



БАНК
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

7 декабря 2016 г.

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2016

*** [Инструкция по включению функции чтения вслух на мобильных устройствах Apple с iOS 8-10](#)

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
ТРАКТОРА РАЗЪЕДУТСЯ НА ЧЕТЫРЕ СТОРОНЫ	3
КОНЦЕРН "ТРАКТОРНЫЕ ЗАВОДЫ" ПОДЕЛЯТ МЕЖДУ ВЭБОМ, "РОСТЕХОМ" И ИНВЕСТИТОРАМИ	4
"АВТОВАЗ" НЕ ИМЕЕТ ПРОСРОЧКИ ПО ДОЛГУ ПЕРЕД ВЭБОМ - ГОСКОРПОРАЦИЯ.....	5
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	5
ИНТЕРВЬЮ С ЗАМЕСТИТЕЛЕМ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ВНЕШЭКОНОМБАНКА ИРИНОЙ МАКИЕВОЙ.....	5
СЕРГЕЙ ХАРИТОНОВ: ПРИОРИТЕТ ЗА ПРОЕКТАМИ, СТИМУЛИРУЮЩИМИ РОСТ ЭКОНОМИКИ СКФО 9	
ИЗ ИНТЕРНЕТА НА ДОРОГУ	13
АНДРЕЙ БОЧАРОВ И ПЕТР ФРАДКОВ ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ О РАЗВИТИИ ЭКСПОРТНОГО	
ПОТЕНЦИАЛА ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ.....	13
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	14
ПЯТЬ РЕГИОНОВ ЦБ	14
НЕ ХВАТАЛО СМЕЛОСТИ	15
ИЩЕМ ПОВИВАЛЬНУЮ БАБКУ	16
БЮДЖЕТНАЯ РАСПРОДАЖА	20
БИЗНЕС	21
СЕРГЕЙ КАТЫРИН: ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ БЕСПОКОИТ ВЫСОКАЯ СТОИМОСТЬ КРЕДИТОВ	21
ДЭК ОГРАНИЧИЛА ЭНЕРГОПОТРЕБЛЕНИЕ АМУРМЕТАЛЛА, ГОТОВИТ ПОЛНОЕ ОГРАНИЧЕНИЕ.....	22
РАЗНОЕ	23
ФРС США ОПУБЛИКОВАЛА ПЕРВЫЙ ДОКЛАД О ТЕХНОЛОГИИ БЛОКЧЕЙН.....	23

ВНЕШЭКОНОМБАНК

ВЕДОМОСТИ

Ведомости, Москва, 7 декабря 2016

ТРАКТОРА РАЗЪЕДУТСЯ НА ЧЕТЫРЕ СТОРОНЫ

Автор: Владимир Штанов

Для остальных собственники компании будут искать инвесторов

На базе активов концерна "Тракторные заводы" (КТЗ) могут быть созданы четыре дивизиона - военный, гражданский, сельскохозяйственный и вагоностроительный (см. врез). Это предполагает план **ВЭБа**. Он разработан в ноябре и должен обсуждаться на совете банка в декабре, рассказал "Ведомостям" человек, видевший документ. Это подтвердил представитель **ВЭБа**. План согласован с правительством, КТЗ и "Ростехом", добавил он. Совладелец КТЗ Михаил Болотин отказался от комментариев. Представители Минпромторга и правительства на вопросы "Ведомостей" не ответили.

По словам источника "Ведомостей", **ВЭБ** получит контроль в головной компании холдинга ООО "МИГ КТЗ" за счет конвертации части долга. После чего активы КТЗ будут распределены по четырем компаниям - по числу дивизионов. Общий долг КТЗ перед **ВЭБом** - около 46 млрд руб., говорил Болотин. Какая его часть будет конвертирована в капитал МИГ КТЗ, источник "Ведомостей" не уточняет.

Как разделят заводы

В военный дивизион концерна "Тракторные заводы" могут войти "Курганмашзавод", Зауральский кузнечно-литейный завод, "НИИ стали" и др., в гражданский - чебоксарские агрегатный завод и завод промышленных тракторов, в сельскохозяйственный - Онежский тракторный завод, Владимирский моторо-тракторный завод, в вагоностроительный - "Промтрактор-вагон", перечисляет источник "Ведомостей".

Летом 2016 г. владельцы КТЗ Болотин и Альберт Баков предложили реорганизовать КТЗ и погасить долг перед **ВЭБом** с помощью передачи государству военных активов и части гражданских. Но тогда речь шла о двух дивизионах - военном и гражданском. Идея создания четырех дивизионов связана с тем, что для предприятий сельскохозяйственного (производство тракторов и коммунальной техники) и вагоностроительного дивизионов предполагается найти инвесторов, поясняет источник. В этих компаниях нынешние акционеры сохраняют контроль, а **ВЭБ** будет оставаться кредитором до появления инвесторов, поясняет собеседник "Ведомостей". КТЗ - многопрофильный холдинг, за счет выделения ключевых направлений найти профильных инвесторов проще, соглашается аналитик "ВТБ капитала" Владимир Беспалов.

Представитель корпорации "Русские машины", у которых в том числе есть производство вагонов и сельхозтехники, от комментариев отказался. "Ростех" эти дивизионы не интересуют, говорит его представитель.

ВЭБ, как предполагается, будет через МИГ КТЗ контролировать военный дивизион, а "Ростех" будет им управлять, говорит источник "Ведомостей". "Ростех" в итоге станет собственником военных активов КТЗ, это предусмотрено одним из пунктов плана **ВЭБа**, сказал представитель госкорпорации. В гражданском дивизионе (производство промышленных тракторов, запчастей к ним и другой технике, торговая и инжиниринговая компании) доля **ВЭБа** будет меньше 50% - контроль сохранится у собственников КТЗ, они же продолжат управлять предприятиями с помощью **ВЭБа**, отмечает собеседник "Ведомостей". Рассматривается вариант предоставления дополнительного финансирования КТЗ "для недопущения дефолта и банкротства ключевых предприятий концерна", говорит представитель **ВЭБа**. Подробности он не раскрывает. Для погашения долгов предприятий гражданского дивизиона по зарплате, налогам, энергоресурсам **ВЭБ** предоставит бридж-кредит в размере 3,8 млрд руб. (с погашением до года), а на пополнение оборотных средств - 1,9 млрд руб. на несколько лет, рассказывает источник "Ведомостей".



Интерфакс, 7 декабря 2016 09:11

КОНЦЕРН "ТРАКТОРНЫЕ ЗАВОДЫ" ПОДЕЛЯТ МЕЖДУ ВЭБОМ, "РОСТЕХОМ" И ИНВЕСТИТОРАМИ

Москва. 7 декабря. INTERFAX.RU - На базе активов концерна **"Тракторные заводы" (КТЗ)** могут быть созданы четыре дивизиона: военный, гражданский, сельскохозяйственный и вагоностроительный, для которых будут найдены инвесторы. Соответствующие предложения содержатся в плане **ВЭБа**, пишет в среду газета "Ведомости" со ссылкой на человека, видевшего документ. План был разработан в ноябре и должен обсуждаться набсоветом банка в декабре. Это подтвердил представитель **ВЭБа**.

По его словам, план согласован с правительством, КТЗ и "Ростехом". Совладелец КТЗ Михаил Болотин отказался от комментариев. Представители Минпромторга и правительства на вопросы газеты не ответили. По словам источника издания, **ВЭБ** получит контроль в головной компании холдинга ООО "МИГ КТЗ" за счет конвертации части долга. После чего активы КТЗ будут распределены по четырем компаниям - по числу дивизионов.

Общий долг КТЗ перед **ВЭБом** - около 46 млрд руб., говорил Болотин. Какая его часть будет конвертирована в капитал "МИГ КТЗ", источник газеты не уточняет.

В военный дивизион концерна "Тракторные заводы" могут войти "Курганмашзавод", Зауральский кузнечно-литейный завод, "НИИ стали" и др., в гражданский - чебоксарские агрегатный завод и завод промышленных тракторов, в сельскохозяйственный - Онежский тракторный завод, Владимирский моторо-тракторный завод, в вагоностроительный - "Промтрактор-вагон", перечисляет источник.

Происхождение идеи

Идея создания четырех дивизионов связана с тем, что для предприятий сельскохозяйственного (производство тракторов и коммунальной техники) и вагоностроительного дивизионов предполагается найти инвесторов, поясняет источник. В этих компаниях нынешние акционеры сохраняют контроль, а **ВЭБ** будет оставаться кредитором до появления инвесторов, поясняет собеседник газеты. КТЗ - многопрофильный холдинг, за счет выделения ключевых направлений найти профильных инвесторов проще, соглашается аналитик "ВТБ Капитала" Владимир Беспалов.

Представитель корпорации "Русские машины", у которых, в том числе, есть производство вагонов и сельхозтехники, от комментариев отказался. "Ростех" эти дивизионы не интересуют, говорит его представитель.

Сфера контроля ВЭБа и "Ростеха"

ВЭБ, как предполагается, будет через МИГ КТЗ контролировать военный дивизион, а "Ростех" будет им управлять, говорит источник газеты.

"Ростех" в итоге станет собственником военных активов КТЗ, это предусмотрено одним из пунктов плана **ВЭБа**, сказал представитель госкорпорации. В гражданском дивизионе (производство промышленных тракторов, запчастей к ним и другой технике, торговая и инжиниринговая компании) доля **ВЭБа** будет меньше 50% - контроль сохранится у собственников КТЗ, они же продолжат управлять предприятиями с помощью **ВЭБа**, отмечает собеседник издания. Рассматривается вариант предоставления дополнительного финансирования КТЗ "для недопущения дефолта и банкротства ключевых предприятий концерна", говорит представитель **ВЭБа**. Подробности он не раскрывает. Для погашения долгов предприятий гражданского дивизиона по зарплате, налогам, энергоресурсам **ВЭБ** предоставит бридж-кредит в размере 3,8 млрд руб. (с погашением до года), а на пополнение оборотных средств - 1,9 млрд руб. на несколько лет, рассказывает он.

Министр торговли и промышленности РФ Денис Мантуров ранее обещал найти "максимально комфортный" вариант в вопросе собственности гражданской части "Концерна "Тракторные заводы" (КТЗ) с нынешними владельцами.

Ранее сообщалось, что владельцы испытывающего финансовые проблемы КТЗ Михаил Болотин и Альберт Баков предложили властям вариант реорганизации бизнеса, просили обеспечить кредитование для перезапуска деятельности концерна, в том числе предлагалась передача госкорпорации "Ростех" оборонных активов концерна.

Концерн "Тракторные заводы" объединяет более 20 предприятий, специализируется на промышленном, лесозаготовительном, сельскохозяйственном, железнодорожном машиностроении и машиностроении специального назначения.



РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 6 декабря 2016 18:23

"АВТОВАЗ" НЕ ИМЕЕТ ПРОСРОЧКИ ПО ДОЛГУ ПЕРЕД ВЭБОМ - ГОСКОРПОРАЦИЯ

МОСКВА, 6 дек - РИА Новости/Прайм. Внешэкономбанк выдал 38 миллиардов рублей из запланированных 60 миллиардов рублей на финансирование восьми проектов программы развития "АвтоВАЗа", и у компании нет просрочки по долгу перед ВЭБом, сообщили РИА Новости в пресс-службе госкорпорации.

"Условия финансирования ВЭБом компании в настоящее время не требуют реструктуризации долга. У компании нет долговых обязательств, которые погашались бы в этом году", - сказали в пресс-службе ВЭБа.

"АвтоВАЗ" не имеет просроченной задолженности перед Внешэкономбанком. Одобренный наблюдательным советом банка объем участия ВЭБа в финансировании программы развития "АвтоВАЗа" составляет 60 миллиардов рублей. ВЭБ уже выдал 38 миллиардов рублей на финансирование восьми проектов, реализуемых в рамках программы", - уточнили в ВЭБе.

Ранее и.о. главы Sberbank CIB Игорь Буланцев сообщал, что Сбербанк планирует договориться о реструктуризации долга с "АвтоВАЗом" в декабре этого года или в первом квартале 2017 года. В пресс-службе ВТБ РИА Новости во вторник сообщили, что проблем с обслуживанием долга "АвтоВАЗа" перед банком нет и стороны продолжают переговоры о реструктуризации задолженности, которая составляет 13,6 миллиарда рублей.

Чистый убыток "АвтоВАЗа" по МСФО в 2015 году вырос втрое и составил 73,85 миллиарда рублей. Компания заявила о необходимости помощи со стороны ее акционеров, "Ростех" и альянс Renault-Nissan в качестве возможного сценария поддержки рассматривают докапитализацию за счет внесения дополнительных средств в акционерный капитал компании и конвертацию части долга.

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА



Россия 24, ИНТЕРВЬЮ, 06.12.2016, 16:40

ИНТЕРВЬЮ С ЗАМЕСТИТЕЛЕМ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ВНЕШЭКОНОМБАНКА ИРИНОЙ МАКИЕВОЙ

О том, что власти российских городов могут сделать для оздоровления собственной экономики, в интервью на канале "Россия 24" рассказала Ирина Макиева, заместитель председателя Внешэкономбанка.

Ведущий не указан

ВЕДУЩИЙ: Развитие моногородов - важнейшая для российской экономики тема. К ней вернулся и Президент в обращении к Федеральному собранию, пообещав дополнительную поддержку. Почему города, построенные вокруг крупных предприятий, требуют денежных вливаний и что они могут дать стране? Я передаю слово моему коллеге Николаю Корженевскому.

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: Спасибо. Вот такой фундаментальный вопрос. Разберем его по частям. Наверное, я его по традиции переадресую сразу. В нашей студии сегодня Ирина Макиева, заместитель председателя Внешэкономбанка, руководитель рабочей группы по модернизации моногородов при правительственной комиссии. Ирина Владимировна, добрый день.

Ирина МАКИЕВА, заместитель председателя Внешэкономбанка: Добрый.

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: Коллега задала на самом деле очень емкий вопрос. Давайте по частям его разбирать. Вопрос, конечно, касающийся моногородов и их роли в российской

экономике. Ну, первое, о чем хочется поговорить. Мы по долгу службы следим за новостными лентами, и одно из последних сообщений, которые мне пришлось видеть, это то, что Череповец может покинуть ряды моногородов, вот так скажем. Что, какие изменения произошли в этом городе? Я так понимаю, это позитивно воспринимается в самом Череповце, правильно?

Ирина МАКИЕВА: Да, это очень позитивно. Мы были в поездке и буквально в пятницу только вернулись из Вологодской области. Так что я могу рассказать, что мы там видели и почему есть предпосылки. Это первый моногород, который покинет список, который избавится от приставки "моно".

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: Давайте, может быть, действительно расскажите, почему. Что для этого было сделано, если это такое положительное изменение, может быть, это тупо следует попытаться в каких-то других моногородах?

Ирина МАКИЕВА: Я с удовольствием расскажу про Череповец, тем более что мы провели там два дня, в четверг и пятницу. Посетили предприятия, которые сейчас бурно развиваются. Были на строящемся предприятии "Фосагро". И я думаю, что с запуском этого предприятия, именно этого предприятия город Череповец потеряет приставку "моно". Работа по Череповцу началась в 2009 году, когда были массовые высвобождения на "Северстали". И тогда команда мэра и губернатора приняли решение сделать все возможное для того, чтобы в Череповце стабилизировать ситуацию. Это первое. И второе - сделать этот город не зависимым от одного предприятия. И вот сейчас эта работа, которая продолжалась несколько лет, я думаю, что она подходит к концу, для того чтобы этот город почувствовал на себе действительно вот эти мощные изменения. И мы полагаем, что в 2017 году либо в начале 2018-го город Череповец выйдет из списка моногородов не только со сложной ситуацией, а совсем покинет этот список.

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: Здорово, что появляется еще один крупный игрок, еще одно крупное предприятие. "Фосагро", если я не ошибаюсь, калийные удобрения они производят. Но город - это еще и сфера услуг, не только одно, два, пусть даже три крупных предприятия. Это еще и определенная такая инфраструктура, которой они обрастают. Создается ли это и что для этого потребовалось?

Ирина МАКИЕВА: Если говорить на примере Череповца, давайте тогда разберем этот город...

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: Кейс.

Ирина МАКИЕВА: Да, разберем этот кейс. Мы посетили индустриальный парк, который сейчас запустил... Идет как раз период строительства инженерной инфраструктуры. И первые резиденты на этот индустриальный парк зайдут в середине следующего года. То есть мы считаем, что первые постоянные рабочие места появятся летом-осенью 2017 года. Это не единственный промпарк на этой территории, там развиваются несколько территорий. Ну, "зоны", наверное, не очень красивое название. Но действительно это яркие промышленные зоны в разных уголках Череповца одновременно стартуют. То есть это как раз малый, средний, устойчиво средний и не такой крупный бизнес, как "Фосагро". Если говорить про сферу услуг, то в основном много рабочих мест и быстро генерит малый бизнес и индивидуальное предпринимательство. И здесь, наверное, уместно сказать о том, что те шаги по благоустройству, которые мы должны пройти со всеми моногородами, вот как раз рядом с ними, и, реализуя эти шаги, как раз малый бизнес и будет активно разворачивать свою работу. Это как раз та сфера услуг, о которой вы говорили.

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: Ирина Владимировна, это, наверное, важнейший момент, потому что Череповец - это важнейший пример. Здорово, что в городе достигнут такой прогресс, - но это один из 319 моногородов. Что делать с остальными, насколько там применимы подобные схемы? Потому что все-таки это очень индивидуальные случаи обычно, когда мы говорим о моногородах.

Ирина МАКИЕВА: Конечно. Каждый город это как... Город - это история. У каждого города свой рецепт. Мы пытались в начале своей работы разложить эти города на разные категории. Разные списки: крупные, мелкие, к которым можно было бы применить несколько моделей управления. Действительно нам удалось разработать несколько моделей управления или моделей диверсификации, я сейчас про них хотела бы рассказать. Но каждый город - это очень индивидуальный такой... знаете, как человеческий организм, который что-то может на себе применить, но полностью взять рецепт - это невозможно. Полностью его использовать - это не означает, что ты выздоровел. Первый сюжет - это, наверное, как сделал Череповец: это создание рядом крупного предприятия, которое на себя возьмет в основном отток высвобождающихся рабочих рук. Они к себе примут этих новых рабочих. Но тут тоже нужно смотреть: высвобождаются металлурги, а нужны химики. То есть потребуется обучение с одной специальности на другую. Это создание крупного предприятия альтернативного, это тоже выход. Второе - это когда невозможно на территорию привлечь, пригласить, вовлечь - как угодно можно

сказать, - заманить какого-то инвестора крупного, и тогда делается ставка на средний бизнес. Многие города идут по этому пути, приглашают к себе двух, трех, пять инвесторов абсолютно в разных отраслях. Это замечательный сюжет, который городу дает не один шанс выхода, диверсификации, а появляется много разных разновидностей, развиваются разные отрасли. Это вообще идеальный случай. А некоторые города идут по пути поддержки градообразующего предприятия - но это путь в никуда. Если только это градообразующее предприятие, даже если оно выходит на создание новых линеек или новых продуктов, новой линейки продуктов, - то если на внешнем рынке или на внутреннем рынке конъюнктура в отношении этого предприятия, этой отрасли, она неблагоприятна, - то тогда это предприятие начинает проседать. Вот такой отрицательный опыт тоже есть в ряде городов, и поэтому мы города ориентируем на создание и вовлечение новых бизнесов, которые не связаны с градообразующим. В некоторые города совсем крупный бизнес не идет, эти города небольшие, - и тогда малый бизнес является основным вот этим двигателем прогресса. И есть города, где заканчиваются полезные ископаемые, скорее там нужно создавать условия для того, чтобы уезжала оттуда молодежь, находя применение себе на других территориях. И наверное, эти города через какое-то время просто перестанут быть нашими болевыми точками, и постепенно эти города, наверное, исчезнут с карты. Такое тоже возможно.

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: Если это моногорода - да. Предприятие отработало свой срок, увы, и соответственно, население тоже так или иначе вынуждено будет трудоустраиваться где-то еще. Либо естественные процессы, увы, приведут к исчезновению этого города. Если можно, знаете какой у меня вопрос? Количественно охарактеризовать, сколько примерно случаев в каждой группе. Сколько городов, которые, наверное, обречены в каком-то временном горизонте исчезнуть? Сколько городов могут успешно развиваться, может быть, даже по тому же примеру Череповца, условно говоря. И сколько городов между этими случаями?

Ирина МАКИЕВА: Здесь очень сложно давать прогноз. Почему? Потому что мы не понимаем, что будет через год. Какая отрасль у нас будет на подъеме, какая отрасль будет стагнировать. В зависимости от этого города могут перемещаться просто из разных категорий. Мы разделили их по принципу светофора: где плохо, где средне, где хорошо. И просто город, где сейчас все стабильно, эта отрасль сейчас находится на подъеме, через год этот город, имея ровно такие же опасения, он может перенестись просто в желтую либо красную зону. Независимо от того, какие отрасли сейчас находятся, наверное, в более благоприятном состоянии, работа с 319 городами, со всеми моногородами, она идет, не останавливаясь.

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: Тему моногородов затрагивал и Президент в своем послании Федеральному собранию. Он говорил о том, что в следующем, 2017 году будет направлено 20 миллиардов рублей регионам на программу благоустройства и на эти двадцать миллиардов рублей в том числе могут претендовать и моногорода. Как это будет осуществляться, можно чуть подробнее рассказать?

Ирина МАКИЕВА: Здесь все достаточно просто. Это будут субсидии выделяться субъектам Российской Федерации и внутри будут поощряться те территории, те города, которые покажут наиболее интересные проекты, интересные кейсы. Мы ориентируем все 319 городов на создание программ по благоустройству. Более того, в нашей комплексной программе по моногородам, "Комплексное развитие моногородов" называется эта программа, будет 319 веток. То есть 319 городов должны разработать свои программы. И там будет обязательным элементом раздел по благоустройству. Поэтому мы надеемся, что как минимум половина из этих городов смогут претендовать на деньги Минстроя через субъекты Российской Федерации.

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: Как они будут...

Ирина МАКИЕВА: Мы будем их на это ориентировать.

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: Ориентировать, да. Какая в этом отношении будет проделана работа? Как вы будете работать с моногородами для того, чтобы грамотно, по крайней мере, они планировали свое собственное развитие в части городского пространства, в части развития этого сектора?

Ирина МАКИЕВА: Если говорить о том, как мы выстроим работу с моногородами, я просто, наверное, назову несколько реперных точек, по которым сейчас, если города меня слышат, они могли бы уже заранее подготовиться. До 15 декабря во все моногорода будут направлены методические рекомендации по пяти шагам благоустройства. Это то, о чем мы начали говорить. Концепция разработана. Мы завтра обсуждаем это, дорабатываем. И я думаю, что 15-го мы доведем это до каждого мэра и каждого губернатора, где есть...

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: 15 декабря?

Ирина МАКИЕВА: 15 декабря.

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: То есть через неделю?

Ирина МАКИЕВА: Через неделю.

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: Хорошо. Так, далее?

Ирина МАКИЕВА: В это же время мы направим... мы называем это "пустографкой", это проект паспорта комплексной программы развития моногорода N, - для того чтобы мэры со своими командами в ближайшее время нам заполнили этот паспорт. Тогда мы будем понимать, какие мероприятия по здравоохранению, по образованию, по ЖКХ, по городской среде, по малому бизнесу, по дорогам, по экспорту, по инфраструктурным мероприятиям: что мы вместе можем сделать в этом городе, для того чтобы ситуацию изменить. От, скажем так, наверное, от компетенции команд, которые будут готовить эти паспорта - мы им будем помогать, конечно, - будет зависеть многое, чтобы мы могли вместе сконцентрировать и ресурсы управленческие, и финансовые, чтобы этому моногороду помочь. И такой паспорт мы отправим тоже 15 декабря, одновременно с методическими рекомендациями.

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: Ну, 319 городов, 319 команд.

Ирина МАКИЕВА: Да.

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: Все ли способны предложить подобного рода программу развития города?

Ирина МАКИЕВА: Ничего сложного в этом нет. Для мэров и их команд это не будет новостью. Мы работали без перерыва семь лет, и я думаю, что каждый город и каждая команда мэра в состоянии это сделать.

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: Что в итоге должно получиться и в какие сроки?

Ирина МАКИЕВА: Ну, скажем так...

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: В чем идея преобразования? Амбиции.

Ирина МАКИЕВА: Какие амбициозные планы, когда мы этого достигнем?

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: Да.

Ирина МАКИЕВА: Ну, нам поставлена задача: к 2018 году создать 230 тысяч новых рабочих мест, которые не связаны с градообразующим предприятием. Это первая задача, которая нам поставлена президентом. Второе: в эти города привлечь не менее чем 170 миллиардов рублей новых инвестиций. Третье: это реализовать во всех 319 городах вот эти пять шагов по благоустройству, о которых мы с вами говорили. И четвертое: мы должны из списка 319 восемнадцать городов вывести из этого списка, превратив их в города со здоровой экономической. Вот такие задачи поставлены. Соответственно, мы каскадируем эти задачи вниз, на мэров. И потом от мэров мы будем получать информацию, какие они берут на себя, амбициозные либо не амбициозные задачи они ставят перед собой.

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: Сроки?

Ирина МАКИЕВА: Мы разошлем 15-го. До конца года нам должны по электронной почте отправить пять объектов по пяти шагам. И до февраля месяца разработать первый драфт паспорта программы. Соответственно, мы здесь, в Москве, дистанционно с командами мэров будем эти паспорта дорабатывать, будем проводить видеоконференции, выезжать на место. За некоторые города я не скажу, что мы будем делать за них, но мы действительно будем это делать вместе. Поэтому наиболее активные команды, наиболее активные мэры, они как раз попадут в первую волну. И это как раз будут первые претенденты на поддержку федерального центра.

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: А вот вместе - это все же с кем? Если можно уточнить. Понятно, что сам моногород. А извне?

Ирина МАКИЕВА: У нас есть некоммерческая организация "Фонд развития моногородов", это дочерняя организация **Внешэкономбанка**. За каждым городом будет закреплен линейный менеджер. У нас 32 "линейника" должны в январе быть укомплектованы. Сейчас их 18. То есть за каждым линейным менеджером будет закреплено десять городов. Это человек, который будет нести персональную ответственность за подготовку паспортов, вместе с командами мэров.

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: Ирина Владимировна, спасибо вам большое за эти ответы. Желаю вам успехов. Планы действительно грандиозные. Я надеюсь, что вы к нам придете, февраль-март, когда у нас следующая опорная точка? Когда мы сможем обсуждать дальнейшие...

Ирина МАКИЕВА: Мы называем это "контрольная точка".

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: Контрольная точка, да.

Ирина МАКИЕВА: Спасибо.

Николай КОРЖЕНЕВСКИЙ: Спасибо вам большое. Напомню, в нашей студии сегодня была **Ирина Макиева, заместитель председателя Внешэкономбанка**. И я передаю слово своим коллегам.

<http://www.vestifinance.ru/videos/30992>



ТАСС, 6 декабря, 12:00

СЕРГЕЙ ХАРИТОНОВ: ПРИОРИТЕТ ЗА ПРОЕКТАМИ, СТИМУЛИРУЮЩИМИ РОСТ ЭКОНОМИКИ СКФО

АО "Корпорация развития Северного Кавказа" (КРСК) с 2010 г. ведет работу по инвестированию проектов на территории региона за счет собственных средств, по привлечению сторонних инвестиций и по созданию благоприятных инвестиционных условий на территории всех семи субъектов СКФО, в том числе путем оказания консультативной поддержки предпринимателям. Несколько лет корпорация уделяла большое внимание в своей работе туристическим объектам, например всесезонному курорту "Архыз".

С помощью активов корпорации в Ставропольском крае создан проект развития интенсивного растениеводства IRRICO и Национальный аэрозольный кластер "Арнест". За это время общий



объем инвестиций по одобренным корпорацией проектам в СКФО превысил 30 млрд рублей, доля участия в них КРСК составила почти 7 млрд рублей. Изменится ли после шести лет успешной работы стратегия КРСК, каковы основные задачи, стоящие перед корпорацией сегодня, и каким проектам в каких сферах в новом году будет отдано предпочтение, в **интервью ТАСС** рассказал **генеральный директор АО КРСК Сергей Харитонов**.

— По итогам недавнего семинара-совещания в Ессентуках какие проекты, на ваш взгляд, могут получить бюджетное софинансирование в рамках

государственной программы Российской Федерации "Развитие Северо-Кавказского федерального округа" на период до 2025 года?

— Итоговый список пока формируется межведомственной рабочей группой при Министерстве РФ по делам Северного Кавказа. По результатам презентации всех проектов их значительное количество подпадает под требования корпорации как институционального инвестора. Сегодня в связи с началом второго этапа госпрограммы "Развитие Северо-Кавказского федерального округа" на период до 2025 года, ориентированной на развитие реального сектора экономики, КРСК видятся наиболее интересными и инвестиционно привлекательными проекты в сфере интенсивного сельского хозяйства, селекционно-генетическая деятельность, проекты по созданию инфраструктуры для хранения и транспортировки сельхозпродукции. Но окончательное решение здесь будет за Минкавказом.

— *В связи с ориентацией на реальный сектор экономики функции и задачи, стоящие перед КРСК, как-то изменятся?*

— Я думаю, что принципиальных изменений в направлениях нашей работы не будет, потому что КРСК — это в первую очередь инвестиционный фонд, и деньги он предоставляет на принципах возвратности и доходности. Соответственно, мы в своей работе отдаем предпочтение тем проектам, которые стимулируют развитие других проектов и даже отраслей, то есть имеют высокий мультипликатор роста. Тогда каждый рубль, вложенный в проект, обеспечит прирост выпускаемой продукции в смежных отраслях на два-три, может быть, 15 рублей. Хороший пример такого связного развития — интенсивное сельское хозяйство, вслед за которым возникает необходимость в развитии селекции, генетики, дистрибуции, мощностей хранения, переработки. Тепличное хозяйство, например, предполагает развитие производств строительных материалов, арматуры, оборудования для отопления.

Единственное изменение, которое позволит придать некую гибкость нашей стратегии, — снижение пороговой стоимости проектов. Если сейчас она составляет 500 млн рублей, то в следующем году может быть снижена в два раза, до 250 млн рублей. Потому что к нам поступают проектные предложения, которые невелики по своей стоимости, но имеют значимый мультипликативный эффект.

И небольшие изменения в нашей работе будут связаны с тем, что у нас теперь в лице региональных корпораций развития появились партнеры, которые помогут нам в реализации новых проектов.

— *Каким образом сейчас выстраиваются отношения с региональными корпорациями? Как известно, с корпорациями развития Дагестана и Ингушетии у АО КРСК уже подписаны соглашения о сотрудничестве. Что они дают вам и какие преимущества — регионам?*

— Мы работаем с региональными корпорациями на тех же условиях, что и с большинством инвесторов. В том, что касается ожиданий от отдачи инвестиций и от реализации проектов, никаких отличий существенных не будет.

Соглашения о сотрудничестве подписаны, как вы отметили, с Дагестаном и Ингушетией, потому что в этих республиках уже есть конкретные проекты, которые региональные корпорации развития готовы выносить на подробное рассмотрение и в дальнейшем финансировать. Но не хотел бы до непосредственного старта этих проектов говорить о них.

А реальные преимущества и выгоду от соглашений о сотрудничестве между нами и региональными корпорациями получают, на мой взгляд, непосредственные инициаторы проектов и инвесторы. Ведь именно через региональные корпорации будут софинансироваться и проекты, которые получают поддержку по госпрограмме.

— *Рассматриваются ли какие-то механизмы контроля региональных корпораций?*

— Мы не являемся контролирующим органом региональных корпораций. Для них мы — партнеры в реализации конкретных проектов, с которыми необходимо искать точки соприкосновения и работать над конкретными проектами. Мы можем оказывать также некую организационную и методологическую поддержку региональным корпорациям и консультировать инвесторов. И сейчас обсуждается возможность включения представителей КРСК, работающих в регионах, в советы директоров корпораций развития в субъектах СКФО.

— *Каким крупным проектам КРСК может оказать поддержку в ближайшее время, что есть в инвестиционном портфеле корпорации сегодня?*

— Сейчас в ближайших планах мы имеем три крупных проекта. Во-первых, это высокотехнологичное производство на базе предприятия ООО "Севкаврентген-Д" в Кабардино-Балкарии конусно-лучевого томографа 3D и аппарата для глубокофокусной и близкофокусной терапии. Общий объем инвестиций в проект составит 600 млн рублей, из них объем участия АО КРСК — 450 млн рублей. В результате реализации проекта на предприятии "Севкаврентген-Д" будет налажено серийное производство современного медицинского диагностического и терапевтического рентгеновского оборудования, что даст стимул для снижения импортной зависимости от зарубежных аналогов.

Во-вторых, это налаживание производства в сфере агрохимии в Ставропольском крае. Объем участия КРСК в проекте — 700 млн рублей, объем частных инвестиций — более 2 млрд рублей.

И наконец, строительство современного селекционно-семеноводческого центра в Кабардино-Балкарии мощностью до 5000 тонн семян кукурузы и до 20 000 тонн семян зерновых, бобовых и масленичных культур. Планируется объем инвестиций КРСК в проект в размере 400 млн рублей и привлечение 175 млн рублей частных.

Решения по инвестированию первых двух проектов должны быть приняты до конца года.

Интересен и проект по производству черной икры в промышленных масштабах в Дагестане. Компания "СК-Аква" с нашим участием в следующем году может приступить к реализации проекта, и в перспективе через пять лет поставлять на рынки страны от 5 до 8 тыс тонн своей продукции. На данном этапе общий объем инвестиций в проект оценивается в 450 млн рублей.

В инвестиционном портфеле КРСК в настоящее время находится проект многофункционального выставочного центра "КавказЭкспо" (МВЦ) в Кавказских Минеральных Водах, здесь инвестиции корпорации превысили 4 млрд рублей. Строительство его практически завершено. У этого проекта непростая история, но мы надеемся, что в первой половине 2017 года объект будет введен в эксплуатацию. В соответствии с глубоко переработанным бизнес-планом идет подготовка мероприятий, которые могут быть проведены на площадке МВЦ уже в следующем году.

— *Как корпорация работает над привлечением зарубежных инвесторов на Северный Кавказ?*

— Мы принимаем участие в работе нескольких межправительственных комиссий, например российско-итальянской. Соответственно, мы регулярно проводим встречи с большим числом институциональных и частных инвесторов, обсуждаем возможности их участия в проектах на Северном Кавказе.

— *В каких, например?*

— Самый актуальный на данный момент пример — это проект инновационного медицинского кластера на территории региона Кавказских Минеральных Вод. Так, разработчиком самой концепции медицинского кластера стала австрийская компания Solve.

Сейчас, проходя этапы проектирования и готовясь к непосредственному началу строительства медицинского кластера, мы формируем пул крупных иностранных компаний, имеющих опыт в создании таких сложных медицинских объектов, причем и в качестве проектировщика, и в качестве подрядчика, и как управляющая компания, и соинвестор.

Мы стремимся найти компании именно с таким смешанным опытом, чтобы привлечь к работе с нами. Пока у нас сформирован небольшой список потенциальных претендентов на выполнение этого комплекса работ, и мы ведем с ними переговоры, определяем степень их заинтересованности и стараемся определить, какие общие интересы станут основой нашего взаимодействия.

На данный момент идет подготовка и к оформлению градостроительной документации будущего медицинского кластера.

— *Помимо выбора инвестора как еще корпорация будет участвовать в создании медкластера?*

— Наверное, можно говорить о трех основных наших функциях в создании медицинского кластера. Во-первых, корпорация уже выполняет функцию разработчика концепции. Второе — мы являемся владельцами земли, полученной нами по договору дарения, на которой объекты кластера будут строиться. И в дальнейшем — это третья функция — мы являемся некой группой генерального управления: генеральным инвестором и главным заказчиком. То есть, когда якорный объект кластера будет построен, мы, по сути, станем компанией, управляющей этим кластером на территории особой экономической зоны. Тогда уже КРСК будет заниматься подбором резидентов и определением коммерческих условий работы и взаимодействия с ними.

— *То есть после реализации проекта корпорация останется на территории медкластера?*

— Безусловно. Мы хотим в партнерстве с крупными международными компаниями создать управляющую компанию, которая будет заниматься управлением и инфраструктурой, и экономической зоной, и непосредственно медицинским комплексом.

— *В создании туристического кластера на Северном Кавказе КРСК участия не принимает?*

— Я думаю, что та работа, которую мы проводим по организации медицинского туризма, участвуя в создании медицинского кластера, внесет ощутимый вклад в развитие туризма на Северном Кавказе. И именно на работе в этом направлении, на развитии медицинского туризма мы должны сейчас сосредоточиться.

Из туристических у нас в портфеле есть только проект в сфере экстремального и приключенческого туризма в СКФО — Северо-Кавказский горный клуб (СКГК), в который КРСК вложила 210 млн рублей. Этой компанией на южном склоне Эльбруса на высоте 3912 метров сооружен экоотель "Липрус" для лыжников, любителей горных туров и альпинистов.

Для нас это знаковый объект, который посетило уже большое количество людей. Благодаря СКГК у туристов есть возможность познакомиться с горами, с Приэльбрусьем в комфортных условиях.

Мы долго внутри корпорации спорили о том, стоит ли нам продать СКГК и таким образом выйти из проекта. Но остановились на том, что он уже имеет свою историю, является неким элементом целостного имиджа КРСК. Кроме того, мы проделали большую работу для безубыточности его работы, и пока этот проект остается у нас в портфеле.

Ранее мы участвовали в первой фазе инвестиционного проекта "Всесезонный горный курорт "Архыз" по созданию в Карачаево-Черкесской Республике курорта мирового уровня, которая включала строительство в поселке Романтик горнолыжной и инфраструктуры гостеприимства.

К началу 2016 года в рамках реализации проекта были созданы в том числе гостиницы "Романтик-1" и "Романтик-2", кресельная и канатная дороги, четыре горнолыжные трассы, открыт сноуборд-парк. Инвестиции КРСК составили около 94 млн рублей, которые были полностью возвращены при реализации корпорацией своей доли.

— *Какие проекты сейчас находятся на рассмотрении корпорации?*

— На рассмотрении сейчас находятся проекты в приоритетных для нас отраслях: в области интенсивного сельского хозяйства и промышленности. У нас есть интересный проект и по

созданию организации под условным названием "Торговый дом "Северный Кавказ". Ему, вероятно, будет передан зарегистрированный корпорацией в 2015 году в Федеральном агентстве по интеллектуальной собственности товарный знак "Продукт Северного Кавказа ЭКО". Работать над этим проектом мы будем в партнерстве с производителями, которые заинтересованы в выпуске брендовой продукции.

Но мы, нужно отметить, не стремимся контролировать подобные производства, а хотим создать некий инструмент их продвижения. То есть помимо формирования их позитивного имиджа это и помощь частным инвесторам в создании инфраструктуры, проработке транспортных путей, хранении и переработке их продукции. Это продвижение качественной продукции и товаров, производимых на Северном Кавказе, их включение в розничную торговлю по всей России. А также, что немаловажно, — поддержка возможного экспорта этой продукции.

— *А сейчас об экспорте продукции Северного Кавказа говорить пока рано?*

— Не рано. Уже можно наблюдать такую отрадную тенденцию: многие производители на Северном Кавказе уже получили или стремятся получить первый опыт работы на экспорт и работы с иностранными потребителями своей продукции. Но здесь нужна комплексная поддержка, и мы можем эту помощь оказать: поиск рынков сбыта за границей, поддержка с финансированием, сертификация, продвижение товаров. Ориентироваться северокавказским производителям стоит не только на страны Каспийского бассейна, но и на страны Персидского залива — платежеспособные и имеющие высокий спрос на халяльную продукцию.

— *Летом президенту России министр РФ по делам Северного Кавказа доложил о двух проектах: создание Каспийского транспортно-логистического комплекса и возобновление разработки Тырныаузского вольфрамо-молибденового месторождения. Какую роль в исполнении этих проектов может сыграть КРСК?*

— Мы сейчас активно участвуем в предпроектной работе в определении функционала, конфигурации, рабочей и финансовой моделей. По сути, можно говорить о нашей совместной с Минкавказом работе по подготовке концепций этих проектов. Так, на совещании в министерстве 22 ноября было принято решение официально подключить КРСК к разработке стратегии Каспийского хаба.

Когда все предпроектные идеи и соображения будут сформулированы и оформлены документально, можно будет определить уже источники финансирования, и мы будем готовы выполнять работу, аналогичную той, что проводим по созданию медицинского кластера, — роль управляющей и соуправляющей компании.

Если говорить о Каспийском хабе, то речь во многом идет об оптимизации существующего портового хозяйства и его расширении. Мы не говорим о строительстве новых портов. У нас есть Махачкала, есть Каспийск, имеющий нереализованный потенциал и в транспортировке грузов, и в размещении Военно-морского флота. При этом Каспийский кластер будет затрагивать не только портовое хозяйство: это и наземный транспорт, и хранение грузов, и очень большой сектор перерабатывающей промышленности.

Что касается Тырныаузского месторождения, то говорить о вариантах восстановления добычи станет возможным после проведения геологических исследований и уточнения объемов и состава залежей руд цветных металлов. Проектная идея на данный момент достаточно четко определена, но вопрос о порядке затрат, которые необходимы для возвращения к жизни этого объекта, нуждается в уточнении. Определить, во сколько обойдется восстановление добычи и обогащение руды на комбинате, станет возможным после проведения подробного анализа.

— *Как реализация госпрограммы "Развитие Северо-Кавказского федерального округа" на период до 2025 года отразится на макрорегионе? Какую пользу принесет?*

— Если в той финансовой инфраструктуре, которая предусматривается госпрограммой СКФО и ее подпрограммами, будет увеличен объем средств — увеличится количество проектных возможностей, повысится количество и качество проектов. Увеличатся возможности региональных корпораций — возрастут и наши возможности.

Главное, что все инвестиции, которые привлекаются на Северный Кавказ, имеют прежде всего огромное социальное значение: это новые рабочие места, достойные доходы семей и их уровень жизни, высокотехнологичная медицина и многое-многое другое. Собственно, на повышение социально-экономического уровня СКФО и направлена вся деятельность Корпорации развития Северного Кавказа.

Беседовала Галина Полоскова

<http://tass.ru/opinions/interviews/3844397>



Гудок, Москва, 7 декабря 2016

ИЗ ИНТЕРНЕТА НА ДОРОГУ

Автор: Павел Арабов Юлия Соловьева

РЖД и Sinotrans при участии **АО "Российский экспортный центр" (РЭЦ)** и правительства Калужской области подписали вчера в Москве меморандум о намерениях. Он предусматривает ускорение трансграничных перевозок грузов, включая скоропортящиеся продукты и контейнеры. Новое соглашение соответствует политике РЖД по привлечению грузов интернет-коммерции, проще говоря, товаров, купленных в онлайн-магазинах. В сентябре на Международном инвестиционном форуме "Сочи-2016" РЖД и "Почта России" подписали дорожную карту организации перевозки почтовых отправок в сообщении Китай - Европа. Подписанный вчера меморандум определяет круг партнеров РЖД, которые займутся непосредственно логистикой грузов.

Так, Sinotrans может собирать грузы в Китае, обеспечивать их правильное оформление на китайской таможне. **РЭЦ** занимается экспортом российских товаров в Китай. На станции Ворсино в Калужской области расположен логистический комплекс, который уже принимает поезда из Китая и Европы. Сейчас туда прибывает поезд из китайского порта Далянь с комплектующими для завода "Самсунг Электроникс Рус Калуга".

- Этот важный документ дает новые возможности РЖД. У нас появились новые услуги, которые мы готовы предложить. К примеру, ускоренные контейнерные поезда. Однако прежде всего мы создаем условия для операторов для наиболее быстрой доставки грузов, - заявил президент ОАО "РЖД" Олег Белозеров.

Недавно директор по международным проектам **РЭЦ** Михаил Мамонов рассказывал "Гудку", что компания совместно с крупнейшей китайской площадкой интернет-торговли Alibaba Group открыла национальный российский павильон на торговой онлайн-площадке Tmall Global (входит в Alibaba Group) и готовит такой же павильон на JD.com.

СПРАВКА "ГУДКА"

Государственная логистическая компания Sinotrans - одна из крупнейших в Китае. Основана в 1950 году и на сегодняшний день является одним из ведущих провайдеров интегрированной логистики, объединяющих морской, авиа-, авто и железнодорожный транспорт, услуги международной экспресс-доставки, агентирование морских судов, хранение, терминально-складские услуги и создание комплексных цепочек поставок.

Новости Волгограда (volgograd-news.net), Волгоград, 6 декабря 2016 19:47

АНДРЕЙ БОЧАРОВ И ПЕТР ФРАДКОВ ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ О РАЗВИТИИ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

Волгоградские товаропроизводители получают новые возможности для продажи продукции за рубеж. Регион вошел в число пилотных субъектов РФ, где малому и среднему бизнесу будет оказана безвозмездная поддержка экономистов и специалистов по логистике с мировым именем. Как уточнил портал "Волга-Медиа.ру", сегодня, 6 декабря, соглашение о бессрочном сотрудничестве подписано между администрацией Волгоградской области и **АО "Российский экспортный центр"**.

Соглашение подписали губернатор Андрей Бочаров и **генеральный директор АО "Российский экспортный центр" Петр Фрадков**. Как уточняют в пресс-службе администрации региона, подписанный документ позволяет Российскому экспортному центру в формате некоммерческой автономной организации оказывать безвозмездную консультационную поддержку предприятиям субъектов малого и среднего бизнеса, ориентированных на увеличении экспортной продукции.

- Область получит доступ к программам, которые организует **РЭЦ**, - комментирует кандидат экономических наук, доцент Волгоградского государственного университета Карэн Туманянц. -

Волгоградские компании смогут обращаться за информационной, консультационной и даже за финансовой поддержкой в "Российский экспортный центр".

Как отмечает эксперт, это повлечет не только усиление экспансии волгоградских товаров за рубежом, но и потребует от товаропроизводителей увеличения рабочих мест. Растущий объем продаж благотворно скажется на налоговых отчислениях в бюджет. По мнению волгоградского экономиста, поддержка местных компаний экспертами с мировым именем поможет развитию товарной логистики и обеспечит рост ассортимента.

- Важно развивать именно несырьевой сектор, - акцентирует Туманянц. - Глубокая переработка, экспорт товаров и услуг намного ликвиднее.

Напомним, необходимость увеличения несырьевого экспорта накануне обозначил Президент Владимир Путин.

"Сильная международная конкуренция закалит и оздоровит нашу экономику, обеспечит российским компаниям новый уровень эффективности, качества товаров и услуг, производительности труда, - отметил глава государства в своем послании к Федеральному собранию. - Мы уже целенаправленно меняем структуру экономики, обновляем существующие отрасли и формируем новые, создаем современные компании, способные работать на мировых рынках".

В целом, подписание Соглашения такого уровня, по мнению экспертов, говорит об укреплении доверия инвесторов и федерального центра к Волгоградской области.

Напомним, с 2014 года в нашем регионе развивается системная поддержка малого и среднего бизнеса, развивается ее экспортный потенциал. Сейчас, по данным пресс-службы обладминистрации, Волгоградская область ведет внешнеторговую деятельность со 115-ю странами. В июне нынешнего года в регионе создан Центр поддержки экспорта как структурное подразделение областного бизнес-инкубатора, который подключился к образовательному проекту **РЭЦ** и провел серию семинаров для представителей местных предприятий и организаций по ведению экспортной деятельности. Теперь обучение волгоградского бизнес-сообщества и закрепление успешных результатов будет продолжено.

<http://volgograd-news.net/culture/2016/12/06/105275.html>

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

ВЕДОМОСТИ

Ведомости, Москва, 7 декабря 2016

ПЯТЬ РЕГИОНОВ ЦБ

Автор: Ольга Кувшинова / Ведомости

Почти все они малообеспеченные с высокой долей сельского населения

Индекс потребительских цен снизился до 5,8% с 6,1% в октябре - ниже 6% впервые с августа 2012 г. До сих пор самой низкой в ноябре инфляция была в 6,5% (в том же 2012 году и в 2013 г.), а по итогам всего года - в 2011 г.: 6,1%. В прошлом году инфляция составила 12,9%.

За январь - ноябрь цены выросли на 5%: это пятилетний рекорд (в 2011 г. за 11 месяцев - 5,6%). В 2016 г., прогнозирует ЦБ, инфляция будет немногим выше 5,5%. Минэкономразвития ждало 5,8%, но теперь не исключает, что может быть и меньше.

Рост цен замедляется по всем составляющим потребления, наиболее сильно - на продовольствие (в ноябре - до 5,2% с 5,7% в октябре). Продовольствие - главный драйвер ускорения инфляции предыдущих полутора лет - теперь вносит главный вклад в ее замедление.

Корзина потребления

Доля продовольствия в потребительской корзине для расчета инфляции - 38% (в 2015 г. - 37,3%), прочих товаров - 36,5%, услуг - 25,5%. На непродовольственные товары рост цен в ноябре замедлился до 6,7% с 7% в октябре, на услуги - до 5,3% с 5,4%.

По данным Росстата, цель ЦБ по инфляции в 4% в 2017 г. уже досрочно достигнута в пяти регионах по итогам октября: в Магаданской области и Мордовии - 3,9%, в Удмуртии, Саратовской и Оренбургской областях - 4,1%. В Приволжском федеральном округе (ПФО), куда входят четыре из этих регионов, инфляция составила 5,2%, ниже, чем в остальных округах.

Два региона с самой низкой инфляцией кардинально различаются по уровню цен: в Магадане он один из самых высоких в стране, в Мордовии - один из самых низких (стоимость минимального продуктового набора, соответственно, в 1,8 раза выше и в 1,2 раза ниже, чем в среднем по России). При этом и в Магадане, и в Мордовии низкая инфляция и более низкая, чем по стране, безработица сочетаются с ростом розничного оборота (в целом в России он продолжает падать) и ростом реальных зарплат. Все указанные регионы, кроме Магадана, - с невысоким относительно среднего по стране уровнем доходов, а значит, доля продуктов в их потребительской корзине может быть выше среднероссийской, говорит Александр Исаков из "ВТБ капитала": в этом году это "в минус" инфляции. В Магадане же местные власти регулируют предельные торговые надбавки на социально значимые товары - это также может влиять на инфляцию. Безработица определяется больше демографической структурой населения и при одних и тех же условиях на рынке труда может быть разной в разных регионах, добавляет Исаков.

Результат регионов-"чемпионов" может объясняться двумя причинами, перечисляет экономист "ПФ капитала" Евгений Надоршин. У всех, кроме Магадана, зарплаты и доходы на душу населения ниже, чем в России и чем в ПФО. Почти у всех отрицательные итоги миграции (абсолютно у всех - внутренней): "В регионах ПФО зарплаты растут, но они все равно ниже, чем у соседей, и оттуда уезжают, что поддерживает низкую безработицу", - объясняет Надоршин. ПФО существенно зависит от сельского хозяйства и в этих регионах выше, чем в среднем, доля сельского населения, что может влиять в том числе на подсчет самой инфляции - она измеряется в крупных населенных пунктах и не исключено, что на самом деле выше, полагает Надоршин. Высокая доля продовольствия в потреблении на фоне хорошего урожая и прошлогоднего скачка цен замедляет инфляцию, но она же может ее и ускорить уже в ближайшие месяцы из-за сезонного подорожания плодоовощной продукции: к январю-февралю поволжские регионы могут, наоборот, выйти в лидеры по темпам роста цен, не исключает Надоршин. С учетом социально-экономических особенностей этих регионов вряд ли можно говорить о "первой победе ЦБ", сомневается он. Случай Магадана еще менее показателен, считает Надоршин, - это регион менее чем со 150 000 населения (менее 1% населения страны), разбросанного по огромной территории.

ВЕДОМОСТИ

Ведомости, 07.12.2016

НЕ ХВАТАЛО СМЕЛОСТИ

Автор: Алексей Кудрин

Экономической политике всегда не хватало смелых шагов. Но она формируется не только в экономическом блоке правительства. Всегда мы упирались в сопротивление отраслевиков, которые были сильнее в своих вотчинах и даже в нулевые годы не допускали в них дерегулирования и приватизации.

Сегодня все ждут, какие смелые предложения будут в той стратегии, которую готовит ЦСР. Пока сложно говорить: ее очертания появятся только в начале следующего года. Но могу точно сказать: среди пяти ключевых направлений будет конкуренция. Ее качество характеризует эффективность экономики.

Создание условий для конкуренции не сводится к антимонопольной политике. Очень важны базовые условия: уровень участия государства в экономике, насколько активно оно вмешивается в деятельность компаний, работа правоохранительных органов и судов. Все институты определяют качество конкуренции. Поэтому и складывается такое противоречие: ФАС в мировых рейтингах находится в первой двадцатке, а Россия как экономика и основные ее институты - за 40-м.

Один из главных вызовов - низкая производительность. С середины 2000-х темпы ее роста в России падают. Росла рабочая сила, росли инвестиции на 10-20%, а факторная производительность начала снижаться. Сейчас она растет примерно на 1%. Таких темпов недостаточно, чтобы российская экономика вышла на 4% роста в год. Что этому мешает? Недостаточная конкуренция, слабость рыночных механизмов и недостаточный фокус на повышение производительности и инновационности экономики.

Алексей Кудрин

Окончил экономический факультет Ленинградского государственного университета.

В 1983–1990 гг. работал в Институте социально-экономических проблем Академии наук СССР. С 1990 г. – в исполкоме Ленсовета, затем в мэрии Санкт-Петербурга.

С 1993 г. – первый заместитель мэра.

1996–1997 гг. – замруководителя администрации президента России.

1997 г. – первый замминистра финансов.

2000 г. – вице-премьер – министр финансов.

26 сентября 2011 г. освобожден от занимаемой должности.

Основатель и председатель Комитета гражданских инициатив, председатель попечительского совета фонда «Институт экономической политики имени Е. Т. Гайдара».

В апреле 2016 г. возглавил совет ЦСР.

Российское правительство тратит на инновации и НИОКР по отношению к ВВП больше, чем власти Японии, Великобритании, Канады. Но частный сектор тратит меньше, чем государство, а в этих странах – в 3 раза больше. То есть компании не верят, что повышение инновационности их продукции поможет победить в конкуренции. Не это определяет их судьбу, их доходы, их будущее. По-видимому, другие факторы они считают своими конкурентными преимуществами.

В концепции долгосрочного развития до 2020 г. были определены цели по инновациям. Их доля в продукции должна была вырасти с 9% в 2007 г. до 25%. Сейчас – около 11–12%, и, возможно, в последний год она чуть снизилась.

Где искать решения этих проблем? В выстраивании институтов, в улучшении инвестиционного климата, в развитии конкуренции. Только тогда удастся добиться замещения углеводородного экспорта несырьевым, предложить более качественные товары и услуги, быть конкурентоспособным в мире, в котором начинается промышленная революция 4.0.

ФАС указывает, что доля государства в экономике достигла 70%. Госкомпании и ставка на них в экономической политике не создали ту среду, которая бы обеспечила эффективность экономики. Нужно менять политику в отношении госсектора, реформировать госкомпании и госмонополии. Уйти от регулируемых цен во многих сферах. Уйти в ближайшие 10 лет из целого ряда секторов. Можно регулировать работу отдельных объектов инфраструктуры законом, но в целом это может делать частный сектор.

Один из главнейших вызовов – демография. Снижается трудоспособное население. К 2030 г. оно уменьшится на 10%. Это серьезный вызов для любой экономики. До сих пор этот процесс компенсировался притоком мигрантов. Но сейчас он уменьшился, и экономически активное население стало сокращаться. Значит, будет расти конкуренция за трудовые ресурсы, снова будет опережающий рост зарплат.

Еще одна проблема – структура бюджета, будь то федерального или регионального, – не соответствует современным требованиям по расходам на инфраструктуру, на образование. За последние 3–4 года регионы сократили вдвое вложения в инфраструктуру. Федеральный бюджет вроде держится. Это означает, что в какой-то момент снова возникнет дефицит инфраструктуры и будут проблемы с доступом к ней. Это уже сфера работы ФАС.

Базовые меры поддержки конкуренции лежат в области экономической политики. Антимонопольная политика – на втором уровне. И я хочу предупредить ФАС, чтобы она не увлеклась избыточным регулированием цен. Нужно создавать умный антитраст.

Автор - председатель совета Центра стратегических разработок



Российская газета, Москва, 7 декабря 2016

ИЩЕМ ПОВИВАЛЬНУЮ БАБКУ

Автор: Подготовила Татьяна Панина

Эксперты Вольного экономического общества России рассказали, в каких экономических условиях нам предстоит прожить ближайшие годы

Кому в России выгоден высокий курс доллара и почему наш рубль недооценен почти в два раза? Какая инфляция и цена нефти не будут мешать экономическому росту, а, наоборот, стимулировать его? И что вернет "сбежавшие" из реальной экономики капиталы?

Эти вопросы обсудили члены **Вольного экономического общества России** на совете экспертов в "Российской газете". В итоге они нарисовали довольно четкую картину того, в каких экономических условиях нам предстоит прожить эти годы.

Инфляция: чем выше, тем лучше?

Господа эксперты, давайте начнем с инфляции. Она касается всех: и бедных, и богатых. По прогнозу минэкономразвития ожидается инфляция в 2017 - 2019 годах на уровне 4 процентов в год. Реален этот ориентир? Ведь одновременно прогнозируется оживление экономики, что может подстегнуть рост цен?

АЛЕКСАНДР ДЫНКИН, академик РАН, вице-президент Вольного экономического общества России, директор Национального исследовательского института мировой экономики и международных отношений имени Е.М.Примакова: На наш взгляд, уровень инфляции в 4 процента вряд ли достигим.

Результаты, которые мы видим в этом году (октябрь к декабрю 2015-го), - 4,5 процента - в значительной степени определяются тем, что резко снизилось потребление домашних хозяйств, цены естественных монополий были повышены только с 1 июля, курс рубля к доллару повысился по сравнению с началом года, а импорт продолжил сокращение, начавшееся в 2014 году.

В 2017 году потребление домашних хозяйств, вероятно, начнет подниматься, рост цен естественных монополий продолжит оказывать воздействие, курс рубля, скорее всего, стабилизируется в диапазоне 65 - 70 рублей за доллар, а импорт может начать расти. Действие этих и других факторов приведет к тому, что рост цен, скорее всего, будет колебаться в диапазоне 6 - 7 процентов. А оживление экономики и сопутствующий ему рост доходов населения и импорта, безусловно, окажут повышательное воздействие на цены.

СЕРГЕЙ БОДРУНОВ, президент Вольного экономического общества России, директор Института нового индустриального развития имени С.Ю. Витте: Полагаю, рост инфляции из-за серьезного экономического подъема нам пока не грозит! В обозримом будущем он не просматривается и ни одним из финансово-экономических ведомств не предсказывается.

По проекту минэкономразвития наша экономика до 2035 года будет продолжать жить в темпе не более 2 процентов роста в год - в полтора раза медленнее мировых показателей. А минфин предсказывает при отсутствии инвестиций в реальный сектор и структурных реформ до 2030 года рост ВВП всего на 1,5 процента в год. При самых благоприятных сценариях правительственные прогнозисты не обещают роста свыше 3,5 процента.

У нас почему-то в центр экономической стратегии ставится борьба за снижение инфляции.

Но нужно помнить: каждый процентный пункт сокращения инфляции "стоит" нескольких пунктов экономического роста. Да, заявленную на 2017 год инфляцию в 4 процента можно считать достижимой целью. Другое дело, в жертву этой цели приносится экономический рост. Для бизнеса не столько важен размер инфляции (конечно, в разумных пределах!), сколько ее предсказуемость и стабильность. Была бы возможность иметь стабильную инфляцию в 8 процентов, все были бы счастливы, утверждает бизнес. И я бы с этим согласился. То есть бороться за снижение инфляции не надо?

СЕРГЕЙ БОДРУНОВ: Кроме проблем для бизнеса здесь есть и еще одна "оборотная сторона". Стагнация потребительских цен отражает печальную картину снижения платежеспособного спроса населения. Об этом говорит и падение объемов розничной торговли.

Два года Росстат фиксирует сокращение реальных располагаемых доходов, которые, по оценке НИУ "Высшая школа экономики", упали почти на 20 процентов. В 3-м квартале 2016 года падение на 6,1 процента стало рекордным с 1999 года.

Так что населению снижение роста цен большой радости не принесет - доходы понижаются быстрее, чем растут цены. И, как видим, потребительский рынок высокую инфляцию сегодня отнюдь не стимулирует.

Рост экономики: дотянуть до 2 процентов Для России МВФ улучшил свой прогноз по реальному росту ВВП в 2017 году: до 1,1 процента. Минэкономразвития оставило его неизменным - 0,6 процента. Министерство ожидает цену на нефть 40 долларов за баррель, а МВФ - 51 доллар. Оправдан ли такой пессимизм?

АЛЕКСАНДР ДЫНКИН: Не вижу никакого пессимизма в ориентирах минэкономразвития. Для краткосрочного прогноза на год разница в полпункта не существенна.

Любая экономика, если ей не мешать, будет медленно (в пределах 2 процентов), но расти. Люди работают, бизнес и государство инвестируют (основной инвестор, разумеется, бизнес), иностранный капитал действует, развивается внешняя торговля товарами и услугами. В России же, если не ухудшать условия хозяйствования, тоже начнется экономический рост вплоть до тех

же 2 процентов. Так что достоверность прогнозов МВФ и МЭР примерно одинакова. Все зависит, какие факторы принимают во внимание и какова их количественная оценка.

А как вы оцениваете ориентиры по нефти?

АЛЕКСАНДР ДЫНКИН: Их также можно считать очень близкими друг к другу. Но оценка минэкономразвития - не прогноз. Судя по всему, они считают вероятной цену на нефть в диапазоне 40 - 50 долларов и берут нижнюю границу интервала как ориентир для расчетов и роста экономики и доходов бюджета.

МВФ, скорее всего, пересмотрит прогноз в зависимости от действий новой администрации США и ситуации на рынке нефти.

Что касается роста экономики, то здесь гораздо большее значение имеют внутренние факторы: структурные реформы, снижение налогового и административного бремени. Все, что связано с понятием "инвестиционный климат". Без решения этих проблем начало роста ВВП, подъем доходов населения приведут к росту импорта и цен, так как экономика не сможет адекватно ответить на рост производственного и потребительского спроса. А что в других странах с ростом?

АЛЕКСАНДР ДЫНКИН: Прогноз МВФ о росте мировой экономики в 2017 году на 3,4 процента, на наш взгляд, минимальная возможная оценка. На наш взгляд, возрастут темпы роста экономики США и развитых стран в целом (несмотря на Brexit).

Темпы роста Китая вряд ли упадут ниже 6 процентов, Индия сохранит высокие темпы роста (более 7 процентов), экономики Бразилии и России выйдут на положительные значения. Вся группа стран - развивающихся и с переходной экономикой - также покажет более высокие темпы роста, чем в 2016 году.

Охота на инвестора В ближайшие годы эксперты прогнозируют "инвестиционную паузу". Что делать? Ведь без инвестиций не будет и роста.

СЕРГЕЙ БОДРУНОВ: Для роста, вы правы, нужны инвестиции. А их приличного увеличения не предусматривается. Внутренние инвестиции, реальные доходы населения не доберутся до уровня 2013 года, последнего перед рецессией. Как и прямые иностранные капиталовложения - их приток с Запада надежно перекрыт плотной санкций, на скорую отмену которых никто не рассчитывает, а их географическая переориентация на восток не слишком спешит становиться реальностью.

На внутренние инвестиции мы же можем влиять. Что мешает?

СЕРГЕЙ БОДРУНОВ: Сейчас, как сообщает Банк России, средневзвешенные ставки по кредитам свыше года для нефинансовых организаций - 13,45 процента, для малого бизнеса - 15,65 процента. Может ли быть рентабельным предприятие реального сектора экономики, чтобы погасить такой кредит и остаться на плаву? Риторический вопрос.

Банковские депозиты приносят доход 8 - 9 процентов. Понятно, что предпринимателю выгоднее положить свободные деньги на депозит и получить доход в 2 раза выше инфляции, чем инвестировать в производство со всеми рисками, присущими стагнирующей экономике. Так что вполне закономерно, что бизнес взял "инвестиционную паузу".

Главным препятствием, показали опросы Росстата, бизнес называет неопределенность экономической ситуации в стране и ее перспектив, что, в свою очередь, вызвано отсутствием внятной стратегии. Вот и ответ на вопрос, что и где необходимо предпринять для активизации инвестиций. Нужна иная экономическая политика, вселяющая уверенность в бизнес: налоги, стимулирующие рост и модернизацию, доступный кредит, ускоренная амортизация, снижение административного давления, бюджетные вливания в инфраструктуру регионов. Возврат к модели экономики, ориентированной на реальный сектор, в первую очередь - промышленность.

АНДРЕЙ КЛЕПАЧ, член правления Вольного экономического общества России, заместитель председателя правления госкорпорации "Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)": Я бы обратил внимание еще на один момент. Если цена на нефть стабилизируется на уровне 40 долларов, то "инвестиционная пауза" в условиях продолжения достаточно жесткой денежной политики и сокращения бюджетных расходов действительно неизбежна. В таком случае в 2017 году более вероятно продолжение стагнации.

При умеренном повышении цены на нефть у предприятий есть прибыль, достаточная для небольшого увеличения инвестиций (около 2 процентов) уже в 2017 году. Правда, это более чем вдвое ниже ожидаемого, по оценке **Внешэкономбанка**, падения инвестиций в текущем году.

Весь вопрос в предпринимательских настроениях - готов ли бизнес, несмотря на сокращение госинвестиций и высокую неопределенность в экономической политике, рискнуть и увеличить инвестиции? Хочется надеяться на смелых. В то же время есть потенциал для резкого роста

инвестиций уже в 2017 году (до 7 - 8 процентов), что позволит за два года компенсировать инвестиционный провал 2015 - 2016 годов. Смелость города берет?

АНДРЕЙ КЛЕПАЧ: Это вполне возможно, но при условии, что смелость предпринимателей будет поддержана увеличением инвестиций бюджета и Фонда национального благосостояния в сочетании с резким снижением процентной ставки до уровня, сопоставимого с инфляционным таргетом.

Также необходимо увеличить кредиты и займы институтов развития. Для этого они должны получить необходимую поддержку и от бюджетной системы, и от Банка России. Пока же главным приоритетом остается любой ценой снижение инфляции и бюджетного дефицита, нового взлета инвестиций мы не дождемся. Конечно, здесь важно качество проектов, их способность дать отдачу в ближайшие два-три года. Это могут быть как проекты так называемой "последней мили", готовые к вводу, так и новые проекты, которые могут стать драйверами развития и привлечь мощные частные инвестиции. А постоянный перенос уже заявленных проектов подрывает восстановление инвестиционного процесса.

Так что Российская экономика созрела для интенсивного роста, но его рождению нужна своя "повивальная бабка" и смелость как бизнеса, так и государства.

Акцент

Наша экономика созрела для роста, но для его рождения нужна смелость как бизнеса, так и государства

КАКОЙ КУРС ВАЛЮТ ОЖИДАЕТСЯ В 2017-2019 ГОДЫ

ДОЛЛАР: 63 ИЛИ 30 РУБЛЕЙ?

В этом году рубль признан одной из самых быстро укрепляющихся валют в мире. Но в базовом прогнозе минэкономразвития заложено, что в 2019 году он обесценится до 71,1 рубля за доллар, если средняя цена Urals будет на уровне 40 долларов в течение трех лет. Обидный прогноз, вы не находите? Совсем недавно эксперты JP Morgan Chase и Morgan Stanley советовали своим клиентам делать ставки на укрепление рубля в 2017 году. Так кто прав? Какой курс рубля нам ожидать?

Андрей Клепач | *Я все-таки считаю, что при постоянной цене нефти Urals курс рубля скорее будет относительно стабильным, чем снижающимся, так как баланс спроса и предложения валюты существенно не изменится.*

При умеренно растущей цене на нефть - до 48 - 50 долларов за баррель в 2017 году, что соответствует консенсус-прогнозу экспертов и агентств, курс рубля к доллару может укрепиться до 60 - 63 рублей, даже при некотором увеличении оттока капитала.

А вот снижение курса возможно только при значительном наращивании Банком России покупки валюты, что противоречит заявленному курсу на таргетирование инфляции. Для предприятий и бюджета пониженный курс был бы, на наш взгляд, предпочтительнее, но это потребовало бы изменения подходов к денежной политике.

Михаил Ершов, член правления Вольного экономического общества России, главный директор по финансовым исследованиям Института энергетики и финансов | Для начала надо понимать, что столь быстрое укрепление рубля, как в этом году, - это лишь коррекция после глубокого провала, который был в конце 2014 года, когда после падения цен на нефть рубль сильно обесценился, причем больше, чем валюты других стран-нефтеэкспортеров.

Но даже сейчас, по оценкам Мирового банка и ОЭСР, рубль фундаментально недооценен по паритету покупательной силы (ППС). И его курс должен быть не более 30 рублей за доллар. По опросу ЦБ РФ, около 70 процентов опрошенных предприятий оптимальным считают курс в диапазоне от 35 до 60 рублей за доллар. Фактически же ситуация часто зависит и от тех задач, которые регуляторам необходимо решать, и от настроений участников рынка. Причем у наших регуляторов есть все возможности, чтобы установить курс рубля в тех диапазонах, которые необходимы экономике. Так, золотовалютные резервы даже после некоторого снижения по-прежнему более чем в два раза превышают величину всей рублевой эмиссии (денежной базы). Это означает, что регулятор может установить любой целесообразный с его точки зрения уровень валютного курса, полностью при этом минимизируя уровень неопределенности и амплитуду курсовых колебаний. Да, дешевый рубль в первую очередь выгоден экспортерам и бюджету. Но при этом сжимается внутренний спрос, а это важнейший "драйвер" роста. Также растет инфляция, дорожают импортные компоненты, снижается эффективность иностранных инвестиций, растут платежи по обслуживанию внешнего долга и др. Вот в этой дилемме плюсов и минусов, видимо, регуляторы и будут принимать решение, что им важнее. Если денежно-кредитный и бюджетный подходы будут оставаться прежними (процентные ставки сохранятся

высокими, эмиссионная политика будет ограниченной и т.д.), то курс будет фактически единственным инструментом, через который можно будет осуществлять экономическое стимулирование. И тогда акцент на девальвацию вполне возможен.

Если, напротив, экономические подходы будут более диверсифицированы и позволят экономике развиваться на основе внутреннего спроса и на основе внутреннего рынка, то тогда будет необходим устойчивый и недешевающий рубль.

ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ ВОЛЬНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО ОБЩЕСТВА. ИНФОГРАФИКА "РГ" / АНТОН ПЕРЕПЛЕТЧИКОВ / ТАТЬЯНА ПАНИНА

ВЕДОМОСТИ

Ведомости, Москва, 7 декабря 2016

БЮДЖЕТНАЯ РАСПРОДАЖА

Автор: Маргарита Папченкова / Ведомости

Пока планы в бюджет существенно более скромные

В 2017-2019 гг. Минфин ожидает получать от приватизации до 300 млрд руб. ежегодно, рассказал во вторник замминистра Алексей Моисеев (цитата по ТАСС). Уже получив 382 млрд руб. в этом году (в основном от продажи "Башнефти") и рассчитывая еще на 710 млрд от продажи "Роснефти", Минфин ожидал в проекте бюджета снижения доходов от приватизации: в 2017 г. - 138 млрд, а в 2018-2019 гг. - всего по 14 млрд руб.

Но еще при Алексее Улюкаеве Минэкономразвития начало готовить широкий план приватизации, объяснил Моисеев, - крупных госкомпаний и сотен мелких. Представители Минэкономразвития и Росимущества отказались раскрывать планы полностью. Сам Улюкаев говорил о приватизации в 2017 г. 25% минус 1 акция "Совкомфлота", 20% в портовом операторе НМТП, 11% ВТБ, а также о предложениях Минэкономразвития продать акции РЖД, Сбербанка, 8% "Алросы". Государство могло бы также продать еще 10% "Роснефти", снизив долю ниже контроля, говорил Улюкаев. С продажей ВТБ торопиться не следует, считает Моисеев: из-за санкций может быть большой дисконт.

Возможный рывок в приватизации Моисеев связал в том числе с назначением министром экономического развития Максима Орешкина. В Основных направлениях бюджетной политики (Орешкин - один из авторов) Минфин предлагал снижать госучастие в экономике, но в основном за счет отмены субсидий госкомпаниям и увеличения дивидендов. Орешкин и правда за ускоренную приватизацию, знает чиновник, позиция нынешнего руководства Росимущества кажется более осторожной. Минэкономразвития и Росимущество не стали это комментировать.

Прежние планы

Согласно плану приватизации на 2013-2016 гг. государство собиралось, например, снизить долю до контрольной в ВТБ, ОАК, до 25% плюс 1 акция в "Аэрофлоте".

Прежний руководитель Росимущества Ольга Дергунова была против ускорения продаж при текущей конъюнктуре, новый руководитель Дмитрий Пристансков пока публично не говорил о своих взглядах. Но в проекте доклада Росимущества к заседанию Госсовета, который по заданию Росимущества готовили эксперты, предлагалось не спешить с продажами, а в первую очередь научиться вовлекать имущество в оборот, например через механизм ГЧП. Это пока только позиция экспертов, подчеркивает чиновник Росимущества.

Продавать небольшие активы у государства пока не получается: в этом году 90% аукционов не состоялось. Решения же по крупным активам зависят не столько от конъюнктуры и возможностей Росимущества, сколько от позиции президента и его окружения, рассуждает федеральный чиновник. В этом году президент решился на большую распродажу, но настоящей приватизацией ее назвать трудно, напоминает сотрудник инвестбанка: только 10,9% "Алросы" удалось удачно разместить на бирже. На "Башнефть" был спрос большой, но компанию решили продать "Роснефти", даже не пригласив других претендентов на аукцион. А главный претендент на 19,5% акций "Роснефти" пока сама "Роснефть".

У государства еще есть что продавать (см. врез). Но помощник президента Андрей Белоусов недавно был категоричен: "Смотрели и другие пакеты - все остается в повестке, но не в ближайшее время". Главный аргумент против продажи активов - риск продешевить, но цены могут потом не вырасти, а, наоборот, упасть, спорит чиновник Минфина: "Вероятность - 50/50".

Главная причина - нежелание отдавать хорошие активы в частные руки, признает федеральный чиновник.

Белоусов говорил, что есть потенциал у продажи компаний поменьше, которые не входят в список стратегических. У государства много пакетов акций меньше 50%, от них надо избавляться - все равно оно реально не управляет ими, советует член экспертного совета при Росимуществе Юрий Берестнев: если сложно продать на аукционе, можно, хоть и дешевле, продать работникам предприятий. Но хорошие пакеты качественных компаний государство решится ускоренно продать лишь по "методу Сечина": если их поглотят другие госкомпании, иронизирует эксперт, консультирующий правительство по приватизации.

БИЗНЕС



Российская газета (rg.ru), Москва, 6 декабря 2016 14:50

СЕРГЕЙ КАТЫРИН: ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ БЕСПОКОИТ ВЫСОКАЯ СТОИМОСТЬ КРЕДИТОВ

Автор: Ирина Фурсова

С обывательской точки зрения нынешний год проходит вроде бы без особых экономических потрясений. Однако у предпринимателей на этот счет может быть иное мнение. Его изложил "РГ" президент Торгово-промышленной палаты РФ Сергей Катырин.

Сергей Николаевич, каким был год для бизнеса?

Сергей Катырин: Он был спокойнее предыдущего. В 2015-м бизнесу приходилось учиться жить в условиях санкций, пляшущего курса рубля, падения цен на сырье, высокой ключевой ставки, из-за которой кредиты стали недоступными для малых и средних предприятий. Но видели мы годы и поспокойнее 2016-го. Поэтому правильно будет сказать: он был неровным.

Но все же объем промпроизводства за 10 месяцев вырос на 2,2 процента. Объем производства сельхозпродукции увеличился в октябре на 2,4 процента - до 781,1 миллиарда рублей.

Немало произошло изменений нормативно-правового поля - и положительных, и не очень. Предпринимателей по-прежнему беспокоят высокая стоимость кредитов, качество подготовки кадров, избыточная контрольно-надзорная деятельность, высокая неналоговая нагрузка, недостаток информации о мерах поддержки со стороны государства.

Да, старые проблемы никуда не исчезли. Тем не менее, смог ли бизнес совершить прорыв и в каких сегментах?

Сергей Катырин: Полагаю, речь о международных рынках? Здесь наметились позитивные тенденции. Заработал **Российский экспортный центр**, обеспечивающий поддержку компаниям в режиме "одного окна". С его помощью российские фирмы уже продали товары на миллиарды долларов. Палата начала оказывать информационно-консультационную поддержку экспортерам через систему ТПП и **РЭЦ**.

Сегодня важные для российского экспорта товарные группы - это металлопродукция, продукция машиностроения, химические товары, продовольствие, лесобумажные товары... Хорошо продается сельхозпродукция. Увеличивается число контрактов на строительство АЭС и в целом в энергетике. Наши компании поставили за рубеж программных продуктов и IT-услуг на 7 миллиардов долларов - рост в четыре раза за несколько лет. Немало компаний, известных в профессиональных кругах, продолжают успешную экспансию на внешние рынки.

В будущем году динамика российского экспорта, судя по постепенному восстановлению производства и изменению международной конъюнктуры, станет положительной. В нынешнем в стоимостном выражении она будет, к сожалению, отрицательной. Хотя физический объем экспорта вырос на 2,7 процента. Доля продукции высокой степени переработки в общем объеме экспорта выросла до 36,7 процента.

Повлияла ли общая экономическая ситуация на желание бизнеса делать добро: реализовывать социальные программы, заниматься благотворительностью? Какие примеры показательны в этом плане?

Сергей Катырин: Если и повлияла, то не так сильно, как можно было бы предполагать. Традиционные лидеры рейтингов корпоративной благотворительности - крупные компании. Но и малый и средний бизнес тоже вносит свой вклад. Отмечу, например, прошедший впервые в России 29 ноября этого года "Щедрый вторник" - международную акцию, направленную на развитие и популяризацию благотворительных инициатив. Большое количество представителей МСБ запустили ряд своих благотворительных проектов.

Исследования фиксируют позитивные тенденции в сфере благотворительной деятельности. Бизнес начинает выделять благотворительность в отдельное направление работы. Каждая из 180 наших палат тоже реализует свои программы помощи разным группам населения.

При ТПП РФ действует благотворительный фонд Центр помощи беспризорным детям. Мы продолжаем традицию основателя фонда Евгения Примакова, считавшего, что помощь детским домам должна быть не денежной, а предметной. Важнейшая задача - социализация детей. Фонд оснащает детские учреждения, близлежащие учебные заведения оборудованием, чтобы ребята могли освоить профессии.

На ваш взгляд, кто больше реализует благотворительных и социальных программ в России: свои или зарубежные предприниматели, работающие в нашей стране?

Сергей Катырин: Не берусь сравнивать, кто больше тратит средств. Но могу утверждать, что наши предприниматели очень активно участвуют в благотворительных и социальных программах именно в зоне своей деятельности. А вот иностранные предприниматели, пришедшие в РФ работать, реализуют больше масштабных благотворительных и социальных программ. Мы же, так сказать, берем количеством: крупные, средние, малые предприниматели участвуют в этом благородном деле. Необходимо законодательно поддержать такую работу. Не надо изобретать велосипед - в мире накоплен опыт стимулирования благотворительности. Есть из чего выбирать и использовать у нас.

Ну и традиционный вопрос по Чернышевскому: что делать, чтобы быстрее двигаться вперед?

Сергей Катырин: Регулировать контрольно-надзорную деятельность. Здесь нужно полноценно внедрить риск-ориентированный подход. Обеспечить доступ к финансовым ресурсам. Будут дешевые деньги - будет развитие. Регулировать неналоговые платежи. В этом году они обойдутся бизнесу в триллион рублей, а это очень много. Повышать роль муниципальных образований. На муниципальном уровне должна появиться крепкая заинтересованность в развитии бизнеса и в реализации проектов. И не забывать про перспективное планирование. Бизнес должен понимать, во что предпочтительнее вкладывать средства, а для этого региональным властям целесообразно перейти к долгосрочным инвестиционным программам сроком на 20-25 лет.

<https://rg.ru/2016/12/06/sergej-katyrin-predprinimatelej-bespokoit-vysokaia-stoimost-kreditov.html>



Интерфакс, 07.12.16 03:30

ДЭК ОГРАНИЧИЛА ЭНЕРГОПОТРЕБЛЕНИЕ АМУРМЕТАЛЛА, ГОТОВИТ ПОЛНОЕ ОГРАНИЧЕНИЕ

Владивосток. 7 декабря. ИНТЕРФАКС - ДАЛЬНИЙ ВОСТОК - ПАО "Дальневосточная энергетическая компания" (ДЭК, входит в холдинг ПАО "РАО ЭС Востока") ввело частичное ограничение подачи электроэнергии в отношении **ОАО "Амурметалл"** (Комсомольск-на-Амуре, единственное на Дальнем Востоке предприятие черной металлургии).

В сообщении энергокомпании говорится, что ограничение касается резервных линий, но если до 12 декабря вопрос останется неурегулированным, то ДЭК введет полное ограничение металлургии.

ОАО "Амурметалл" не осуществляет расчеты за поставленную электроэнергию в полном объеме с января 2016 года.

Долг предприятия перед ДЭК на данный момент составляет свыше 300 млн рублей.

В сообщении отмечается, что несмотря на неполную загрузку цехов, ежедневная потребность Амурметалла в электроэнергии достигает 635 тыс. киловатт-часов. Такие объемы не многим меньше среднесуточного потребления в домах и квартирах половины населения г. Хабаровска.

"Неплатежи за потребленную электроэнергию являются причиной недостатка оборотных средств у энергокомпании, что приводит к проблемам расчета с предприятиями, обеспечивающими

энергоресурсами все население и предприятия региона, а также ставят по угрозу приобретение и транспортировку ресурса на следующий год", - поясняется в сообщении.

В октябре 2013 года на ОАО "Амурметалл" было введено конкурсное производство, затем процедура неоднократно продлевалась, в последний раз - до 2 марта 2017 года. По данным конкурсного управляющего, сумма кредиторской задолженности "Амурметалла" превышает 35 млрд рублей. Основными кредиторами выступают **Внешэкономбанк (5,309 млрд рублей)**, Газпромбанк (2,452 млрд рублей), Сбербанк (2,372 млрд рублей) и австрийский Erste Bank (1,813 млрд рублей).

РАЗНОЕ



Banks.eu, 06.12.2016 11:32

ФРС США ОПУБЛИКОВАЛА ПЕРВЫЙ ДОКЛАД О ТЕХНОЛОГИИ БЛОКЧЕЙН

Федеральная резервная служба США (ФРС) представила свой первый крупный доклад, посвященный **технологии распределенного реестра**. В документе рассматриваются возможные сферы применения технологии в финансовом секторе, а также преимущества и вызовы, связанные с ее внедрением.

Документ под названием Distributed ledger technology in payments, clearing, and Settlement (<https://www.federalreserve.gov/econresdata/feds/2016/files/2016095pap.pdf>)

подготовлен аналитиками ведомства в сотрудничестве с Федеральными резервными банками Нью-Йорка и Чикаго.

«Важной целью документа является изучение применения технологии в области платежей и расчетно-клиринговых операциях, а также идентификация возможностей и вызовов, сопряженных с ее практической имплементацией и возможным принятием в долгосрочной перспективе», — говорится в докладе.

Среди преимуществ технологии блокчейн называются:

- снижение сложности процессов (особенно при осуществлении многосторонних и трансграничных транзакций);
- увеличение скорости обработки данных между конечными пользователями и повышение доступности активов;
- снижение необходимости в синхронизации нескольких инфраструктур хранения данных;
- повышение прозрачности и неизменности в финансовом делопроизводстве;
- повышение надежности сети за счет распределенного управления данными;
- снижение операционных и финансовых рисков.

Также в докладе говорится о необходимости разработки единых стандартов для обеспечения базового уровня операционной совместимости между различными распределенными системами и традиционной финансовой инфраструктурой. Кроме того, делается акцент на необходимости продумать эффективное управление криптографическими ключами и учетными данными для доступа к распределенной информации, а также выработке правил проверки информации перед ее записью в распределенном реестре.

Авторы документа поднимают вопрос необходимости приведения нормативно-правовой базы в соответствие с появлением новой технологии на финансовом рынке. В качестве примера приводится BitLicense — система лицензирования участников криптовалютного рынка, действующая с прошлого года в штате Нью-Йорк.

Как полагают аналитики, финансовым учреждениям лучше всего подходят закрытые децентрализованные системы, которые предполагают более централизованную структуру управления и являются более привычным для участников традиционного финансового рынка.

В ходе исследования было опрошено 30 представителей государственного и частного секторов, в число которых вошли как уже известные компании и институты, так и блокчейн- и финтех-стартапы.

Напомним, в октябре член правления Федерального резерва США Лаел Брейнард заявила, что технология блокчейн может оказать значительное влияние на существующую финансовую систему. Тогда же был анонсирована публикация нынешнего доклада и подчеркнуто намерение ФРС продолжать обсуждение технологии с представителями индустрии.

<http://news.banks.eu/archives/7719>