



БАНК  
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

13 декабря 2016 г.

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2016

\*\*\* [Инструкция по включению функции чтения вслух на мобильных устройствах Apple с iOS 8-10](#)

## СОДЕРЖАНИЕ:

<b>ВНЕШЭКОНОМБАНК</b> .....	<b>3</b>
ИСПРАВЛЕНО - ВЭБ ЖДЕТ ФИНАЛЬНЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ОТ ИНВЕСТОРОВ ПО ПОКУПКЕ ПРОМИНВЕСТБАНКА ДО КОНЦА ДЕКАБРЯ .....	3
ПРАВИТЕЛЬСТВО ОТВЕТИТ ПО ДОЛГАМ ВЭБА.....	3
КАМАЗ РАЗМЕСТИЛ БОНДЫ НА 5 МЛРД РУБЛЕЙ .....	5
СТАВКА 1-ГО КУПОНА ОБЛИГАЦИЙ АТОМЭНЕРГОПРОМА ОБЪЕМОМ 15 МЛРД РУБ - 9,33% ГОДОВЫХ "ИРДОН" ВЫШЕЛ ИЗ СУДА.....	6
МЕДИАРЕЙТИНГ БИЗНЕСМЕНОВ И КОМПАНИЙ НЕДЕЛИ - С 5 ПО 11 ДЕКАБРЯ 2016.....	7
ОПУБЛИКОВАН "НАЦИОНАЛЬНЫЙ РЕЙТИНГ ПРОЗРАЧНОСТИ ЗАКУПОК"-2016 .....	8
ДО ОКОНЧАНИЯ ПРИЕМА ЗАЯВОК НА УЧАСТИЕ В "ПРЕМИИ РАЗВИТИЯ - 2017" ОСТАЛАСЬ НЕДЕЛЯ...	8
<b>ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА</b> .....	<b>9</b>
НИКОЛАЙ ЛУЗГИН: "БАНК БЕЛВЭБ С ОПТИМИЗМОМ СМОТРИТ В БУДУЩЕЕ!".....	9
НАБЕРЕЖНЫЕ ЧЕЛНЫ ПОСЕТИЛА ДЕЛЕГАЦИЯ ФОНДА РАЗВИТИЯ МОНОГОРОДОВ .....	13
ДЕНЬГИ ДЛЯ МОНОГОРОДА .....	13
АКЦИОНЕРЫ "ВЭБ-ЛИЗИНГА" 9 ФЕВРАЛЯ ДОСРОЧНО ПЕРЕИЗБЕРУТ СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ .....	14
S&P ПОНИЗИЛО ДОЛГОСРОЧНЫЙ КРЕДИТНЫЙ РЕЙТИНГ БАНКА "ГЛОБЭКС" С "ВВ-" ДО В+.....	14
<b>ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ</b> .....	<b>15</b>
ДО СЧАСТЬЯ ДАЛЕКО .....	15
"ДОСТОВЕРНЫЕ ПРОГНОЗЫ ОТСУТСТВУЮТ" .....	20
ПОДДЕРЖКА УЛОЖИТСЯ В 2%.....	24
КИРИЕНКО МЕНЯЕТ СВЯЗЬ С ПАЛАТАМИ.....	25
<b>БИЗНЕС</b> .....	<b>27</b>
ПЕРЕЛЕТ НА ЕДИНУЮ АКЦИЮ .....	27
ПЕРВЫМ ДЕЛОМ — АМЕРИКАНСКИЕ САМОЛЕТЫ .....	28
"АКРОН" НЕ ТОРОПИТСЯ ДОБЫВАТЬ КАЛИЙ .....	28
ИМУЩЕСТВО ВХОДЯЩЕГО В КТЗ ЧУВАШСКОГО "ПРОМТРАКТОРА", АРЕСТОВАНО И ПРОДАЕТСЯ ИЗ-ЗА ДОЛГОВ.....	30
MADE IN RUSSIA.....	30
<b>РАЗНОЕ</b> .....	<b>32</b>
"ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ ПОМОЖЕТ НАМ РЕШИТЬ ВСЕ ПРОБЛЕМЫ" .....	32
КРЕМЛЬ МЕНЯЕТ ПОДПИСКУ .....	33
САМОЛЕТ "ЕКАТЕРИНА II" СОВЕРШИЛ ПОСАДКУ В ХАБАРОВСКОМ АЭРОПОРТУ .....	34

# ВНЕШЭКОНОМБАНК



РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 12 декабря 2016

## ИСПРАВЛЕНО - ВЭБ ЖДЕТ ФИНАЛЬНЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ОТ ИНВЕСТОРОВ ПО ПОКУПКЕ ПРОМИНВЕСТБАНКА ДО КОНЦА ДЕКАБРЯ

*В новости, вышедшей на ленту 9 декабря в 19:03, исправляется информация по планам в отношении непрофильных активов - не планируется продавать "БелВЭБ" и "ВЭБ Инновации" (скорректированы два последних абзаца).*

МОСКВА, 12 дек - РИА Новости/Прайм. **Внешэкономбанк** получит финальные предложения от инвесторов по покупке своей украинской "дочки" **Проминвестбанка** до конца декабря, сообщил **глава госкорпорации Сергей Горьков**.

"Мы получим финальные предложения до конца декабря", - сказал **Горьков** журналистам.

Отвечая на вопрос, реально ли закрыть сделку по продаже **Проминвестбанка** в 2016 году, **Горьков** ответил отрицательно. "Завершим? Нет, конечно", - сказал он.

Как сообщал **Горьков** в ноябре, на дочерний банк **ВЭБа** на Украине есть три устойчивых интересанта и один еще новый потенциальный инвестор. По его словам, это и украинские инвесторы, и международные игроки.

Согласно проекту новой стратегии **ВЭБа** до 2021 года, **группа Внешэкономбанка** намерена завершить процесс вывода непрофильных активов до конца 2018 года. В частности, постепенному выводу подлежат два российских банка - **"Глобэкс"** и **Связь-банк**, а также украинский **Проминвестбанк**, гонконгская **"ВЭБ Азия"**.

**ВЭБ** намерен сохранить в своей структуре и развивать компанию **"ВЭБ Инновации"**, учрежденную для инвестиций в высокотехнологичные проекты, а также ряд других активов. Проект стратегии **ВЭБа** предполагается рассмотреть на заседании набсовета 21 декабря.

газета.ru

Газета.Ru, Москва, 12 декабря 2016 16:05

## ПРАВИТЕЛЬСТВО ОТВЕТИТ ПО ДОЛГАМ ВЭБА

Автор: Петр Нетреба

*Проблемные активы Внешэкономбанка попали в бюджетную госпрограмму*

Правительство разрешило **Внешэкономбанку** начиная с 2017 года безвозмездно сдавать в казну активы, числящиеся на его балансе. На компенсацию убытков **ВЭБа** во время передачи из бюджета можно потратить до 450 млрд руб. до 2019 года. Все сделки будут проходить минуя казначейство, а 1,5 трлн руб. убытков банка после этого превратятся в доходы государства.

### Имущество для казны

Вариант расчистки долгов **ВЭБа**, предполагавший перевод "плохих" активов **ВЭБа** напрямую в собственность государства, на прошлой неделе получил законное основание. Среди поправок в проект федерального бюджета на 2017-2019 годы от имени правительства оказалась включена поправка, касающаяся и активов банка. Поправка была одобрена Госдумой 7 декабря во втором чтении и 9 декабря - в третьем. Депутаты специального обсуждения по этой поправке устраивать не стали.

В новом изложении федерального бюджета правительству разрешена "компенсация убытков" **ВЭБу**, "возникающих в результате безвозмездной передачи активов в казну РФ".

Компенсация разрешена в рамках 150 млрд руб. дополнительного имущественного взноса государства в уставный капитал банка в 2017 году. Та же сумма предусмотрена на имущественный взнос и в 2018, и 2019 годах. Тем самым правительство согласилось "безвозмездно" принимать на свой баланс активы **ВЭБа** три года подряд.

В первоначальной версии бюджета, который был внесен правительством в Госдуму в октябре и рассмотрен в первом чтении в ноябре, статья предусматривала имущественный взнос

государства в **ВЭБ** только ради одной цели - "компенсации части затрат по исполнению обязательств по внешним займам на рынках капитала".

Общая сумма расходов после удвоения целей статьи, предполагающей "создание условий для финансовой устойчивости **Внешэкономбанка**", осталась неизменной - 450 млрд руб. на три года. Эти деньги будут расквотируются в рамках новой подпрограммы под названием "Формирование института развития проектного финансирования".

Оператором подпрограммы станет Минфин, курирующий основную госпрограмму "Управление государственными финансами и регулирование финансовых рынков", частью которой и окажется новая подпрограмма. Участия Минэкономразвития и Росимущества, отвечающих по своим полномочиям за управление госимуществом, в бюджетных материалах не прослеживается. Но из бюджетных материалов Счетной палаты следует, что "финансово-экономические обоснования с соответствующими расчетами объема потребности в бюджетных ассигнованиях на указанные цели в Счетную палату не представлены".

#### **Казначейство не приглашали**

Зато на деньги для **ВЭБа** уже предоставлена существенная бюджетная льгота.

На эти расходы не будет распространяться казначейское сопровождение, существенно затрудняющее получателям и расходование этих денег, и отчетность по тратам. Такая норма отдельно оговорена в третьей части пятой статьи федерального бюджета на предстоящую трехлетку.

Расписка баланса **ВЭБа** от дочерних структур обсуждается правительством с 2014 года, когда стало очевидно, что банк не справляется со всеми обязательствами, которые появились по поручениям правительства. Тогда "плохие" долги **ВЭБа** оценивались в 1,5 трлн руб. Чтобы **ВЭБ** смог расплатиться с внешними займами в 2016 году, банку было выделено из бюджета 151,6 млрд руб.

Согласно отчетности банка за первое полугодие этого года, им было получено 111,1 млрд руб. В 2016 году деньги **ВЭБу** предоставлялись вне рамок госпрограмм. Их распределение регулировалось секретным постановлением правительства от 29 марта 2016 года №245 дсп, следует из материалов Счетной палаты.

Летом этого года **ВЭБ** предложил правительству проект своей стратегии, предполагавший вывод из группы дочерних структур. Речь тогда шла, рассказали "Газете.Ru" источники в правительстве, о МСП-банке, **Фонде развития Дальнего Востока** и **Корпорации развития Северного Кавказа**. Также планировалось расстаться и с дочерними банками "**Глобэкс**" и "**Связь**", **Проминвестбанком (Украина)**, **БелВЭБом (Белоруссия)** и "**ВЭБ-Азией**" (Гонконг).

Обсуждался и вариант, при котором в обмен на помощь государства по оплате внешних долгов банк будет передавать отдельные активы в казну по номинальной стоимости на сумму более 1 трлн руб. И речь шла не только о передаче активов, которые ухудшают баланс института развития. Окончательно вопрос не был решен и на совещании в Белом доме, которое 17 октября проводил первый зампред руководителя аппарата правительства Максим Активов. Как следует из протокола того совещания, который есть в распоряжении "Газеты.Ru", вопрос был отправлен на повторное рассмотрение и не попал в повестку октябрьского заседания наблюдательного совета.

Официально считается, что "токсичные" активы банка составляют 1,5 трлн руб. Активы, которые не являются убыточными, оцениваются в 2,9 трлн руб.

В правительстве вся переписка по **ВЭБу** засекречена. Счетная палата в своем бюджетном заключении, ссылаясь на письменное обращение **ВЭБа** в Минфин в июле 2016 года, сообщает о потребности банка в докапитализации на 1 января 2017 года в размере 240 млрд руб. Тогда же **ВЭБ** запрашивал на 1 января 2018 года - 260 млрд руб. "Финансово-экономическое обоснование с соответствующими расчетами запрашиваемой суммы отсутствует", - указывает Счетная палата в ответ на запрос **ВЭБа** на ближайшие два года.

Согласование списка конкретных активов продолжается и сейчас, сказал источник, знакомый с ходом дискуссии. Появление в бюджете записи о безвозмездной передаче имущества **ВЭБа** фиксирует только то, что правительство согласилось его принять, но, что с ним делать, еще не знает, сказал правительственный чиновник.

На заседании в Госдуме 7 декабря министр финансов Антон Силуанов отстаивал предложение поддержать **ВЭБ**. В противном случае, по его словам, "если мы сейчас не окажем поддержку, **ВЭБ** не сможет расплатиться и... прекратит свое существование". Деталей у министра никто не спрашивал.

Представитель **ВЭБа** от комментариев отказался, а представитель Минфина и Минэкономразвития в момент написания заметки оказался недоступен.

Правительственные источники рассказали, что очередной этап рассмотрения и стратегии развития банка и списка имущества, передаваемого в казну, назначен на 21 декабря, на наблюдательном совете под председательством Дмитрия Медведева. Только после того, как в правительстве определятся со списками, появится и возможность написать подпрограмму "Формирование института развития проектного финансирования", которая во многом должна будет пересекаться с еще не утвержденной стратегией спасения **ВЭБа**.

<https://www.gazeta.ru/business/2016/12/09/10416041.shtml>



Rusbonds.ru, Москва, 12 декабря 2016 16:52

## КАМАЗ РАЗМЕСТИЛ БОНДЫ НА 5 МЛРД РУБЛЕЙ

Автор: Проект "rusbonds - Облигации в России"

**"КАМАЗ"** завершил размещение биржевых облигаций серии БО-14 объемом 5 млрд рублей, говорится в сообщении компании.

Сбор заявок на 15-летние бонды проходил 2 декабря. По итогам закрытия книги ставка 1-го купона установлена в размере 9,92% годовых, к ней приравнены ставки остальных купонов.

Андеррайтером размещения выступил Sberbank CIB.

Как сообщалось, в ноябре наблюдательный совет **Внешэкономбанка (ВЭБ)** утвердил вопрос о приобретении в 2016 году до 100% объема выпусков пятнадцатилетних облигаций "КАМАЗа", обеспеченных госгарантией, в объеме до 10 млрд рублей.

Как сообщил тогда **ВЭБ**, банк приобретет долгосрочные облигации "КАМАЗа" за счет инвестирования средств пенсионных накоплений. Средства будут направлены на инвестиционный проект "Развитие модельного ряда автомобилей "КАМАЗ" и модернизация производственных мощностей для его производства".

В настоящее время в обращении также находятся 2 выпуска биржевых облигаций "КАМАЗа" на сумму 5 млрд рублей и 2 выпуска классических бондов на сумму 10 млрд рублей.

"КАМАЗ" является крупнейшим российским производителем грузовых автомобилей. В январе-октябре 2016 года "КАМАЗ" увеличил продажи на 22% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до более 25 тыс. грузовиков (в том числе в России реализовано около 21 тыс.). До конца текущего года планируется реализовать 34 тыс. автомобилей (+7% к бизнес-плану). Вместе с тем, на экспорт в 2016 году ранее предполагалось отправить 7 тыс. автомобилей. Доля "КАМАЗа" на российском рынке тяжелых грузовиков достигла 58%. Основным драйвером роста компания считает новый модельный ряд.

<http://rusbonds.ru/nwsinf.asp?id=4431083>



Интерфакс, 12.12.2016 15:48:09 MSK

## СТАВКА 1-ГО КУПОНА ОБЛИГАЦИЙ АТОМЭНЕРГОПРОМА ОБЪЕМОМ 15 МЛРД РУБ - 9,33% ГОДОВЫХ

Москва. 12 декабря. ИНТЕРФАКС-АФИ - **АО "Атомэнергпром"** установило ставку 1-го купона биржевых облигаций серии БО-02 объемом 15 млрд рублей в размере 9,33% годовых, говорится в сообщении эмитента.

Ставка 2-20-го купонов приравнена к ставке 1-го купона.

Сбор заявок на бонды прошел 9 декабря.

Техническое размещение 10-летних облигаций запланировано на 15 декабря.

Организатор - "ВТБ Капитал".

Предусмотрена возможность досрочного погашения бумаг выпуска эмитентом (колл-опцион).

Первый колл-опцион предусмотрен через 2 года, второй - через 6 лет.

Размер купона будет определяться исходя из доходности ближайшей по сроку погашения ОФЗ, увеличенной на 1 процентный пункт, сообщалось ранее в конкурсной документации по выбору

организатора выпуска.

Как сообщалось, 14 ноября "Атомэнергпром" полностью разместил 10-летние биржевые облигации серии БО-01 объемом 15 млрд рублей, весь выпуск которых выкупил **Внешэкономбанк**.

Данная сделка стала дебютной после одобрения набсоветом **ВЭБа** в июне основных параметров инвестирования пенсионных накоплений в облигации "Атомэнергпрома" в 2016 году, указывается в сообщении. "В июне 2016 года на заседании набсовета было принято решение о приобретении до 100% объема выпусков десятилетних облигаций АО "Атомэнергпром" на сумму до 60 млрд рублей. Это первый выпуск компании", - пояснили "Интерфаксу-АФИ" в пресс-службе **ВЭБа**.

Сбор заявок на бонды прошел 8 ноября. По итогам маркетинга ставка 1-го купона установлена в размере 9,33% годовых и зафиксирована на весь срок обращения займа. Купоны - полугодовые, номинал бумаг - 1 тыс. рублей. Предусмотрена возможность досрочного погашения бондов по усмотрению эмитента в дату окончания 4-го или 12-го купонных периодов.

В настоящее время в обращении также находятся 3 биржевых выпуска облигаций "Атомэнергпрома" общим объемом 20 млрд рублей.

"Атомэнергпром" входит в госкорпорацию "Росатом". Компания не ведет производственной деятельности, а консолидирует гражданские активы атомной отрасли.

## Коммерсантъ

Коммерсантъ # Ростов-на-Дону (Юг России), Ростов-на-Дону, 13 декабря 2016

### "ИРДОН" ВЫШЕЛ ИЗ СУДА

Автор: Вадим Водолазов

*Внешэкономбанк отозвал свои иски к компании*

Ростовский арбитраж прекратил рассмотрение дел по искам **Внешэкономбанка** к домостроительной компании "Ирдон" и ее владельцу Вадиму Бетееву. Дела были закрыты судом по ходатайству банка. Напомним, **Внешэкономбанк** обращался в арбитраж в связи с кредитной задолженностью "Ирдона" на 4 млрд руб. Как сообщили "Ъ" в банке, там рассматривают возможность возврата долга через продажу компании "стратегическому инвестору". Окончательное решение по этому вопросу **Внешэкономбанк** примет к апрелю следующего года.

На прошлой неделе арбитражный суд Ростовской области вынес определение об оставлении без рассмотрения заявления **Внешэкономбанка** с требованием выставить на торги 51%-ную долю в ООО "Ирдон", которая принадлежит Вадиму Бетееву (информацию об этом можно найти на сайте суда). Как следует из судебных документов, суд прекратил дело по ходатайству банка, которое мотивировано тем, что он "утратил интерес к иску".

При этом в ноябре суд прекратил рассмотрение иска **Внешэкономбанка** к "Ирдону" о взыскании задолженности по двум кредитам на 2,8 млрд руб. и €15,55 млн. Суд сделал это также по ходатайству истца.

Как пояснили "Ъ-Юг" во **Внешэкономбанке**, в настоящее время он ведет "активную работу" с "Ирдоном" по урегулированию проблемы задолженности во внесудебном порядке. "Ожидается, что окончательное решение по данному вопросу будет принято банком до конца первого квартала 2017 года", - сообщили в пресс-службе кредитной организации. Подробности плана по выходу из проблемной ситуации в банке не раскрывают. Собеседник "Ъ" лишь сообщил, что одним из возможных вариантов является привлечение в "Ирдон" стратегического инвестора.

ООО "Ирдон" входит в ГК "Евродон" предпринимателя Вадима Ванеева. Фирма занимается строительством малоэтажных жилых домов из железобетонных панелей. В 2012 году "Ирдон" запустил новый ДСК мощностью 70 тыс. кв. м жилья в год, который был создан на кредит **Внешэкономбанка**. С марта 2016 года банк является владельцем 49%-ной доли в ООО "Ирдон", которую он получил в рамках сделки с инвестиционной компанией А1 (подробнее - см. "Ъ" №34 от 1.03.2016). Тогда же **Внешэкономбанк** стал владельцем 40%-ной доли в ООО "Евродон" (производство мяса индейки).

В пресс-службе группы компаний "Евродон" "Ъ-Юг" сказали, что "кредитные обязательства компании "Ирдон" находятся в стадии реструктуризации". Подробности представитель ГК не уточнил.

Топ-менеджер одного из ростовских банков предполагает, что кредитор и заемщик в принципе уже договорились о мировом соглашении. "В пользу этого говорит ходатайство банка оставить требования к должникам без рассмотрения судом. С другой стороны, странно, что в компании говорят о реструктуризации долга, а в банке - о продаже компании стратегическому инвестору", - рассуждает банкир.

Напомним, в июне **Внешэкономбанк** обратился в арбитраж с требованием к "Ирдону" о погашении задолженности по двум кредитам в размере 2,8 млрд руб. и €15,55 млн. Кредиты выдавались в 2011 году на строительство домостроительного комбината (ДСК) в Октябрьском районе Ростовской области. Представитель "Евродона" ранее пояснял "Ъ", что проблема с выплатой займов возникла из-за "кризиса и нестабильности экономических условий", которые негативно повлияли на строительный рынок (подробнее - см. "Ъ-Юг" №165 от 08.09.2016 ).

Одновременно **Внешэкономбанк** потребовал обратить взыскание на предмет залога по кредитам. Залогом является ряд объектов недвижимого имущества нежилого назначения, которые находятся в хуторе Красный Луч (Октябрьский район). Отметим, что в Красном Луче находится основной бизнес Вадима Ванеева - крупнейший в России комплекс по производству мяса индейки.

Вместе с тем в июле **Внешэкономбанк** обратился в арбитраж с требованием продать с торгов 51%-ную долю Вадима Бетева в "Ирдоне". Это требование также было связано с неисполнением обязательств по указанным кредитам (подробнее - см. "Ъ-Юг" №183 от 04.10.2016 ).

Вадим Водолазов, Ё-Юг



Медиалогия, Москва, 12 декабря 2016 19:52

### МЕДИАРЕЙТИНГ БИЗНЕСМЕНОВ И КОМПАНИЙ НЕДЕЛИ - С 5 ПО 11 ДЕКАБРЯ 2016

Компания "Медиалогия" специально для BFM.ru составила рейтинги компаний и бизнесменов недели.

Рейтинги подготовлены на основе МедиаИндекса - показателя Медиалогии, который отражает качество присутствия компаний и персон в информационном поле. Чем больше значение МедиаИндекса, тем более ярко и позитивно присутствие компании или персоны в СМИ, тем позитивнее ее имидж, создаваемый СМИ.

#### Топ-10 бизнесменов недели

№	Перемещение	Персона	МедиаИндекс
1	+1	Игорь Сечин (Роснефть)	14 184,69
2	-1	Герман Греф (Сбербанк России)	4 190,44
3	+438	Андрей Коболев (Нафтогаз Украины)	2 866,82
4	+554	Роман Ротенберг (Предприниматель)	2 114,02
5	+20	Алексей Миллер (Газпром)	1 915,89
6	+11	Олег Белозеров (РЖД)	1 870,14
7	+1	Анатолий Чубайс (Роснано)	1 573,38
8	-5	Леонид Федун (ФК "Спартак")	1 246,05
9	0	Михаил Гучериев (РуссНефть)	1 143,81
<b>10</b>	<b>0</b>	<b>Сергей Горьков (ВЭБ)</b>	<b>923,18</b>

Проанализировано 3 806 417 публикаций СМИ за период с 05 по 11 декабря 2016 года.

<http://www.mlg.ru/company/pr/4559/>

Торг уместен (b2b-center.ru/zakupki), Москва, 12 декабря 2016 16:37

## ОПУБЛИКОВАН "НАЦИОНАЛЬНЫЙ РЕЙТИНГ ПРОЗРАЧНОСТИ ЗАКУПОК"-2016

В Москве состоялась церемония подведения итогов "**Национального рейтинга прозрачности закупок 2016**". Организатором ежегодно проводимого рейтинга, участниками которого являются заказчики, осуществляющие закупочную деятельность в соответствии с Федеральными законами № 44-ФЗ и 223-ФЗ, является Некоммерческое партнерство "Национальная ассоциация участников электронной торговли" (НАУЭТ). Рейтинг прозрачности закупок публикуют с 2006 года, чтобы непрерывно контролировать состояние и тенденции национального рынка закупок. Итоги нынешнего рейтинга подведены по результатам работы с 1 июля 2015 по 30 июня 2016 года.

Лидерами НРПЗ 2016 стали следующие участники, получившие наивысшую оценку Рейтинга - "Гарантированная прозрачность":

- Класс федеральных государственных закупщиков: Федеральное агентство по управлению государственным имуществом, Федеральная служба государственной статистики, Федеральная служба по надзору в сфере образования и науки, Федеральная служба государственной регистрации, кадастра и картографии, Министерство обороны Российской Федерации.
- Класс региональных государственных закупщиков: г. Москва, Республика Татарстан (Татарстан), Тамбовская область, Хабаровский край, Республика Башкортостан, Самарская область, Архангельская область, Республика Саха (Якутия).
- Класс муниципальных государственных закупщиков: МО г. Владивосток, МО г. Пермь, МО г. Сургут, МО г. Петропавловск-Камчатский, МО г. Курск, МО г. Хабаровск, МО г. Краснодар, МО г. Ставрополь, МО г. Южно-Сахалинск, МО г. Нальчик.
- Сегмент заказчиков, регулируемых Федеральным законом №223-ФЗ, сектора корпоративных закупщиков: Госкорпорация "Росатом", ГУП "Мосгортранс", ПАО "Россети", Государственная компания "Автодор", **Внешэкономбанк**, АО "МОСГАЗ", ГУП "Петербургский метрополитен".
- Сегмент коммерческих заказчиков сектора корпоративных закупщиков: ПАО "Татнефть" им. В.Д. Шашина, ПАО "Газпромнефть", ПАО "Детский мир".

<http://www.b2b-center.ru/zakupki/news/nacionalnyi-rejting-prozrachnosti-zakupok/>

## ЭКСПЕРТ

Эксперт (experttr.ru), Казань, 12 декабря 2016 15:15

### ДО ОКОНЧАНИЯ ПРИЕМА ЗАЯВОК НА УЧАСТИЕ В "ПРЕМИИ РАЗВИТИЯ - 2017" ОСТАЛАСЬ НЕДЕЛЯ

15 декабря 2016 года заканчивается прием заявок на участие в ежегодном конкурсе инвестиционных проектов "**Премия развития - 2017**", проводимом **Внешэкономбанком**. Церемония награждения проектов, оказавших наиболее заметное влияние на социально-экономическое развитие страны, состоится уже в феврале 2017 года в рамках Международного инвестиционного форума "Сочи-2017" (27-28 февраля 2017 г.).

Конкурс 2017 года проводится в следующих номинациях: лучший инфраструктурный проект, лучший проект в отраслях промышленности, лучший проект по комплексному развитию территорий, лучший проект в сфере инноваций и высоких технологий, лучший проект в области экологии и "зеленых" технологий и лучший экспортный проект. К участию в проекте приглашаются российские юридические лица, реализующие проекты на территории России или на территории зарубежных стран (для номинации "Лучший экспортный проект"). Проекты должны находиться на инвестиционной или эксплуатационной стадии реализации и соответствовать основным отраслевым приоритетам инвестиционной деятельности **Внешэкономбанка**.

Конкурс на присуждение "Премии развития", основными целями которой было повышение конкурентоспособности российской экономики и стимулирование ее развития и диверсификации, был учрежден **Внешэкономбанком** еще в 2012 году. На сегодняшний день среди проектов, ставших лауреатами премии прошлых лет, набралось достаточное количество по-настоящему



масштабных, национально значимых проектов, внесших немалый вклад в социально-экономическое развитие России. Один из последних примеров - проект "Строительство и эксплуатация автомобильной дороги "Западный скоростной диаметр", ставший лауреатом премии 2015 года в номинации "Лучший инфраструктурный проект".

Открытие Центрального участка "Западного скоростного диаметра" состоялось 2 декабря 2016 года. "Главная причина, по которой **Внешэкономбанк** уделяет такое внимание инвестиционным проектам, заключается в том, какой эффект оказывает развитие узких мест в инфраструктуре для страны. Это и рост уровня производства, и создание новых рабочих мест. Развитие инфраструктуры также создает своеобразный мультипликативный эффект, связанный с развитием других секторов экономики и привлечением дополнительного капитала, - комментирует **председатель Внешэкономбанка Сергей Горьков**. - Пример "Западного скоростного диаметра" отлично этому подтверждение. Новая магистраль имеет значение не только для региона, но и для страны в целом - она оказывает значительное влияние на развитие международного транспортного коридора "Север-Юг", повышая мобильность жителей на территории всего СЗФО".

*Справка:*

"Премия развития" - конкурс на присуждение премии за вклад в устойчивое социально-экономическое развитие России. Был учрежден государственной корпорацией "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)" в 2012 г. "Премия развития" - это профессиональная награда, присуждаемая юридическим и физическим лицам за заслуги в области реализации крупных национально значимых инвестиционных программ и проектов, внесших значительный вклад в социально-экономическое развитие России.

Заявки на участие в Конкурсе 2017 года принимаются с 28 ноября 2016 года по 15 декабря 2016 года. Условия проведения Конкурса, требования к проектам - участникам и исполнителям, а также конкурсная документация размещена на официальном сайте Конкурса.

Дополнительную информацию по вопросам организации и проведения Конкурса можно получить по телефону 8 (495) 721-18-63 или отправив вопрос через форму обратной связи .

<http://expert.ru/news/8711-do-okonchaniya-priema-zayavok-na-uchastie-v-premii-razvitiya-2017-ostalas-nedelya.html>

## ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

Myfin.by, Минск, 12 декабря 2016 14:46

### **НИКОЛАЙ ЛУЗГИН: "БАНК БЕЛВЭБ С ОПТИМИЗМОМ СМОТРИТ В БУДУЩЕЕ!"**

*Николай ЛУЗГИН, председатель правления ОАО "Банк БелВЭБ"*

Четверть века - большой срок по человеческим меркам, а для банка тем более. В преддверии 25-летнего юбилея журнал "Директор" попросил руководителя **Банка БелВЭБ** рассказать о сегодняшнем дне и дальнейших планах одного из старейших финансовых учреждений Беларуси.

*Справка "Директора"*

ОАО "Белвнешэкономбанк" было создано в 1991 г. Новый мощный импульс в развитии получило в 2007 г., когда российская госкорпорация "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)" приняла стратегическое решение стать его основным инвестором и партнером.

В марте 2012 г. ОАО "Белвнешэкономбанк" сменило сокращенное название - на ОАО "Банк БелВЭБ".

Сегодня ОАО "Банк БелВЭБ" входит в состав Группы Внешэкономбанка (Россия), является универсальным кредитно-финансовым институтом и занимает ведущие позиции среди отечественных банков в области международных расчетов, валютных операций и обслуживания внешнеэкономической деятельности государства и клиентов.

В конце 2014 г. правление ОАО "Банк БелВЭБ" возглавил **Николай Владимирович Лузгин**. В 1978 г. он окончил Белорусский институт народного хозяйства имени В.В.Куйбышева по специальности "Финансы и кредит". Кандидат экономических наук, доцент. Более 20 лет проработал на руководящих должностях в Нацбанке Беларуси, в том числе 12 лет - заместителем председателя правления главного финансового учреждения страны.

- *Николай Владимирович, в декабре Банк БелВЭБ отметит 25-летие своего образования. С какими результатами вы подошли к юбилею?*
- С достаточно оптимистичными: **Банк БелВЭБ** занимает уверенные позиции в банковской системе по многим показателям и входит в первую пятерку белорусских кредитно-финансовых институтов по размеру собственного капитала. В 2016 г. поднялся с 5-го места на одну ступеньку вверх в рейтинге банков по доле активов.
- Наш банк стабильно находится в числе лидеров банковской системы по размеру выданных обязательств по документарным аккредитивам и банковским гарантиям, занимая 2-е место. По результатам недавней оценки качества активов белорусских банков Нацбанк отметил, что **Банк БелВЭБ** располагает достаточным дополнительным запасом капитала в случае возможного ухудшения финансового состояния заемщиков, общих внешних и внутренних экономических условий.
- *Как повлияли последние тенденции развития белорусской экономики на банковскую систему и ваш банк в частности?*
- Банки играют огромную роль в любой рыночной экономике, в том числе и в белорусской. Они глубоко интегрированы в нее, поэтому проявившиеся негативные экономические тенденции, как правило, отражаются и на их деятельности.
- За примерами далеко ходить не надо: отечественная экономика второй год подряд испытывает снижение основных макропоказателей (ВВП, промышленность, розничный товарооборот). Как следствие, за два последних года ухудшился ряд показателей деятельности банковского сектора. Так, существенно замедлился прирост активов, и на этом фоне заметно увеличилась доля проблемных активов, снизились рентабельность и количество банков на рынке. Вместе с тем, в целом банковский сектор Беларуси сохранил финансовую устойчивость.
- *Насколько изменится после юбилея стратегия вашего банка с учетом названных проблем?*
- Стратегический план развития Банка **БелВЭБ** на 2016-2018 гг. утвержден в конце прошлого года. Поэтому, с одной стороны, в кардинальных изменениях нет необходимости. Ключевая роль банка останется прежней: наращивание присутствия в системе финансирования российско-белорусских интеграционных проектов. Сегодня задействуются различные механизмы поддержки экспорта двух стран: финансирование с использованием субсидирования ставок, применение продуктов экспортных агентств и инструменты торгового финансирования.
- С другой стороны, модель ведения банковского бизнеса сегодня требует прогноза событий, которые формируются под воздействием прорывных технологий. Сегодня уже недостаточно просто предоставлять качественный банковский сервис, необходимо видение будущего, надо быть проактивными. Стремительное проникновение цифровых технологий полностью изменяет не только такую консервативную сферу, как банковская деятельность, но и всю нашу жизнь. Поэтому будущее, без сомнения, за цифровым банкингом.
- Разработка и внедрение передовых технологий требует не только постоянного повышения профессионализма сотрудников, но и значительных финансовых вложений. Разрабатывая планы на следующий год, мы закладываем значительные средства на внедрение новых технологий, фактически формируя бюджет развития.
- Кроме того, в ближайшее время будет утверждена новая стратегия нашего "материнского" банка до 2021 г. Естественно, это отразится и на деятельности белорусской "дочки" Внешэкономбанка.
- *Банк БелВЭБ предоставляет полный комплекс услуг для всех категорий клиентов. В чем особенность стратегического вектора его развития?*
- Наш банк является одним из признанных системообразующих участников рынка банковских услуг Беларуси. Однако сегодня для успешного ведения бизнеса недостаточно быть крупным банком. Важно найти свою нишу среди многообразия потенциальных возможностей, которые можно реализовать как на внутреннем, так и на международном рынке.
- В частности, миссия **Банка БелВЭБ** заключается в обеспечении успешной реализации деловых инициатив клиентов, ориентированной на содействие развитию экономических связей Беларуси и России с применением высокотехнологичных банковских решений, соответствующих лучшим мировым практикам.
- Одна из важнейших стратегических целей банка - увеличение доли финансирования сделок в рамках российско-белорусских торгово-экономических, интеграционных связей и инвестиционных проектов в общем объеме финансирования корпоративных клиентов. На мой взгляд, мы обеспечили узнаваемость и конкурентные преимущества для эффективного ведения бизнеса в сложных условиях.

- Как осуществляется взаимодействие с **Внешэкономбанком** при финансировании сделок в рамках российско-белорусских интеграционных связей?

- **Внешэкономбанк** - крупнейший акционер **Банка БелВЭБ**, ему принадлежат 97,52% акций. 20 декабря 2008 г. им был подписан меморандум о сотрудничестве с правительством Беларуси. Этот документ стал основополагающим в формировании стратегических планов **Банка БелВЭБ** и закрепил в качестве главного направления нашей работы финансовую поддержку взаимовыгодных проектов, направленных на укрепление российско-белорусских интеграционных связей. **Внешэкономбанк** и банки **Группы ВЭБ** выделяют финансирование на эти цели, в том числе на льготных условиях и в значительных объемах, выдают гарантии и оказывают услуги страхования внешнеэкономических сделок.

Так, за январь - сентябрь доля финансирования российско-белорусских интеграционных проектов в общем объеме финансирования корпоративных клиентов банка составила 46,3%, объем финансирования интеграционных проектов - 43 182,3 млн руб. в эквиваленте. В будущем эти показатели будут только увеличиваться. Для этого банком разработан обширный инструментарий - обычные кредитные продукты и инструменты торгового финансирования. Мы готовы предложить по таким операциям максимально привлекательные условия как по ставкам, так и по срокам финансирования. При этом целевой клиентской аудиторией банка являются не только крупные предприятия, но и малый и средний бизнес (МСБ).

- Можете привести конкретные примеры успешно реализованных интеграционных проектов?

- Только в 2016 г. Банк **БелВЭБ** принял участие во многих значимых интеграционных проектах, которые охватывают все наиболее системно важные отрасли белорусской экономики: энергетика (реконструкция Гродненской ТЭЦ), химия и нефтехимия (ОАО "Могилевхимволокно", ОАО "Светлогорскхимволокно", ЗАО "Белорусская нефтяная компания" и ОАО "Белшина"), металлургия (ОАО "Белорусский металлургический завод" УКХ), машиностроение (ОАО "БелАЗ" - УКХ "БелАЗ-Холдинг", ОАО "МАЗ - УКХ "Белавтомаз", ОАО УКХ "Минский моторный завод" и ЗАО "Атлант"), промышленность строительных материалов (ОАО "Красносельскстройматериалы"), транспорт (ГО "Белорусская железная дорога"), пищевая промышленность (ОАО "Савушкин продукт") и розничная торговля (ООО "Евроторг").

Одним из наиболее масштабных интеграционных проектов является строительство Белорусской АЭС. Проект финансируется в основном за счет государственного экспортного кредита Российской Федерации и кредита Внешэкономбанка. **Банк БелВЭБ** при обслуживании открытых кредитных линий выполняет функции банка-агента и расчетного банка. После завершения строительства в 2020 г. страна превратится в крупного производителя и экспортера электрической энергии. Сегодня освоены кредитные ресурсы правительства РФ и Внешэкономбанка на сумму более 2 млрд долл.

Это лишь некоторые белорусско-российские интеграционные проекты, список можно продолжить.

- Как на вашей работе отражается членство в **Группе ВЭБ**?

- Наш банк активно задействует ее возможности и имидж для привлечения и аккумулирования иностранных инвестиций в целях содействия внешнеэкономической деятельности республики.

Как уже отмечалось, **Банк БелВЭБ** сконцентрирован именно на интеграционных проектах, т.е. финансируются как белорусский экспорт в Российскую Федерацию, так и импорт товаров из нее в нашу страну. Особое внимание уделяется инвестиционному импорту на реконструкцию и техническое перевооружение действующих производств, что позволяет наращивать экспортный потенциал отечественной экономики. При этом используется потенциал как банков, так и небанковских финансовых учреждений **Группы ВЭБ**.

В частности, кроме Внешэкономбанка можно выделить сотрудничество с входящими в ее состав такими финансовыми институтами, как **Росэксимбанк**, **Связь-Банк**, **Глобэксбанк** и **Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР)**. К примеру, структурирование кредитных сделок с участием **АО "ЭКСАР"** существенно повышает доверие участвующих в финансировании банков к контрагентам.

Благодаря налаженному взаимодействию внутри **Группы ВЭБ**, мы предоставляем кредитные ресурсы по низким ставкам для обеспечения экспорта РФ, организуем финансирование товаропроводящих сетей белорусских предприятий российскими банками, принимаем участие в госпрограмме по финансированию белорусского экспорта по субсидируемым из бюджета ставкам. В качестве перспективного направления дальнейшего развития сотрудничества видим создание и развитие системы финансирования экспортных поставок в третьи страны продукции, произведенной в результате промышленной кооперации компаний двух стран.

- *Реализация столь масштабных проектов требует значительной ресурсной базы. Как вы ее формируете?*

- За 10 месяцев т.г. объем привлечения инвестиций из-за рубежа по сравнению с аналогичным периодом прошлого года вырос на 18,5% и составил 501,5 млн долл. в эквиваленте. Инвестиции привлекались в форме долгового краткосрочного и долгосрочного финансирования. Особенно важными являются целевые заимствования, которые используются системообразующими предприятиями страны на приобретение оборудования, необходимого для модернизации производственного цикла. Их объем за названный период вырос более чем в 2 раза. Был профинансирован ряд проектов в жизненно важных для Беларуси областях. Особо хочется выделить инвестиционный проект по реконструкции Гродненской ТЭЦ и внешнеторговый контракт ГО "Белорусская железная дорога" на покупку рельсов и иных материалов для реконструкции железнодорожных магистралей страны.

В пределах общего тренда вырос и объем нецелевого финансирования. Банк продолжает удерживать лидирующие позиции в области документарных операций, организуя постфинансирование в целях продвижения белорусских товаров на внешние рынки.

К сожалению, сегодня мы продолжаем работать в условиях действия секторальных санкций США и стран ЕС в отношении дочерних структур крупнейших российских банков, в том числе и Внешэкономбанка. Поэтому постоянно учитываем и стараемся нивелировать влияние этого серьезного вызова на развитие банка.

Кроме того, ведется активная работа по привлечению ресурсов и на внутреннем рынке. Так, за 10 месяцев ресурсная база корпоративных клиентов **Банка БелВЭБ** в рублевом эквиваленте выросла на 16,87%, составив 853,5 млн бел. руб. в эквиваленте. При этом через дистанционные каналы обслуживания привлечено более 24,6 млн. руб., или около 25% от общего портфеля срочных депозитов корпоративных клиентов в белорусской валюте. В дальнейших планах - расширение линейки депозитных продуктов за счет новых версий дистанционных вкладов.

- *Насколько, на ваш взгляд, эффективна система финансирования частного предпринимательства, особенно МСБ?*

- МСБ находится в центре нашего внимания, потому что во многих странах мира составляет ядро экономики и обеспечивает работой миллионы людей. Одна из проблем, с которой приходится сталкиваться банкам, - сильная разнородность предприятий сектора МСБ. В этой группе, как в никакой другой, весьма актуален принцип: "Знай своего клиента".

За 10 месяцев объем финансирования **Банком БелВЭБ** МСП по сравнению с аналогичным периодом 2015 г. вырос на 47,3% - до 652,7 млн руб., заключено порядка 900 договоров. При этом наибольший удельный вес составляет краткосрочное финансирование - 77,9%.

- *Николай Владимирович, какими новыми продуктами и услугами порадуете клиентов банка в 2017 г.?*

- Будущий год будет, прежде всего, годом дальнейшего развития цифровых банковских технологий. Совершенствование финансового сервиса с использованием современных IT-технологий - это не только сильное конкурентное преимущество в работе с клиентами, но также оптимизация процессов и снижение затрат, связанных с их обслуживанием.

Для корпоративных клиентов банка стало доступно открытие срочного депозита в белорусских рублях в режиме онлайн. В планах - сделать дистанционные депозиты реальной альтернативой традиционным вкладам, запустив новые версии дистанционных вкладов с различными сроками, процентными ставками и валютами.

Мы планируем повышать доступность услуг через каналы дистанционного банковского обслуживания. В частности, будет существенно расширен функционал "Интернет-Банка" по проведению активных операций с корпоративными клиентами.

Получит развитие продуктовая линейка торгового финансирования. В данном сегменте рынка наш банк традиционно занимает лидирующие позиции. Акцент будет сделан на клиентов МСБ, для которых разрабатывается ряд новых продуктов, намного упрощающих доступ к ним.

- *Расскажите, на что сможет рассчитывать розничный бизнес?*

- Приоритетным направлением развития станет дистанционное банковское обслуживание. В 2016 г. мы первыми в стране разработали новую технологию онлайн-кредитования, которая позволяет круглосуточно принимать и обрабатывать заявки на онлайн-кредиты. Благодаря ей клиенты **Банка БелВЭБ** могут получить кредит в любое время суток, в том числе в выходные и праздничные дни.

Стремимся быть в числе лидеров по продвижению дистанционного обслуживания, и создание межбанковской системы идентификации в этом плане предоставляет нам широкие возможности.

Физические лица смогут совершать операции в "Интернет-Банке" любого финансового учреждения, даже если не являются его клиентами.

Сегодня один из главных трендов в банковском ритейле страны - дебетовые карточки с функцией cashback (возврат части денег). Это один из способов повышения лояльности клиентов, который одновременно выгоден и им, и банку. Поэтому будем рады предложить такие карточки потребителям в 2017 г.

Таким образом, несмотря на все проблемы, с оптимизмом смотрим в будущее и развиваемся в соответствии с намеченными планами.

Текст: Алексей ВЛАДИМИРОВ

Источник: Myfin.by

<http://myfin.by/stati/view/7559-nikolaj-luzgin--bank-belzeb-s-optimizmom-smotrit-v-budushhee>



ИА Татар-информ (tatar-inform.ru), Казань, 12 декабря 2016 23:58

## НАБЕРЕЖНЫЕ ЧЕЛНЫ ПОСЕТИЛА ДЕЛЕГАЦИЯ ФОНДА РАЗВИТИЯ МОНОГОРОДОВ

(Набережные Челны, 12 декабря, "Татар-информ"). Сегодня Набережные Челны посетила делегация **Фонда развития моногородов**. **Генеральному директору фонда Илье Кривокову** провели экскурсию по предприятиям Автограда, сообщает пресс-служба мэрии.

Напомним, что Правительством Российской Федерации Набережные Челны включены в состав 94 моногородов с наиболее сложной социально-экономической ситуацией. В целях диверсификации экономики города разработаны шесть инвестпроектов на общую сумму 16 миллиардов рублей с созданием более 7000 рабочих мест.

Гости ознакомились с работой таких предприятий, как ООО "Кама-Трейд", промышленный парк "Развитие" и "КИП "Мастер"". В целях изучения положительного опыта Республики Татарстан в области обеспечения сотрудничества крупных компаний с малым и средним бизнесом делегация уделила особое внимание компаниям-арендаторам "КИП "Мастера"".

Представители **Фонда развития моногородов** побывали на производственных площадках резидентов, где обсудили с руководителями предприятий вопросы по развитию малого и среднего предпринимательства.

Подписывайтесь на нас в Telegram

<http://www.tatar-inform.ru/news/2016/12/12/531606/>

## Российская Газета

Российская газета # Экономика Поволжья, Пермь, 13 декабря 2016

## ДЕНЬГИ ДЛЯ МОНОГОРОДА

Автор: Егор Михайлов

*Белебею одобрили заявку на возведение объектов инфраструктуры*

Заявка **Белебея** на софинансирование объектов инфраструктуры инвестиционных проектов получила "добро" в федеральном **Фонде развития моногородов**. В ближайшее время одобрить ее должен и наблюдательный совет **Фонда**, и тогда республиканский моногород получит средства на софинансирование расходов региона в целях реализации мероприятий по строительству объектов инфраструктуры, необходимых для реализации новых инвестиционных проектов в Белебее.

Как сообщили в пресс-службе минэкономразвития республики, речь идет о двух инвестиционных проектах - комплексном техническом перевооружении мощностей ОАО "Белебеевский молочный комбинат" и организации производства по выпуску металлоконструкций ООО НПП "АММА". В первом случае при поддержке **Фонда** планируется строительство очистных сооружений, во втором - обеспечение электроснабжения. Планируемый объем софинансирования составит более 250 миллионов рублей, из которых 238 миллионов - средства Фонда.

Реализация данных инвестиционных проектов позволит к 2020 году привлечь свыше 2,6 миллиарда рублей, будет создано 334 рабочих места.



РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 12 декабря 2016 10:51

**АКЦИОНЕРЫ "ВЭБ-ЛИЗИНГА" 9 ФЕВРАЛЯ ДОСРОЧНО ПЕРЕИЗБЕРУТ СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ МОСКВА, 12 дек -** РИА Новости/Прайм. Акционеры **"ВЭБ-лизинга"** 9 февраля 2017 года досрочно переизберут совет директоров, сообщила лизинговая компания.

"Созвать внеочередное общее собрание акционеров **АО "ВЭБ-лизинг"** в форме собрания. Утвердить следующую повестку дня внеочередного общего собрания акционеров **АО "ВЭБ-лизинг"**: о досрочном прекращении полномочий членов совета директоров **АО "ВЭБ-лизинг"**, об определении количественного состава совета директоров **АО "ВЭБ-лизинг"**, об избрании совета директоров **АО "ВЭБ-лизинг"**, - говорится в сообщении.

Компания была создана в 2003 году. С июля 2008 года входит в **группу Внешэкономбанка**. Основными направлениями деятельности являются: лизинг высокотехнологического оборудования, подвижного состава, авиационной техники и агрегатов, морских и речных судов, автомобилей и спецтехники.



IA Rambler News Service (rns.online), Москва, 13 декабря 2016 3:00

**S&P ПОНИЗИЛО ДОЛГОСРОЧНЫЙ КРЕДИТНЫЙ РЕЙТИНГ БАНКА "ГЛОБЭКС" С "ВВ-" ДО В+**

Рейтинговое агентство **S&P Global Ratings** долгосрочный кредитный рейтинг банка **"Глобэкс"** до уровня "В+" с "ВВ-", сообщает агентство. Подтвержден краткосрочный рейтинг банка на уровне "В". Отмечается негативный прогноз.

Также агентство понизило российский рейтинг банка по национальной шкале до "ruA" с "ruAA".

Понижение рейтингов отражает продолжающееся давление на прибыльность и капитализацию **"Глобэкс"**, что, как считают аналитики, ограничивает конкурентоспособность банка и делает рискованным его дальнейшее функционирование без внешней поддержки.

"Негативный прогноз по **"Глобэкс"** отражает вероятное негативное влияние ослабленной операционной среды в России на финансовый профиль банка. Мы ожидаем, что капитализация банка и его сфера деятельности будут оставаться под давлением из-за снижающейся деловой активности, слабой генерации дохода и постоянной зависимости от внешней поддержки на протяжении следующих 12-18 месяцев его работы", - говорится в сообщении.

Аналитики агентства отмечают, что поддержка **Внешэкономбанка (ВЭБ)** является решающей для банка **"Глобэкс"**, и **ВЭБ** продолжит оказывать эту поддержку, тем не менее, в агентстве понимают, что в конечном итоге **"Глобэкс"** может быть продан.

<https://rns.online/finance/SP-ponizilo-dolgosrochnii-kreditnii-reiting-banka-Globeks-s-VV--do-V-2016-12-13/>

# ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

## ЭКСПЕРТ

Эксперт Урал.ru, Екатеринбург, 12 декабря 2016 9:51

### ДО СЧАСТЬЯ ДАЛЕКО

*Россия сегодня похожа на богатыря, стоящего перед алатырь-камнем, на котором не указано ни одного пути без жертв. Осталось выбрать, чем поступиться, чтобы получить кратную выгоду*

В Екатеринбурге прошла XI международная конференция "**Российские регионы в фокусе перемен**", организаторами которой выступили АЦ "Эксперт", Уральский федеральный университет, Высшая школа экономики и менеджмента УрФУ, соорганизаторами - НИУ ВШЭ и НИУ ВШЭ - Санкт-Петербург.

- В последние два-три года регионы очутились в условиях, в которых прежде не бывали, - открыл конференцию **ректор УрФУ Виктор Кокшаров**. - Самое важное в такой ситуации - четко, не испытывая иллюзий, понимать текущее положение дел и видеть возможности, которые предоставляет момент.

### А что нам надо...

За последние два года сырьевой крен российской экономики, который мы считаем нашим самым серьезным недостатком, только усилился. Три сектора, которые сумели вырасти, - агропром, добыча и грузоперевозки. Обработывающая промышленность сжалась на 7,2% (химия и пищевка растут, но на общем фоне теряются), строительство - на 12,8%, розница обвалилась почти на 15%.

Спад ВВП страны в 2015 году - 3,7%, в 2016-м, по мнению МЭР и МВФ, добавится еще 0,6%. Экспорт продолжает рушиться: в 2015-м он сократился на 31%, в 2016-м сожмется еще на 23%.

- Текущую ситуацию в целом можно разложить на три слоя, - комментирует **научный руководитель НИУ ВШЭ Евгений Ясин**. - Первый - финансовая сфера. Она как была, так и остается напряженной, несмотря на усилия ЦБ и других институтов. Второй - предпринимательский. Значительная часть компаний продолжает проседать. Шансов выжить у них все меньше. Есть небольшая прослойка тех, кто нащупал возможности для роста. Но пока восходящий тренд не победил. Третий слой - инвестклимат. В тучные годы бизнес накопил средства, деньги у него есть. И сейчас пришло время их тратить, но для этого надо иметь гарантии, уверенность в завтрашнем дне. Необходимо доверие между властью и предпринимателями, но его на данный момент нет. Без этого мы заметного подъема не получим. Пожалуй, уже всем ясно, что нынешний кризис - это история про инвестиции, бюджеты и доходы граждан. С последними все понятно: люди повсеместно продолжают беднеть. А вот первые два сюжета не столь однозначны. Начнем с инвестиций. Ни для кого не будет откровением факт сильного регионального расслоения. В когорте "великих" - столичная агломерация и нефтегазовые субъекты. На Москву, Московскую область, Югру и Ямал в 2015 году приходилось 27% всех вложений РФ.

- Инвестор абсолютно четко выделяет регионы с явными объективными преимуществами. Это лом, прием против которого придется искать всем остальным территориям, - констатирует **профессор географического факультета МГУ Наталья Зубаревич**. - Пока более-менее успешно с задачей справляется только Татарстан (на него в 2015-м пришлось 4,2% всех вложений). Краснодарский край держит 4%, но стремительно падает, Питер является точкой притяжения для Газпрома, но не для инвестиций (3,6%). Если проанализировать динамику по годам, мы увидим малосимпатичную картину: чем быстрее экономика входила в кризис, тем больше инвестиции концентрировались в субъектах с суперпреимуществами. На мой взгляд, шанс сегодня есть только у трех групп регионов. Первая - Москва, Московская область и в меньшей степени Санкт-Петербург. Вторая - Югра и Ямал. Третья - чрезвычайно устойчивый Татарстан и, быть может, Башкирия (в последней инвестиции перманентно росли с 2011 года, но на очень незначительную величину. - Ред.).

Теперь о бюджетах. По большому счету нам интересна только одна статья - расходы на национальную экономику - деньги, идущие на развитие, а не на закрытие соцобязательств. И

здесь мы вынуждены констатировать впечатляющий территориальный дисбаланс: ровно четверть всех расходов аккумулирует Москва.

Только 21 регион в 2015 году потратил на нацэкономику больше 20% средств. Лидирующий эшелон - Тюменская, Белгородская области, Татарстан, Крым, Москва. В хвосте плетутся Чечня, Северная Осетия, Хакасия и, к сожалению, Свердловская, Челябинская области, Удмуртия и Пермский край. Здесь на социалку уходит 86 - 92% денег.

- Регионы всеми силами стараются увеличивать поддержку нацэкономики, но ни о какой стабильной бюджетной политике речь сегодня не идет, - сетует Наталья Зубаревич. - Сколько смог, столько выкроил, не смог - обрубил. Рефлекторные, ситуативные действия. Это не стратегия, а тактика закрытия бюджетного года. Величина расходов на нацэкономику у нас зависит от размеров социальных дыр, которые надо заткнуть.

Еще один важнейший показатель - долг. Он очень велик у Калужской и Ульяновской областей (у последней чрезвычайно большая доля коммерческих кредитов). Возможности для развития серьезно ограничены у Краснодарского края и Белгородской области. Урал на этом фоне выглядит неплохо. Дурно у нас разве что Удмуртии (долг на 1 октября составляет почти 120% собственных доходов консолидированного бюджета) и Курганской области (больше 70%). На третьем месте - Свердловская область (34% доходов). В самом лучшем положении Тюменская область (около 2%) и Югра (8%).

- Что делать развитым регионам в этих условиях? Первое - не гнаться за регионами с явными конкурентными преимуществами, они все равно будут впереди. Второе - правильно позиционироваться под инвестора. Я вижу столько неадекватных предложений, что мне порой хочется сказать чиновникам "вы сядьте, подумайте хоть чуть-чуть, на что вы реально способны", - расставляет акценты Наталья Зубаревич. - Третье - нужна стабильная и сбалансированная бюджетная политика. Да, здесь многое зависит от федерального центра, но некоторые вещи можно сделать и на уровне региона, например, отрефлексировать и оптимизировать расходы на социалку. Четвертое - придется выбрать приоритеты развития на основе реальных конкурентных преимуществ региона. Не надо заниматься шапкозакидательством. Пятое - нужно снижать барьеры для ведения бизнеса. И последнее действие - необходимо продолжать настаивать на росте самостоятельности территорий. Я все еще продолжаю верить, что это возможно. Если нет денег, стоит хотя бы дать регионам свободу.

**...Да просто свет в оконце**

С настоящим закончили. Попробуем обрисовать картину будущего.

- Российская экономика может выйти из рецессии уже в будущем году, - считает **глава екатеринбургского представительства банка "БКС Ультима" Виктор Долженко**. - Факторы, которые будут этому способствовать, - постепенный рост сырьевых цен, вероятное падение стоимости кредитования и увеличение объемов инвестиций. Условия для возникновения низкоинфляционной конъюнктуры в России уже созрели. Но должно пройти еще два-три года, прежде чем новые реалии трансформируются в устойчивый рост экономики.

Смена знака с минуса на плюс в графе ВВП событие, безусловно, приятное, однако обольщаться на этот счет вряд ли стоит.

- Пока мы не видим, за счет чего российская экономика в среднесрочной перспективе может существенно вырасти, - констатирует **директор института "Центр развития" НИУ ВШЭ Наталья Акиндинова**. - По нашему прогнозу, вплоть до 2019-го ВВП страны будет увеличиваться не более чем на 1% год к году. Единственное, что может способствовать изменению поведения экономических агентов, - переход в режим инфляции, в котором мы никогда не существовали. Достижение уровня 4% вполне реально. ЦБ рассчитывает, что это приведет к повышению интереса к инвестированию. Но сможет ли страна преодолеть инерцию, которая препятствует перетоку вложений из традиционных секторов в отрасли с более высокой добавленной стоимостью? Пока этот вопрос открыт.

Как видим, говорить о перспективе трех лет скучно: здесь практически нет развилки, структура и механизмы экономики за этот период существенно не изменятся. Куда более интересно мыслить масштабами 15 - 20 лет. На этом горизонте страна столкнется с четырьмя ключевыми вызовами, уверены эксперты. Первый и главный - демографический. Последние семь лет численность населения России увеличивается (с 1992-го по 2009-й она перманентно падала). В 2013 - 2015 годах даже появился положительный естественный прирост (на 25 - 35 тыс. человек). Но этот тренд вскоре перестанет быть актуальным, уверен **директор Института демографии НИУ ВШЭ Анатолий Вишневский** :



- В начале 1990-х Россия вступила в этап получения так называемого "демографического дивиденда", весьма выгодного для экономики страны. Тогда был достигнут исторический максимум количества лиц в рабочих и родительских возрастах и их доли в общей численности населения (пенсионеров было мало, показатели рождаемости в 30 - 40-е годы XX века были, мягко говоря, невелики. - Ред.). Сейчас же страна входит в полосу очень неблагоприятных изменений возрастного состава населения. Они неизбежно приведут к снижению числа рождений, увеличению количества смертей и к исчезновению естественного прироста.

Беда в том, что к 2030 году в России значительно сократится число граждан, находящихся в молодом трудоспособном возрасте (20 - 39 лет) - почти на 10 млн человек. Количество 20 - 64-летних упадет по разным сценариям с 95 до 78 - 87 млн человек. Соответственно резко вырастет нагрузка на одного работающего. "Следствием этого должно быть изменение структуры экономики, - продолжает Анатолий Вишневский. - Рост нагрузки означает увеличение социальных расходов. Стране будут требоваться ресурсы на обслуживание потребления, а не производства". Главная российская демографическая проблема - смертность. Да, в последнее десятилетие она довольно быстро снижалась. Однако пока не ясно, как оценивать этот результат - как долговременный тренд или просто нисходящую волну колебания. В 2014-м Россия в глобальном рейтинге здравоохранения впервые была признана благополучной страной с продолжительностью жизни больше 70 лет. При этом нас обгоняют 50 государств.

- Если проанализировать динамику смертности, то становится очевидно, что Россия сделала гигантский скачок с 1900 по 1960 год. По продолжительности жизни мы почти сравнялись с ведущими европейскими странами, - констатирует Анатолий Вишневский. - А дальше - 50 лет топтаний на месте. У мужчин прироста нет совсем (все увеличение последних лет носит восстановительный характер), у женщин он очень незначительный. И дело не просто в количественных показателях, наше отставание - качественное. Россия не сумела перейти к новой модели сочетания причины и возраста смерти, становление которой в мире идет уже не менее полувека. При этом расходы на здравоохранение в России уже давно не соответствуют вызовам, на которые оно должно отвечать в XXI веке.

За счет чего решать проблемы с убыванием населения? Казалось бы, очевидный ответ - миграция. Она, к слову, всю новую историю и была основным источником закрытия дыр.

- Но масштабные международные миграции - явление для нашей страны новое и пока очень плохо осмысленное, - уверен Анатолий Вишневский. - У нас нет четко артикулированного отношения к миграции, имеются только не очень внятные и постоянно меняющиеся тактические соображения. Чаще всего они привязаны к сегодняшней или завтрашней ситуации на рынке труда, но кроме того испытывают влияние всякого рода предубеждений, политических игр и т.п. Нам нужна долговременная миграционная стратегия, учитывающая две группы фундаментальных факторов: внутрироссийских и глобальных.

Внутри страны последние десятилетия отчетливо виден "западный дрейф": люди из азиатской части переселяются в европейскую (первая с 1989 года потеряла 3,2 млн человек, вторая - меньше 1 миллиона). Пусть это прозвучит грубо, но территории за Уралом вымирают. Чтобы насытить их людьми, внутренних ресурсов нет. (Подробнее о миграционном процессе см. "What can't be cured must be endured", "Э-У" № 49 от 05.12.2016).

- Последние 15 лет показатели убыли населения не опускались у нас ниже 7 тыс. человек, - развивает тему **сопредседатель приморского отделения "Опоры России", совладелец сети DNS Константин Богданенко**. - Цифры не главное. Уезжают молодые, здоровые и амбициозные. К сожалению, пока на это обращается мало внимания. Все инициативы, в том числе и федеральные, сконцентрированы на привоз в Приморье денег, организацию особых режимов (ТОРы, свободный порт). Но вопрос "кто будет работать в этой экономике" остается нерешенным. Наш край на протяжении всей истории населяли моряки и военные, временщики, не особо заботящиеся о будущем. Этот менталитет нужно сломать.

Даже одной проблемы пустеющего Востока достаточно, чтобы поставить вопрос, нужны ли России люди сверх тех, что в ней живут, может ли и должна ли наша страна рассматривать внешнюю миграцию как источник роста.

Главный внешний фактор, который Россия должна учитывать, - демографический взрыв в Азии, породивший серьезное и все время растущее давление на развитые страны (наша страна очень "удачно расположена" для внешних интервенций).

- Российская миграционная политика не сомасштабна вызовам, на которые она должна отвечать, - подытоживает Анатолий Вишневский. - Она не смогла, да и не стремилась оказать противодействия усилению антимигрантских настроений. А в конечном счете, именно они могут

оказаться главным препятствием на пути решения проблем, которые все равно на нас надвинутся. Массовые международные миграции несут с собой не только плохо осознанные риски, но и выгоды, которые сейчас осмыслены еще хуже. Единственный способ ответить на вызовы глобального миграционного взрыва - попытаться изменить баланс рисков и выгод в пользу последних. И только в этом должна заключаться стратегическая цель России.

Совсем коротко о втором долгосрочном вызове, тесно связанном с первым, - сбалансированном территориальном развитии. Мировой опыт показывает, что ВВП все больше концентрируется в агломерациях. Ставка на мегаполисы, видимо, будет сделана и в стратегии России. На местах эту идею также поддерживают. Например, **директор по развитию Атомстройкомплекса Виктор Ананьев** на всевозможных площадках продвигает мысль о Екатеринбурге как глобальном городе. Константин Богданенко уверен, что Владивосток должен стать ключевой точкой развития Приморья. Но пока в нашей стране агломерационный эффект не выражен (доля крупных городов в населении заметно выше доли в ВВП). Как изменить ситуацию - вопрос без ответа. **Директор-координатор научно-исследовательских программ Леонтьевского центра Леонид Лимонов** считает, что дело отнюдь не в относительно невеликом масштабе отечественных агломераций. Прогресс во многом зависит от того, насколько динамично в мегаполисе развивается экономика знаний, насколько местные бизнес-элиты настроены на создание новых продуктов, гибкую переналадку процессов, коммуникации.

Другой вопрос без ответа в области территориального развития - как вместе с развитием агломераций окончательно не уничтожить небольшие города.

#### **А что нам снится...**

Третий вызов, с которым столкнется Россия на горизонте 15 - 20 лет - невозможность резко нарастить эффективность экономики. Сегодня крайне велик риск пойти по "аргентинскому" пути: рост ВВП в долгосрочной перспективе на 1% в год и ниже.

- Все зависит от того, с какой эффективностью мы будем использовать финансовый и человеческий капитал, науку, знания, природные ресурсы, - уверен **заместитель председателя Внешэкономбанка Андрей Клепач**. - Чтобы расти хотя бы на 2% в год, мы должны практически вдвое увеличить эффект совокупной факторной производительности. Основной вклад в увеличение ВВП может вносить накопление капитала. Его норма в России сегодня очень низка - около 20%. До Китая (40%) нам никогда не добраться, да и не надо. Однако в странах, перед которыми стоит задача существенного ускорения, норма должна быть существенно выше - 26 - 28% валового продукта. Кроме того, у нас сегодня неэффективно расходуется прибыль: около трети ее объема (а в обрабатывающей промышленности - 50%) тратится на обслуживание банковской системы.

Какие конкретные действия необходимы? Первое - наращивание госинвестиций (речь в первую очередь идет о федеральном бюджете). По оценке **ВЭБ**, дополнительные вливания в 2 трлн рублей (плюс 1,35 миллиарда - средства ФНБ на стимулирование частных вложений и поддержку экспорта) дадут в 2017 - 2020 годах дополнительный прирост ВВП на 5,55 трлн рублей.

Ключевые направления инвестиций - образование, здравоохранение, НИР и ОКР, транспортная инфраструктура. Все последние годы доля расходов на эти статьи в ВВП неуклонно снижалась. По итогам 2016 года на образование, например, уйдет 4,1% валового продукта, на транспорт - 1,7%. К 2035 году по базовому сценарию **ВЭБ** показатели должны вырасти до 5,4% и 2,6%, по целевому - до 6,7% и 3,6% соответственно.

Второе действие - индексирование зарплаты и пенсий. Вложив примерно 3,6 трлн рублей, за счет роста потребления можно получить в 2017 - 2020 годах дополнительный прирост ВВП на 3,9 триллиона.

Третье - опора на традиционные отрасли. Несмотря на прогнозы, углерод до 2030 года (а скорее всего, и далее) останется главным энергоносителем, считает Андрей Клепач. Прогноз **ВЭБ** однозначен: в долгосрочной перспективе цены на нефть будут расти. Самым высоким потенциалом для сбыта сегодня обладают азиатские рынки. Драйвером для отечественной экономики также может служить новая волна технологического обновления в топливно-энергетическом и сырьевом комплексах.

#### **...Что кончилась война**

И последний мощный вызов долгосрочного периода для России - взаимоотношение с иностранными торговыми партнерами и развитие несырьевого экспорта (в умеренно-оптимистичном сценарии **ВЭБ**, вывоз продуктов высокой степени переработки к 2035 году должен увеличиться в семь раз до 226 млрд долларов).

- В 2014 году на фоне мощного падения импорта и ограниченного снижения внутреннего спроса в России, как чертик из табакерки, выскочила идея импортозамещения, - вспоминает **заведующий отделом экономтеории ИМЭМО РАН Сергей Афонцев**. - Власти возлагали на него большие надежды, ожидалось, что оно позволит и справиться с трудностями, возникшими на внешнем контуре, и перейти к устойчивому росту. К концу 2015-го стало ясно, что надеждам не суждено сбыться: слишком сильно сжался внутренний потребительский и инвестиционный спрос, слишком велика загрузка мощностей и рабочей силы. Ресурс для рывка отсутствовал. И тогда власти и экспертное сообщество подняли новый стяг - экспортно ориентированное производство. У этой политики шансов на успех, пожалуй, больше, однако и она сопряжена с рядом серьезных проблем. Первая - для освоения и захвата новых рынков предприятиям необходимы масштабные инвестиции. Но их нет. И в условиях ограниченной доступности финансовых средств ждать кардинальных изменений не стоит.

Вторая проблема - вместе с восстановлением нефтяных цен начала увеличиваться реальная покупательная способность рубля. Основания для паники пока отсутствуют (в 2016 году ревальвация к доллару составит не больше 4%). Однако бизнес (особенно крупный) уже начал высказывать опасения по поводу укрепления нацвалюты и возможной потери конкурентных преимуществ, связанных с девальвацией.

- Все разбивается о простой вопрос, куда экспортировать, - продолжает Сергей Афонцев. - Спрос со стороны развитых и развивающихся стран во многом сдерживается санкционным противостоянием и неустойчивостью конъюнктуры. Казалось бы, эти издержки может закрыть интеграция в рамках Евроазиатского экономического союза (ЕАЭС), но она идет очень медленно и пока драйвером экспорта не стала. Не сыграла и ставка на то, что ЕАЭС станет "лягушатником" для отечественных компаний. Чиновники и ряд экспертов полагали, что бизнес наберется опыта на относительно лояльных рынках, а затем начнет экспансию в более агрессивную среду. Но, судя по статистике, говорить о наличии системного эффекта "трамплина" пока не приходится.

В этих условиях прямая поддержка экспортеров (субсидии, льготные кредиты и т.д.) малоэффективна: компании будут обслуживать иностранные территории ровно до того момента, пока действуют особые режимы. Более оправдана, на наш взгляд, реализация механизмов доступа к рынкам. Речь о гармонизации норм техрегулирования с ведущими странами-партнерами (к слову, в рамках ЕАЭС с 2013 года гармонизировано всего пять техстандартов) и заключении соглашений о создании зон свободной торговли (подробнее о проблеме см. "Дружба в стиле "чабудо"", "Э-У" № 48 от 28.11.2016).

#### **Куда идем мы...**

Опустимся на микроуровень и взглянем на текущую ситуацию и возможные варианты будущего с позиции бизнеса. Существенная часть предпринимателей видит "точку роста" в развитии экспорта. "Мы очень любим рисовать вокруг Владивостока круг радиусом 1 тыс. км, - говорит Константин Богданенко. - В его пределах живет 500 млн человек. Это гигантский рынок сбыта для предприятий здравоохранения, пищевиков, какой-то инновационной продукции".

- Благодаря низкому курсу рубля мы стали сосредотачиваться на выходе на зарубежные рынки, - добавляет **президент "Пенетрон-Россия" Игорь Черноголов**. - Например, в Германии мы продаем наш материал по 10 евро за кг, в России максимум, который мы можем себе позволить, - 3 евро. За счет экспорта мы в три раза увеличили обороты. В сферу наших интересов входит Китай, но пока это еще не наша территория, мы поставляем туда продукцию через Казахстан. Очень любопытен Иран - 80 млн человек, нефть, газ и совершенно пустой рынок, там даже кока-колы нет.

**Вице-губернатор Свердловской области Александр Высокинский** уверен, что счастье надо искать не только на чужбине, но и на внутреннем рынке: "Безусловно, об экспорте нужно говорить, но превалирование этой ориентации не оправдано. Оборот розницы Екатеринбурга - 800 млрд рублей, численность населения агломерации - 2 млн человек. Как мы этот рынок используем? Только 4% непродовольственных товаров повседневного спроса производится на территории Свердловской области. Огромный объем комплектов для промпредприятий завозится извне - это десятки миллиардов рублей, которые уходят из региона. Надо вместе разбираться, что происходит, где мы передавали, почему, имея под рукой гигантский рынок, мы его не осваиваем".

Во внутреннем рынке (но не региональном, а скорее российском) видит "точку роста" и **председатель совета директоров завода "Медсинтез" Александр Петров**. Предприятие фактически занимается импортозамещением с 2000 года, производя инфузионные растворы. Ключевая тема с 2008-го - инсулин. С 2014-го - противовирусный препарат триазавирин. По

словам Петрова, сегодня идут клинические испытания собственной субстанции инсулина, через два года она будет выведена на рынок. "Я вижу три точки приложения усилий - импортозамещение, модернизация существующих производств и обучение персонала по российским и международным стандартам", - комментирует Александр Петров.

Вместе с тем **владелец сетей "Норд" (бытовая техника) и "Магnum" (продажа алкоголя) Илья Борзенков** замечает, что развитие внутри страны и региона сильно затруднено: "Мы в этом году не инвестируем, а изымаем деньги из бизнеса. Главная причина - отсутствие системы защиты прав собственности и доверия в бизнес-сообществе. Этому есть масса примеров.

В одной компании сотрудник украл 1,5 млн рублей. Дело дошло до суда. Два года условно. Сколько бы ему дали, если бы он украл их у государства? Еще одна реальная история - крупная торговая компания обанкротилась, не заплатив сотне подрядчиков. Она до сих пор получает лицензии на открытие магазинов".

Еще одну проблему формулирует **генеральный директор ассоциации "Налоги России" Игорь Теуцаков** - налоговое администрирование: "Если раньше инспекторы приходили и проверяли, как выполняется законодательство, то теперь они зачастую сразу рисуют схемы - не важно, добросовестна компания или нет. Давление на бизнес со стороны государства увеличивается. Через механизмы налогового контроля власти де факто вынимают оборотные средства, что безусловно негативно влияет на развитие предприятий".

Закончим, однако, позитивом. На наш взгляд, одной из явных точек роста, до сих пор остающейся маловостребованной, являются облигации. Предприятия почему-то преимущественно предпочитают "кормить" финучреждения, но не выходить на биржу. "Сегодня на банковских депозитах лежит примерно 20 трлн рублей. Если хотя бы 5% этой суммы перейдет в инвестиции в облигации, это уже будет большим подспорьем для отечественных компаний", - уверен начальник управления "Рынки долгового капитала и структурных инструментов" Московской биржи Андрей Бобовников.

<http://expert.ru/ural/2016/50/do-schastya-daleko/>



Огонёк (kommersant.ru/ogoniok), Москва, 12 декабря 2016 8:00

## "ДОСТОВЕРНЫЕ ПРОГНОЗЫ ОТСУТСТВУЮТ"

Автор: Беседовала Светлана Сухова

*Глава Счетной палаты Татьяна Голикова объяснила Светлане Суховой, на что будет жить страна в наступающем году*

После принятия бюджета и под занавес уходящего года "Огонек" обсудил состояние "государственного кошелька" с председателем Счетной палаты Татьяной Голиковой

- *Татьяна Алексеевна, минувший год был непростым. Споры велись о том, в каком состоянии российская экономика - достигла ли дна, "всплывает", "зависла" на нуле и т.д. По-вашему, в каком она состоянии?*

- Я бы охарактеризовала ситуацию как "полную адаптацию", приспособленность к сложившимся условиям. Под последними я подразумеваю условия и внешние (санкции), и внутренние (кризис). Если говорить о росте или дальнейшем падении, то тут тенденция до конца не определилась: с точки зрения таких показателей, как рост производства, валовый внутренний продукт, экономика демонстрирует колеблющуюся динамику - один месяц фиксируем падение, следующий - рост, потом опять падение и опять рост. Но едва-едва заметные сдвиги в сторону последнего все же видны. Надеюсь, что 2017-й оправдает ожидания.

- *Вы лично верите в прогнозы правительства о росте экономики, частных инвестиций, реальных доходов населения и потребительского спроса?*

- Мы осторожно относимся к прогнозам, которые легли в основу нынешнего трехлетнего бюджета. Все потому, что качество их расчетов оставляет желать лучшего - они не подкреплены конкретными факторами, определяющими заявленную динамику. Внутри самого правительства среди разных министерств оценка таких показателей, как темпы роста реальных зарплат, потребительского спроса и ряда других, расходится. Например, государственную программу в сфере промышленности на 2017 год строят из расчета падения объемов производства легковых

автомобилей, а в прогнозе правительства на будущий год зафиксированы ожидания роста этого показателя. Наверное, Минпром исходил в своих подсчетах из неких неизвестных нам (Счетной палате) факторов. Но эти детали остались скрыты еще и от глаз Минфина и Думы. Хорошо бы знать, есть ли они и в чем заключаются.

- *Узнали?*

- Нет пока. Государственные программы в новой редакции еще не приняты и не заработали, в них не оценена реализация антикризисного плана правительства, которому вот уже два года! Может, одна из причин отсутствия достоверных прогнозов в том, что каждое ведомство рассчитывает их по-своему. Ведь в пакете документов по бюджету-2017, направленном в Думу, содержались предложения всех правительственных структур и их расчеты, и они расходились в цифрах и выводах. Такое ощущение, что многие действуют без оглядки и стыковки с тем, что предлагают их соседи по кабинету.

- *Оцените с другой позиции: кого, судя по цифрам и прогнозируемым тенденциям, в правительстве больше - пессимистов или оптимистов?*

- Два ведомства озабочены социально-экономической ситуацией и ее влиянием на бюджет, соотношением доходов и расходов - Минфин и Минэкономразвития, остальных в большей степени интересуют расходы по "своим" статьям бюджета. При этом эффективность этих расходов не всегда очевидна, главное - заложить нужные средства при формировании бюджета. Кого больше? Думаю, оптимистов. В соответствии с прогнозом ожидается, что положительный вклад в экономический рост в 2017-2019 годах будет вносить потребительский спрос. При этом в прогнозе правительства одним из факторов увеличения потребительского спроса должен стать рост потребительского кредитования, а в Основных направлениях государственной денежно-кредитной политики, представленных Банком России одновременно с бюджетом, закладывается сохранение сберегательной модели населения и сдержанный прирост объема кредитов населению, что, на наш взгляд, более вероятно.

- *А что с вкладом новых проектов в экономический рост страны?*

- К сожалению, их влияние на показатели прогноза не просчитано. В Пояснительной записке к бюджету, которую подготовил Минфин, есть приложение о том, какие средства и на какие приоритетные проекты предусмотрены в бюджете, но большая часть их финансового обеспечения будет взята из 100-миллиардного резерва, выделенного под антикризисные мероприятия.

- *Как обстоят дела с финансированием антикризисных мероприятий?*

- Правительство должно сформировать новый резерв и продолжить поддерживать в 2017-м автопром, сельхозмашиностроение и другие отрасли, которые влияют на экономический рост. Но средства изыскивать надо уже сейчас, потому что без таких резервов не будет возможности оперативно реагировать на ситуацию и обеспечить финансовую поддержку, начиная с начала года.

- *Каковы приоритеты в госрасходах на будущий год?*

- В целом финансирование увеличено - на дорожное хозяйство, жилищное строительство... Немного подрастут расходы на здравоохранение и образование, более существенно на поддержку регионов. Можно констатировать общие тренды: снижение в относительном выражении к 2019 году расходов на оборону, расходы на социальную политику останутся неизменными и обеспечат все установленные законодательством социальные обязательства.

- *То есть по весне опять "раскидают" 400 млрд "неучтенных" доходов прошлого года?*

- Пока этих миллиардов нет! И будут ли, до конца не оценено, сейчас пока не ясно, сколько средств из бюджета-2016 окажутся невостребованными и на сколько будут перевыполнены доходы бюджета 2016 года.

- *Может, дело в том, что правительство привыкло занижать цифру ожидаемых доходов бюджета?*

- Это не умысел. Это отчасти сложившийся в благоприятные годы подход к планированию бюджета: достаточно было зафиксировать нижнюю границу доходов, чтобы перевыполнить утвержденный объем и часть направить "в резервы". Сейчас не те условия и надо менять подходы к расчетам, но до совершенства этой работы пока далеко. Не все ведомства, которые ответственны за поступления неналоговых платежей, с максимальным напряжением подошли к оценке поступлений. По настоянию Счетной палаты были приняты поправки в Бюджетный кодекс, которые добавили дисциплины в процесс: теперь все федеральные органы утверждают методики прогнозирования доходов по согласованию с Минфином. Пока первый блин комом, но процесс пошел. Непонятно: почему, если в этом году так называемые неналоговые поступления в бюджет

составят 9 процентов от всего объема доходов, в 2019 году они должны упасть на 4 пункта? Это осторожность в прогнозах или недостаточное внимание со стороны ответственных ведомств правительства за доходную часть бюджета?

- Почему было не сделать этого раньше? Вы три года как "поправляете" расчеты правительства...

- Нам помогает то, что Счетная палата осуществляет ежемесячный контроль исполнения бюджета. Анализируя полученные данные и добавляя к ним еще и результаты наших контрольных мероприятий, мы обнаруживаем взаимосвязь между различными показателями экономического развития страны, их влиянием в том числе на доходы бюджета. Поэтому мы и видим те резервы доходов, которые не обнаружил Минфин. Наибольшее число нареканий у Счетной палаты по доходам, администрируемым Таможенной службой (ФТС). Здесь, в отличие от Налоговой службы (ФНС), еще требуется наведение порядка, искоренение имеющихся нарушений налогового и таможенного законодательства.

- Каких?

- Например, занижение таможенной стоимости товаров с тем, чтобы платить меньше НДС. Мы проверили: ввозимая продукция или оборудование оказывались дешевле, чем сырье, из которого они изготовлены. Или еще: активное использование льготы по уплате НДС на ввозимое высокотехнологичное оборудование. Проверили: в ряде случаев оборудование было 50-90-х годов выпуска и под понятие современное не подходило никак. Есть сейчас и освобождение от НДС для ввозимых расходных материалов, предназначенных для научных целей. Проверили: в 2015 году этой льготой пользовались организации, основными видами деятельности которых не является научная деятельность, а при декларировании товаров указывалось назначение - для научно-технической деятельности.

- И сколько теряет бюджет из-за того, что таможня так часто "дает добро"?

- Сложно сказать. Наши проверки не могут охватить всю картину, у нас нет такого человеческого ресурса. Согласно нашим расчетам, доходы бюджета-2017 должны быть больше примерно на 80 млрд рублей, чем по оценке Минфина. И это не предел: можно мобилизовать еще 60 млрд, если усилить административную работу.

- При этом хотят усилить нажим там, где порядок более или менее наведен, увеличив налоговую нагрузку на население, бизнес и госкорпорации. По-вашему, каких новаций в этой сфере можно ждать в будущем году?

- Все нововведения в этой сфере принимаются заранее. С учетом завершающегося года все изменения уже приняты. Они были зафиксированы в Основных направлениях налоговой политики. Но это не значит, что в будущем году не предложат что-то новое, что начнут реализовывать с 2018 года или позже. Президент уже предложил подумать над обновлением налогового законодательства. На мой взгляд, давно пора оптимизировать имеющуюся налоговую и неналоговую нагрузку - оценить эффективность имеющихся льгот и освобождений, целесообразность сохранения отдельных неналоговых платежей, их перевод в налоговые. Дело за стратегами из правительства: оценка налоговой нагрузки должна в том числе исходить из того, какой будет пенсионная система, как изменится система медстрахования и т.д. Сегодня уже очевидно, что высокая зависимость Пенсионного фонда от госсредств порождает проблемы не только ПФР, но и бюджета. Но так как ясного ответа на вопрос, какую пенсионную систему мы хотим иметь, нет, то нет и понимания о величине отчислений, о том, брать ли их только с работодателя или еще и с работника, о том, нужно ли повышать пенсионный возраст? Откладывать с ответами дальше нельзя. Как не стоит и пугаться цифр: грамотного расчета даже с большими нулями и минусами достаточно, чтобы понять, где и как изыскать средства. То же самое и по соцстраху: не ясно, нужно ли такое страхование в его нынешнем виде? Например, сейчас используется зачетная схема по уплате страховых взносов: работодатели платят разницу в бюджет соцстраха после того, как будут зачтены все больничные. Решили вроде бы, что зачеты уйдут в прошлое с будущего года, когда соцвзносами займется ФНС, но нет, срок перенесли! С подоходным налогом не легче: копья ломаются вокруг проблемы: надо ли делать НДФЛ прогрессивным? Но на этот вопрос не ответить да или нет: пересмотр шкалы подоходного налога не может рассматриваться в отрыве от обсуждающейся темы соцплатежей в ОМС, ПФР... Их можно называть как угодно, но суть одна - это части того же НДФЛ, а раз так, то оценивать проблему необходимо в комплексе.

- Почему российские власти не стимулируют потребительский спрос? В США, например, такие меры стали основой антикризисного плана еще в 2008-м и сработали!..

- Мы тогда же сделали аналогичную ставку: в кризис 2008 года было сделано многое, чтобы стимулировать потребительский спрос (увеличены пенсии и зарплаты). Но цена на нефть поползла вверх, и структурные реформы в экономике были отложены на потом. Хотя, справедливости ради, точечные изменения были сделаны и тогда - в сфере фармацевтики, производстве медтехники, отдачу от которых мы получаем сейчас. Проблема в том, что это были исключения из правил. Более того, в период высоких цен на нефть резко нарастили бюджетные расходы всех видов, не только социальные. И в то же время изменилась концепция о том, какие факторы должны стимулировать экономический рост - ставка со стимулирования потребительского спроса переместилась на инвестиции. И хотя довольно скоро - уже в 2014 году - стало ясно, что она как единственная ошибочна, планов не изменили.

- *Нужно было вернуться к поддержке населения?*

- Мне кажется, в наших условиях это компромиссная модель. Хочу обратить внимание, делая ставку на рост инвестиций, ни в 2014 году, ни в 2015 году не была исполнена даже та утвержденная "скромная" бюджетная инвестпрограмма. При этом в 2015 году ее исполнение оказалось самым низким по сравнению с предшествующими годами.

- *В чем причина, по-вашему?*

- В системе управления. Прежде всего, в неготовности отвечающих за этот процесс принимать решения и ответственно подходить к собственным предложениям. Ведь многие инвестпрограммы оказались неисполненными из-за отсутствия проектно-сметной документации, решений по отводу земли и т.п., всего того, что можно просчитать и подготовить заранее. А у нас главное "зацепиться", поставить строчку в бюджет, не думая о конечной цели, в результате - масса "зацепок" и мало результата.

- *Если денег не хватает, зачем же вы призываете изыскать аж 4 трлн рублей на ликвидацию проблемы износа основных фондов?*

- Эта тема незаслуженно забыта в прогнозе правительства. А ведь это именно то, что влияет не только на показатели производительности труда, но и на все экономические показатели. Основные фонды - это ведь и здания, и транспорт, и оборудование, и коммуникации. Если вдуматься, сейчас мы финансируем износ: 4 трлн - это только на то, чтобы ситуация не ухудшалась, на здравоохранение, соцслужбы и образование, в том числе нужно 200 млрд, чтобы поддержать эффективную работу имеющихся больниц, школ, поликлиник и т.д., не ухудшить ситуацию по сравнению с тем же 2015 годом. Сложная ситуация с износом в сфере связи и в строительстве. Восстановление материально-технической базы - это один из важнейших приоритетов экономики. Несмотря на рост прибыли, предприятия и организации не спешат инвестировать средства в основной капитал. По итогам 2015 года прибыль организаций увеличилась по сравнению с 2014 годом на 19,9 процента, сокращение инвестиционной активности составило 8,4 процента. Похожая ситуация за 9 месяцев 2016 года по сравнению с аналогичным периодом 2015 года: рост прибыли 10,1 процента, снижение динамики инвестиций в основной капитал - 2,3 процента. Сохраняющийся низкий уровень инвестирования даже со стороны финансово устойчивых предприятий обусловлен значительными рисками при развитии деятельности в условиях неопределенности в отношении объемов конечного спроса покупателей.

- *А что делать, если резервы будут исчерпаны, как обещают? Россия способна жить без "подушки безопасности"?*

- Жили же когда-то, когда Стабфонда не было. Как тогда ругали Кудрина, когда Минфин предлагал такой фонд создать! Нам повезло: нефть росла в цене и бюджет год от года сводился с профицитом. Впрочем, сейчас уже забыли: в 1999-м, например, из всех расходов в бюджете была в основном только зарплата и пенсии. Формулировать новое бюджетное правило придется: стране, получающей изрядную долю доходов от продажи энергоносителей, иначе нельзя. И хорошо бы сделать это побыстрее, пока нефть балансирует на отметке 50, а в бюджет закладывается 40, а не 100 долларов за баррель. По расчетам бюджета, в 2017-м Резервный фонд будет исчерпан полностью и правительство перейдет к использованию средств Фонда национального благосостояния (ФНБ). Радует то, что к резервным деньгам прибегать для финансирования бюджетных расходов будут меньше: в 2019 году - это 140 млрд рублей (в 2017 году - 1,8 трлн рублей). Но есть и то, что беспокоит, - рост внутренних заимствований: до 1,9 трлн рублей в год, что на 680 млрд больше, чем в 2016 году. Чем больше долг, тем больше придется отдавать по его процентам.

- *Кто же дает в долг такой экономике?*

- Инвесторы, банки, крупные корпорации, эти вложения относятся к категории малорискованных. Беспокоит то, что если до 2015 года правительство скорее не выполняло "план" по заимствованиям (брало меньше, чем само себе позволяло), то с 2015 года "квота" выбирается полностью. И теперь уже главное не допустить, чтобы предложение превысило спрос, потому что придется поднимать ставку по процентам, а это дополнительные расходы бюджета. Замкнутый круг.

- *В начале разговора вы сказали, что в 2016-м общество приспособилось к кризису...*

- Мы стали менее эмоционально относиться к тому, что происходит. Пережили сложный год, и в какой-то мере он был испытанием. Каждый вынес свой урок. Правительству, например, хватило мужества не пойти на секвестр бюджетных расходов. Напротив, выделили деньги на мероприятия по импортозамещению и поддержке ряда отраслей, что в том числе и дало возможность экономике не только удержаться на плаву, но даже прирасти по ряду позиций. Иное дело, будет ли эффект от всех заложенных в новый бюджет мер? Хочется надеяться, что все "зерна" "прорастут". Главное - их грамотно распределить. А если к маю 2017 года еще и удастся принять программу мер по стимулированию экономического роста, как поручил в Послании Федеральному собранию президент страны, тогда то, что в имеющихся прогнозах социально-экономического развития смотрится как неоправданный оптимизм, станет реальностью.

Беседовала Светлана Сухова

<http://www.kommersant.ru/doc/3163191>

## ВЕДОМОСТИ

Ведомости, Москва, 13 декабря 2016

### ПОДДЕРЖКА УЛОЖИТСЯ В 2%

Автор: Александра Прокопенко / Ведомости

Минэкономразвития предлагает субсидировать из федерального бюджета банки, выдающие короткие (на срок до года) кредиты для поддержки несырьевого экспорта и сельхозпродукции, работ и услуг, следует из уведомления, опубликованного на [regulation.gov.ru](http://regulation.gov.ru). Мера должна заработать в следующем году.

Сейчас процентная ставка по экспортным кредитам субсидируется через программы **Внешэкономбанка** и **Росэксимбанка**, пишет Минэкономразвития. Но оба банка выдают только средне- и долгосрочные кредиты, их офисы расположены в Москве, программами не финансируется экспорт сельхозпродукции, программного обеспечения, IT-услуг, другой продукции и услуг, экспорт которых может быть поддержан краткосрочными льготными экспортными кредитами.

Минэкономразвития предлагает привлечь к выдаче краткосрочных экспортных кредитов банки с широкой региональной сетью, которые будут получать субсидии на компенсацию процентной ставки по экспортным кредитам либо рефинансирование ранее выданных займов. Это позволит значительно упростить доступ малого и среднего бизнеса к экспортному кредитованию в регионах, рассчитывает Минэкономразвития. **Росэксимбанк** поддерживает инициативу разработки программы, передал через пресс-службу **управляющий директор банка Никита Гусаков**: субсидирование сегодня является чуть ли не единственным вариантом для российских экспортеров быть конкурентоспособными на внешних рынках с финансовой точки зрения.

#### Поставки быстро

Количество документов, требуемых для пропуска нерисковых товаров, к 2018 г. должно сократиться с девяти до трех, а время прохождения таможенных процедур для таких товаров в портах - с 96 часов в 2016 г. до 3 часов в 2018 г. и до 30 минут к 2025 г., следует из паспорта проекта поддержки несырьевого экспорта.

Минэкономразвития предлагает субсидировать 2 п. п. ставки. За базу для расчета был взят текущий уровень ключевой ставки и банковских ставок по кредитам до года, говорит чиновник Минэкономразвития: окончательные цифры будут изменены. Ставку и сроки кредита нужно проговорить с клиентами, считает **вице-президент Сбербанка Андрей Шаров**. "Если говорить о снижении издержек для компаний, на наш взгляд, цифра могла бы быть увеличена до 4%, чтобы это было значимое сокращение издержек для экспортеров", - оценивает он.

К программе льготного кредитования Минэкономразвития предлагает допускать банки, у которых не менее 25 млрд руб. собственных средств, филиалы и офисы минимум в 50 регионах. Сам



подход - субсидировать через банки - очень правильный и клиентоориентированный: клиент сразу получает кредит, а потом бюджет возмещает банкам субсидированную процентную ставку, говорит Шаров, мера правильная, но ее нужно сбалансировать с потребностями экспортеров. По его данным, сейчас на рынке 80 000 экспортеров, треть - это малый и средний бизнес. ВТБ изучит предлагаемый Минэкономразвития инструмент, говорит его представитель: экспортные продажи являются для банка положительным фактором, свидетельствующим о востребованности на рынке продукции заемщика.

Президент Владимир Путин в послании Федеральному собранию поручил правительству разработать меры поддержки несырьевого экспорта. Это один из приоритетных проектов, отобранных правительством, среди целей - рост несырьевого экспорта минимум на 7% в год, количества экспортеров - на 10% ежегодно.

Правительство обещает также снижать административные издержки экспортеров (см. врез). Государство может помочь бизнесу различными соглашениями о преференциальной торговле между странами для снижения таможенных издержек, информационными продуктами - комплексным анализом зарубежных рынков, маркетингом, информированием, выводом новых продуктов через электронную торговлю, перечисляет федеральный чиновник. Власти также рассчитывают на рост экспорта услуг на 20-25% к 2018 г. (сейчас сальдо по ним отрицательное).

Слабый рубль создал конкурентные преимущества для российских компаний, отмечали ранее аналитики ЦБ, но этого недостаточно "для расширения номенклатуры российского экспорта и преобразования экспортной структуры страны". Так, среди более чем 1200 товаров, экспортированных Россией в последние годы, сравнительными преимуществами обладали только 117. Большинство из них относится к сырьевым и промежуточным - 97% стоимости экспорта. По другим товарам Россия сравнительными преимуществами (с точки зрения сложившегося международного распределения труда) не обладала, писали в ЦБ. Диверсифицировать структуру экспорта в перспективе пяти и более лет реалистично, оценивала профессор Российской экономической школы Наталья Волчкова: за два года это сделать невозможно. Это потребует прихода в страну иностранных инвесторов и технологий, заключает она.



Газета РБК, Москва, 13 декабря 2016

## КИРИЕНКО МЕНЯЕТ СВЯЗЬ С ПАЛАТАМИ

Автор: Наталья Галимова

*Кремлевский куратор Госдумы и Совфеда покинул свой пост*

Замначальника управления внутренней политики Кремля Сергей Смирнов, курировавший взаимодействие с Федеральным собранием, покинул свой пост из-за недовольства со стороны Сергея Кириенко, рассказали источники РБК.

### ГОСДУМА БЕЗ КУРАТОРА

В понедельник, 12 декабря, свой пост в управлении внутренней политики (УВП) оставил один из заместителей - Сергей Смирнов, рассказали два источника РБК, близких к администрации президента, и подтвердил источник в Кремле. Ранее об уходе Смирнова сообщил "Коммерсантъ". Смирнов был назначен замначальника УВП в сентябре 2016 года, незадолго до ухода Володина в Госдуму. До этого он руководил аппаратом Общественной палаты. На посту замначальника УВП Смирнов сменил Радия Хабирова. В обязанности чиновника входило взаимодействие с обеими палатами Федерального собрания, что подразумевает в первую очередь взаимодействие с фракциями и кураторство законопроектной деятельности.

По словам источника в Кремле, Смирнов написал заявление об уходе в связи с поисками новой работы. Близкие к Кремлю собеседники РБК, впрочем, утверждают, что работой Смирнова было крайне недовольно руководство внутривластного блока Кремля, в частности первый замглавы администрации президента Сергей Кириенко, а также начальник УВП Андрей Ярин. По словам одного из источников РБК, Смирнов не выполнял должным образом свои обязанности. Комментарий Смирнова РБК получить не удалось.

Бывший федеральный чиновник говорит, что уход Смирнова по собственному желанию - на самом деле не более чем формальность. В реальности руководство вызвало его в конце прошлой недели, попросив написать заявление об уходе.

#### НЕУМЕНИЕ РАЗРЕШИТЬ НАПРЯЖЕННОСТЬ

Одной из ключевых причин отставки Смирнова собеседники РБК называют неумение разрешить напряженность, возникшую между внутривластным блоком Кремля и руководством Госдумы. В частности, вскоре после утверждения Вячеслава Володина спикером Госдумы сотрудников УВП, отвечающих за работу с нижней палатой парламента, перестали пускать в президентскую ложу в думский зал заседаний. При этом туда пускали чиновников из департамента по обеспечению деятельности полпредов президента в Конституционном суде и палатах Федерального собрания. Сотрудники этого подразделения, хотя оно и входит в состав УВП, по факту подчиняются не столько начальнику управления, сколько полпредам президента. В случае с Госдумой речь идет о полпреде президента в нижней палате парламента Гарри Минхе.

Остальные чиновники УВП, отвечающие за работу с Госдумой, вынуждены были смотреть заседания в трансляции, сидя в закрытом депутатском холле перед входом в зал.

Бывший федеральный чиновник говорит, что находиться в зале заседаний было важно с той точки зрения, что можно было наблюдать, как строятся коммуникации между фракциями - кто с кем общается, как себя ведет: "У тебя перед глазами вся картинка, в то время как во время трансляции ты видишь только то, что тебе показывают - обычно это лицо депутата, выступающего по конкретному вопросу. Плюс есть психологический момент - когда чиновников УВП не пускают в зал и депутаты видят это, то начинают относиться к ним с некоторым пренебрежением".

Собеседник, близкий к Кремлю, рассказал РБК, что чиновников администрации президента не пускали в зал заседаний только в бытность спикером Госдумы коммуниста Геннадия Селезнева.

В Думах следующих созывов, когда спикерами были сначала Борис Грызлов, а затем Сергей Нарышкин, конфликтов не возникало, и чиновники могли беспрепятственно проходить в зал.

По словам двух источников, близких к администрации президента, Смирнов получил указание руководства разрешить ситуацию. Однако дело закончилось тем, что чиновникам УВП запретили смотреть трансляцию даже в закрытом депутатском холле. Присутствовать же в зале заседаний было разрешено только самому Смирнову. Ранее напряженность между Кремлем и Госдумой возникла в связи с тем, что сотрудникам кремлевской администрации ограничили доступ на заседания Совета Думы, говорили РБК два источника, близких к Кремлю. Возможность присутствовать там получил только Гарри Минх.

#### ДЕЙСТВОВАЛИ ПО РЕГЛАМЕНТУ

Собеседник РБК в аппарате Госдумы пояснил, что в нижней палате парламента руководствовались исключительно нормами регламента, когда решали, кто может присутствовать в зале заседаний, а кто - нет. Согласно п.1 ст.38 регламента Думы, на любом открытом или закрытом заседании Госдумы вправе присутствовать президент, спикер Совета Федерации, члены правительства, Конституционного суда и т.д.

Из чиновников Кремля правом посещать заседание обладает только полпред президента в Госдуме, указывает собеседник РБК. Что касается рядовых сотрудников, работающих под началом полпреда главы государства в Госдуме, "то это его личное дело, кого брать в президентскую ложу". Нормами регламента в Госдуме руководствовались и в плане посещения теми или иными лицами заседаний Совета Госдумы, уточняет источник в аппарате нижней палаты. Полпред имеет право слова как в ходе пленарного заседания, так и на заседании Совета Думы.

# БИЗНЕС

**Коммерсант.ru**

Коммерсантъ. Новости Online, Москва, 12 декабря 2016 20:26

## ПЕРЕЛЕТ НА ЕДИНУЮ АКЦИЮ

Автор: Елизавета Кузнецова

*ОАК превратят из холдинга в единую компанию*

Государственная **Объединенная авиастроительная корпорация (ОАК)** определилась с реформированием структуры. Авиапроизводитель планирует уйти от холдинговой структуры к «единой компании из четырех дивизионов — для гражданской, военной, транспортной и специальной авиатехники. В гражданском сегменте рассматривается возможность объединить в одно юрлицо производителей самолетов **МС-21** и **SSJ 100** — «Иркут» и «Гражданские самолеты Сухого»».

Совет директоров ОАК рассмотрел «основные подходы к трансформации корпоративной структуры», в рамках которых состоится «пошаговый переход к единой компании», сообщила компания. В ОАК будут сформированы четыре дивизиона — по производству гражданской, военной, транспортной и специальной авиатехники. Совет поручил исполнительным органам компании сформировать «дорожную карту» и представить «ТЭО необходимых изменений».

ОАК представляет собой холдинг из 30 компаний, основанный в 2006 году. 91% акций компании принадлежит РФ, **5,1% — ВЭБу**, 3,7% — частным акционерам. Выручка ОАК в первом полугодии сократилась более чем в два раза, до 6,6 млрд руб., а чистый убыток составил 433,8 млн руб. против прибыли за аналогичный период годом ранее в 115,7 млн руб. В 2015 году поставлено 156 воздушных судов, основной заказчик — Минобороны (продажи министерству обеспечили 47% выручки).

В конце декабря 2015 года ОАК уже сообщала о планах введения новой оргструктуры корпорации, «призванной улучшить управляемость компании и усилить ключевые корпоративные функции» (структуру разрабатывали с участием консультантов из Strategy Partners). Сейчас в сообщении ОАК говорится, что «за счет централизации управленческих функций, в том числе скоординированного исполнения контрактных обязательств по созданию новых образцов техники», удастся повысить эффективность управления программами, снизить издержки и сконцентрировать конструкторские и интеллектуальные ресурсы.

По данным "Ъ", в рамках создания единой компании рассматривается вариант объединения в одно юрлицо двух ключевых производителей коммерческих самолетов ОАК — ОАО «Гражданские самолеты Сухого» (ГСС, выпускает SSJ 100) и «Иркут» (готовится к выпуску самолета МС-21). Но процесс осложняется тем, что уже существующие сертификаты на SSJ 100 будет сложно переоформить на новую компанию. Источник "Ъ" добавляет, что объединение двух производителей также имеет «финансовый смысл». «Иркут» (обеспечен военными заказами.— "Ъ") стабильно приносит прибыль, в 2015 году она выросла на 45%, почти до 1,5 млрд руб., а ГСС пока убыточен (в 2015 году чистый убыток сократился в 3,7 раза, до 10 млрд руб.). Поэтому объединение с более сильным производителем окажет благоприятный эффект и стабилизирует более слабого, пояснил собеседник "Ъ".

Елизавета Кузнецова

Взлет на нефтегазовой игле

Правительство отыскало новый источник финансирования для реанимации проектов советского авиапрома. Минфин предложил взять деньги для строительства самолетов Ил-114, Ил-96 и двигателя ПД-35 из дивидендов «Роснефтегаза» и «сверхпоступлений» компании от приватизации 19,5% акций «Роснефти». По данным "Ъ", основная часть средств уйдет на турбовинтовой Ил-114. Это не первый случай, когда государство вынуждено докапитализировать авиапром: в 2015 году Объединенная авиастроительная корпорация уже получала 100 млрд руб., которые первоначально должны были пойти на поддержку региональных банков.

<http://www.kommersant.ru/doc/3169362>

**ПЕРВЫМ ДЕЛОМ — АМЕРИКАНСКИЕ САМОЛЕТЫ**

Автор: Елизавета Кузнецова

А российские **SSJ 100** — потом

Иран начал оформлять первые твердые договоренности с крупнейшими мировыми авиапроизводителями. Вслед за Airbus, еще в начале года объявившем о планах поставить Тегерану 114 самолетов, американская Boeing подписала соглашение с местной Iran Air на поставку 80 самолетов 737 MAX и 777. Российский производитель «Гражданские самолеты Сухого» также рассчитывает участвовать в обновлении иранского авиапарка за счет поставок **SSJ 100**. Но в отличие от ситуации с закупками Boeing и Airbus переговоры по российским самолетам пока только в начальной стадии.

Американская Boeing и Iran Air заключили соглашение о поставке иранцам 80 самолетов на \$16,6 млрд в ценах каталога, сообщил авиапроизводитель. Меморандум о взаимопонимании был подписан еще в июне, но к контракту удалось перейти лишь после того, как в сентябре Минфин США выдал первые две лицензии на экспорт самолетов Boeing в Иран. В рамках сделки Iran Air купит 50 Boeing 737 MAX и 30 Boeing 777. Но реализация соглашения с Boeing напрямую зависит от привлечения финансирования: иранский чиновник заметил, что средства от сделки не будут проходить через финансовую систему США. Источники в финансовой отрасли сообщили Reuters, что у Boeing есть план финансирования поставки 15 самолетов Boeing 777-300ER (должна начаться в 2018 году), но финансирование остальных самолетов еще подлежит обсуждению.

Reuters со ссылкой на иранского чиновника также отметил, что авиакомпания находится на «самой финальной стадии» аналогичной крупной сделки с Airbus. После снятия с Ирана западных санкций Тегеран и Airbus в январе заключили соглашение о покупке 118 самолетов. Сделка с европейским концерном, как ожидается, включает поставку первых 50–60 самолетов и должна быть закрыта в ближайшие несколько дней, сказал источник агентства. Глава Airbus Фабрис Брешье в интервью “Ъ” в апреле говорил, что в этом году «должна наступить полная определенность по сделке». По его словам, «на авиарынке работает множество инвесторов, лизинговых компаний, готовых профинансировать большую часть стоимости самолета», а если сделка срывается, то «всегда можно найти другого заказчика».

У авиапроизводителей РФ также существуют планы по расширению сбыта за счет поставок в Иран ближнемагистральных **Sukhoi Superjet 100**. В конце 2015 года вице-премьер Дмитрий Рогозин говорил, что РФ в течение пяти лет может поставить в Иран около 100 **SSJ 100**, а Объединенная авиастроительная корпорация уже вела переговоры с иранской авиакомпанией. Предполагалось, что под такое решение в Иране можно было бы организовать частичную локализацию производства **SSJ 100**. О возможных поставках самолетов в Иран позже говорил и глава Минпромторга РФ Денис Мантуров. В понедельник иранское агентство «Мехр» сообщило, что российская компания представит свою продукцию иранским авиакомпаниям во вторник, после этого начнутся переговоры по покупке российских самолетов. В ГСС отказались от комментариев. Источник “Ъ”, близкий к ситуации, отметил, что даже в случае благоприятного исхода переговоров потребуются разрешение Минфина США (оно необходимо, если в самолете более 10% американских комплектующих).

Елизавета Кузнецова

<http://www.kommersant.ru/doc/3169439>**Коммерсантъ**

Коммерсантъ, Москва, 13 декабря 2016

**"АКРОН" НЕ ТОРОПИТСЯ ДОБЫВАТЬ КАЛИЙ**

Автор: Ольга Мордюшенко

*Талицкий проект компании вновь отложен*

**"Акрон"** вновь отказался вкладывать существенные средства в Талицкий проект на фоне упавших цен на калий и отсутствия финансирования от банков. Сейчас запуск намечен на 2023 год, но компания не будет торопиться с решением до стабилизации цен на удобрения. Эксперты

считают такую позицию благоразумной и отмечают, что снижение объемов калия на рынке поддержит цены на сырье.

"Акрон" может отложить на 1-3 года начало активных инвестиций в строительство Талицкого ГОКа в Пермском крае, заявил глава совета директоров компании Александр Попов в интервью "Интерфаксу" (<http://www.interfax.ru/interview/541014>). Как он пояснил "Ъ", "фактически мы уже отложили ввод проекта". По его словам, компания уже согласовывает с Главгосэкспертизой проект разработки Талицкого участка, согласно которому он будет запущен в 2023 году с выходом на полную мощность в 2025 году. До конца года компания ожидает завершить согласования.

Строительство производства на базе Талицкого месторождения - долгострой "Акрона". Компания купила участок в 2008 году на аукционе за 16,8 млрд руб. и потом долго искала партнеров для строительства рудника мощностью 2 млн тонн (стоимость проекта оценивается в \$1,5- 1,7 млрд). В конце 2012 года 38% акций ВКК за 12,8 млрд руб. выкупили **ВЭБ (20% минус 1 акция)**, Евразийский банк развития (9,1%) и Райффайзенбанк (8,95%, затем увеличил долю до 10,95%). Соглашение изначально предусматривало обратный выкуп этих акций "Акроном", сейчас компания уже выкупила пакет Евразийского банка развития и ведет аналогичные переговоры с **ВЭБом**.

По сути, партнерства с ними не вышло, говорит источник "Ъ", знакомый с ситуацией, потому что банки, несмотря на вхождение в капитал, предлагали "Акрону" стандартные условия кредитов. Но, как пояснял "Ъ" владелец "Акрона" Вячеслав Кантор, компания хотела, чтобы кредиторы разделяли с ней риски. В 2013 году "Акрон" сдвинул срок запуска Талицкого участка с 2016 на 2021 год, выход ГОКа на полную мощность - с 2018 на 2023 год. Сейчас, пояснил Александр Попов "Интерфаксу", продолжаются переговоры с пулом банков, которые изучают term sheet, и в течение трех месяцев они могут принять решение о финансировании проекта. При этом он подчеркнул, что положительное решение от банков еще не означает, что "Акрон" обязательно начнет проект - компания может и подождать более комфортных цен на удобрения.

Еще в 2015 году калий по долгосрочному контракту в Китай (является основным индикатором на рынке) стоил \$315 за тонну, а в 2016 году контракты заключены по \$219 за тонну. Александр Попов пояснил, что не уверен в необходимости начинать сейчас новый дорогой проект. "Не лучше ли вложить деньги в проекты на существующих площадках, которые дадут эффект уже через три года и при такой же высокой норме рентабельности, а, допустим, начало реализации калийного проекта отложить на 1-3 года?" - заявил Александр Попов "Интерфаксу". По его мнению, сейчас лучше понаблюдать за рыночной ситуацией и посмотреть, как отреагируют цены на ввод мощностей "Еврохима", а потом уже принимать решение. Кроме того, "Уралкалий" и "Беларуськалий" сейчас ведут переговоры о возобновлении совместного трейдинга, который был прерван российской стороной в 2013 году.

Не спешит компания и с запуском своих проектов в Канаде. Там структуре "Акрона" North Atlantic Potash Inc. (NAP) принадлежат разрешения на добычу на 11 участках месторождения калийных солей Прерии Эвапорит в Саскачеване. В 2014 году NAP и подразделение Rio Tinto создали совместное предприятие Can Pacific Potash Inc., во владении которого находятся восемь участков на юге Саскачевана. "От каких-то лицензий мы откажемся, но какие-то оказались очень эффективными - есть проект с Rio Tinto, и этот участок один из самых лучших, наверное, в мире. Мы проводим дополнительные исследования, чтобы поставить на баланс дополнительные запасы и посмотреть, откуда начинать", - сообщил "Интерфаксу" Александр Попов. Как он пояснил "Ъ", нельзя сказать, какой калийный проект - в России или Канаде - более выгоден для компании, так как "езде свои плюсы и минусы".

Андрей Лобазов из "Атона" называет решение "Акрона" мудрым и отмечает, что сейчас цены на калий еще слабые, а прогнозы по их восстановлению - неутешительные. В то же время, говорит эксперт, новость об отложенном проекте компании - позитивный сигнал. Чем меньше вводится мощностей на рынке, тем больше надежд на повышение стоимости калия. Аналитик напоминает, что компания собиралась в 2017 году принять решение об активных вложениях в Талицкий ГОК, но ситуация на рынке заставила компанию передумать.



ПРАЙМ # Бизнес-лента (Закрытая лента), Москва, 12 декабря 2016 19:55

## ИМУЩЕСТВО ВХОДЯЩЕГО В КТЗ ЧУВАШСКОГО "ПРОМТРАКТОРА", АРЕСТОВАНО И ПРОДАЕТСЯ ИЗ-ЗА ДОЛГОВ

НИЖНИЙ НОВГОРОД, 12 дек /ПРАЙМ/. Приставы арестовали и подготовили к реализации имущество входящего в концерн "Тракторные заводы" (КТЗ) ОАО "Чебоксарский завод промышленных тракторов" ("Промтрактор"), сообщает управление Федеральной службы судебных приставов по Чувашской Республике.

"ОАО "Чебоксарский завод промышленных тракторов" является должником по сводному исполнительному производству на сумму почти 750 миллионов рублей. Учитывая, что организация-должник мер по погашению задолженности не предпринимает, судебный пристав наложил арест на имущество, принадлежащее организации, которое после процедуры оценки передано на принудительную реализацию", - говорится в сообщении.

Уточняется, что приставы выставляют на продажу более 400 наименований промышленного производственного оборудования, сумма которого превышает 170 миллионов рублей. Его можно будет приобрести на торгах по продаже арестованного имущества.

Министерство труда и социальной защиты республики в понедельник сообщает, что по данным на 9 декабря на "Промтракторе" в режиме неполного рабочего времени по инициативе работодателя трудится 1,376 тысячи человек. В целом на предприятиях концерна в Чувашии режим неполной занятости введен для 4,69 тысячи работников.

Концерн "Тракторные заводы", принадлежащий предпринимателям Михаилу Болотину и Альберту Бакову, попал в сложное финансовое положение - его долги, по данным СМИ, превышают 76 миллиардов рублей, из которых более **45 миллиардов - долг перед ВЭБом**. Концерн "Тракторные заводы" объединяет более 20 предприятий, производит промышленную лесозаготовительную, сельскохозяйственную, железнодорожную и военную технику.

Фармацевтический вестник, Москва, 13 декабря 2016

## MADE IN RUSSIA

Автор: Елена Калиновская

*Российскому фарм- и медпрому трудно начать экспорт без комплексной поддержки государства*

Отечественные фармацевтическая и медицинская промышленность вполне созрели для экспорта. У России есть что предложить, накоплен некоторый опыт в поставках этой продукции за рубеж, но не всегда есть силы конкурировать с известными мировыми поставщиками. Мир пока не привык к мысли, что в нашей стране умеют не только добывать нефть. Но помощь в продвижении отечественной фарм- и медпродукции за рубежом - только часть запроса индустрии. Вот если бы государство обеспечило больший объем закупок отечественной продукции внутри страны, то экспорт пошел бы как по маслу ( или как по нефти).

Не Россией единой Похоже, перспектива экспорта российских лекарств не такая уж призрачная. В Минпромторге считают, что это необходимый шаг в развитии российской фармацевтической и медицинской промышленности. Об этом на "круглом столе", посвященном развитию экспорта в рамках выставки "Фарммедпром 2016", говорил зам. министра промышленности и торговли Сергей Цыб.

Он даже нашел применение заводам, построенным международными фармацевтическими компаниями. "У меня есть предложение к руководителям ассоциаций российских и международных фармпроизводителей: почему бы компаниям, локализовавшим производство в России, не начать поставлять продукцию, произведенную здесь, на традиционные рынки? Я точно вижу, что здесь есть потенциал для экспорта", - сказал зам. министра.

С одной стороны, звучит странно.

Перестать производить в Норвегии, к примеру, и начать производить в России, а уже отсюда везти в Норвегию. С другой стороны, можно вспомнить пример Китая, куда ведущие мировые компании перенесли производство. Правда, мотивом для локализации фармпроизводств в нашей стране были гарантированные госзакупки.

Впрочем, по словам исполнительного директор AIRM Владимира Шипкова, многие международные компании, построившие заводы в России, уже прорабатывают вопросы экспорта, а некоторые уже к нему приступили. О том, что строить завод только для одного рынка нерационально, еще в начале кампании по локализации говорили представители международного бизнеса.

По словам представителя Takeda, компания, конечно, строила завод в Ярославле с прицелом на экспорт, однако пока она готова выходить на рынки СНГ. Российское подразделение хотело бы пойти и дальше, в частности, прорабатывает вопрос поставок в Китай, однако между заводами внутри компании существует конкуренция. И это тоже надо учитывать. Кстати, одним из аргументов в пользу российского завода является тот факт, что он построен совсем недавно.

По мнению Сергея Цыба, Россия конкурентоспособна с точки зрения производственной себестоимости. За последние несколько лет в нашей стране появилось 37 новых фармпроизводств, и все они построены с учетом новых технологий. "Я уверен, что произвести готовую лекарственную форму какого-либо лекарственного препарата дешевле в РФ, чем в Евросоюзе. Там не так много производств высокотехнологичных с хорошими стандартами качества", - сказал он.

Хождение за три моря Параллельно с экспортом из России международных компаний идут поставки на внешний рынок российских компаний. Пока их немного. По словам зам. директора Департамента координации, развития и регулирования внешнеэкономической деятельности Минэкономразвития Константина Евстюхина, последние три года экспорт фармацевтических и медицинских продуктов составляет около 700 млн долл. США. В несырьевом экспорте этот сегмент занимает 0,7%. Правда, в последнее время наметился рост, за 9 месяцев текущего года он составил 9%. Он отметил, что фарм- и медпромышленность входит в десятку приоритетных для экспорта отраслей. В пуле проектов порядка 30 отраслевых компаний, 10 - 11 из них уже поддержаны на сумму 30 млн долл.

Генеральный директор "Биокада" Дмитрий Морозов рассказал, что его компания одна из тех, кто уже обращался в **Российский экспортный центр** и продолжит это делать. В частности, по словам г-на Морозова, кредитование иностранных покупателей российской продукции - это действительно хорошая мера поддержки. "У нас есть контракты с достаточно экзотическими странами, и там с платежами со стороны покупателей не все так гладко, как хотелось бы", - отметил он.

Президент НПО "Петровакс Фарм" Елена Архангельская, чья компания поставляет вакцины в Иран, подтвердила: "Мы все средства за нашу продукцию в этом году получили, но это был не самый простой путь".

Еще одна сложность, с которой сталкиваются отечественные производители, - сертификация своих продуктов за рубежом. Как говорит генеральный директор НИПК "Электрон" Александр Элинсон, это дорогостоящий процесс, так как, например, для FDA необходимо подготовить внушительный пакет документов. Однако Дмитрий Морозов был категоричен: "Если хотите работать на каком-то рынке, то будьте готовы работать по их правилам. У нас много умных людей, и они могут разобраться во всех тонкостях".

Наконец, российским компаниям необходимо продвижение их продукции за рубежом. Особенно это касается производителей медицинских изделий и оборудования. Конкуренция здесь довольно жесткая. Огромную роль играют легко узнаваемые бренды. Часто бывает так, что какой-либо торакальный хирург, который случайно ознакомился с российским изделием, предпочитает именно его. Если есть такой потребитель, то поставки идут, если нет, то и продажи нет.

Сергей Цыб предположил, что в этой связи медизделиям и медоборудованию необходимо встраиваться в глобальную цепочку поставщиков, тесно работать с крупными международными операторами медицинских услуг.

Объем в обмен на экспорт Однако самый важный мотив для экспорта - высокий спрос на российскую продукцию внутри государства. "В 2006 - 2007 гг. стартовал национальный проект "Здоровье". Государство на два года разместило большой заказ на однотипные изделия. Это дало возможность сделать производство серийным и производить большое количество продуктов в единицу времени, чего не могли делать наши конкуренты, плюс себестоимость при больших объемах снижается", - рассказал Александр Элинсон.

"В фарме то же самое. Как только вы выходите на объем здесь, то падает себестоимость и идет выход на внешние рынки", - подтвердил г-н Морозов.

Получается довольно интересная ситуация, когда для крупной международной корпорации производство в России довольно дешево, так как много новых производств и недорогая рабочая сила, а российские компании говорят об объемах, необходимых для снижения себестоимости. Видимо, локальные компании пока не достигли критической массы, которая даст им толчок для экспортного развития. Но если государство захочет, чтобы такой рывок произошел, то поможет всеми возможными способами.

## РАЗНОЕ

### ИЗВЕСТИЯ

Известия, Москва, 13 декабря 2016

#### "ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ ПОМОЖЕТ НАМ РЕШИТЬ ВСЕ ПРОБЛЕМЫ"

Автор: Елена Лория

*Президент НИЦ "Курчатовский институт" Михаил Ковальчук - о глобальном цивилизационном кризисе и новой техносфере*

Выступая с традиционным посланием к Федеральному собранию, президент Владимир Путин сообщил, что подписан указ, утверждающий "Стратегию научно-технологического развития России до 2035 года". Что даст этот документ науке в частности и стране в целом, почему сейчас делается ставка на человеческий капитал и для чего необходимо слияние гуманитарного и естественно-научного знания, обозревателю "Известий" Елене Лория рассказал **доктор физико-математических наук, профессор, член-корреспондент РАН, президент НИЦ "Курчатовский институт" МИХАИЛ КОВАЛЬЧУК.**

- Михаил Валентинович, в чем суть "Стратегии научно-технологического развития России" и как именно она повлияет на развитие науки?

- Мы должны понимать, что этот документ появился очень своевременно. Человечество переживает глобальный цивилизационный кризис, его устойчивое развитие сегодня под вопросом. Ведь оно требует огромного количества ресурсов, причем не только энергетических. Речь идет о питьевой воде, о еде, о биоресурсах, включая, безусловно, энергоносители.

Система расширенного воспроизводства и потребления, построенная после Второй мировой войны, была создана для обеспечения "золотого миллиарда". Но глобальное вовлечение в систему сегодняшнего промышленного производства все большего количества стран поставило человечество перед проблемой ресурсного коллапса.

Посмотрите, на наших глазах Индия и Китай "пересели с велосипедов на автомобили" и включились в эту технологическую систему истребления ресурсов. Благодаря глобализации машина по истреблению ресурсов обслуживает сегодня уже не "золотой миллиард", а весь мир. Отсюда ясно, что конец виден. Вопрос - через пять лет или пятьдесят - имеет второстепенное значение.

Это - глобальный цивилизационный кризис. Можно говорить, что нефть кончится, можно, что не кончится. Но факты налицо, весь "военный пояс" сегодня в странах Ближнего Востока - именно там, где нефть и газ. Поэтому если мы будем продолжать двигаться таким путем, то рано или поздно человечество придет к ресурсному коллапсу. Но придет к нему через череду кровавых войн, которые уже начались.

Полностью беседу с президентом НИЦ "Курчатовский институт" М.Ковальчуком читайте по ссылке <http://izvestia.ru/news/651317>



**КРЕМЛЬ МЕНЯЕТ ПОДПИСКУ**

Автор: Геннадий Зубов

*Администрация Президента отказалась от подписки на крымские газеты*

После перестановок в администрации Президента РФ изменился и существенно уменьшился перечень газет, на которые подписываются кремлевские чиновники. Например, из списка исчезли крымские СМИ, зато добавились журналы "Пенсия" и "Дилетант". "Газета.Ru" изучила, что сейчас читают в Кремле.

Сегодня управделами Президента РФ должно подвести итоги тендера на оказание услуг по оформлению подписки и по доставке российских периодических изданий в 2017 году для чиновников из аппарата Кремля. Как следует из конкурсной документации, на эти цели администрация президента готова потратить 6,5 млн руб. Эта сумма сопоставима с предыдущими годами: в 2016 году на подписку российских СМИ было потрачено 6 млн руб., в 2015-м - 5,6 млн руб.

В перечне прессы, закупаемой для Кремля, общественно-политические и деловые СМИ. При изучении документации за прошлые годы становится ясно, что с каждым годом у чиновников снижается спрос на бумажные газеты и журналы.

Если в 2015 году чиновники администрации президента были подписаны на 244 издания, то в 2016 году - только на 222. В 2017-м количество наименований уменьшилось до 214.

При этом за последние пять лет почти на 10% сократилось количество выписываемых газет. Например, наибольшей популярностью в администрации пользуется газета "Коммерсантъ". В этом году на ежедневный выпуск подписано 58 чиновников, однако в 2012 году на него было подписано 68 человек. Такая же история приключилась и с "Известиями": 43 против 55. Уменьшилось в Кремле и количество читателей "Российской газеты".

При этом число читателей у оппозиционной "Новой газеты" остается неизменным - 24 человека.

Надо отметить, что имена чиновников в конкурсной документации скрыты за порядковыми номерами. Хотя в прошлом году при закупке изданий управделами в конкурсной документации указало имена подписчиков. Так что, сопоставляя номера и списки СМИ, можно приблизительно определить, кто и какие издания выписал в Кремле на следующий год.

Например, в прошлом году под номером один стоял перечень изданий, который доставлялся в Кремль для **Владимира Путина**.

Если предположить, что "первый абонент" остался прежним, то окажется, что из списка СМИ, на которые был подписан президент, исчез журнал "Профиль".

После президента в прошлогоднем списке подписчиков в конкурсной документации указывались издания, на которые был подписан глава администрации президента Сергей Иванов. В августе 2016 года он был отправлен в отставку, а администрацию возглавил Антон Вайно.

Судя по конкурсной документации, он отказался от бюллетеня "Новые законы и нормативные акты", в остальном же предпочтения не изменились. Вайно получает газеты "Коммерсантъ", "Ведомости", "Известия", "КП", "МК", "Новую газету", "Независимую" и "РБК", а также журналы Forbes, Geo и "Вокруг света".

При этом Вайно является единственным чиновником в администрации, кому в приемную приносят журнал The Hollywood Reporter о жизни голливудских звезд.

Также в прошлом году Вайно был единственным подписчиком журнала Conde Nast Traveller. Это издание посвящено новостям туризма, авиакомпаний и отелей, а также пляжному, семейному отдыху и шопингу в странах мира. В этом году на издание подписался еще один чиновник. Так что в 2017 году в администрацию будут приносить два номера издания.

После главы администрации президента в прошлогодней конкурсной документации на подписку российских СМИ шел его заместитель по внутренней политике Вячеслав Володин. В этом году он стал спикером Госдумы, а на его место был назначен Сергей Кириенко.

Если предположить, что последовательность "абонентов" в закупочной документации этого года не изменилась, то в перечне Кириенко будет скрываться под номером шесть и к нему в приемную будет приходить точно такой же комплект из 20 изданий, как и Володину.

При этом в перечне, помимо общественно-политических изданий, значится и одно развлекательное - "МК Бульвар".

Судя по всему, не изменились вкусы и у другого заместителя главы администрации президента - Алексея Громова. В этом году к нему в приемную приходил комплект из 38 изданий. При этом он был единственным чиновником, кому доставлялся журнал "Русский пионер", который возглавляет входящий в "кремлевский пул" спецкор "Коммерсанта" Андрей Колесников и для которого писал колонки президент Владимир Путин. Тот же набор прессы в этом году заказан для чиновника, скрывающегося под номером семь.

Между тем в перечне прессы, которая будет доставляться в администрацию президента, появились новые наименования. Например, чиновнику, который скрывается под номером десять и, предположительно, является пресс-секретарем президента Дмитрием Песковым, будет доставляться журнал "Дилетант".

Другая новинка - "Вестник ГЛОНАСС" ляжет на стол чиновнику под номером 14. Предположительно, это помощник президента Игорь Левитин.

Кроме того, в этом году администрация президента подписалась и на другие новинки: журналы "Пенсия", "Юрист спешит на помощь", "Справочник кадровика", "Социально-гуманитарные знания", также заказана подписка на интернет-издание Slon.ru (сейчас - Republic).

Из перечня ушло такое специфическое издание, как "Спорт для всех". Оно приходило в приемную начальника управления президента РФ по обеспечению деятельности Государственного совета РФ Михаила Брюханова.

Также со следующего года в администрацию президента не будут приходить крымские СМИ: "Голос Крыма" и "Крымские известия".

На эти издания был подписан полпред по Крымскому федеральному округу. Однако в этом году Крым был включен в Южный федеральный округ, и должность была упразднена. Также в списке больше нет газеты "Твой день", которая сейчас уже не выходит.

При этом надо отметить, что в перечне прессы есть еще несколько "мертвых изданий". Например, несколько чиновников заказали себе журнал "Русский репортер", который не выходит с лета, а также газету "Новые известия", которая также не издается в бумаге.

<https://www.gazeta.ru/social/2016/12/12/10421477.shtml>



Аргументы и Факты ([hab.aif.ru](http://hab.aif.ru)), Хабаровск, 12 декабря 2016 11:11

## САМОЛЕТ "ЕКАТЕРИНА II" СОВЕРШИЛ ПОСАДКУ В ХАБАРОВСКОМ АЭРОПОРТУ

*Первый полет почтового воздушного судна проходит по маршруту: Москва-Иркутск-Анадырь-Хабаровск-Певек-Москва*

В аэропорту Хабаровска совершил посадку грузовой самолет ТУ-204С, "Екатерина II", приобретенный Почтой России в рамках масштабной программы модернизации логистики.

Самолет приземлился в Хабаровском аэропорту в 17:29 по местному времени. ТУ-204С прилетел из Анадыря, административного центра Чукотского автономного округа, где самолет задержался там на двое суток из-за ухудшения погодных условий.

"Создание Почтой России собственного авиапарка станет серьезным дополнением к логистическому центру, который появится в Хабаровске. Безусловно, авиация сможет решить вопросы скорости и объемов доставки корреспонденции. Благодаря развитию электронной торговли только за последний год количество отправок увеличилось более чем на 100%. Еще хотелось бы отметить, что постоянным портом приписки для воздушного судна станет Хабаровск", - отметил министр информационных технологий и связи края Сергей Федоров.

Магистральные самолеты ТУ-204С могут перевозить до 30 тонн почты на расстояние до 3800 км. Они будут активно использоваться для доставки грузов в Сибирь и на Дальний Восток. В дальнейшем планируется использование самолетов и на международных маршрутах, включая государства Азиатско-Тихоокеанского региона.

"Запуск магистральной почтовой авиации - это новый шаг в развитии почтовой логистики, который позволит сократить сроки доставки отправок в регионы Дальнего Востока и на Крайний Север, а в перспективе обеспечить регулярные перевозки почты из стран Юго-Восточной Азии и Европы", - отметил генеральный директор Почты России Дмитрий Страшнов.

Воздушные суда оформлены в фирменном цветовом стиле Почты России. Каждый из них имеет свое собственное имя - "Петр I" и "Екатерина II", в честь государственных деятелей, которые внесли особый вклад в развитие российской почтовой связи.

"Самолет совершил перелет Москва - Анадырь, путь до Хабаровска - это второй в его истории сегмент. Судно может перевозить до 30 тонн почтовых отправок. Из Москвы оно вылетело с восемью тоннами, а из Анадыря - с четырьмя. Здесь, в Хабаровске, произойдет дозагрузка, а потом самолет отправится в Певек", - рассказала корреспонденту агентства руководитель направления корпоративных коммуникаций "Почты России" на Дальнем Востоке Елена Рыжкова. Общая стоимость приобретенных ТУ-204С составила 3,39 миллиарда рублей. Источником финансирования стала кредитная линия, а также инвестиции Фонда развития Дальнего Востока. В дальнейшем планируется использовать самолеты и на международных маршрутах, включая государства Азиатско-тихоокеанского региона.

[http://www.hab.aif.ru/society/samolyot\\_ekaterina\\_ii\\_sovershil\\_posadku\\_v\\_habarovskom\\_aeroportu](http://www.hab.aif.ru/society/samolyot_ekaterina_ii_sovershil_posadku_v_habarovskom_aeroportu)