



БАНК
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

14 декабря 2016 г.

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2016

*** [Инструкция по включению функции чтения вслух на мобильных устройствах Apple с iOS 8-10](#)

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
НОВЫЕ ПОДХОДЫ ВНЕШЭКОНОМБАНКА	3
ПРОЕКТЫ РАЗВИТИЯ	4
АРБИТРАЖНЫЙ СУД ТАТАРСТАНА ОТЛОЖИЛ РАССМОТРЕНИЕ ДЕЛА О БАНКРОТСТВЕ ВІКТОН.....	5
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	5
"СБЕРБАНК ЛИЗИНГ" И "ЕВРОПЛАН" НЕ ВЕДУТ ПЕРЕГОВОРОВ О ПОКУПКЕ РОЗНИЦЫ "ВЭБ-ЛИЗИНГА"	5
ПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫЙ АГЕНТ ШИРОКОГО ПРОФИЛЯ	6
РЭЦ В ПОМОЩЬ	7
ЭКСАР И PERSIAN BANK ДОГОВОРИЛИСЬ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ	8
ДЛЯ РАЗВИТИЯ МОНОГОРОДОВ ВВОДЯТСЯ НОВЫЕ ФОРМЫ ГОСПОДДЕРЖКИ.....	8
В КАСПИЙСК ПРИВЛЕКУТ 2,4 МЛРД ИНВЕСТИЦИЙ ПРИ ПОДДЕРЖКЕ ФОНДА МОНОГОРОДОВ.....	9
ФРДВ РАЗРАБОТАЕТ МЕХАНИЗМ ПОДДЕРЖКИ ПОЛУЧАТЕЛЕЙ "ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО ГЕКТАРА" - ТРУТНЕВ	10
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	11
РЯД СОГЛАШЕНИЙ И ДЕСЯТКИ КОНТРАКТОВ ПЛАНИРУЕТСЯ ПОДПИСАТЬ В ХОДЕ ВИЗИТА ПУТИНА В ЯПОНИЮ.....	11
ВЕСЕННЕЕ УСКОРЕНИЕ	12
КРИЗИС ДЛЯ МИНЭКОНОМИКИ ЗАКОНЧЕН	13
КРЕДИТНАЯ ОБОРОНА БЮДЖЕТА	14
ВРЕМЯ ВЫСОКОГО ПЕРЕДЕЛА	16
ВЛАСТИ КРЫМА ГОТОВЫ СКРЫВАТЬ ИНФОРМАЦИЮ О ПЕРСОНАЛИЯХ ДЛЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТОРОВ.....	18
СОВБЕЗ РАЗОВЬЕТ ЦИФРОВУЮ ЭКОНОМИКУ	18
ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЩЕСТВО ГОТОВЯТ К БУДУЩЕМУ	20
РЕЙТИНГОВЫМ АГЕНТСТВАМ ПОСТАВЯТ ОЦЕНКИ.....	21
РЕЙТИНГОВОЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ	22
БИЗНЕС	24
БОГЭС ВЫДАСТ БОАЗУ ЗАЕМ ЕЩЕ НА 1,5 МЛРД РУБ. ДЛЯ ВЫПЛАТ ПО КРЕДИТУ ВЭБА, ДОЛГ ВЫРАСТЕТ ДО 12 МЛРД РУБ	24
ЛИЗИНГУ SSJ 100 ОТКАЗАЛИ В ГОСПОДДЕРЖКЕ	25
"КАМАЗ", ГАЗ И SOLLERS МОГУТ ПОДПИСАТЬ КОНТРАКТЫ ПО ЛОКАЛИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА В ИРАНЕ	26
СБЕРБАНК СКЕПТИЧЕСКИ ОТНОСИТСЯ К СОЗДАНИЮ НОВОЙ КОМПАНИИ НА БАЗЕ "ТРАНСАЭРО" - ГРЕФ	26
ОПЫТ РАЗВИТИЯ KFW	27
ПЕРСОНАЛИИ	28
"ЛЮДИ ХОТЯТ ДОСРОЧНО ГАСИТЬ ДОЛГИ"	28
РАЗНОЕ	34
ПРАВИТЕЛЬСТВО ГРУЗИИ ГОТОВО ПЕРЕВЕСТИ ДОКУМЕНТООБОРОТ НА БЛОКЧЕЙН В 2017 ГОДУ	34

ВНЕШЭКОНОМБАНК

ВЕДОМОСТИ

Ведомости, Москва, 14 декабря 2016

НОВЫЕ ПОДХОДЫ ВНЕШЭКОНОМБАНКА

Автор: **Сергей Васильев** - заместитель председателя Внешэкономбанка

Банк оказался не в простой ситуации, сейчас проходит процесс реструктуризации. Есть факт ограниченности ресурсов банка для инвестиций, и ответ на это - несколько подходов к тому, как в этой ситуации должен оперировать банк.

Основной момент - мы собираемся увеличить долю софинансирования сторонних организаций: коммерческих банков, международных банков, т. е. речь идет о большем софинансировании наших проектов. Второй момент - мы будем более концентрированы в смысле отраслевого профиля наших проектов. (Несмотря на то что в меморандуме о финансовой политике **Внешэкономбанка** был достаточно исчерпывающий перечень приоритетов, но тем не менее деньги размазывали тонким слоем по большому количеству проектов, в том числе и недостаточно значимых в экономике.) Теперь довольно четкая концентрация, четыре приоритетных направления: промышленность высоких переделов, инфраструктура, инновации и поддержка экспорта.

Сергей Васильев

В 1979 г. окончил Ленинградский финансово-экономический институт по специальности "экономическая кибернетика". С сентября 2007 г. - заместитель председателя Внешэкономбанка.

Надо сказать, что сейчас одним из направлений в инфраструктуре выделяется зеленая энергетика, новые виды энергетики - это то, где мы будем сотрудничать с другими международными банками, в частности с Шанхайским банком и Евразийским банком. На самом деле если мы посмотрим на все эти направления, то тут есть масса общих точек с международными банками развития Евразии практически по любому направлению: поддержка экспорта, интеграционные проекты, промышленность. Инновации - это тоже очень важное направление, я думаю, что тут есть резервы для того, чтобы мы сотрудничали с евразийскими банками развития, с международными банками.

Вообще, сложилась совершенно новая ситуация в отношении международных банков развития в Евразии, потому что мы имеем достаточно новый банк, Евразийский банк развития, появился Asian Development Bank и Новый банк развития [БРИКС со штаб-квартирой в Шанхае] - это тот момент, когда количество может перейти в качество. Мы активно сотрудничаем с этими банками не только в отдельных проектах, но самое главное, что идет выработка единых стандартов. Мне кажется очень важным, чтобы в деятельности этих банков были общие стандарты инвестиционной деятельности, чтобы они обменивались опытом и заимствовали лучшие практики друг у друга.

Если говорить о проектном подходе, то одним из больших недостатков [**Внешэкономбанка**] было то, что мы запускали проекты, а потом достаточно слабо их отслеживали. Сейчас основной упор будет делаться на мониторинг, на отслеживание социальных экономических эффектов проектов, потому что мы банк развития, для нас прибыль не является главным показателем, а вот общий социально-экономический эффект - является. В принципе, у нас методика была еще в 2010 г. разработана, но достаточно формально, я считаю, что не полная. Может, мы перейдем к практике международных банков, когда проводится оценка проекта не только по формальным показателям, но и по, скажем, общему влиянию на социально-экономическую ситуацию.

На входе тоже меняется подход. Мы до сих пор как бы шли по принципу - кто пришел, тот и обслуживается, такая пассивная политика, - все знают, какой у нас профиль. Мы собираемся перейти к активному поиску проектов вместе с ведомствами, сейчас в первую очередь с Минпромторгом. Второй момент, чем мы будем заниматься, - помогать клиентам в структурировании проектов, что тоже очень важно. Я думаю, что такой комплексный подход - более прогрессивный современный подход к проектному финансированию - даст хорошие результаты.



Телеканал "Россия 24", 13.12.2016, 07:12

ПРОЕКТЫ РАЗВИТИЯ

Ведущий не указан

Репортаж

КОРР.: На фоне общего снижения объемов внешней торговли со странами СНГ растет доля товарооборота между Россией и Беларуссией. За последние два года Беларусь прочно заняла место нашего основного торгового партнера на этом рынке. Именно развитию экспорта и была посвящена встреча президента Белоруссии Александра Лукашенко с **председателем Внешэкономбанка Сергеем Горьковым**.

Александр ЛУКАШЕНКО, президент Республики Беларусь: Вы кредитуете крупнейшие наши предприятия, и притом я бы не сказал, что там даже миллионы долларов - вы на сотни миллионов долларов кредитуете наше предприятие. Но еще раз подчеркиваю: я очень ценю то, что в трудные времена вы не бросили заниматься этим вопросом. Это говорит о том, что вы серьезно пришли в Беларусь и готовы здесь работать.

Сергей ГОРЬКОВ, председатель Внешэкономбанка: Больше миллиарда инвестиций долларов, общих. У нас есть крупные проекты, как атомная станция, в которую мы финансируем достаточно большую часть и будем финансировать. У нас есть интересные предложения по увеличению совместного экспорта Белоруссии и России. И я думаю, что у нас много возможностей для увеличения сотрудничества.

КОРР.: Меморандум о сотрудничестве с республикой **ВЭБ** подписал в 2008 году. Сегодня суммарный объем инвестиций банка в Белоруссии составляет более 2,6 миллиарда долларов. Крупнейшим проектом последних лет стало строительство атомной электростанции. **ВЭБ** открыл кредитную линию на 500 миллионов долларов, сегодня примерно половина этой суммы уже профинансирована. Оставшуюся часть должны будут выбрать в течение следующих двух лет. На 2019 год запланирован ввод первого энергоблока. Всего их будет два, суммарной мощностью до 2400 Мегаватт. АЭС строится в Гродненской области республики. **Председатель Внешэкономбанка Сергей Горьков** заявил, что, несмотря на проблемы с ликвидностью, банк выполнит все свои обязательства по финансированию этого стратегически важного проекта.

КОРР.: Традиционно существенную долю в российском экспорте в Беларусь составляет продукция машиностроения. Высокотехнологичные товары белорусских предприятий, которые поставляются на экспорт в третьи страны, содержат российские узлы и детали - и **ВЭБ** видит в этом направлении потенциал для российских производителей.

Даниил АЛГУЛЬЯН, старший вице-президент по финансированию экспорта и документарным операциям Внешэкономбанка: Очень интересное направление, над которым мы сейчас работаем, - это сотрудничество с другими странами, в частности и с нашими партнерами по СНГ, по совместному экспорту на рынке третьих стран. И здесь, как мне кажется, мы можем очень хорошо поддержать наших производителей компонентной базы. Опять-таки, речь идет и об автомобильной отрасли, и о машиностроении. Это достаточно новый сегмент рынка, где мы можем достичь хороших результатов в достаточно обозримые сроки.

КОРР.: На встрече в Минске **ВЭБ** и правительства Белоруссии договорились создать интеграционную платформу на базе национальных финансовых институтов двух стран. Ее задача - помочь реализовать экспортные проекты с высоким интеграционным потенциалом.

Сергей ГОРЬКОВ: Платформа позволяет увеличить объем и, самое главное, создать синергию всех институтов, всех участников этого процесса. В этом инновационность идеи. Потому что никто так никогда не думал об этом. И вот эта новизна и, самое главное, что она на пользу двум странам с точки зрения увеличения экспорта.

КОРР.: Первым предметным документом в этом направлении стало подписание меморандума с БелАЗом. Он предусматривает в том числе и приобретение российской высокотехнологичной продукции и поставку белорусской техники в третьи страны.

Сергей ГОРЬКОВ: Мы сегодня с БелАЗом подписали соглашение о продвижении экспорта в третьи страны. И мы считаем это очень важным сигналом для развития интеграционного процесса между странами, ну и увеличения экспорта и, конечно, положительного влияния в экономику обеих стран.

КОРР.: Еще одним документом, подписанном в Минске, стало соглашение о финансировании поставок российской автомобильной техники в Беларусь. Речь идет о продукции предприятия УАЗ. Для автопредприятия этот рынок не новый.

Алексей МАТАСОВ, заместитель генерального директора автомобильного завода: И в этом году мы поставим более 800 автомобилей, и на следующий год мы планируем уже увеличить наши поставки - свыше тысячи автомобилей. Объем наших оборотов составляет свыше 600 миллионов по году с Белоруссией.

КОРР.: Заметно представительство **ВЭБа** и в банковском секторе Беларуси. Дочерний банк **Внешэкономбанка "БелВЭБ"** по размерам активов - четвертый финансовый институт в республике. В этом году ему исполняется 25 лет. Подписанные в Минске соглашения стали еще одним примером взаимовыгодного сотрудничества, заделом на будущее. Основной акцент в работе **ВЭБа** будет сделан на дальнейшем развитии интеграционных связей России и Белоруссии, а также на финансировании внешнеторгового оборота двух стран и реализации сложных высокотехнологичных проектов.



Реальное время (realnoevremya.ru), Казань, 13 декабря 2016 19:27

АРБИТРАЖНЫЙ СУД ТАТАРСТАНА ОТЛОЖИЛ РАССМОТРЕНИЕ ДЕЛА О БАНКРОТСТВЕ ВИКТОН

Арбитражный суд Татарстана сегодня отложил рассмотрение заявления **Внешэкономбанка** о банкротстве ООО "Волжский завод строительный материалов" (Vikton), переставшего обслуживать кредитные обязательства в 4 млрд рублей перед банком из-за роста курса валюты в 2015-2016 годах. Информация об этом появилась в электронном деле на сайте АС РТ. Новая дата заседания назначена на 23 января 2018 года. Кто из сторон - кредитор или должник - выступил с ходатайством об переносе заседания - не указано.

Впрочем, подобный вариант развития событий предсказывал владелец Vikton Наиль Бикмуллин. Вчера он рассказал "Реальному времени", что на этой неделе, буквально на днях, он ждет от **ВЭБа** "проект соглашения об урегулировании задолженности", после чего "мы будем его обсуждать". Между тем, само руководство **Внешэкономбанка**, похоже, настроено использовать инструмент банкротства для вхождения в капитал предприятия.

Напомним, что в начале декабря Татарстан посетил глава **Внешэкономбанка Сергей Горьков**, который рассказал, что у госбанка в республике восемь различных проектов общей стоимостью 200 млрд рублей и банк готов дальше развивать отношения с республикой. Он признал, что у госкорпорации есть и сложные активы, которые **ВЭБ** намерен "позитивно разрешить". Таким образом, скорее всего, ситуация с "Биктоном" разрешится позитивно.

Арбитражный суд Татарстана отложил рассмотрение дела о банкротстве Vikton

<http://realnoevremya.ru/news/50792>

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА



РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 13 декабря 2016 13:21

"СБЕРБАНК ЛИЗИНГ" И "ЕВРОПЛАН" НЕ ВЕДУТ ПЕРЕГОВОРОВ О ПОКУПКЕ РОЗНИЦЫ "ВЭБ-ЛИЗИНГА"

МОСКВА, 13 дек - РИА Новости/Прайм. "Сбербанк Лизинг" и "Европлан" не ведут переговоров с **ВЭБом** о покупке розничного бизнеса "**ВЭБ-лизинга**", сообщили журналистам глава "дочки" Сбербанка Кирилл Царев и главный исполнительный директор "Европлана" Александр Михайлов.

Глава **ВЭБа Сергей Горьков** в начале ноября говорил, что госкорпорация планирует продать розничный бизнес "**ВЭБ-лизинга**".

"Мы на чужие портфели в моменте не смотрим, это касается и **"ВЭБ-лизинга"**, - сказал Царев. На вопрос, ведет ли "Сбербанк Лизинг" переговоры с **ВЭБом** по этому вопросу, он ответил отрицательно.

"Мы не ведем переговоры, не заключали договоров, и это означает, что мы ничего не делаем для этого. Нам интересен не портфель **"ВЭБ-лизинга"**, а неорганический рост, это не относится к портфелю **"ВЭБ-лизинга"**, - сообщил в свою очередь Михайлов.

Газета "Коммерсант" в конце октября писала, что **"ВЭБ-лизинг"** ведет переговоры с компанией "Европлан", подконтрольной структурам Михаила Шишханова и Михаила Гуцериева, по поводу продажи розничного бизнеса. По данным издания, речь шла о мелких договорах (в среднем 1 миллион рублей) в сфере лизинга автотранспорта.

Коммерсантъ

Коммерсантъ, Москва, 14 декабря 2016

ПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫЙ АГЕНТ ШИРОКОГО ПРОФИЛЯ

Автор: Елена Киселева, Денис Скоробогатько

РЭЦ хочет существенно расширить полномочия

Российский экспортный центр (РЭЦ, входит в группу ВЭБа) готовится стать полноправным игроком на рынке госуслуг. В распоряжении "Ъ" оказался проект стратегии до 2020 года, предполагающий существенное расширение полномочий **РЭЦ** как агента правительства по распределению субсидий и госгарантий по всем госпрограммам, связанным с поддержкой несырьевого экспорта. **РЭЦ** также планирует заняться организацией акционерного и проектного финансирования экспортеров, в том числе при их участии в зарубежных концессиях. Но для этого центру требуется дополнительное бюджетное финансирование в 5,75 млрд руб.

Предложения по расширению полномочий **РЭЦ** содержатся в проекте основных положений стратегии группы до 2020 года (датированная 1 декабря презентация есть у "Ъ").

Речь идет о наделении центра функциями "координатора государственной политики" и агента правительства по распределению субсидий и госгарантий в качестве "единого института поддержки экспорта".

РЭЦ хочет координировать деятельность межправкомиссий по торгово-экономическому сотрудничеству с другими странами и представлять РФ в международных организациях, оформлять и выдавать сертификаты страны происхождения товаров и карнеты АТА (международный таможенный документ, используемый для временного беспрошленного ввоза товаров на территорию стран - участниц Стамбульской конвенции), предоставлять субсидии на компенсацию таможенных издержек. Также **РЭЦ** планирует стать налоговым агентом по возмещению НДС и распределять субсидии на НИОКР. И наконец, центр претендует на распределение субсидий на продвижение продукции оборонных предприятий гражданского и двойного назначения.

РЭЦ уже выступает агентом правительства по ряду госпрограмм. В сентябре центр получил полномочия на предоставление субсидий в автопроме и сельхозмашиностроении для компенсации части затрат на транспортировку и подтверждение соответствия их продукции международным стандартам. В 2016 году Минпромторг (распределяет субсидии) получил на эти цели из бюджета 3,3 млрд руб. и 1,5 млрд руб. соответственно. Тогда же **РЭЦ** делегировали агентские функции по экспертизе при выдаче лицензий на экспорт отдельных видов товаров (за исключением природного газа в сжиженном состоянии). Судя по проекту стратегии, **РЭЦ** планирует расширить круг своих клиентов за счет экспортеров из других отраслей.

Все это, по оценкам **РЭЦ**, позволит повысить объем поддержанного экспорта до \$15,7 млрд в 2019 году при тратах в 5-7 млрд руб. в год. Одна из существенных статей будущих расходов - спецпроекты, связанные, например, с продвижением российской продукции и брендов за рубежом. Другое ключевое направление - проектное и акционерное финансирование, включая прямые инвестиции в капитал экспортно ориентированных предприятий и участников зарубежных концессий. На эти цели **РЭЦ** потребуются дополнительное бюджетное финансирование - в целом 5,75 млрд руб. до 2020 года, не считая средств на докапитализацию.

Это не первая попытка главы **РЭЦ Петра Фрадкова** расширить полномочия центра. Весной стало известно о подготовке законопроекта о создании на базе **РЭЦ** Экспортного банка России (ЭБР) с наделением его функциями агента правительства, в том числе по управлению внешним долгом РФ и использованию средств ФНБ. Новый институт предлагалось создать вне периметра

ВЭБа, но главе госкорпорации Сергею Горькову план не понравился. В итоге было решено, что **РЭЦ** сохранит статус дочерней структуры (см. "Ъ" от 17 мая и 7 июня). В проекте стратегии тема самостоятельного развития вновь поднимается: там говорится о возможности создания института развития "в виде единого АО или ГК", держателем акций которого указаны **ВЭБ** или Росимущество (сейчас в состав центра входит сам **РЭЦ**, **ЭКСПАР** и **Росэксимбанк**). Решение об организационно-правовой форме будет принято до конца первого квартала 2017 года.

Стратегия должна быть принята до конца года, говорил в конце ноября господин **Фрадков**. Вчера в **РЭЦ** подтвердили эти планы, уточнив, что финальная версия пока не готова, речь идет о "рабочем варианте". В Минпромторге положительно отреагировали на возможное расширение компетенций **РЭЦ**. Вице-президент ТПП экс-глава ВЭБа Владимир Дмитриев называет целесообразным дальнейшее увеличение господдержки экспортеров. Изменение конъюнктуры мировых рынков энергоресурсов, отмечает он, повышает значимость для экономики России несырьевого экспорта, который в меньшей степени подвержен внешним шокам.

Монависта (volgograd.monavista.ru), Волгоград, 14 декабря 2016 4:45

РЭЦ В ПОМОЩЬ

Внешнеторговые связи получают импульс

Волгоградским бизнесменам станут доступны федеральные инструменты поддержки со стороны **АО "Российский экспортный центр" (РЭЦ)**. Это станет возможно благодаря вхождению в число регионов-партнеров **РЭЦ**, действия которых будут теперь скоординированы в рамках федерального центра. Для местных предпринимателей это упростит доступ к широкому ассортименту видов финансовой, информационной и консультативной поддержки.

Волгоградская область вошла в число регионов, в которых в пилотном режиме будет реализован новый проект **РЭЦ**. Это предусмотрено соглашением о сотрудничестве, подписанным губернатором Андреем Бочаровым и **гендиректором АО "РЭЦ" Петром Фрадковым**. Документ предусматривает создание центра координации поддержки экспортно-ориентированных субъектов малого и среднего бизнеса в виде некоммерческой автономной организации.

Таким образом, область расширит начатое взаимодействие с **РЭЦ** до уровня партнерства. Поясним, что **РЭЦ** - это государственный институт поддержки экспорта, ориентированный на развитие несырьевой внешней торговли, формирование спроса на российские товары и услуги, работу с текущими и потенциальными потребителями российского экспорта и представителями госвласти.

Волгоградская область в числе первых регионов приняла участие в образовательном проекте **РЭЦ**. В июне 2016 года в регионе был создан Центр поддержки экспорта как структурное подразделение областного бизнес-инкубатора, который в рамках федеральной программы провел серию семинаров для представителей местных предприятий и организаций по экспортной деятельности. В 2017 году обучение будет продолжено. О важности увеличения несырьевого экспорта говорил в начале декабря в своем Послании Федеральному собранию Президент Владимир Путин.

- Мы целенаправленно меняем структуру экономики, обновляем существующие отрасли и формируем новые, создаем современные компании, способные работать на мировых рынках, - подчеркнул глава государства. - Надо четко определить, какой вклад в экономический рост внесут улучшение делового климата, запуск крупных инвестиционных проектов, наращивание несырьевого экспорта, поддержка малого и среднего бизнеса, какова будет роль регионов и отдельных отраслей производства.

Губернатор Андрей Бочаров поставил задачу профильным комитетам создать условия для расширения возможностей местных производителей и компаний, стремящихся выйти на внешний рынок в несырьевом экспорте. Волгоградская область ведет внешнеторговую деятельность со 115 странами мира, однако основной объем экспорта обеспечивается несколькими крупными предприятиями. Усилия региона сейчас направлены в том числе и на то, чтобы создать условия, при которых увеличить объемы экспорта смогут субъекты среднего и малого бизнеса.

- Теперь наш регион получает доступ к программам, которые организует **РЭЦ**, - комментирует финансовый аналитик Карен Туманянц. - Компании сектора малого и среднего бизнеса, которые стараются выйти на рынок и реализовать продукцию иностранным партнерам, могут обращаться за финансовой, информационной и консультационной поддержкой в **РЭЦ**. Причем это безвозмездная помощь, которую оплачивает федеральное финансирование.

По мнению эксперта, это облегчит для волгоградских компаний экспорт продукции на зарубежный рынок, что положительно скажется на занятости в регионе и уровне налоговых поступлений в областной бюджет. Кроме того, подписание соглашения такого уровня, по мнению экспертов, говорит о том, что Волгоградская область возвращает доверие инвесторов и федерального центра.

- Я думаю, что это связано со стабилизацией региональной политической системы, успехами областного руководства в социально экономической сфере, - считает член Клуба экспертов профессор Александр Стризов. - Все это, действительно, повышает позиции региона и укрепляет к нему доверие федерального центра. Отсюда Волгоградской области становятся доступны все новые и новые механизмы господдержки. Один из них - подписанное соглашение с **РЭЦ**.

Эксперт полагает, что это сотрудничество откроет новые возможности для компаний, внедряющих передовые технологии, а также расширит рынки сбыта для местных предприятий, стимулируя производство, появление рабочих мест и рост налогооблагаемой базы.

<http://volgograd.monavista.ru/news/2501867/>



ИА Rambler News Service (rns.online), Москва, 13 декабря 2016 11:49

ЭКСаР и PERSIAN BANK ДОГОВОРИЛИСЬ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ

Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСаР) подписало соглашение о сотрудничестве с Persian bank на полях российско-иранского бизнес форума в Тегеране, передает корреспондент RNS.

<https://rns.online/finance/EKSaR-i-Persian-bank-dogovorilis-o-sotrudnichestve-2016-12-13/>

Торгово-промышленные ведомости (tpp-inform.ru), Москва, 14 декабря 2016 1:28

ДЛЯ РАЗВИТИЯ МОНОГОРОДОВ ВВОДЯТСЯ НОВЫЕ ФОРМЫ ГОСПОДДЕРЖКИ

"Тема монопрофильных городов сейчас активно обсуждается, - сказал заместитель руководителя Аналитического центра при Правительстве Российской Федерации Михаил Прядильников, открывая круглый стол **"Моногорода: от тактики выживания к стратегии развития"**. - В стране 319 моногородов в 61 субъекте, и многие годы ситуация там практически не меняется. 30 ноября правительство утвердило паспорт приоритетного проекта "Комплексное развитие моногородов", ключевая цель которого - снизить зависимость моногородов от работы градообразующих предприятий. Для всех моногородов предстоит разработать программы развития, включающие меры по диверсификации экономики, улучшению городской среды, развитию человеческого капитала. Этими вопросами серьезно занимается и экспертное сообщество".

По словам заместителя начальника Управления по региональной политике и развитию Дальнего Востока Аналитического центра Антона Стешенко, ключевой проблемой является несогласованность действий по поддержке развития моногородов. Субсидии регионам на развитие разных отраслей экономики сегодня очень малы, средства из других источников также поступают нерегулярно. "Необходимо реформирование господдержки и межбюджетных отношений в этой сфере", - считает эксперт. Еще одна задача - создание среднесрочного плана развития моногородов, в который войдет привлечение инвестиций, развитие транспортных сетей, система учета и контроля бюджетных средств и другие направления.

Стешенко также напомнил о ежегодном конкурсе "Проектный Олимп", организованном Аналитическим центром. В 2017 году в конкурс будет введена номинация, посвященная проектному управлению в моногородах, что также будет способствовать повышению качества управления развитием этих территориальных единиц.

Формированием и обучением проектных команд в настоящее время занимается **Фонд развития моногородов**, который выполняет функции проектного офиса в этой сфере. За 2015-2016 годы сформировано и обучено 27 команд, в настоящее время проходят обучение 66 команд. Все участники круглого стола считают эту работу Фонда исключительно важной, так как создать и реализовать качественный проект, используя все возможности привлечения инвестиций, могут только высококвалифицированные управленцы. "Наша задача - обучить команды для всех 319

моногородов, - поделился руководитель департамента Фонда развития моногородов Евгений Подшивалов. - Должен отметить, что мы формируем команду на уровне лиц, принимающих решения. В нее обязательно входит глава города, представитель предприятия, регионального органа власти и инвестора. Без этих людей проект не может быть реально работающим".

Заместитель губернатора Челябинской области Руслан Гаттаров рассказал, как работает господдержка в регионах и какая еще помощь требуется. "Для развития моногородов необходимо использование агломерационных процессов, - акцентирует чиновник. - Мы создаем кластеры из нескольких городов, выделяем их сильные стороны и предлагаем бизнесу вкладываться в выгодные для него проекты". В качестве примера он привел утилизацию отходов, которая для каждого города в отдельности была затратной сферой, а агломерация сделала этот вид деятельности привлекательным для инвесторов.

"Для развития моногородов необходимо использование агломерационных процессов. Мы создаем кластеры из нескольких городов, выделяем их сильные стороны и предлагаем бизнесу вкладываться в выгодные для него проекты"- поясняет Руслан Гаттаров

В свою очередь директор Ассоциации кластеров и технопарков Андрей Шкиленко продолжает "Промышленные кластеры - это законодательно утвержденный и реально работающий новый инструмент поддержки выпуска промышленной продукции, запуск этого механизма будет отражаться и на частном бизнесе, который сможет входить в производственную цепочку".

По словам эксперта, этот уникальный механизм, который уже запущен или запускается во многих субъектах, дает возможность компенсировать затраты: "Деньги идут не в субъект, а именно тем предприятиям, которые получили юридический статус промышленного кластера". Также Шкиленко призвал использовать институты господдержки системно, а не точечно.

Промышленные кластеры - это законодательно утвержденный и реально работающий новый инструмент поддержки выпуска промышленной продукции "При анализе состояния монопрофильных городов мы отмечаем безумную слабость местного самоуправления, - сообщила заведующая Лабораторией регулирования развития территорий и крупных компаний ФБНУ ИМЭИ Галина Кузнецова. - Тем немногим городам, которым удалось реанимироваться, помогло именно местное самоуправление".

По словам эксперта, надо давать больше самостоятельности регионам, оставляя там налоги, а те, в свою очередь, должны делать то же по отношению к муниципалитетам.

По поручению президента Счетная палата провела крупное исследование с целью создания рекомендаций по анализу социально-экономического развития моногородов и эффективности предпринимаемых в этой сфере государственных мер. "Наши предложения связаны в первую очередь с улучшением качества управления, чем сейчас и занимается **Фонд развития моногородов**", - сказала начальник отдела Государственного НИИ системного анализа Счетной палаты Российской Федерации Галина Анисимова. Эксперт не исключила возможности переселения из городов, у которых нет потенциала развития, и отметила характерные для всех моногородов инфраструктурные ограничения, в первую очередь транспортные. "Решим эту проблему - решим и проблемы моногородов", - отметила Анисимова.

Предложения Счетной палаты также связаны с гармонизацией законодательства и повышением взаимной ответственности градообразующих предприятий и органов исполнительной власти.

По материалам Аналитического центра при Правительстве РФ

<http://tpp-inform.ru/region/live/chelyabinskaya-oblast/43187/>



ТАСС, Москва, 13 декабря 2016 12:18

В КАСПИЙСК ПРИВЛЕКУТ 2,4 МЛРД ИНВЕСТИЦИЙ ПРИ ПОДДЕРЖКЕ ФОНДА МОНОГОРОДОВ

Якорным проектом в городе станет завод строительных материалов, на который планируется выделить около 2 млрд рублей

МОСКВА, 13 декабря. /ТАСС/. Около 2,4 млрд рублей инвестиций планируется привлечь в город Каспийск в Дагестане благодаря поддержке **Фонда развития моногородов**. Как сообщили ТАСС в пресс-службе фонда, в объекты инфраструктуры будет вложено более 650 млн рублей.

"Около 2,4 млрд рублей составят до 2020 года инвестиции в развитие ряда инвестиционных проектов в городке Каспийске в Дагестане после создания тут инфраструктуры по газоснабжению, водоснабжению и водоотведению, линий электроснабжения, строительства автодороги. На эти цели фондом и Республикой Дагестан будет затрачено свыше 650 млн рублей", - сказали в пресс-службе.

Якорным проектом в Каспийске станет завод строительных материалов. Непосредственно в этот проект планируется привлечь 1,8 млрд рублей (в том числе, за счет кредитных средств), создать 280 рабочих мест. Остальные инвестиции будут направлены на сопутствующие производства, все проекты дадут 850 рабочих мест.

В фонде отметили, что также идет работа и по подготовке управленцев, разрабатывается программа комплексного развития Каспийска, которая предусматривает проекты, направленные на повышение инвестиционной привлекательности моногорода, создание благоприятных условий для развития малого и среднего предпринимательства, содействие реализации инвестпроектов, получение мер господдержки для моногородов, развитие объектов социальной инфраструктуры и другое. В этом году в "Сколково" прошла обучение команда из Каспийска, в следующем году туда будут направлены управленцы других моногородов Северного Кавказа.

Сейчас в Дагестане статус моногорода имеет также город Дагестанские Огни, в Северо-Кавказском федеральном округе таким статусом обладает Медногорское городское поселение и город Невинномысск. Как отметили в фонде, другие города СКФО для получения господдержки на создание объектов инфраструктуры должны сформировать концепции развития, определить инвестплощадки и проекты, намеченные к реализации в моногороде. От городов с напряженной социально-экономической ситуацией также ждут информации о потребностях в инфраструктуре для передачи материалов в рабочую группу по модернизации моногородов при Правительственной комиссии по экономическому развитию и интеграции.

В фонде сообщили отметили, что наиболее успешно развивающиеся моногорода получают статус территории опережающего социально-экономического развития. По планам, к 2018 году такой статус получают 18 российских моногородов благодаря успешному развитию тут инвестиционных проектов.

<http://tass.ru/ekonomika/3867166>



ТАСС # Единая лента (Закрытая лента), Москва, 13 декабря 2016 11:25

ФРДВ РАЗРАБОТАЕТ МЕХАНИЗМ ПОДДЕРЖКИ ПОЛУЧАТЕЛЕЙ "ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО ГЕКТАРА" - ТРУТНЕВ

Автор: Корр. Тасс Сергей Мингазов

ХАБАРОВСК, 13 декабря. /Корр. ТАСС Сергей Мингазов/. **Фонду развития Дальнего Востока (ФРДВ)** поручено в ближайшее время разработать финансовый механизм поддержки получателей земельных участков по программе "дальневосточный гектар". Об этом сегодня сообщил журналистам вице-премьер, полпред президента РФ в Дальневосточном федеральном округе (ДФО) Юрий Трутнев.

"Я сегодня понимаю, что ошибался, когда в начале запуска закона о "дальневосточном гектаре" говорил, что цель этого закона - научиться быстро выдавать гектары по заявкам гражданам. Да, и это тоже, но ясно, что без механизмов поддержки получателей гектаров нам не обойтись. Я поручил **Фонду развития Дальнего Востока** разработать такой продукт, который обеспечит эту поддержку", - сказал Трутнев.

Он добавил, что "продукт" фонд разработает за "ближайшие две-три недели". Полпред президента в ДФО отметил, что каждый раз, когда речь идет о реализации какого-то проекта развития, нужно находить и новые механизмы поддержки инвестора, будь то получатель гектара или резидент территории опережающего развития.

"Вот возьмем проект по созданию судостроительного комплекса в Большом Камне, там нужно жилье для людей, которые будут работать в судостроении. Мы сегодня создали там уникальный ипотечный кредит по 4,5% годовых в рублях. Где вы еще такой кредит в России найдете?", - отметил Трутнев.

Он также подчеркнул, что привлекать население на Дальний Восток должны не льготы и подъемные, а развитие экономики. "Будет дефицит кадров для новых производств - будет и приток населения, готового открывать свои таланты на Дальнем Востоке", - пояснил он.

Хабаровскому краю - четыре с минусом

Полпред оценил реализацию закона о "дальневосточном гектаре" в Хабаровском крае на "четыре с минусом", отметив, что регион занимает пока лишь четвертое место среди дальневосточных территорий. "Лидеры - Якутия, Приморский край и Сахалинская область. На Хабаровский край приходится лишь 10% от 25 тыс. заявок на получение. А в Якутии - это 33%, есть куда стремиться", - отметил Трутнев.

Он добавил, что к 1 февраля количество отклоненных заявок не должно превышать 10%. В Хабаровском крае, по его словам, сейчас 33% отклонений, 77% заявок удовлетворяются.

Трутнев также отметил, что в федеральной информационной системе "НаДальнийВосток.рф" отсутствуют права третьих лиц на почти 200 тыс. участков, которые не были зарегистрированы в период получения этих прав. "Эти сведения будут вноситься на основе координат, потому что иначе нам потребовалось бы полтора-два года, чтобы провести кадастровый учет таких участков", - уточнил он. Он также отметил, что Министерство обороны до сих пор не предоставило данные о землях, находящихся в его ведении. "Надо их поторопить", - добавил Трутнев.

С 1 июня в России вступил в силу закон о "дальневосточном гектаре", который подразумевает возможность бесплатного получения гражданами РФ участка площадью 1 га на территории Дальнего Востока. До 1 октября земля выдавалась только в девяти пилотных районах жителям этих районов. С 1 октября направить заявки на ее получение могут все жители Дальнего Востока в пределах региона проживания, а с 1 февраля 2017 года сделать это сможет любой гражданин РФ, выбравший участок в любом месте Дальнего Востока.

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ



ТАСС # Единая лента (Закрытая лента), Москва, 13 декабря 2016 16:23

РЯД СОГЛАШЕНИЙ И ДЕСЯТКИ КОНТРАКТОВ ПЛАНИРУЕТСЯ ПОДПИСАТЬ В ХОДЕ ВИЗИТА ПУТИНА В ЯПОНИЮ

МОСКВА, 13 декабря. /ТАСС/. Около 10 межгосударственных документов, а также 12-15 важнейших коммерческих соглашений и десятки других бумаг по линии бизнеса планируется подписать во время визита президента РФ **Владимира Путина** в Японию 15-16 декабря. Об этом заявил журналистам помощник российского лидера Юрий Ушаков.

"Сейчас еще процесс подготовки не завершен, эксперты активно работают, но ожидаем, что будет подписано в присутствии президента (Путина) и премьер-министра (Японии Синдзо Абэ) где-то 10 межгосударственных документов, от 12 до 15 - важнейших коммерческих документов. Затем в ходе встречи (лидеров) с представителями российско-японского форума деловых кругов будет подписано еще где-то порядка 50 бизнес-контактов", - сказал представитель Кремля.

Ушаков пояснил, что восемь межгосударственных документов уже подготовлены, например - Меморандум о взаимопонимании между о проведении перекрестных Годов России и Японии, План консультаций по линии МИД и т.д.

В рамках визита в четверг, 15 декабря в городе Нагато в Ямагуте - родной префектуре премьер-министра Японии Синдзо Абэ - пройдут двусторонние переговоры. В пятницу, 16 декабря в Токио состоятся российско-японские переговоры с участием представителей бизнеса в формате рабочего завтрака. Затем лидеры двух стран примут участие в пленарном заседании российско-японского форума деловых кругов. По итогам переговоров ожидается пресс-конференция Путина и Абэ.

В состав российской делегации в первый день переговоров входят первый вице-премьер РФ Игорь Шувалов, глава МИД РФ Сергей Лавров, помощник президента РФ Юрий Ушаков,

замглавы администрации Кремля - пресс-секретарь главы государства Дмитрий Песков, глава Минвостокразвития Александр Галушка, министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров, глава Минкультуры Владимир Мединский, министр энергетики Александр Новак, глава МЭР Максим Орешкин и другие. На мероприятиях в Токио к ним присоединятся ряд других министров и несколько губернаторов.

По линии деловых кругов в переговорах в Токио примут участие руководители "Роснефти" и "Газпрома" Игорь Сечин и Алексей Миллер, глава "Росатома" Алексей Лихачев, глава "Реновы" Виктор Вексельберг, глава ВЭБ Сергей Горьков, глава РФПИ Кирилл Дмитриев, глава "Новатэка" Леонид Михельсон, председатель Российско-японского делового совета, глава "Деловой России" Алексей Репик, глава РСПП Александр Шохин и др. Кроме того, по словам Ушакова, на деловом форуме двух стран будут присутствовать и многие другие бизнесмены.

ВЕДОМОСТИ

Ведомости, Москва, 14 декабря 2016

ВЕСЕННЕЕ УСКОРЕНИЕ

Автор: Александра Прокопенко / Ведомости

Минэкономразвития разработало проект плана по повышению темпов роста экономики и внесло его в правительство ("Ведомости" ознакомились с документом). Мер по ускорению роста в нем нет, и часть средств на поддержку промышленности еще предстоит найти Минфину и Минпромторгу.

Документ направлен в правительство, говорит представитель Минэкономразвития. Достоверность текста подтвердил федеральный чиновник.

Общая стоимость плана - около 488 млрд руб., большая часть из которых - деньги на приоритетные проекты правительства и бюджетные кредиты регионам - уже учтены в проекте бюджета на 2017-2019 гг. Еще 109 млрд руб. на поддержку отраслей предполагается найти по итогам работы в I квартале 2017 г., говорится в документе.

В плане четыре раздела: приоритетные проекты правительства, стабильность на рынке труда, поддержка отраслей экономики и сбалансированное региональное развитие. В нем в основном учтены отраслевые предложения Минпромторга: субсидии предприятиям транспортного и сельскохозяйственного машиностроения на компенсацию части затрат, докапитализация фонда промышленности (источник будет определен позднее), легкой промышленности и др. По сути, это тактический план мероприятий по повышению темпов роста экономики в 2017 г., говорит федеральный чиновник, но это лишь один из инструментов оздоровления экономики.



В плане продлеваются действовавшие в 2016 г. меры поддержки отраслей, следует из его преамбулы: также в течение года планируется постепенно отойти от практики принятия разовых решений и выработать долгосрочные стратегии развития отраслей. Минэкономразвития хочет перехватить подготовку реально работающих отраслевых стратегий, говорит высокопоставленный чиновник. Сейчас за них отвечают профильные министерства.

Институциональные меры поддержки экономического роста на последнем этапе решили исключить из плана и готовить их к маю 2017 г., говорит замминистра экономического развития Олег Фомичев (цитата по "Интерфаксу"). Впрочем, в правительстве их ждут раньше. Проект комплексного плана действий на 2018-2025 гг., который должен помочь российской экономике обогнать мировую по темпам роста, премьер поручил подготовить к 9 марта. В него должна быть интегрирована стратегия, над которой работает Центр стратегических разработок Алексея Кудрина, знает другой федеральный чиновник, еще прежний министр Алексей Улюкаев поручил работать над этой стратегией

замминистра Алексею Ведеву и директору департамента Кириллу Тремасову. А потом этот план как-то надо интегрировать в "Стратегию-2030", которую нужно написать в соответствии с законом о стратегическом планировании, отмечает собеседник "Ведомостей".

Кто бы ни был автором "экономических реформ", реальные структурные изменения экономики представляются крайне маловероятными, считает Наталия Орлова из Альфа-банка, усиление роли бюджетной политики и рост значимости государственных и квазигосударственных компаний в последние годы - это политически обусловленный тренд. Приближающиеся выборы будут формировать политические и экономические настроения, отмечает Владимир Тихомиров из БКС. От них зависят и сроки важных экономических реформ, включая бюджетную, налоговую и пенсионную. По всей вероятности, большинство противоречивых или политически неоднозначных предложений по реформам будут продвигаться Кремлем в начале 2019 г., полагает Тихомиров.

По прогнозу Минэкономразвития, экономика в 2017 г. вырастет на 0,6%. В отсутствие устойчивого экономического роста любой прогресс в бюджетной и монетарной политике будет девальвирован перераспределительной политикой, отмечает федеральный чиновник, не исключая роста расходов из-за повышения цен на нефть. Мировой опыт однозначно свидетельствует: увеличение расходов при низком качестве государства практически ничего не дает для роста, констатирует руководитель Экономической экспертной группы Евсей Гурвич. Деньги работают только там, где создана правильная экономическая среда, рассуждает он: действуют рыночные механизмы, ресурсы государства распределяются прозрачно и "невзирая на лица". Чтобы деньги успешно работали на нашу экономику, их нужно не распределять, а привлекать, считает он, нужно "создавать идеальные условия для них, обеспечивать все, что они любят, и избегать всего, что их пугает".

Коммерсантъ

Коммерсантъ, Москва, 14 декабря 2016

КРИЗИС ДЛЯ МИНЭКОНОМИКИ ЗАКОНЧЕН

Автор: Дмитрий Бутрин

Максим Орешкин направил в правительство проект неантикризисного плана

Экономический кризис для правительства можно считать формально завершённым: первым программным документом, отправленным новым министром экономики Максимом Орешкиным в Белый дом, стал план повышения темпов роста экономики. Он продолжит антикризисные планы 2015 и 2016 годов, но наполнится денежным содержанием нескоро - видимо, к маю 2017 года. В документе предусмотрены уже заложенные в бюджет 200 млрд руб. расходов Минфина на поддержку регионов, 179 млрд руб. на работу "проектного офиса" и условное продление локальных отраслевых проектов Минпромторга. Среди отвергнутых предложений нет крупных идей, кроме планов Минфина к маю представить "новые подходы" к поддержке кризисных отраслей.

Источники "Ъ" во властных структурах сообщали о том, что правительство откажется на 2017 год от антикризисного плана, еще в конце ноября 2016 года. Белый дом решил, что до конца первого квартала 2017 года, когда определится объем ресурсов, такой документ не нужен. Сообщения оказались и верными, и неверными одновременно. Антикризисного плана действительно не будет, его сменит "План мероприятий, направленных на повышение темпов роста российской экономики в 2017 году" - это первый программный документ Минэкономки, завершённый и подписанный министром Максимом Орешкиным после назначения.

Впрочем, два крупнейших пункта плана, обеспеченных финансированием, - резерв Минфина на бюджетные кредиты в 200 млрд руб. и расходы на мероприятия "проектного офиса" в 178,9 млрд руб., - вряд ли могут считаться продолжением какого-либо плана.

Без них документ Минэкономки, созданный по традиционной технологии (сбор предложений ведомств по увеличению роста ВВП в 2017 году, их обсуждение с мягким правом вето Минэкономки и Минфина и затем сведение), имеет только один пункт, имеющий твердое финансирование из федерального бюджета. Это докапитализация Фонда развития промышленности на 800 млн руб.: ФРП запрашивает еще 17,4 млрд руб., но обсуждать это решено только после первого квартала 2017 года.

Еще чуть менее 100 млрд руб. предполагается потратить на мероприятия по отраслевой поддержке, в основном предложенные Минпромторгом (см. также стр. 7) и Минтрансом (в том числе по ГТЛК - см. стр. 9) - от финансирования пилотных партий станков и промышленных линий до субсидий покупателям маневровых электровозов. Эти деньги также могут быть выделены (или нет) со второго квартала 2017 года - конкуренция за них будет сильной: "проектный офис" Белого

дома, как следует из плана, также будет претендовать на средства, которые обнаружатся в бюджете к этому сроку. Минтруд также запросил средства на мониторинг состояния рынка труда и выявление тенденций на них. На борьбу с безработицей (она стабильна) объем заявки отсутствует, но строка в плане есть. Средства могут поступить от приватизации: вчера замглавы Минфина Алексей Моисеев подтвердил, что есть предложения увеличить прогноз поступлений от нее с зафиксированных на 2017 год в проекте плана приватизации 138 млрд руб. до 300 млрд руб. План будет обсуждаться до конца года у первого вице-преьера Игоря Шувалова.

Новости в "плане роста" Минэкономики присутствуют - и они демонстрируют, что у нового министра есть антикризисные идеи, несмотря на отсутствие антикризисного плана, но обнародуют их не ранее мая 2017 года. Речь идет о п. 3 проекта плана "Выработка новых подходов к поддержке секторов экономики, испытывающих значительный структурный спад". Напомним, антикризисные меры 2015-2016 годов были ориентированы в отраслевом разрезе скорее на поддержку растущих отраслей, поддержка проигрывающим секторам осуществлялась в основном через поддержку банков. Как заявил вчера СМИ замминистра экономики Олег Фомичев, в план Минэкономики попали только "оперативные" меры, институциональные из него исключены до весны 2017 года.

Впрочем, в списке предложений, заблокированных Минфином и Минэкономики на стадии обсуждения (в основном как не имеющие отношения к стимулированию экономического роста в 2017 году - или сутью, или масштабом, или сроками реализации), крупных инициатив тоже не обнаруживается. Наиболее заметны в этом списке идеи Минтруда. Ведомство Максима Топилина не оставляет идея расширения выплат из материнского капитала и "пятитысячных" разовых выплат получателям социальных и госпенсий - по мнению Минтруда, это стимулирует внутренний спрос.

Еще одна инициатива - отменить льготы по соцплатежам с последующей компенсацией переплаты работодателям. Большая часть инициатив других ведомств также известна: это и докапитализация **ВЭБа** на 300 млрд руб. из ФНБ, и частичная либерализация алкогольного рынка, и стимулирование добычи олова на Дальнем Востоке, и создание Российского фонда развития информационных технологий.

Наконец, в неантикризисном плане Минэкономики упоминается и полемика ведомства с Минфином по поводу "бюджетных правил". Министерство Антона Силуанова предлагает принять их федеральным законом в первом квартале 2017 года, министерство Максима Орешкина - вернуться к обсуждению темы не ранее четвертого квартала, демонстрируя пока приверженность старому министерскому курсу. Это, как и весь документ Минэкономики, хорошая иллюстрация к ситуации вокруг оперативных планов Белого дома на следующий год. К лету 2017 года должны завершиться базовые дискуссии по проектам реформ, разрабатываемых Центром стратегических разработок Алексея Кудрина, и начаться разработка нового бюджета на 2018-2020 годы, где они должны быть внесены или отвергнуты. До этого моменты масштабные проекты реформ Белый дом внутри себя за пределами "проектного офиса" обсуждать, видимо, не будет.

ВЕДОМОСТИ

Средства массовой информации

Ведомости, Москва, 14 декабря 2016

КРЕДИТНАЯ ОБОРОНА БЮДЖЕТА

Автор: Анна Еремина, Александра Прокопенко, Татьяна Воронова / Ведомости

До конца 2016 г. ВТБ получит примерно 330 млрд руб. выплат госгарантий по кредитам, выданным предприятиям на исполнение гособоронзаказа, рассказал "Ведомостям" председатель правления " ВТБ 24 " Михаил Задорнов.

Чтобы не откладывать закупки для нужд выполнения госпрограммы вооружений, в 2011-2012 гг. была выработана схема, по которой четверка крупнейших банков (Сбербанк, ВТБ, Газпромбанк и **ВЭБ**) кредитует предприятия по ставке не выше 10% годовых под гарантии бюджета в счет будущих расходов на гособоронзаказ. В 2015 г. программу свернули. Правительство решило погасить в этом году почти 800 млрд более чем из 1 трлн руб. кредитов, которые брались предприятиями для выполнения гособоронзаказа в прошлые годы, заявлял в октябре министр финансов Антон Силуанов. До этого планировалось, что бюджет будет погашать их до 2017-2018 гг., следовало из презентаций к сентябрьским совещаниям у первого вице-преьера Игоря Шувалова (по 319 млрд и 477 млрд руб. соответственно). Но потом чиновники решили произвести

все расходы в 2016 г. Это нужно, чтобы снизить давление на бюджет в предстоящие годы и помочь отечественной оборонке, объяснял Силуанов.

Помощь оборонке такими объемами просто не нужна, не согласен федеральный чиновник: российские оборонные предприятия не способны переварить такие суммы. Это скорее мера по поддержке банков, говорят два чиновника финансово-экономического блока. И, вероятнее всего, полученные суммы будут направлены на кредиты, полагает один из них.

"Мы видим возможности погашения так называемых кредитов предприятий, с тем чтобы освободить эти предприятия от долговой нагрузки, чтобы была возможность вновь кредитоваться, в том числе на закупки гражданской продукции", - объяснял Силуанов (цитата по "Прайму"). С погашением государственного оборонного заказа в этом году за счет средств приватизации существенно сокращается нагрузка на следующие три года с точки зрения оборонного бюджета, считает Задорнов, в 90-х гг. бывший министром финансов.

Долг перед государством

На 1 октября Сбербанк привлек фондирование от ЦБ и Минфина на 163 млрд руб., ВТБ - на 1,4 трлн руб., Газпромбанк - на 232 млрд руб., следует из обзора Fitch за девять месяцев 2016 г. **ВЭБ** на 30 июня был должен правительству и ЦБ 632 млрд руб., следует из его МСФО за первое полугодие.

Больше всего кредитов предприятиям ОПК выдали ВТБ и Сбербанк.

Сбербанк в этом году может получить более 300 млрд руб. выплат, знает человек, близкий к банку. "Это кредиты качественных заемщиков, для банка это [их досрочное погашение означает] сокращение работающих активов, что не может радовать", - говорит собеседник "Ведомостей", называя причиной погашения кредитов изменение стратегии финансирования компаний, выполняющих гособоронзаказ.

Портфель кредитов **ВЭБа** организациям, участвующим в выполнении гособоронзаказа, на конец 2015 г. составил 43,9 млрд руб., сказано в отчетности Банка развития, однако его представитель не ответил, сколько будет погашено в этом году.

Решение о досрочном погашении кредитов вызвано потребностью не столько банков, сколько компаний, у части из которых высокая долговая нагрузка, считает аналитик Fitch Александр Данилов. Кроме того, прямое финансирование из бюджета позволит им экономить на процентах, указывает он. Для банков это тоже скорее хорошая новость, поскольку они избавляются от закредитованных заемщиков, продолжает Данилов. Другое дело, что полученные средства банки должны куда-то вложить. Газпромбанк и ВТБ, например, могут направить их на погашение дорогих заимствований перед ЦБ и Минфином, тогда как у Сбербанка сейчас профицит ликвидности и ему, вероятно, придется, пусть и временно, размещать эти средства в ЦБ, заключил он.

Кредиты предприятиям ОПК могут иметь признаки обесценения, а значит, если они будут досрочно погашены, банки смогут распустить резервы по ним и за счет этого увеличить капитал, рассуждает аналитик Райффайзенбанка Денис Порывай. По его словам, средства, которые ВТБ привлекает в Минфине (см. врез), очень дорогие - примерно 11% годовых. Получив средства из бюджета, ВТБ сможет частично сократить дорогое фондирование, а с точки зрения экономики произойдет стерилизация ликвидности, продолжает Порывай.

У Газпромбанка также есть заимствования перед ЦБ и Минфином, на погашение которых могут быть направлены средства из бюджета, добавляет он.

"У Сбербанка в результате погашения будет большой профицит ликвидности, вряд ли госбанк направит эти средства в кредиты, скорее всего ему придется размещать их на депозит в ЦБ", - заключил Порывай.

Представитель ВТБ от комментариев отказался, представители Сбербанка, Газпромбанка и Минфина на запросы не ответили.



Газета РБК # Приложения, Москва, 14 декабря 2016

ВРЕМЯ ВЫСОКОГО ПЕРЕДЕЛА

Автор: Алексей Сергеев, Полина Матвеева

Несырьевая доля российского экспорта демонстрирует признаки роста

Положительная зона

Динамика российского экспорта в текущем году остается отрицательной. Так, падение в январе - августе по сравнению с соответствующим периодом 2015 года составило более 25%, до \$170 млрд, в основном из-за сокращения цен на нефть. Однако в общей структуре экспорта снижается доля сырья, Россия начинает больше поставлять продукции более высоких переделов. По данным Российского экспортного центра, в 2012 году доля несырьевых товаров составляла 47,6%, а по итогам 2015 года она уже достигла 54,5%. Если в 2012 году доля нефтепродуктов составляла 47,6% российского экспорта, то по итогам 2015 года она снизилась до 37%.

"Несмотря на то что доходы России от экспорта сократились, в 2016 году удалось уменьшить долю топливно-энергетических товаров и нарастить объемы некоторых несырьевых категорий товаров. Сырье постепенно замещается другими категориями - пока в основном продукцией сельского хозяйства, химической промышленности, металлами", - говорит директор департамента содействия инвестициям и инновациям Торгово-промышленной палаты России Алексей Вялкин. По его словам, ряд крупных отраслевых компаний РФ, являющихся лидерами в области производства сахара, растительных масел, мясной и молочной продукции, а также кондитерских изделий, начал наращивать экспорт продукции пищевой промышленности в Китай. Это обусловлено в том числе обстановкой на валютном рынке.

"В третьем квартале несырьевой экспорт вышел в положительную зону, увеличившись на 1,6% по сравнению с третьим кварталом 2015-го и достигнув \$27,7 млрд, - говорит **генеральный директор Российского экспортного центра (РЭЦ) Петр Фрадков**. - После семи подряд кварталов снижения к аналогичному периоду предыдущего года зафиксирована однозначная положительная динамика".

Список экспортно-ориентированных лидеров остается прежним. На долю товаров топливно-энергетического комплекса в 2015 году приходилось 68% всего экспорта, или \$22 млрд. Более того, топливно-энергетический комплекс формирует часть несырьевого экспорта, в основном за счет нефтепродуктов и электроэнергии, а также различных остаточных продуктов переработки нефти. Второе место по вкладу в экспортный потенциал занимает продукция металлургии, на которую приходится 12% российского несырьевого экспорта.

Прежде всего, это сталь, алюминий (и продукты его переработки), никель, изделия из черных металлов. В общей сложности Россия обеспечивает до 5,5% мирового рынка продукцией из черных металлов. Эта доля могла быть больше. "Несмотря на то что географическое положение страны способствует доступу товара на все мировые рынки, расположение большинства предприятий невыгодное, они удалены от портов, а это сказывается на транспортных издержках и влияет на конкурентоспособность", - говорит вице-президент ТПП РФ Владимир Дмитриев.

"Двукратное снижение курса рубля с 2014 года помимо негатива в экономике имеет и позитивные стороны, прежде всего для несырьевого экспорта. Поскольку не произошло значимого снижения цен на данном рынке в отличие от сырья, российская продукция в ряде случаев получает конкурентные преимущества от роста валют к рублю", - говорит аналитик ГК TeleTrade Марк Гойхман. По его словам, в отраслевой направленности усиливается внешний спрос на продукцию транспортного, энергетического машиностроения, спецтехники, сельского хозяйства.

Мечи и орала

Перспективы экспорта продукции агропромышленного комплекса эксперты оценивают не так оптимистично, как можно было ожидать на основании положительной динамики сельскохозяйственной отрасли. "Несмотря на введенное продовольственное эмбарго, которое на определенном этапе стало стимулом для российского сельского хозяйства, рост этого сектора экономики хотя и сохранит положительную динамику, но будет не столь высоким. Рост несырьевой части экспорта в этой отрасли оценивается только в 11% до 2020 года", - говорит Алексей Вялкин. По его словам, этот рост связан не только с зерновыми, но также с удобрениями, масложировой продукцией, маслосеменами (семенами масличных культур) и кормами. В частности, физические объемы торговли удобрениями в мире выросли за последние

семь лет на 25% за счет потребностей сельского хозяйства во многих развивающихся странах. "Россия удачно заняла нишу на мировом рынке, на нашу страну приходится 13,5% мирового экспорта удобрений. Российские удобрения весьма конкурентоспособны, поскольку все виды сырья для них производятся внутри страны", - добавляет Алексей Вялкин.

По объемам поставок с сельскохозяйственным рынком конкурирует оборонно-промышленный комплекс: на сегодняшний день Россия обеспечивает 20% мирового экспорта вооружений. При этом ожидаемый прирост к 2020 году составит 3,5%. Наконец, в числе наиболее перспективных экспортно-ориентированных отраслей в ТПП называют продукцию транспортного машиностроения, в том числе легковые автомобили, железнодорожные вагоны, гражданскую авиатехнику, суда и другие плавсредства. В общей сложности, согласно прогнозам Минпромторга, транспортное машиностроение вырастет до 2020 года на 4%.

"В целом за последние два года российский экспорт претерпел значительные изменения с точки зрения своей структуры, а российская экономика кардинально как снизила зависимость от сырьевого экспорта, так и в значительной мере диверсифицировала данную экспортную статью", - согласен финансовый аналитик ГК "Финам" Тимур Нигматуллин. По его словам, в случае с продтоварами поддержку экспорту оказали значительные упрощения соответствующих административных процедур, контрсанкции и активная господдержка. В химпроме сказался эффект сделанных еще до кризиса инвестиций в нефтепереработку и прочие производства, добавляет эксперт.

Без кредитного плеча

Росту экспорта чувствительно мешает отсутствие доступных кредитов у предпринимателей. "Инвесторы будут и дальше сокращать вливания в основные капиталы предприятий, что обернется торможением процессов модернизации и роста производства", - говорит Алексей Вялкин. Осложняют ситуацию и трудности с привлечением внешнего финансирования. В итоге, по мнению Алексея Вялкина, единственный способ для российской экономики остаться в числе ведущих - обеспечить высокую производственную и технологическую конкурентоспособность российской продукции, ориентируясь при этом на мировой рынок. "Не последнюю роль в этом должна сыграть стабилизация экономической ситуации, но и не только. По нашему мнению, бизнесу поможет кооперация с отечественным научно-производственным сектором, который в нашей стране недостаточно развит", - добавляет Алексей Вялкин.

Ситуация на рынке такова, что традиционные покупатели российских товаров заинтересованы прежде всего в сырье. "Основными торговыми партнерами России по экспорту являются страны Европы - Германия, Нидерланды и Италия. Страны Западной Европы в основном заинтересованы в России как в поставщике сырьевых товаров: нефти, газа, угля, металлов", - говорит Владимир Дмитриев. Впрочем, в последнее время, по его словам, эти страны также предъявляют спрос и на многие несырьевые товары - например, на некоторые виды продукции сельского хозяйства и оборудование. Кроме того, значительная доля во внешней торговле с Россией приходится на страны СНГ, в том числе входящие в ЕАЭС, в первую очередь Белоруссию и Казахстан, а также азиатские страны - Китай, Японию и Южную Корею. И они тоже готовы даже закупать продовольственную продукцию из России.

В общей сложности возможный прирост несырьевого экспорта в Торгово-промышленной палате России оценивают в \$34,5 млрд к 2020 году. "Наиболее перспективными торговыми партнерами выступают Германия и Италия, а также Франция, Нидерланды, Великобритания и Бельгия. Планируется, что рост будет достигнут благодаря увеличению поставок нефтепродуктов, драгоценных металлов, стали и ряда других товаров", - говорит Владимир Дмитриев. По его словам, возможный прирост поставок в страны Азии немного ниже, чем в Европу, - \$20,5 млрд. При этом самый большой рост поставок ожидается во Вьетнам, Сингапур и Таиланд. Там традиционно высок спрос на отдельные виды российских товаров с высокой сырьевой составляющей: нефтепродукты, сталь, удобрения, цветные металлы, а также на вооружение. На третьем месте по объемам возможного прироста несырьевого экспорта - Ближний Восток и Северная Африка. Ожидается, что здесь экспорт вырастет на \$16,9 млрд к 2020 году в основном за счет поставок нефтепродуктов, стали, драгоценных металлов и зерновых.



ТАСС, Москва, 13 декабря 2016 13:09

ВЛАСТИ КРЫМА ГОТОВЫ СКРЫВАТЬ ИНФОРМАЦИЮ О ПЕРСОНАЛИЯХ ДЛЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТОРОВ

Глава республики Сергей Аксенов отметил, что местные власти готовы идти навстречу как отечественным, так и зарубежным инвесторам

МОСКВА, 13 декабря. /ТАСС/. Власти Крыма готовы рассматривать разные инструменты для привлечения инвесторов на территорию республики, в том числе скрывать информацию об их персоналиях. Об этом заявил глава Крыма Сергей Аксенов на Дне Республики Крым на площадке "Деловой России" в Москве.

"Мы будем помогать всем, мы готовы даже закрывать информацию, в том числе, о персоналиях и так далее, нужно понимать сложности международной обстановки", - сказал он.

Аксенов также отметил, что власти готовы идти навстречу зарубежным инвесторам. "Мы понимаем сложности для бизнеса, у которого есть зарубежные активы, и готовы в данном случае рассматривать подходы, инструменты", - добавил он.

"Многие создают технические компании, и мы понимаем, что по наполнению, по содержанию, срокам жизни эти компании могут не соответствовать каким-то критериям, но я знаю, кто за этой компанией стоит, какие цели и задачи преследуют коллеги, которые создают такие компании. Они, на самом деле, настроены на результат, поэтому мы приветствуем любые инструменты, которые будут задействованы в реализации таких инвестиционных проектов", - пояснил глава республики.

Между тем, крымские власти уже готовят почву для будущих проектов. Так, министр экономического развития республики Валентин Демидов сообщил ТАСС о возможном открытии филиала **Российского экспортного центра (РЭЦ)** в регионе.

"Мы пока направили официальное предложение и ведем диалог (об открытии представительства **РЭЦ** в Крыму - прим. ТАСС). Наверное, рано говорить, когда это можно сделать, но мы бы хотели предложить в рамках Ялтинского (международного экономического - прим. ТАСС) форума подписать такое соглашение", - сказал министр. ЯМЭФ пройдет в крымской Ялте 20-22 апреля 2017 года.

Он пояснил, что в Крыму, несмотря на санкционный режим, работает достаточно много предприятий, ориентированных на экспорт, в частности, это виноделы, химические и судостроительные заводы. "Поэтому для нас важно наличие такой авторитетной организации, я надеюсь, что это состоится", - сказал Демидов.

АО "Российский экспортный центр" - государственный институт поддержки экспорта, созданный в структуре **Внешэкономбанка**. Он представляет собой "единое окно" для работы с экспортерами в области финансовых и нефинансовых мер поддержки, включая взаимодействие с профильными министерствами и ведомствами, которые занимаются развитием внешнеэкономической деятельности РФ.

<http://tass.ru/ekonomika/3867371>

ВЕДОМОСТИ

Ведомости, Москва, 14 декабря 2016

СОВБЕЗ РАЗОВЬЕТ ЦИФРОВУЮ ЭКОНОМИКУ

Совет безопасности опубликовал проект Стратегии развития информационного общества

Автор: Елизавета Серьгина / Ведомости

Его разработала администрация президента

Российский Совет безопасности опубликовал на своем сайте проект Стратегии развития информационного общества в России на 2017-2030 гг. Его разработало управление президента по применению IT и развитию электронной демократии, говорится в заявлении Совбеза. Управление курирует помощник президента, бывший руководитель Минкомсвязи Игорь Щеголев.

На основе этой стратегии будут определяться "цели, задачи и меры внутренней и внешней политики в сфере применения информационных и коммуникационных технологий", указывают создатели документа. По мнению Совбеза, для всестороннего обсуждения этого документа хватит девяти рабочих дней - он предлагает делать это с даты публикации проекта (13 декабря) до 25 декабря 2016 г.

Одной из своих задач авторы документа считают привлечение частных инвестиций в информационную и коммуникационную инфраструктуру России и создание "цифровой экономики". При этом значительная часть документа посвящена повышению регулируемости российской "цифровой экономики". Так, для "устойчивого функционирования" инфраструктуры России проект стратегии предлагает использовать российские криптоалгоритмы и средства шифрования при электронном взаимодействии чиновников между собой и с гражданами. Кроме того, проект стратегии предусматривает импортозамещение оборудования, программного обеспечения, электронной компонентной базы.

Суверенная цифра

В ближайшие 3-5 лет цифровые технологии все чаще будут становиться предметом национального и наднационального регулирования, считает руководитель Минкомсвязи Николай Никифоров. "Принцип суверенитета, на наш взгляд, применим и в цифровой среде", - сообщил он во вторник.

Еще одно направление стратегии - "защита данных": при "электронном взаимодействии" пользователей интернета на территории России обработка данных должна происходить на местных серверах, данные российских пользователей должны передаваться внутри страны, по сетям российских операторов. В сетях операторов должна расти доля оборудования связи и софта отечественного происхождения, предусматривает стратегия.

Отдельная часть стратегии посвящена национальным интересам в области цифровой экономики. Продукция и услуги, поставляемые из-за рубежа при помощи интернета, должны проходить сертификацию и лицензирование в России (при наличии требований по сертификации и лицензированию к таким же продуктам и услугам в российском законодательстве), сказано в ней. Стратегия предлагает блокировать программное обеспечение, товары и услуги, продающиеся через интернет иностранными компаниями, не соблюдающими российское законодательство.

Документ также предполагает, что иностранные компании, оказывающие услуги в России, должны открывать здесь свои представительства в партнерстве с крупными российскими организациями на паритетных условиях. Иностранные компании должны открывать в России свои представительства, чтобы работать с жалобами граждан и исполнять требования госорганов.

Президент Фонда информационной демократии и руководитель группы "Интернет + суверенитет" при администрации президента Илья Массух говорит, что стратегия предлагает пути развития, некоторые ее пункты могут быть реализованы в новых законопроектах, но сама по себе она носит скорее рекомендательный характер. Массух отмечает, что стратегия предусматривает развитие массы полезных направлений, в том числе телемедицины.

Значительной частью проекта стратегии стала дорожная карта Ассоциации компаний интернет-торговли (АКИТ), рассказывает представитель АКИТ Юлия Галева. Это и защита граждан от контрафакта, и выравнивание налоговых условий при ведении бизнеса российскими и зарубежными компаниями, и меры таможенного контроля и сертификации для товаров, заказанных через интернет, а также блокировка ресурсов иностранных компаний, реализующих через интернет товары или услуги и не соблюдающих российское законодательство, перечисляет Галева.

Предложения АКИТ нацелены на выравнивание конкурентных условий отечественных и зарубежных онлайн-ритейлеров, а также защиту российских потребителей от недобросовестных игроков рынка, отмечает она. После утверждения стратегии АКИТ рассчитывает на принятие законопроектов по сертификации иностранных товаров в России, блокировке ресурсов в случае несоблюдения законодательства, по обязательному открытию иностранными компаниями представительств в России. АКИТ будет принимать самое активное участие в разработке законопроектов, обещает она.

Несмотря на то что заявленный документ называется Стратегия развития информационного общества, он касается не информационного общества, а скорее цифрового суверенитета, отмечает главный аналитик Российской ассоциации электронных коммуникаций (РАЭК) Карен Казарян. По его мнению, заявленные цели стратегии и инструменты, которые она предлагает использовать, входят в очевидный конфликт: развитие цифровой экономики не может

достигаться через обособление российского сегмента интернета. Он надеется, что госпрограммы по этому направлению будут обсуждаться более подробно с участниками рынка и станут учитывать эти противоречия.

Топ-менеджер крупного хостинг-провайдера отмечает, что требование по обработке данных российских пользователей иностранными компаниями будет трудно выполнить, даже если они захотят это сделать. Все равно общая база данных таких компаний, как Google и Facebook, расположена на серверах за рубежом и, если доступ к ней будет ограничен, сервер просто не будет работать, отмечает собеседник "Ведомостей".

Опрошенные "Ведомостями" операторы отказались от комментариев. Так же поступили представители SAP, Facebook, Microsoft и Google. Представитель Минкомсвязи отказался комментировать документ Совбеза.

Коммерсантъ

Коммерсантъ, Москва, 14 декабря 2016

ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЩЕСТВО ГОТОВЯТ К БУДУЩЕМУ

Автор: Мария Коломыченко

Совбез обновил стратегию развития в цифровой среде

Совет безопасности РФ подготовил проект новой стратегии развития информационного общества на 2017-2030 годы. Власти предлагают обязать иностранные компании, оказывающие услуги в этой сфере в России, создавать совместные предприятия с местными участниками рынка и проводить все платежи через отечественные системы. Кроме того, планируется усилить правовое регулирование СМИ, интернет-телевидения, новостных агрегаторов, социальных сетей и мессенджеров, а также взять под управление и непрерывный мониторинг все сети связи страны.

Проект стратегии развития информационного общества в РФ на 2017- 2030 годы вчера был опубликован на сайте Совбеза. Уточняется, что в его подготовке участвовали представители госорганов, Банка России и экспертного сообщества, его общественное обсуждение продлится до 25 декабря. Базовыми принципами стратегии обозначены соблюдение прав и свобод человека по доступу к информации, защита российских граждан в информационном пространстве, а также "приоритет традиционных для России духовно-нравственных ценностей и основанных на этих ценностях социальных норм при использовании информационных и коммуникационных технологий".

В этих целях власти, в частности, намерены совершенствовать законодательное регулирование "всех видов СМИ", а также интернет-ТВ, новостных агрегаторов, социальных сетей, других сайтов и мессенджеров. Доработаны должны быть механизмы ограничения доступа к информации, распространение которой запрещено законом, а также правовое регулирование для "безопасной обработки информации".

Проект также предполагает, что иностранные компании в сфере цифровой экономики, чтобы оказывать услуги на территории России, должны будут создать местные представительства "на паритетных условиях" с российскими организациями. Такие филиалы понадобятся, чтобы работать с жалобами российских граждан и исполнять требования органов власти. Сотрудничество российских организаций с иностранными партнерами должно быть налажено с условием хранения информации обо всех операциях на серверах и в базах данных на территории России, а для проведения расчетов должны будут использоваться только отечественные платежные системы.

Отдельного внимания в стратегии удостоена инфраструктура российских сетей связи. Совбез предлагает создать централизованную систему мониторинга и управления единой сетью электросвязи "для устойчивого функционирования информационной инфраструктуры" в стране. Добиться "технологической и производственной независимости" и информационной безопасности инфраструктуры в Совбезе намерены с помощью импортозамещения оборудования и ПО на сетях, а также непрерывного мониторинга, анализа и защиты от угроз с помощью создаваемой ФСБ системы обнаружения, предупреждения и ликвидации последствий компьютерных атак (ГосСОПКА).

Действующую стратегию информационного общества президент Владимир Путин утвердил еще в 2008 году. Новая стратегия значительно отличается от всех предыдущих тем, что в ней не очень много пунктов про общество, отмечает руководитель аналитического отдела Российской

ассоциации электронных коммуникаций Карен Казарян. Он указывает, что многие пункты относятся к цифровому суверенитету, "чему место, скорее, в стратегии информационной безопасности", а ключевое место занимает построение цифровой экономики, хотя ей планируется посвятить отдельную программу. По его мнению, цели стратегии конфликтуют с ее инструментами. "Странным выглядит упоминание блокировок, а ограничение потоков данных очевидно входит в конфликт с экспансией на международные рынки или участием в международном сотрудничестве", - констатирует он.

Упоминание мониторинга единой сети электросвязи на практике может означать планы по мониторингу рунета на уровне маршрутизации интернет-трафика между автономными системами различных операторов связи, добавляет консультант исследовательской организации ПИРЦентр Олег Демидов. Ранее о создании системы обеспечения целостности, устойчивости и безопасности рунета говорилось в поправках к закону "О связи", подготовленных Минкомсвязью и вынесенных на общественное обсуждение в начале ноября.



Газета РБК, Москва, 14 декабря 2016

РЕЙТИНГОВЫМ АГЕНТСТВАМ ПОСТАВЯТ ОЦЕНКИ

Автор: Роман Маркелов, Альберт Кошкарлов

ЦБ вводит дополнительный фильтр для рейтингового бизнеса

Вслед за требованием к обязательной аккредитации рейтинговых агентств ЦБ вводит для них дополнительный отбор. Расчищая рейтинговый рынок, Банк России повышает прозрачность всего финансового рынка, полагают эксперты.

НОВЫЕ ТРЕБОВАНИЯ

Как выясняется, попасть в реестр рейтинговых агентств при Банке России еще не означает сохранить свой рейтинговый бизнес в его текущем виде. После завершения процесса аккредитации агентств (для российских игроков - 13 января, для зарубежных - 13 июля 2017 года. - РБК) ЦБ может провести дополнительный отбор среди национальных рейтинговых агентств, рассказала директор департамента развития финансовых рынков ЦБ Елена Чайковская.

Этот решение для многих в отрасли оказалось неприятным сюрпризом. Предполагалось, что на аккредитации в ЦБ отбор закончится. Однако регулятор считает по-другому.

"Есть принципиальная разница между формальными требованиями включения агентства в реестр аккредитованных компаний и использованием его методологии в регулировании ЦБ. Закон не обязывает нас использовать рейтинги того или иного агентства", - пояснила Елена Чайковская.

По ее словам, решение о повторном отборе рейтинговых агентств будет принимать совет директоров ЦБ. Конкретная дата по второму этапу отбора рейтинговых агентств еще не определена. Формально ЦБ может установить любые требования для этого отбора.

В России работает пять российских ("Эксперт РА", НРА, "Рус-Рейтинг", АК&М и недавно созданная группой крупных акционеров при поддержке ЦБ АКРА) и три иностранных рейтинговых агентства: Standard & Poor's, Fitch Ratings, Moody's. Финансовые данные по АКРА не раскрываются ввиду ее недолгого пока существования. Из данных базы СПАРК следует, что в 2015 году самая высокая выручка была у "Эксперт РА" - она составила 156,3 млн руб. (в 2014 году - 146,4 млн руб.). Выручка агентства НРА в 2015 году составила 34 млн руб., по сравнению с 2014 годом агентство увеличило ее более чем вдвое, с 15,7 млн руб. Выручка агентства "Рус-Рейтинг" в 2015 году достигла 64,8 млн руб., в 2014 году - 34,8 млн руб. Данных по АК&М в СПАРК за указанные периоды нет. Данные иностранных агентств по России не раскрываются.

Требования ЦБ по аккредитации касаются наиболее существенной для агентств регулятивной части бизнеса рейтинговых агентств. Она состоит в выдаче участникам финрынка рейтингов, принимаемых ЦБ для регулятивных целей - например, при инвестировании средств пенсионных накоплений в те или иные бумаги, расчете собственных средств управляющих компаний, инвестировании средств страховщиков, размещении госсредств или получении банками рефинансирования в ЦБ.

Вторая важная составляющая - выдача рейтингов для рыночных целей: заимствований на долговом рынке. Но здесь лидирующую роль играет большая тройка международных рейтинговых агентств. Есть еще производные рейтинги: корпоративного управления, риск-

менеджмента, экологической устойчивости и т. д., добавляет президент Национального рейтингового агентства (НРА) Виктор Четвериков. Впрочем, по его словам, такие услуги не столь доходны.

КТО ПОСТРАДАЕТ

Поскольку для российских агентств регулятивный бизнес основной, новые требования ЦБ затронут в основном их. Причем чем меньше агентство, тем больше будет разрушительный эффект. АКРА, пользующуюся поддержкой ЦБ и претендующую на статус главного российского конкурента международных агентств на фоне санкций, ужесточение отбора очевидно не затронут.

Для остальных четырех российских агентств второй фильтр - существенно более серьезное испытание, нежели аккредитация в реестре при ЦБ, с которой на текущий момент тоже справились не все игроки.

Сейчас в списке аккредитованных ЦБ национальных агентств находятся только АКРА и "Эксперт РА". Сколько участников рейтингового рынка в России пройдут второй фильтр - большой вопрос. Сами рейтинговые агентства, узнавшие о решении ЦБ от корреспондента РБК, прогнозировать это не берутся. По мнению Виктора Четверикова, прежде чем оценивать результаты дополнительного отсева, стоит дождаться хотя бы результатов аккредитации агентств.

"Слишком резкие изменения в регулировании могут подорвать доверие к институту аккредитации рейтинговых агентств", - предупреждает первый замгендиректора "Эксперт РА" Марина Чекурова. В агентствах Moody's и Fitch не комментируют планы ЦБ.

S&P, АК&М и "Рус-Рейтинг" не ответили на вопросы РБК. Получить комментарии АКРА не удалось.

ПРОЗРАЧНОЕ БУДУЩЕЕ

У ЦБ много оснований для расчистки рынка рейтинговых агентств. Вопросы к их деятельности появились еще в кризис 2008-2009 годов, когда ряд банков, имевших формально достаточные рейтинги для получения беззалоговых кредитов, средства ЦБ так и не вернули: Межпромбанк (около 40 млрд руб.), АМТ-Банк (порядка 10 млрд руб.), Петрофф-Банк - более 3 млрд руб.

Прозрачность рынка рейтингов - а это основная цель его расчистки - невозможна в отсутствие прозрачности их получателей. А последнее требует времени. "Ряд не слишком прозрачных услуг, которые оказывали те или иные агентства игрокам финансового рынка не так просто разом взять и запретить", - рассуждает один из собеседников РБК в одном из рейтинговых агентств. В качестве примера он приводит услуги по рейтингованию SPV (зарубежные компании спецназначения), с помощью которых банки, в том числе крупные, могут, создавая видимость передачи им активов, избегать доначисления резервов. Исправить ситуацию, разом отстранив агентства от выдачи таких рейтингов, означает создать проблемы на банковском рынке.

Поэтому решать свои задачи ЦБ будет постепенно, уверены эксперты. Эта даст возможность при желании стать прозрачнее как участникам рейтингового, так и игрокам финансового рынков. Клиентам же, которых интересуют серые рейтинговые схемы, придется платить за них дороже, а со временем отказаться от них или найти им замещение.

Поскольку для российских агентств регулятивный бизнес основной, новые требования ЦБ затронут в основном их. Причем чем меньше агентство, тем больше будет разрушительный эффект.



Парламентская газета, Москва, 9-15 декабря 2016

РЕЙТИНГОВОЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ

Автор: Виктор Сергеев

Мировые инвестиции в год, по данным ООН, в 2015 году составили 1,8 триллиона долларов. США забрали себе 380 миллиардов, Китай - 211 миллиардов, России досталось менее 10 миллиардов... Во многом это происходит потому, что весь рынок рейтинговых услуг принадлежит "большой тройке" рейтинговых компаний из США: Standard & Poor's, Moody's и Fitch.

Идея об отказе от услуг западных рейтинговых агентств обсуждается в России не первый год. Сотрудничать с мировым финансовым капиталом по правилам, которые придуманы не у нас, в условиях санкционной войны означает давать заведомое преимущество конкурентам. Мировые рейтинговые агентства, являющиеся частными компаниями, глубоко интегрированными в мировую финансовую систему, которая сейчас и на уровне бирж, и на уровне торговли пытается

загнать Россию в финансовую ловушку. Чтобы понять бессмысленность этих агентств, достаточно взглянуть на то, какие рейтинги они присваивают Украине, и сравнить с их же рейтингами для России. В моменты глобальной перестройки мировых отношений происходит и глобальная переориентация векторов развития и приоритетов. В том числе и в сфере инвестиций. Ошибочная оценка происходящих событий приводит к "американским горкам" на сырьевых рынках. В результате чего в 2015-2016 годах цены на сырье упали к 20-летнему минимуму. Мировые рейтинговые агентства являются инструментом управления миром, обосновывая инвестиции в страны, отрасли и компании. Если это не брать в расчет, то не удастся сократить отток капитала, который во многом носит фиктивный характер, и изменить недоверие со стороны инвесторов, которые вынуждены ориентироваться на западные рейтинги.

Возникающий конфликт интересов при выставлении рейтингов по корпоративным займам и облигациям обусловлен тем, что сами компании, выпускающие облигации, и оплачивают эти рейтинги. И поэтому неудивительно, что "большая тройка" проглядела ипотечный кризис 2007 года и последующие дефолты крупных игроков.

Рейтинговые компании из "большой тройки" были созданы более 100 лет назад, и сегодняшний глобальный переход на другой уровень построения мирового сосуществования требует и нового принципиального, справедливого подхода в распределении мировых инвестиций. Старый принцип "деньги ради денег" изжил себя. Теперь необходимо строить экономику исходя из интереса каждого живущего на земле человека, а не только финансовой элиты. В разгаре 4-я индустриальная революция, с актуальными идеями стопроцентного рециклинга и низкоуглеродной экономики, которая полностью соответствует концепции устойчивого развития, активно обсуждаемой мировым сообществом с 70-х годов прошлого века.

В России сегодня многие признанные лучшими инвестиционные проекты нередко превращаются в "металлолом". На старте обычно все хорошо, на финише - гигантские потери. На фоне гигантских вложений в проекты-пустышки, критически важные для России заводы задыхаются без денег. Что приводит к отставанию России на десятки лет даже от стран Юго-Восточной Азии. Например, от Китая по уровню роботизации мы отстаем в 49 раз, а по уровню автоутилизации - в 23 раза. Очевидно, что назрело время кардинально менять ситуацию и инвестировать нужно в проекты, которые соответствуют принципам устойчивого развития. А это требует создания новых рейтингов. "У нас есть свои российские инструменты со спецификой. Например, мы собираемся развивать секьюритизацию кредитов малому и среднему бизнесу. Есть какие-то особенности. Международные рейтинговые агентства не всегда берутся рейтинговать такого рода инструменты", - заявила глава Центробанка Эльвира Набиуллина в прошлом году на встрече с президентом Владимиром Путиным.

Российское бизнес-сообщество уже несколько лет широко обсуждает создание национальной системы рейтингов. Еще семь лет назад **Олег Цвигун**, занимающий сегодня пост **старшего вице-президента государственной корпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)"**, утверждал, что эту задачу можно решить с использованием методики индексов устойчивости, разработанной в России. "В основе расчетов индексов устойчивости лежат законы термодинамики необратимых процессов, - поясняет Олег Борисович. - Главный критерий в оценке - устойчивое развитие, которое учитывает экономические, экологические и социальные параметры. После переработки больших объемов информации на выходе получаем данные по устойчивому развитию в цифрах. Теперь прошлый год можно сравнить с текущим или с тем, что случится через год или через 30 лет. Можно сравнивать отрасли разных стран, сравнивать страны времен СССР и современную Россию".

Впервые эта методика была представлена в 2009 году в Сингапуре на конференции АТЭС по устойчивому развитию. Индексы тогда так и называли по именам авторов: индексы Цвигуна - Ковшевного.

"С использованием методики индексов устойчивости необходимо создать фабрику по производству рейтингов, - объясняет соавтор методики, директор Центра "Интеллектуальные ресурсы" НИТУ "МИСиС" Виктор Ковшевный. - Это рейтинговое интернет-агентство, где большинство рабочих мест - виртуальные. В созданном мировом мозгу роль рецепторов выполняют эксперты, а роль нейронов играют отраслевые шаблоны, по которым система рассчитывает индексы устойчивости. Весь процесс превращается в конвейер по производству рейтингов. Там, где раньше для создания экспертного заключения требовались годы, сегодня потребуются считанные часы".

В своем тринадцатом по счету Послании Федеральному Собранию Владимир Путин отметил, что Россия должна запустить масштабную систему развития цифровой экономики, ориентируясь на

отечественные разработки. "В ее реализации будем опираться на российские компании, научно-исследовательские и инжиниринговые центры страны. Это вопрос национальной безопасности, технологической независимости России, нашего общего будущего", - пояснил президент. Эта задача делает актуальным скорейшее создание рейтингового интернет-агентства, которое может стать одним из фундаментов для строительства цифровой экономики. Необходимо уже сегодня начать внедрять отечественную методику и предложить ее остальному миру. Иначе завтра может быть поздно, и мы снова будем жить по иноземным лекалам. Рейтинговое агентство S&P (США) недавно стало продвигать инвестирование и составлять индексы устойчивости Dow Jones Sustainability Indices (DJSI).

БИЗНЕС



Интерфакс, 14.12.2016 9:21:40 MSK

БОГЭС ВЫДАСТ БОАЗУ ЗАЕМ ЕЩЕ НА 1,5 МЛРД РУБ. ДЛЯ ВЫПЛАТ ПО КРЕДИТУ ВЭБА, ДОЛГ ВЫРАСТЕТ ДО 12 МЛРД РУБ

Красноярск. 14 декабря. ИНТЕРФАКС - Совет директоров ПАО "Богучанская ГЭС" (МОЕХ: BGES) (БогЭС, г.Кодинск) одобрил дополнительное соглашение к кредитному договору с ЗАО "Богучанский алюминиевый завод" (БоАЗ, оба - Красноярский край), предполагающее выделение заводу займа и пересмотр условий кредитования.

Как сообщается в материалах генерирующей компании, 20 декабря 2016 года БогЭС выделит заводу заем в размере 1,5 млрд рублей для выплаты процентов по кредитному соглашению с **Внешэкономбанком (ВЭБ)**. Таким образом, общая сумма предоставленных БоАЗу кредитов на эти цели вырастет до 11,98 млрд рублей.

Кредитный договор между БогЭС и БоАЗом был подписан в марте 2015 года. В соответствии с соглашением в минувшем году завод получил четыре займа на общую сумму 5,78 млрд рублей. В 2016 году БогЭС выделила предприятию еще три кредита: 1,45 млрд рублей - 20 марта, 1,6 млрд рублей - 22 июня и 1,65 млрд рублей - 21 сентября.

Допсоглашение также предусматривает снижение ставки по последнему кредиту и всем последующим займам до 7,6% годовых. При подписании договора процент за пользование заемными средствами рассчитывался, исходя из размера ставки рефинансирования Банка России плюс 2% годовых, но не более 10,25%. В 2016 году ставка по кредиту последовательно снижалась: в марте - до 8,3%, в сентябре - до 7,9%.

В соответствии с кредитным договором завод должен вернуть полученные у ГЭС денежные средства не позднее 31 декабря 2032 года.

ВЭБ выделил БоАЗу кредит в размере 21,9 млрд рублей в декабре 2010 года. Заем был предоставлен сроком на 14 лет для завершения строительства первой очереди завода мощностью 298 тыс. тонн алюминия в год. Затем в декабре 2012 года банк увеличил сумму кредита почти в два раза - до 47,2 млрд рублей и изменил условия финансирования. В частности, срок погашения был продлен до 20 декабря 2027 года. Ставка зафиксирована на уровне 8,77% годовых.

Первая очередь БоАЗа фактически построена, однако ее официальный пуск неоднократно переносился из-за сложной ситуации на мировом рынке алюминия. Ранее в интервью "Интерфаксу" губернатор Красноярского края Виктор Толоконский заявил, что новое производство в настоящее время работает на четверть от своих возможностей.

АО "Богучанская ГЭС" создано в марте 1993 года. Основной акционер - кипрская компания BoGES Ltd (владеет 93,59% акций), которая принадлежит на паритетных началах ПАО "РусГидро" (МОЕХ: HYDR) и ОК "РусАл" (МОЕХ: RUALR) через дочерние общества.

БогЭС (9 гидроагрегатов по 333 МВт) со среднегодовой выработкой 17,6 млрд кВт.ч построена в рамках проекта БЭМО (Богучанское энерго-металлургическое объединение), который предполагает строительство Богучанского алюминиевого завода общей мощностью 588 тыс. тонн металла в год.

ЛИЗИНГУ SSJ 100 ОТКАЗАЛИ В ГОСПОДДЕРЖКЕ

Автор: Елизавета Кузнецова

В правительстве считают, что проекту и так хватает денег

Дальнейшая господдержка лизинга самолета **SSJ 100** оказалась под вопросом: Минэкономики и Минфин не поддержали предложение Минпромторга, Минтранса и Государственной транспортной лизинговой компании (ГТЛК) выделить на эти цели еще 30 млрд руб. Министерства посчитали, что ГТЛК вполне может хватить ранее выделенных средств, а новых твердых контрактов с авиакомпаниями на дополнительные самолеты нет. В самой ГТЛК, напротив, считают, что именно нехватка бюджетных средств стала причиной отсутствия новых контрактов на **SSJ 100**.

В проект плана поддержки отраслей экономики на 2017 год на 109 млрд руб., который, как сообщил вчера "Интерфаксу" замглавы Минэкономики Олег Фомичев, внесен в правительство, не вошло совместное предложение ГТЛК, Минпромторга и Минтранса увеличить уставный капитал компании еще на 30 млрд руб. "для развития лизинга самолетов **SSJ 100**, в том числе иностранными авиакомпаниями". По данным "Ъ", против были Минэкономики и Минфин. В Минэкономики сочли, что при выделении средств нужно опираться на запросы авиакомпаний, но с ними нет "твердых контрактов или протоколов согласования существенных условий лизинга". К тому же рынок авиаперевозок характеризуется снижением пассажиропотока, и полеты на внутренних линиях остаются убыточными. По данным Ассоциации эксплуатантов воздушного транспорта, за девять месяцев 2016 года убыток авиакомпаний на внутренних линиях превысил 2 млрд руб. Поэтому планы небольших региональных авиакомпаний по значительному увеличению парка без твердых контрактов "выглядят нереалистичными", отметил один из источников "Ъ".

ГТЛК в 2015 году уже получала господдержку на авиацию - через ОФЗ ей выделяли 30 млрд руб. на приобретение самолетов. В октябре того же года компания сообщила, что на продление программы ей могут понадобиться еще средства. ГТЛК также запрашивала у государства аналогичную сумму и на реализацию плана "Ураган" по консолидации лизингового парка вагонов (см. "Ъ" от 4 марта).

Собеседники "Ъ", знакомые с ситуацией, говорят, что в Минэкономики не увидели спроса на самолеты, заказанные в рамках первого транша господдержки: из 32 SSJ 100, заказанных ГТЛК, были поставлены заказчикам лишь 11 судов, по оставшимся идут переговоры, поэтому "при наличии дополнительных штучных заказов" целесообразнее пользоваться заемными средствами. В Минфине, по данным источников "Ъ", новый взнос считают "неэффективным расходом" средств бюджета, так как производственная программа на ближайшие два года рассчитана на выпуск самолетов для контрактов от 2015-2016 годов, в том числе в рамках предыдущего взноса. Кроме того, в ноябре был выдан аванс в 5 млрд руб. на производство к 2018 году четырех **SSJ 100**, уже обеспеченных спросом. В Минпромторге, Минфине, Минэкономики и Минтрансе на запросы "Ъ" не ответили.

В ГТЛК "Ъ" подтвердили, что направляли предложения о докапитализации компании, этот пункт был включен в аналогичный план 2016 года, но когда формировался бюджет, средства на эти цели отсутствовали. В ГТЛК подчеркнули, что компания пока не может подписать твердые контракты с авиакомпаниями на новые самолеты, поскольку не подтвержден источник финансирования. После принятия решения о выделении бюджетных средств компания оформит с заказчиками твердые договоренности и определит график поставки. В рамках ранее выделенных средств ГТЛК заключила контракты на 13 самолетов (уже поставлены или на стадии приемки), в декабре 2016 года и в 2017 году 17 судов по твердым контрактам поступят в парк "Ямала" и "Ираэро". Всего законтрактовано 30 из 32 самолетов. В "Гражданских самолетах Сухого" (ГСС, производитель SSJ 100) считают, что ГТЛК обеспечила бесперебойное производство, поскольку внесла аванс на самолеты из выделенных в 2015 году госсредств. В 2017 году ГСС планирует поставить 16 самолетов. Директор НЦ-19 ГосНИИ ГА профессор Александр Фридлянд заметил "Ъ", что заключить с авиакомпанией договор на аренду самолета без договоренностей с производителем невозможно: у лизингодателя фактически еще нет товара, на который можно заключить твердый контракт.



ТАСС, Москва, 13 декабря 2016 15:42

"КАМАЗ", ГАЗ И SOLLERS МОГУТ ПОДПИСАТЬ КОНТРАКТЫ ПО ЛОКАЛИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА В ИРАНЕ

Замглавы Минпромторга Георгий Каламанов выразил надежду, что "твердые контракты" будут заключены в 2017 году

ТЕГЕРАН, 13 декабря. /ТАСС/. "КамАЗ", ГАЗ и Sollers могут в 2017 году выйти на подписание контрактов по локализации производства в Иране, сообщил ТАСС в кулуарах российско-иранского бизнес-форума замглавы Минпромторга РФ Георгий Каламанов.

"У компаний "КамАЗ", ГАЗ и Sollers есть некоторый интерес к иранскому рынку, они сейчас прорабатывают возможности. Просто иранские партнеры с нами беседуют не только о поставках, но и о возможной локализации на территории Ирана. Это касается не только автомобилей. Это касается всего - и вагонной техники, и других направлений. Я надеюсь, что в 2017 году мы увидим твердые контракты", - сказал он.

Российско-иранский бизнес-форум проводится при поддержке российских министерств экономического развития, промышленности и торговли, энергетики, а также Российского экспортного центра, посольства Исламской Республики Иран в РФ и Торгово-промышленной палаты Ирана. Представители российских и иранских официальных и деловых кругов обсуждают вопросы развития торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества, поддержки российского и иранского бизнеса на государственном уровне, укрепления промышленно-технических связей между Россией и Ираном, взаимодействия в различных областях.

<http://tass.ru/ekonomika/3868366>



ТАСС # Единая лента (Закрытая лента), Москва, 13 декабря 2016 16:41

СБЕРБАНК СКЕПТИЧЕСКИ ОТНОСИТСЯ К СОЗДАНИЮ НОВОЙ КОМПАНИИ НА БАЗЕ "ТРАНСАЭРО" - ГРЕФ

Автор: Тасс

МОСКВА, 13 декабря. /ТАСС/. Глава Сбербанка **Герман Греф** скептически относится к созданию новой компании на базе **"Трансаэро"**. Об этом он сообщил на пресс-конференции по итогам заседания наблюдательного совета.

"Никакого плана реструктуризации нет, и не рассматривается. Компания "Трансаэро" находится в состоянии банкротства. Реструктуризация возможна тогда, когда заемщик живой, а у компании нет операционной деятельности", - сказал Греф, подтвердив информацию о том, что он получил от компании письмо с идеей создать на базе "Трансаэро" новую компанию.

"Письмо какое-то я получал с предложениями создать на базе "Трансаэро" компанию, буквально неделю назад. Я отправил его на рассмотрение. Там не было детального плана, было письмо с идеей, что на базе "Трансаэро" нужно создать нечто новое. У меня к этому критическое отношение. Была компания с хорошим брендом, с маршрутной сетью, со всем остальным. Эта компания была доведена действиями менеджмента до банкротства. И сейчас вдруг этот же менеджмент хочет создать новую компанию", - сказал Греф.

Он отметил, что Сбербанк не будет участвовать в создании новой авиакомпания. "Мы конечно вряд ли будем участвовать в новой компании с такой успешной историей, дай Бог, нам разобраться со старой компанией ("Трансаэро")", - добавил Греф.

Суть предложений

В середине ноября "Трансаэро" разослала кредиторам официальное предложение по плану перезагрузки своей деятельности, предложив провести процедуру замещения активов, которая предполагает создание нового юридического лица, на 100% принадлежащего ОАО "АК

"Трансаэро". В новое юрлицо перемещаются все материальные активы "Трансаэро" (включая бренд), а после их оценки компания выставляется на торги, в результате чего кредиторы "Трансаэро" получают доли в акционерном капитале пропорционально объему задолженности. Таким образом, кредиторы становятся единственными акционерами новой авиакомпании, при этом в нее, через допэмиссию, могут войти и другие акционеры, например, новые инвесторы или менеджмент.

Авиакомпания "Трансаэро" в октябре 2015 г. прекратила свою деятельность из-за финансовых проблем. По данным газеты "Ведомости", признанный судом долг "Трансаэро" составляет 128 млрд руб. Крупнейшие кредиторы - "ВЭБ-Лизинг" (42 млрд руб.), Газпромбанк (13,6 млрд руб.), группа ВТБ (28,7 млрд руб.), Сбербанк (9,2 млрд руб.), Новикомбанк (8,7 млрд руб.). Среди кредиторов авиакомпании также Московский кредитный банк, Промсвязьбанк, банк "Открытие", МФК, МТС банк, Абсолют банк.

ВЕДОМОСТИ

Ведомости, Москва, 14 декабря 2016

ОПЫТ РАЗВИТИЯ KfW

Автор: Екатерина Галицына

KfW создавался в 1948 г. как национальный институт развития для поднятия немецкой экономики. Но со временем все разрослось, и в настоящий момент у нас есть три направления в нашей банковской группе. Это в первую очередь классический KfW банк развития, это KfW IPEX Bank, который является нашей коммерческой "дочкой" и осуществляет поддержку экспорта, и наша дочерняя компания DEG, которая также работает в рамках политики развития, но непосредственно с частным сектором.

Если говорить о классическом банке развития, то мы действуем по мандату немецкого правительства, т. е. мы приходим в ту или иную страну по поручению правительства Германии (либо есть мандат Европейского союза). Классически мы работаем как банк развития - со странами развивающимися, со странами с переходной экономикой, а сейчас усилилась наша работа в странах, в которых происходит кризис, - к сожалению, таких стран становится все больше и больше.

По мандату правительства

Страны все очень разные. Киргизия, Таджикистан получают от нас грантовую поддержку. Армения получает от нас как субсидированные кредиты, так и гранты. Если говорить о России, то здесь мы всегда работали на принципах кредитования.

Мы приходим в страну и действуем по мандату, т. е. непосредственно правительство Федеративной Республики Германии договаривается с партнером-страной о том, какие секторы являются приоритетными, что необходимо поддержать - и вот, соответственно, с этим мандатом мы работаем. Говоря, допустим, о Центральной Азии, здесь для нас основным приоритетом является сектор здравоохранения, особенно в Киргизии у нас достаточно большой портфель. Мы поддерживаем ту работу, которую проводит правительство Кыргызстана, и сотрудничаем с другими банками развития. По Киргизии, например, мы активно работаем со Всемирным банком по такому достаточно новому инструменту, как basket financing, - здесь у нас есть успешные проекты софинансирования.

"Зеленый" банк

KfW известен на весь мир как "зеленый" банк, поэтому во всех странах мы стараемся поддерживать проекты в сфере охраны окружающей среды, "зеленые" технологии. И, конечно же, страны Центральной Азии и Кавказа не являются здесь исключением. У нас достаточно большая программа по Таджикистану - например, по охране лесов. Опять же, по мандату немецкого министерства экономического сотрудничества мы активно поддерживаем природу, природоохранные заповедники на Кавказе, также с нашей поддержкой действует Фонд поддержки кавказских заповедников.

Говоря о Киргизии, здесь мы помимо здравоохранения очень активно работаем в секторе поддержки добавочной стоимости, с тем чтобы фермеры могли получать достаточно льготное кредитование. Еще особенностью нашей работы в регионе является то, что мы выступаем за дедолларизацию: мы обычно прописываем, что конечным заемщикам (в рамках грантов, которые

мы предоставляем правительствам тех или иных стран) средства должны идти уже в национальной валюте, тем самым снижая [валютные] риски для них.

Несмотря на то что KfW является национальным банком развития, но тем не менее мы всегда за публичные тендеры, т. е. мы всегда проводим тендеры по всем нашим услугам. Здесь мы инструмент политики развития, целью которой является оказание поддержки стране-партнеру. Поскольку, как вы все знаете, есть несколько банков развития, которые поддерживают, скажем так, больше своих производителей, своих поставщиков.

В Киргизии на сферу здравоохранения мы предоставляем каждые два года в районе 37 млн евро, на Армению у нас идет в общем по стране около 100 млн евро, Таджикистан - около 35 млн евро, опять же, каждые два года.

Сотрудничество с другими банками

В регионе мы активно сотрудничаем с коллегами из Черноморского банка торговли и развития. По Армении, по ряду [других] стран у нас очень активное сотрудничество идет с Европейским инвестиционным банком - в рамках в том числе и программы приграничного сотрудничества. С очень большим интересом мы сейчас смотрим на Евразийский банк развития - у нас есть несколько пунктов, которые мы предварительно уже обсуждали, где можно посотрудничать, как можно создать эффект синергии.

В России нашим классическим партнером всегда был **Внешэкономбанк**, достаточно много проектов было совместно реализовано. В принципе, мы открыты для дальнейшего сотрудничества. Я думаю, что Российско-киргизский фонд, который сегодня был достаточно полноценно представлен, тоже очень интересный инструмент, в том числе и для нас как банка развития. Я думаю, что и для остальных коллег тоже.

Автор - руководитель офиса KfW в России

<http://www.vedomosti.ru/newspaper/blogs/2016/12/14/669515-opit-kfw>

ПЕРСОНАЛИИ



Ведомости (vedomosti.ru), Москва, 13 декабря 2016

"ЛЮДИ ХОТЯТ ДОСРОЧНО ГАСИТЬ ДОЛГИ"

Автор: Татьяна Воронова, Анна Еремина, Дарья Борисьяк / Ведомости

Михаил Задорнов, руководитель второго по величине розничного банка страны рассказывает, как меняется поведение клиентов и на чем собирается зарабатывать ВТБ

Президент " ВТБ 24 " Михаил Задорнов предрекает в 2017 г. заметный рост экономики, и его прогнозы для банковского бизнеса не менее оптимистичны. Задорнов говорит, что население второй кризис подряд ведет себя по отношению к банкам очень лояльно - платит по долгам и сокращает просроченные долги гораздо лучше, чем компании. Несмотря на интерес к покупкам банков, группа ВТБ пока на этом поприще не преуспела, исключение - рынок медицинского страхования, от которого Задорнов ждет миллиарды рублей сборов и миллионы новых клиентов.

В следующем году "ВТБ 24" объединится с головным банком группы ВТБ, а сам Задорнов размышляет над тем, присоединяться ли к команде объединенного банка. Как банкир, он готовится к тому, что в следующем году рост спроса на услуги банков будет задавать именно население, как экономист - к тому, что после относительно легкого для выполнения бюджета 2017 года последует более сложное время.

Один дешевле двух

- *Принято решение объединить ВТБ и "ВТБ 24", в какие сроки оно пройдет?*

- Объединение банков обсуждается с конца 2014 г. Было несколько вариантов развития бизнеса, но решено в итоге объединить ВТБ и "ВТБ 24" к январю 2018 г. За год будет подготовлено юридическое объединение, и еще два года займет объединение команд, сетей, IT-платформ и проч. Эффект от объединения полностью проявится примерно в начале 2020 г.

- *Сколько объединенный банк сможет сэкономить на затратах?*

- Детальная финансовая модель появится в марте 2017 г., до тех пор сказать сложно. Наблюдательный совет ВТБ принял решение, что стратегической задачей менеджмента ВТБ и "ВТБ 24" на следующие три года является интеграция банков. Точная оценка затрат и выгоды будет позже.

- *То есть точно вы не знаете, выиграет от этого группа или нет? Означает ли это, что объединение может не состояться?*

- Разумеется, мы понимаем плюсы и минусы объединения на основании тех проектов, которые группой уже были проведены. На примере сделки по присоединению Транскредитбанка (ТКБ) могу сказать, что изначально планировалось снижение издержек объединенного банка в размере 50% расходов ТКБ, но в итоге оптимизация дала 70%: из 14 млрд руб. расходов осталось 5 млрд руб. Произошло это через два года после юридического объединения.

- *Какова будет ваша роль после объединения банков?*

- Мне предложено войти в правление ВТБ, роль и сферу ответственности еще обсуждаем. Все станет ясно к концу года или в январе 2017 г.

Покупать нечего

- *В начале года группа ВТБ вела переговоры о покупке Запсибкомбанка. Почему сделка не состоялась?*

- Мы несостоявшиеся сделки не комментируем. Я могу лишь сказать, что и ВТБ и "ВТБ 24" - т. е. группа ВТБ - внимательно анализируют все возможности на банковском рынке. С точки зрения неорганического роста смотрим на региональные банки, которые имеют здоровый бизнес.

- *Сейчас есть объекты, которые вам интересны?*

- Безусловно. Группа постоянно ведет работу по поиску объектов для приобретения.

- *За последние пару лет на рынке появились группы консолидаторов (Бинбанк, Промсвязьбанк, Совкомбанк и т. п.). Вы тоже говорите, что проявляете интерес, но тем не менее ни одной сделки с вашим участием не было. Что останавливает?*

- Несколько лет шло объединение ВТБ и Банка Москвы - это достаточно сложная в корпоративном плане процедура. Если ты интегрируешь два банка, то сделать одновременно что-то еще даже юридически сложно. На этот период у тебя закрывается окно возможностей - менеджмент концентрируется на этой сделке.

Мы сейчас завершили два крупных проекта на рынке страхования - вели работу по интеграции здорового бизнеса МСК и "ВТБ страхования". Группа ушла с рынка автомобильного страхования еще два года назад. Еще в 2012 г. МСК была третьим по размеру сборов игроком на рынке ОСАГО. После дискуссий с регулятором, поняв, куда двигается рынок, мы сознательно свернули "моторы" и сосредоточились на здоровой части бизнеса - личное, банковское, имущественное страхование, ДМС, перестрахование.

Чего ждать в 2017 г.

По мнению Задорнова, "в 2017 г. при сохранении цен на нефть на текущих уровнях или при увеличении цены до \$55 за баррель мы можем даже удивиться, насколько хорошим будет рост. Потенциал для него (прежде всего - на потребительском рынке) накоплен большой". "Я уверен, что ЦБ удастся в следующем году добиться инфляции на уровне 4-4,5%. Этот факт пока еще не осознан экономическими агентами. То есть Россия находится в периоде дезинфляции - его проходили множество стран. Во многом с этим связана подавленность экономического спроса в текущем году и низкие темпы роста ВВП. Однако сразу после наступления этой новой реальности начинается серьезный экономический рост 2017-2018 гг. Будем рассчитывать, что спрос со стороны населения подтолкнет и малый бизнес, и корпоративных клиентов к большей активности. Пока в этом секторе спрос не такой высокий - портфели сокращаются, - и на следующий год ожидания роста корпоративного кредитования весьма осторожные. Все это - при отсутствии внешних негативных факторов, но мы их в 2017 г. и не ждем. Бюджет наверняка выдержит 2017 г. - это пока не очень сложная задача. Сложнее с 2018 и 2019 гг.

В рамках новой трехлетней стратегии развития страхового бизнеса "ВТБ страхование" на прошлой неделе закрыло сделку с немецкой страховой компанией Allianz по приобретению "Росно МС" - второго по размеру игрока рынка обязательного медицинского страхования (ОМС) с клиентской базой примерно в 17,5 млн человек. Год-полтора потребуются на полную интеграцию бизнеса ОМС: объединенная компания будет первой на рынке с долей около 18% и с 24 млн активных клиентов. С точки зрения розницы группы - помимо большого самостоятельного бизнеса в сфере медицины и достаточно большого рынка - это дополнительная клиентская база. Для нас важно, что пересечения по клиентам почти нет, тогда как, к примеру, у "ВТБ 24" с Банком Москвы оно очень высокое - по некоторым регионам до 30% клиентов.

Я думаю, мы примерно удвоим ту клиентскую базу физлиц, которой можем делать предложения финансовых продуктов, не обязательно банковских, но, например, страховых, пенсионных. У нас большие планы на страховой бизнес: рынок ОМС достигнет 1,8 трлн руб. уже в 2017 г. Группа ожидает 250 млрд руб. сборов по ОМС в 2017 г.

- *Мы правильно вас поняли, что новых сделок на банковском рынке, не считая внутренней интеграции группы, нет, поскольку менеджмент занят?*

- Нет, неправильно.

- *Вас не устраивает качество активов?*

- Естественно, наши специалисты проверяют качество активов того или иного банка. Это должен быть бизнес достаточно большого масштаба для того, чтобы ВТБ было целесообразно им заниматься. Нас не интересуют банки, которые находятся за пределами топ-100, поскольку усилия по работе с ними такие же, как с банком из топ-30: отвлечение ресурса то же самое.

- *И каково качество активов у банков, которые вы смотрели?*

- В России мы оценили порядка 50 банков. Для более углубленного анализа отобрали очень небольшое число банков, которые нам в принципе интересны. До конкретного due diligence дело доходит в очень небольшом числе случаев. Самый простой ответ на ваш вопрос - не так-то много потенциальных объектов для сделок слияния и поглощения. У каждого банка, как и у каждого человека, своя история. В большинстве случаев затраты не будут соответствовать потенциальной синергии от бизнеса или просто собственники переоценивают стоимость банков. Не все из них готовы с балансовыми убытками выходить из капитала. Для нас это тот случай, когда продукт, который ты хочешь купить, редко появляется на рынке: мы фокусируемся на крупных розничных историях.

Заработать на медицинском туризме

- *Можете рассказать, как будете монетизировать новую гигантскую аудиторию, полученную от страховщиков?*

- Для нас на следующие три года, помимо тех традиционных видов страхования, которые мы сейчас активно продаем, очень важно страхование жизни: накопительное, инвестиционное. "ВТБ страхование жизни" будет иметь к концу 2016 г. около 13 млрд руб. премий.

Медицинское страхование - ОМС - является достаточно низкомаржинальным продуктом. Мы хотим этот бизнес масштабировать и за счет масштабов получить большую прибыль. Это будет продажа небольших коробочных продуктов, которые дают возможность за счет полиса получить базовую диагностику и несколько базовых, наиболее востребованных населением медицинских услуг. В условиях, когда расходы на здравоохранение в бюджете относительно уменьшаются, населению придется так или иначе софинансировать медицинские услуги. Наша задача на следующие годы: во-первых, эти услуги правильно скомпоновать, во-вторых, обеспечить клиентский спрос на действительно качественные медицинские услуги. Изучаем, какие еще продукты можем продавать как нашей банковской клиентской базе (сейчас - порядка 25 млн человек), так и дополнительной (17 млн человек).

- *То, что вы говорите, - это идеи, о которых мы слышим довольно часто...*

- Во-первых, это такие услуги, которые будут востребованы массово. Это позволит нам заметно увеличить бизнес по целому ряду направлений - не только по страховому. Надеюсь, мы сможем с Минздравом России и региональными министерствами здравоохранения реализовать целый ряд совместных проектов. К примеру, мы инвестировали в строительство и полную реконструкцию областных больниц в двух регионах и крупнейшего диагностического центра. Это было осуществлено на кредиты группы ВТБ. Уже сейчас ясно, что это полностью окупаемые проекты, которые при минимальном участии государства дают эффект. Имея компанию, специализирующуюся на ОМС, понимаем: это потенциально большой бизнес. Для иллюстрации: за первые полгода 2016 г. в Россию после девальвации рубля въехало большое количество иностранных граждан с целью получить медицинские услуги. Только за первые полгода им оказано медицинских услуг на несколько десятков миллиардов рублей.

- *Этот медицинский туризм из Европы или Азии?*

- Совершенно разные страны. Вы удивитесь, есть, например, Тайвань и Таиланд. Есть, естественно, и Казахстан, и другие страны ближнего зарубежья. В России есть медицинские учреждения и определенные виды медицинских услуг с достаточно сильными школами и специалистами. Мы понимаем, что это нужно людям, как нужна ипотека или кредит на автомобиль. Доля государственного финансирования в медицине будет уменьшаться, доля частных денег будет расти. Ясно, что в силу девальвации меньше россиян сможет лечиться за границей. Кстати, импорт медицинских услуг достигал колоссальных сумм в 2012-2013 гг., что

заметно по платежному балансу страны. Тогда наблюдался массовый медицинский туризм соотечественников. Ясно, что в сегодняшних условиях и в перспективе число людей, которые могли еще два года назад поехать лечиться за границу, объективно сократилось. Значит, качественные услуги внутри России будут востребованы: люди готовы их софинансировать.

- *Какие услуги пользуются спросом?*

- Самые разные - от косметических операций до кинезиотерапии. Есть относительно несложные процедуры и диагностика, которые в России в соотношении цена/качество лучше, чем в Европе или Азии.

Люди стали меньше тратить

- *Давайте вернемся к розничному бизнесу. Вы не так давно сказали, что в ближайшие два года доля просроченной задолженности снизится. Это произойдет за счет роста портфеля?*

- Не только за счет него. Просрочка по розничным кредитам в 2008 г. была на уровне примерно 3,5% от кредитного портфеля (в 2007 г. - 3,2%). Максимальный уровень - 7% - наблюдался в 2010 г., когда просроченная задолженность полностью вызрела. Соответственно, как только начался рост портфеля, произошло размывание новыми выдачами - вот откуда взялась доля просрочки в 4-4,5% в 2012-2013 гг.

"ВТБ 24"

Розничный банк группы ВТБ

Акционеры: ВТБ (99,9%).

Финансовые показатели (мсфо, III квартал 2016 г.):

активы - 3 трлн руб.,

Портфель кредитов - 1,7 трлн руб.

капитал - 210 млрд руб.,

прогноз прибыли на 2016 г. - более 37 млрд руб.

Кроме того, банки через какое-то время активно продают старые долги. Мы такие долги пропустили через собственный коллекшн, через внешних коллекторов, а затем продали. Недавно "ВТБ 24" завершил продажу 50 млрд руб. старой просроченной задолженности. Активный рост портфелей в 2017-2018 гг. и продажи проблемных активов приведут к снижению доли просроченной задолженности до уровня 4,5-5%.

Но есть и третий фактор, который абсолютно не похож на прошлый кризис, - люди сейчас платят существенно лучше, чем это было и в 2010-2011 гг., и в 2012-2013 гг.

- *Лучше стали платить те, кто банкам задолжал?*

- Все. В "ВТБ 24" стоимость риска в 2016 г. (по всем видам кредитов, включая малый бизнес) должна была быть примерно 3,1%. Но по итогам года мы получим показатель ближе к 2,5%. Причем это касается и автокредитования, и потребкредитования, и ипотеки. По всем продуктам примерно на 15-20% показатель стоимости риска в "ВТБ 24" лучше, чем мы предполагали. Во многом потому, что банк начал зажимать риски в конце 2013 - 2014 г.

Но и на примере "Почта банка" мы видим показатели рисков существенно лучше плановых. Это не только наши усилия. Клиенты всех сегментов, включая нижнемассовый, ведут себя лучше, чем в прошлые годы. Люди хотят досрочно гасить долги, допускают меньше просрочек, и у нас очень эффективно работает сбор.

Весь прирост просроченной задолженности банковской системы в 2016 г. - это всего 31 млрд руб. Это меньше, чем было в 2007-м или 2008 г. Нового прироста просрочки практически нет. В 2014-2015 гг. были приросты по 200 млрд руб. в год, даже в относительно благополучном 2013 году было 130 млрд руб.

Но, к сожалению, есть и другая тенденция - рост доли просрочки в корпоративных портфелях. Корпоративное кредитование, которое в 2015 г. росло активно на замещении внешних долгов, будет впредь расти медленно, будет происходить накапливание плохих долгов.

- *Почему поменялось клиентское поведение - люди стали больше зарабатывать, они напуганы коллекторами, они стали более грамотными?*

- Первая причина - люди сократили свои расходы существенно больше, чем потеряли в доходах. Это видно по показателям розничного товарооборота. Реальные доходы упали на 7% в 2015 г., а товарооборот - на 12-13%. То есть люди стали просто меньше тратить. Это говорит о том, что они не уверены в будущем и предпочитают на всякий случай погасить долги. Причем как текущий долг, так и долг, который уже был просрочен. Это четко проявившееся поведение. Например, в 2014-2015 гг. у нас в целом досрочное погашение по ипотеке было меньше 1%. Сейчас это где-то 1,3% от всего портфеля в месяц. То есть люди, даже те, которых ничего к этому не подталкивает, хотят погасить кредит досрочно. По автокредитам это еще сочетается с дороговизной каско - мы

видим, что люди покупают фиктивные полисы, многие ездят уже без страховок. Банки требуют, чтобы была страховка, поэтому люди гасят автокредиты для того, чтобы не покупать полис каско.

Михаил Задорнов

Родился 4 мая 1963 г. в Москве. В 1984 г. окончил Московский институт народного хозяйства,

а в 1989 г. - аспирантуру Института экономики АН СССР. В 1985-1986 гг. служил в армии

1990 - работал в госкомиссии по экономической реформе Совета министров РСФСР

1991 - ведущий научный сотрудник Центра экономических и политических исследований

1993 - руководитель бюджетного комитета Госдумы

1997 - назначен министром финансов России

1999 - депутат Государственной думы

2005 - возглавил правление банка "ВТБ 24"

По автокредитам досрочное погашение достигает почти 2% от портфеля. Такого никогда не было. Это очевидный признак неблагополучия рынка автострахования.

До 2014 г. существенную роль на рынке играли банки-монолайнеры. Они загрузили народ большим объемом кредитов по высоким ставкам. Сейчас их доля резко упала - с 20% рынка без ипотеки в 2013 г. до менее 10% новых продаж сегодня. За счет этого доля просроченных кредитов снижается у всего рынка. Ну и влияние госбанков и их качественного риск-менеджмента. Группа ВТБ и Сбербанк суммарно концентрируют 73% рынка ипотеки и 60% рынка кредитования населения в целом. Естественно, чем качественнее у нас риск-менеджмент, тем лучше это сказывается на рынке.

- Стоит ли ждать, что банки ужесточат требования к заемщикам в связи с законом о коллекторской деятельности?

- Мы все время подстраиваем риски под экономическую ситуацию, но по сравнению с 2013-2014 гг. сейчас, наоборот, произошло некоторое ослабление требований к заемщикам. Риски подстраиваются под реальную платежеспособность клиентов.

- Вы ожидаете, что взыскивать долги будет сложнее?

- Нет, потому что в "ВТБ 24" собственный коллекшн. За последние два года банк вложил немало средств и усилий, чтобы исследовать поведение клиентов. Вы удивитесь: 10% клиентов допускают просрочку, но мы о ней даже не напоминаем - это люди, которые регулярно опаздывают на работу, никогда не платят вовремя, получают штраф, но через месяц все равно опаздывают с платежом. 30% клиентов, вышедших на просрочку, мы даже не звоним. Мы собираем 96-98% тех платежей, что вываливаются на просрочку свыше семи дней, а это 500 000-600 000 кредитов.

Откуда деньги

- ЦБ и АСВ довольно сильно скорректировали прогноз по росту вкладов по банковской системе. Каким образом банки будут эти деньги замещать, на ваш взгляд?

- Мы рассчитываем, что средства населения на банковских счетах будут расти темпом в 8-10% в год. Эти темпы роста будут немного отставать от роста кредитных портфелей, но...

- То есть вы сможете фондировать кредиты группы?

- Конечно! Более того, сейчас розница группы ВТБ передает порядка 1 трлн руб., а через три года предполагаем, что будем передавать порядка 2 трлн руб. для корпоративного кредитования. Розница привлекает больше средств, чем ей нужно.

На следующие три года даже с учетом интеграции у нас цель иметь 24% рынка кредитования населения к концу 2019 г. (пока - 19,5%) и 15-15,5% рынка депозитов: уменьшить долю валюты и увеличить рублевый портфель, рассчитывая, что поведение рубля, нефти, мировых рынков способствует постепенному возврату наших клиентов к сбережению в рублях. Собственно, этот процесс уже идет. Октябрь был первым месяцем, когда у нас был отток валюты и приток рублей. Обменный курс рубля начала декабря не сильно отличается от курса октября 2015 г., а доходность по рублю выше. Очевидно, что рациональное поведение сейчас - рубль. В срочных вкладах у нас 48-49% валюты. Какая-то часть клиентов продолжает держать вклады в валюте, считая, что таким образом защищает накопления.

Безрисковая ипотека

- Из ваших публичных выступлений можно сделать вывод, что вы видите в ипотеке некий большой кусок бизнеса, но при этом констатируете, что в текущем моменте выдача ипотеки замедлилась. Как можно строить долгосрочный прогноз при неопределенной ситуации, когда заканчивается льготная программа и когда застройщики жалуются, что платежный спрос сильно сжимается?

- Сейчас, конечно, ипотека не растет так, как раньше. Если вспомнить период с 2011 по 2014 г. - рынок ипотеки рос ежегодно на 30%. Конечно, после 30%-ного роста сегодняшние 10% могут показаться небольшой величиной. В этом году рост продаж благодаря госпрограмме поддержки ипотеки будет на уровне 27%, но прирост портфелей - в пределах 10-11%. Это хороший прирост рынка. Такой же мы закладываем на следующие три года.

- *Сокращается ли размер ипотечного кредита?*

- Он не сокращается, он просто за последние два года упал - это было одномоментное падение. Сейчас он составляет в среднем 1,8-1,9 млн руб. по стране, а по Москве - порядка 4-5 млн руб. Дальнейшие колебания ипотечного рынка во многом будут зависеть не от отказа от госпрограммы, а от цены квадратного метра. Последние два года она находится приблизительно на одном уровне. Но, полагаю, в дальнейшем будет расти: рентабельность застройщиков сейчас уменьшается, поэтому девелоперы начнут поднимать цены. Но как только повышается цена на жилье, наши граждане сразу бегут покупать недвижимость. Вместо того чтобы купить сейчас, когда эта цена относительно невелика.

- *Многие банки не участвуют в льготной программе, связанной с новостройками, именно потому, что риск застройщика просчитать очень сложно. Ситуация с застройщиками вас не беспокоит? Граждане, кто сейчас взял ипотеку на льготных условиях, не станут ли новыми обманутыми дольщиками?*

- Было два кризиса. В кризис 2008-2009 гг. была значительная часть валютной ипотеки у населения и валютных кредитов у застройщиков. На начало того кризиса у нас было аккредитовано 7300 объектов недвижимости приблизительно у 3500 компаний. Есть второй кризис - последние два года. Сейчас у нас аккредитованных объектов до 14 000-15 000. В 2008 г. мы не потеряли ничего, а наши клиенты, несколько заемщиков, к сожалению, пострадали на проекте "Кутузовская миля" "Миракс групп". Они не получили квартиры, но выплатили нам ипотечные кредиты. По 2014-2015 гг. мы не видим потерь.

Конечно, кто-то из застройщиков имеет шанс обанкротиться. Но сказать, что это массовая проблема и будут десятки тысяч обманутых дольщиков, нельзя. В строительстве тоже идет концентрация бизнеса, выживают сильнейшие - многие мелкие застройщики с рынка уйдут.

Пенсионный рынок нездоров

- *Почему у "ВТБ пенсионный фонд" заметно отстают привлечение застрахованных лиц от того же Сбербанка (и других крупных НПФ), несмотря на большую розничную сеть "ВТБ 24"?*

- Розничные сети группы ВТБ достаточно активно в 2014-2015 гг. продавали договоры пенсионного обеспечения и пенсионного страхования. Потом, в связи с неопределенностью судьбы накопительной пенсионной системы и не совсем здоровой ситуацией на рынке - не секрет, что ПФР принимает порой лишь 50% подписанных в течение года заявлений о переходе в НПФ - наша активность значительно сократилась. Но если мы возьмем активы НПФ "ВТБ пенсионный фонд" и объем договоров, которые в основном проданы через сеть "ВТБ 24", то увидим, что это более 2 млн клиентов.

Но помимо самой продажи нам важно, во-первых, чтобы клиент реально пришел в фонд, во-вторых, не все сейчас понимают, что при смене НПФ в течение пяти лет они могут потерять свой инвестиционный доход. Мы хотим быть честными перед своими клиентами. Как только ситуация с будущим пенсионной системы определится, группа легко развернет продажи.

- *Как вы оцениваете идею индивидуального пенсионного капитала?*

- Не стал бы комментировать: у нас есть внутренние дискуссии с ЦБ и Минфином по этому поводу.

- *Это может работать в ситуации, когда реальный рост доходов населения стагнирует?*

- Надо дождаться окончательного оформления концепции: там есть целый ряд противоречий. Когда дискуссия закончится и мы подойдем к принятию решения, тогда и выскажем свое мнение. Группа ВТБ - работодатель для 85 000 человек, поэтому нам не менее важно, кто платит (человек или корпорация) и в какой пропорции. Дискуссия по будущему пенсионной системы, и в частности ИПК, далека от завершения.

Чего не хватает бюджету

- *Как вы оцениваете планы Минфина по фискальной консолидации в 2017-2019 гг.?*

- Июль - сентябрь для нашей трехлетней стратегии были тревожными, потому что было понятно, куда движется ЦБ, но непонятно, куда движется правительство. Чего добился Минфин? Во-первых, трехлетнего бюджета, который позволяет увидеть среднесрочную перспективу и реализовать фискальную консолидацию. Можно спорить о том, что она достаточно механистическая, не хватает программ повышения эффективности расходов по целому ряду

отраслей. Это, конечно, минус. Но это вопрос не только к Минфину, а в целом к правительству, к ряду министерств: расходы все-таки должны использоваться эффективно. Этого, конечно, в трехлетнем бюджете не хватает.

Во-вторых, нет роста налогов в обозримой перспективе. Это очень важно для бизнеса. Для нас, как крупных инвесторов и крупных игроков, это дает важный ориентир и понимание того, что денежные власти - Минфин и ЦБ - действуют в унисон.

Будет ли бюджет в таком виде реализован? Я думаю, что да. Потому что с погашением государственного оборонного заказа (на долю ВТБ придется в 2016 г. 330 млрд руб.) в этом году за счет средств приватизации существенно сокращается нагрузка на следующие три года с точки зрения оборонного бюджета. Абсолютно уверен, что после выборов (непонятно, почему не сейчас) будет осуществлена пенсионная реформа, которая помимо ориентиров для работающего населения также сократит нагрузку на федеральный бюджет.

- Почему не до выборов?

- Я не знаю почему. Это необходимая реформа, понятная и вполне объяснимая. Думаю, она не делается лишь потому, что существует инерция боязни этой реформы, как и многих других структурных реформ. Пенсионная реформа не сводится только к повышению пенсионного возраста, необходимо, например, упорядочение всех досрочных пенсий. Там есть ряд очевидных шагов, которые необходимо сделать. Я бы не откладывал это на послевыборный период. Но у нас часто принято возлагать на внешние события простое нежелание делать то, что нужно сделать сегодня. Это, увы, характерно для многих, не только работающих в правительстве.

РАЗНОЕ

Coinfox (coinfox.ru), Москва, 13 декабря 2016 14:53

ПРАВИТЕЛЬСТВО ГРУЗИИ ГОТОВО ПЕРЕВЕСТИ ДОКУМЕНТООБОРОТ НА БЛОКЧЕЙН В 2017 ГОДУ

Автор: Newwsseeajl@insseeebox.lv (superadmin)

Министр юстиции Грузии Тея Цулукиани заявила о готовности Грузии к подключению к системе блокчейна

По ее словам, Грузия может стать одной из первых стран в Западной Европе, которая переведет государственный документооборот на технологию распределенного реестра. Речь идет в первую очередь о документах о сделках и транзакциях. "Благодаря усилиям Публичного реестра Грузия готова включиться в эту систему, и мы предполагаем, что в будущем году первым шагом размещения документа в системе блокчейна будет распечатка о недвижимости, о чем мы очень детально проинформируем наших граждан", - заявила Цулукиани, пишет "Грузия-Онлайн".

Она полагает, что внедрение блокчейна в документооборот Грузии произойдет в 2017 году.

Издание отмечает, что сервера, обслуживающие систему блокчейн, расположены в Тбилиси и принадлежат грузинскому миллиардеру Бидзине Иванишвили, который занимал пост премьер-министра страны с октября 2012 года по ноябрь 2013 года.

Об интересе грузинских властей к технологии блокчейн известно уже давно. В стране уже действует пилотный проект по кадастровому учету на базе блокчейна. В нем участвуют компания BitFury, Национальное агентство публичного реестра Грузии, а также экономист Эрнандо де Сото.

Помимо этого, в Грузии расположены майнинговые фермы BitFury. Одна ферма расположена в Гори, а другая - в Тбилиси. Грузия привлекает компанию BitFury выгодными ценами на электричество и рабочую силу, а также удобной системой налогообложения и отсутствием коррупции, отмечал тогда исполнительный директор компании Валерий Вавилов.

Елена Платонова

<http://www.coinfox.ru/novosti/6680-pravitelstvo-gruzii-gotovo-perevesti-dokumentoorot-na-blokcheyn-v-2017-godu>