЦБ - около 79 млрд руб.), то мобильные активы "Ростелекома" должны стоить порядка \$2 млрд (около 66 млрд руб.), подсчитывала недавно аналитик "Сбербанк СИБ" Анна Лепетухина.

Получается, чтобы претендовать на контроль в СП, "Ростелекому" нужно было бы внести акции стоимостью не менее 13 млрд руб. Столько вчера стоили 4,4% обыкновенных акций "Ростелекома" или 74% префов.

Второе предложение Юрченко сводится к тому, чтобы все сделки с акциями на балансе "Ростелекома" и его "дочек" обязательно проводились через совет директоров: "это добавит совету значимости, а всем действиям менеджмента компании - прозрачности". Юрченко приводит в пример продажу "очень существенных пакетов акций ОАО "Ростелеком" в октябре 2013 г. по цене 106 руб. за бумагу" (имеется в виду продажа 2,7% обыкновенных акций Российскому фонду прямых инвестиций и Deutsche Bank по 106,31 руб. за бумагу), а затем покупку "тех же акций по цене выше 126 руб." на 25 млрд руб. (в середине ноября оператор выкупил у Газпромбанка и Константина Малофеева 7,45% своих обыкновенных акций по 126,7 руб. за бумагу).

Оба предложения развивают идеи, высказанные самой Дергуновой в недавнем письме вице-премьеру Аркадию Дворковичу (о нем писала газета "Коммерсантъ"). Она просила вице-преьера собрать специальное совещание и обсудить, как выделение мобильных активов

"Ростелекома" в неподконтрольную ему компанию повлияет на перспективы приватизации госоператора. Одновременно Дергунова высказалась в пользу усиления позиций государства в совете "Ростелекома": в частности, она предложила внести в устав компании изменения, предписывающие совету рассматривать сделки по покупке "дочками" "Ростелекома" акций или долей в капиталах других обществ. Предлагала она и обсудить акционерное соглашение о совместном управлении акциями между Росимуществом, ВЭБом и "Ростелекомом".

Калугину Юрченко делает те же предложения, что и Росимуществу, плюс еще несколько (см. врез).

Представитель Росимущества вчера отказался от комментариев. Ранее чиновник, близкий к этому ведомству, говорил "Ведомостям": Росимущество против того, чтобы "Ростелеком" в преддверии приватизации (госпакет включен в план приватизации до 2016 г.) выводил в неподконтрольное СП мобильные активы, на которые пришлось 12,6% его консолидированной выручки за девять месяцев 2013 г. Нужно, чтобы в соглашении с "Tele2 Россия" был предусмотрен хотя бы механизм, позволяющий "Ростелекому" увеличить долю до контрольной в будущем, добавлял чиновник.

"Ростелеком" письмо Юрченко получил, говорит его представитель Кира Кирюхина. Оператор "благодарит акционеров за инициативность и активное участие в деятельности компании, все предложения будут рассмотрены и проанализированы", обещает она.

Представитель банка "Россия" (основной акционер - Юрий Ковальчук) сообщил только, что создание СП "Теле2 Россия" и "Ростелекома" "возможно", а доли в нем "должны быть определены на основании оценки вносимых активов".

Пресс-службы "Tele2 Россия" и ВТБ отказались от комментариев.

Вносить казначейские акции в уставный капитал СП - плохая идея, считает человек, близкий к одной из сторон переговоров о его создании: такой взнос не даст СП никаких операционных преимуществ, зато создаст проблемы с перекрестной собственностью. Если "Ростелеком" хочет контролировать СП, то логичнее довести деньги или, например, снять задолженность с активов, которые он вносит. Один "Скай линк" должен кредиторам около \$1 млрд, рассказывал "Ведомостям" человек, близкий к "Ростелекому".

Качество мобильных активов "Ростелекома" ниже, чем у "Tele2 Россия", - об этом можно судить хотя бы по тому, что мобильная выручка Tele2 за девять месяцев 2013 г. выросла к уровню годичной давности на 12%, а "Ростелекома" - упала на 5%, рассуждает руководитель управления аналитических исследований "Уралсиба" Константин Чернышев. Конструкция, когда к сравнительно слабым активам добавляются казначейские акции, выглядит искусственной, согласен он. Увеличить взнос в СП за счет денег "Ростелекому" тоже будет непросто - он уже потратился на выкуп своих акций у Газпромбанка и Малофеева, а в ближайшее время должен рассчитаться еще и с миноритариями, проголосовавшими против реорганизации. Разумнее всего выкупить долги у собственных мобильных "дочек", резюмирует аналитик. На конец сентября у "Ростелекома" было 4,5 млрд руб. денежных средств и их эквивалентов.-

Что еще предлагает Юрченко Калугину

Юрченко призывает руководство "Ростелекома" "уделить особое внимание увеличению капитализации" - принять соответствующую стратегию и ежеквартально контролировать ее исполнение. Часть казначейских акций он предлагает использовать для выдачи опционов действующей команде "Ростелекома": сейчас, по мнению Юрченко, у менеджмента "нет никакой мотивации к увеличению стоимости компании". "Ростелеком" уже готовит несколько предложений на этот счет, до конца года менеджмент представит совету директоров мотивационную программу, отвечает Кирюхина.

РАЗНОЕ

Коммерсант®

Коммерсантъ, Москва, 26 ноября 2013

МОНОПОЛИИ ПРИЗНАЛИ НЕСПОРТИВНЫМИ

Автор: Кирилл Мельников, Афсати Джусойти, Анастасия Фомичева, Юрий Барсуков, Юлия Галлямова

Сенаторы хотят лишить их главного увлечения

Сенаторы, в том числе известный хоккеист Вячеслав Фетисов, предлагают лишить естественные монополии возможности финансировать профессиональный спорт. Законопроект об этом уже направлен в Госдуму. Поправки могут коснуться прежде всего футбола. Каждая госкомпания спонсирует по несколько клубов, больше всего подобных проектов у "Газпрома". Мнения депутатов по поводу законопроекта разошлись, но сами монополии отказываться от спорта не готовы, и источники "Ъ" сомневаются, что инициатива будет поддержана.

Шесть членов Совета федерации, среди которых хоккеист Вячеслав Фетисов, внесли вчера в Госдуму проект закона, который должен ограничить естественные монополии в финансировании профессионального спорта. Они предлагают внести изменения в ст. 4 и 7 федерального закона "О естественных монополиях", что бы "не допускалось перечисление субъектами естественных монополий средств, связанных с деятельностью спортивных команд". Авторы поправок объясняют, что они "разработаны с целью контроля за деятельностью субъектов естественных монополий и ограничения их непрофильных расходов". Предполагается, что поправки вступят в силу с 1 января 2014 года.

Один из авторов поправок - сенатор от Калининградской области Николай Власенко рассказал "Ъ", что выступает за них с весны. "Естественные монополии перекладывают свои издержки на население", - поясняет сенатор, добавляя, что в спортивных проектах монополии при этом "очень щедрые".

Господин Власенко считает перспективы законопроекта "вполне оптимистичными": "Есть ведь сложности с доходами бюджета, с наполнением различных фондов, и средства, которые сейчас идут на поддержку профессионального спорта, вполне могли бы быть перенаправлены в том числе и туда". Сами монополии, уверен сенатор, не станут возражать против принятия закона, ведь "они далеко не всегда начинают заниматься непрофильной деятельностью по собственной инициативе".

В пояснительной записке к законопроекту перечислены все основные российские монополии: ОАО РЖД, ФГУП "Росморпорт", ОАО "Газпром", ОАО "Российские сети", ОАО "Транснефть", ОАО "Ростелеком". Сенаторы полагают, что расходы этих компаний "должны быть под контролем государства и потребителей", которые не обязаны оплачивать покупку дорогостоящих футболистов, ведь это влияет в итоге на размер тарифов. Сенаторы при этом не призывают совсем отказаться от поддержки профессионального спорта (когда спортсмен может зарабатывать выступлениями), но считают, что распределять деньги должно государство.

Лидером по числу спортивных проектов среди монополий является "Газпром". Компания с 2005 года контролирует петербургский футбольный клуб "Зенит". На международную спортивную арену "Газпром" вышел в 2006 году, вскоре после старта проекта газопровода Nord Stream из России в Германию. По одной из версий Сергей Фурсенко, тогда еще глава "Лентрансгаза", потом глава Российского футбольного союза, а сейчас член совета директоров "Газпром нефти",

попросил совета у известного сторонника проекта Nord Stream, экс-канцлера Германии Герхарда Шредера (возглавляет комитет акционеров Nord Stream AG), как повысить репутацию "Газпрома" в Германии. И тот якобы указал не на любимую дортмундскую Borussia, а на ее извечного соперника Schalke 04 из Гельзенкирхена. В Сербии, где работает "Газпром нефть", с 2010 года спонсируется клуб "Црвена звезда". В последние годы монополия увлеклась хоккеем, купив петербургский СКА и омский "Авангард". И, несмотря на ограничение тарифов, отказываться от спортивных проектов "Газпром" не желает. Представитель монополии Сергей Куприянов вчера подчеркнул, что она "работает не только на монопольных рынках, но и на конкурентных, и именно там зарабатывает основные деньги".

"Россети" недавно стали спонсором ПФК ЦСКА, подписав пятилетний контракт в целом на 4 млрд руб. Как говорят источники "Ъ" на рынке, поиск спонсоров для клуба курировал его болельщик, глава администрации президента Сергей Иванов.

Гендиректор ПФК ЦСКА Роман Бабаев вчера назвал идею сенаторов "странной". "В этом случае российские клубы просто не смогут конкурировать на международной арене. Если инициатива сенаторов примет вид закона, то и Олимпиаду, и чемпионат мира по футболу придется не проводить, потому что они почти полностью финансируются за счет госсредств", - заявил господин Бабаев "Ъ". По его словам, уход "Россетей" станет для клуба ощутимой потерей.

"Спонсорство, согласно закону, - это просто возмездный контракт, услуги в обмен на деньги. Как можно запретить оказание услуг, мне трудно сказать", - говорит Роман Бабаев. Сами же "Россети" хотят изменить идеологию спонсорства, чтобы исполнять контракт только из нетарифных источников, говорят в компании. Для этого "Россети" создают автономную некоммерческую организацию развития спорта, участие в которой могут принимать в том числе работники предприятий. Средства АНО пойдут, помимо поддержки корпоративных спортивных программ, и на финансирование ЦСКА.

ОАО РЖД спонсирует ФК "Локомотив", пляжный ФК "Локомотив", одноименный хоккейный клуб в Ярославле и волейбольный в Новосибирске, а также баскетбольный "Локомотив-Кубань". "С точки зрения прагматичного подхода, наверное, было бы и неплохо, чтобы спорт финансировался из других источников, но будет крайне плохо, если, лишая спорт основных источников развития, никаких других средств ему не будет предоставляться", - сказал вчера президент компании Владимир Якунин. Общий объем затрат ОАО РЖД на спорт не раскрывается, но из отчета за 2012 год следует, что на ФК "Локомотив" монополия в том году потратила 4,7 млрд руб.

В Минспорте от комментариев отказались. Мнения депутатов по поводу законопроекта разошлись. Зампред комитета Госдумы по физкультуре, спорту и делам молодежи Юрий Афонин заявил "Ъ", что поддерживает идею. Но глава того же комитета Игорь Ананских был более осторожен, подчеркнув, что "требовать от коммерческих структур выполнения такого правила неразумно". Источники "Ъ" в компаниях отмечают, что "российский футбол развивался по такому пути, в России это сейчас не бизнес, поэтому компаниям приходится тратить средства, у всех есть некоторая социальная нагрузка". Кроме того, в ряде случаев это личные увлечения топ-менеджеров, например главы "Газпрома" Алексея Миллера. И в госкомпаниях, и в клубах уверены, что инициатива сенаторов вряд ли будет поддержана.

ЦИТАТА

Что касается Schalke 04, я хотел бы обратить внимание, что его финансирует компания, которая называется "Газпром Германия", компания, которая продает газ в Германии. Для нас немецкий рынок является целевым рынком... Поэтому мы к этому проекту относимся очень трепетно
Алексей Миллер, глава "Газпрома", на пресс-конференции 29 июня 2012 года

ДОСЬЕ

КТО КРОМЕ МОНОПОЛИСТОВ СПОНСИРУЕТ СПОРТ

Одним из спонсоров Российского футбольного союза является газовая компания НОВАТЭК (по неофициальным данным, сумма контракта на 2013-2014 годы составляет 260 млн руб.). В число спонсоров союза также входят "МегаФон" и др. СОГАЗ в 2011 году подписал четырехлетний спонсорский контракт с РФПЛ и РФС на \$60 млн. В числе спонсоров ПФК ЦСКА значатся "Аэрофлот" и Промсвязьбанк.

"Спартак" спонсируется ЛУКОЙЛом (владельцем клуба является вице-президент нефтяной компании Леонид Федун) и банком "Открытие" (в честь него назовут новый стадион клуба). 75% минус 1 акция в капитале московского "Динамо" принадлежат ВТБ, а его президентом является Борис Ротенберг. "Краснодаром" владеет миллиардер Сергей Галицкий. Некоторые команды

зависят от региональных властей (чеченский "Терек", самарские "Крылья Советов", нижегородская "Волга").

Спонсоры чемпионата КХЛ - "МегаФон" и СОГАЗ. Еще один спортивный проект ВТБ - ХК "Динамо" - возглавляет Аркадий Ротенберг. Президентом питерского СКА является Геннадий Тимченко, владельцем череповецкой "Северстали" - Алексей Мордашов. В 2011 году "Роснефть" выкупила у ОГК-3 100% акций ХК ЦСКА.

Главным клубным соревнованием в российском баскетболе является Единая лига ВТБ. Владелец ПБК ЦСКА является ГК "Норникель", в сезоне 2012/13 бюджет клуба составлял 2 млрд руб. Самарские "Красные крылья" в 2012 году подписали договор с "Тольяттиазотом", обещавшим покрыть треть бюджета в 230 млн руб. Некоторые клубы, например красноярский "Енисей", остаются бюджетными.

Генеральным спонсором Всероссийской федерации волейбола значится "Роснефть", среди других партнеров - ВТБ, ВЭБ, "Трансмашхолдинг". Клуб "Белогорье", победитель мужского чемпионата-2013, финансируется "Металлоинвестом".

Союз биатлонистов России возглавляет миллиардер Михаил Прохоров. Генеральный партнер союза - "МегаФон".

*В среднем исходя из общего объема спонсорского соглашения на 2013-2018 годы в объеме 4,1 млрд руб. **В среднем исходя из общего объема спонсорского соглашения на 2012-2017 годы.

В среднем исходя из общего объема спонсорского соглашения. *Сумма спонсорского контракта в 2012 году. *****Сумма спонсорского контракта в 2013 году. ****Сумма спонсорского контракта в 2013 году. ****Траты ОАО РЖД на ФК "Локомотив" из отчета компании за 2012 год.

*****Сумма однолетнего спонсорского контракта. Источник: данные компаний.

Как госмонополии занимаются спортом

Естественная монополия (дочерняя структура)	Вид спорта	Поддерживаемые клубы	Объем финансирования в год
ОАО «Россети»	футбол	ПФК ЦСКА	820 млн руб.*
ОАО «Газпром»	футбол	Schalke 04	645 млн руб. (€15 млн)**
		«Црвена звезда»	193 млн руб. (€4,5 млн)***
ОАО «Газпром нефть»	футбол	ФК «Зенит»	565 млн руб.****
	хоккей	ХК «Авангард»	684 млн руб.*****
		ХК СКА	495,6 млн руб.*****
ОАО РЖД	футбол	ФК «Локомотив»	4,7 млрд руб. в 2012 году*****
ОАО «Ростелеком»	баскетбол	ПБК ЦСКА	224 млн руб. (\$7 млн)*****

*В среднем исходя из общего объема спонсорского соглашения на 2013–2018 годы в объеме 4,1 млрд руб. **В среднем исходя из общего объема спонсорского соглашения на 2012–2017 годы. ***В среднем исходя из общего объема спонсорского соглашения. ****Сумма спонсорского контракта в 2012 году. *****Сумма спонсорского контракта в 2013 году. ****Сумма спонсорского контракта в 2013 году. ****Траты ОАО РЖД на ФК «Локомотив» из отчета компании за 2012 год. *****Сумма однолетнего спонсорского контракта. Источник: данные компаний.