



БАНК
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

28 июля 2016 г.

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2016

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
МЕДИАРЕЙТИНГ РОССИЙСКИХ БАНКИРОВ: ИЮНЬ-2016	3
ДОЛГ БАЙКАЛЬСКОГО ЦБК ПЕРЕД ВЭБОМ БУДЕТ ПЕРЕДАН ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ - ИСТОЧНИК	5
ВЭБ ОПРОВЕРГ ПРОТИВОРЕЧИЯ С МИНФИНОМ ПО ПОВОДУ ИСКА К ПОТАНИНУ	6
ВЭБ ВЫПЛАТИЛ \$190,65 МЛН ПО ОБЛИГАЦИЯМ ОТ 1998 ГОДА НА \$3,47 МЛРД	7
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	7
СБЕРБАНК РАЗВИВАЕТ ФИНАНСИРОВАНИЕ КЛИЕНТОВ ПОД СТРАХОВОЕ ПОКРЫТИЕ ЭКСАР	7
РОССИЯ НАЧНЕТ ПРОДАВАТЬ ЧЕРЕЗ ИНТЕРНЕТ ТОВАРЫ ПОД БРЕНДОМ MADE IN RUSSIA	8
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	10
РОССИЯ И ГЕРМАНИЯ ОБСУДИЛИ ВОЗМОЖНОСТЬ СОЗДАНИЯ СОВМЕСТНОГО ФОНДА ПОДДЕРЖКИ МСБ	10
ВВП РФ С ИСКЛЮЧЕНИЕМ СЕЗОННОСТИ В ИЮНЕ ВЫРОС НА 0.1%, ВЭБ	11
ЗЕЛЕНАЯ РЕВОЛЮЦИЯ: УСПЕТЬ ЗА ЛИДЕРАМИ	12
ИСЧЕЗАЮЩИЕ НАКОПЛЕНИЯ. ЧЕМ ОПАСНО ПРОЕСТЬ ФОНД НАЦИОНАЛЬНОГО БЛАГОСОСТОЯНИЯ	14
ДЕНЕГ НЕТ... И НЕ БУДЕТ	16
БИЗНЕС	18
ТОРГОВЫЙ ДОМ ДЛЯ ПОМОЩИ РОССИЙСКОМУ БИЗНЕСУ БУДЕТ СОЗДАН В ГЕРМАНИИ НА БАЗЕ ТОРГПРЕДСТВА	18
РАЗНОЕ	19
БАНК ЗЕНИТ ВЫСТУПИЛ ОРГАНИЗАТОРОМ РАЗМЕЩЕНИЯ 3-ЛЕТНИХ ОБЛИГАЦИЙ ВНЕШЭКОНОМБАНКА СЕРИИ ПБО-001Р-04 НА 20 МЛРД РУБ.	19
GM-АВТОВАЗ НУЖНЫ ГОСГАРАНТИИ ДЛЯ ВЫПУСКА НОВОЙ CHEVROLET NIVA	19
ОТ БЫВШЕГО ОРЛОВСКОГО ВИЦЕ-ГУБЕРНАТОРА ЖДУТ В КАЗНУ 16 МЛН РУБЛЕЙ	20

ВНЕШЭКОНОМБАНК

Banki.ru, Москва, 27 июля 2016 17:30

МЕДИАРЕЙТИНГ РОССИЙСКИХ БАНКИРОВ: ИЮНЬ-2016

Компания "Медиалогия" специально для Banki.ru составила медиарейтинг банкиров за июнь 2016 года. Основой для построения рейтинга стал МедиаИндекс*. Лидером рейтинга банкиров по МедиаИндексу за июнь стал президент Сбербанка Герман Греф.

Самые яркие информационные поводы с участием Германа Грефа:

- Основное внимание СМИ было приковано к Петербургскому международному экономическому форуму. Герман Греф принял участие в проходящем в рамках форума пятикилометровом забеге SPIEF RACE, а также сделал ряд заявлений в кулуарах мероприятия. В частности, г-н Греф предсказал российским банкам еще около двух лет адаптации к сложной экономической ситуации в стране и к новой системе регулирования. Кроме того, глава Сбербанка допустил широкомасштабные реформы после 2018 года, анонсировал снижение ипотечных ставок до конца текущего года и заявил о необходимости развивать альтернативную энергетику.

- СМИ сообщали о намерении Германа Грефа рассказать в ходе встрече премьер-министра Д. Медведева с банкирами о центре борьбы с киберугрозами и системе мониторинга подозрительных операций Сбербанка и предложить коллегам создать на его базе сеть по борьбе с киберпреступностью.

- Президент-председатель правления ВТБ Андрей Костин поблагодарил Германа Грефа за совет миноритариям, недовольным доходностью инвестиций, вложиться в ВТБ.

Второе место занял президент - председатель правления, член Наблюдательного совета ОАО "Банк ВТБ" Андрей Костин. Повышенное внимание СМИ связано со следующими событиями:

- Будущий спонсорский контракт между банком ВТБ и московским клубом "Динамо" будет небольшим по масштабам российского футбола, заявил журналистам на Петербургском международном экономическом форуме Андрей Костин. Также глава ВТБ заявил об отказе от планов продажи украинского бизнеса и допустил возможность продажи сербского филиала.

- ВТБ не может выйти на рынок Крыма: это повлекло бы немедленные жесткие санкции, которые приведут второй по величине российский банк к краху, заявил Андрей Костин на годовом собрании акционеров ВТБ.

Замыкает тройку лидеров **председатель ВЭБа Сергей Горьков**. Сергей Горьков по итогам заседания наблюдательного совета госкорпорации, где рассматривалась стратегия ее развития на период до 2021 года, сделал ряд заявлений. По его словам, **ВЭБ** докапитализирует дочерние банки, а затем реализует их на рынке. Кроме того, **ВЭБ** получил одобрение набсовета по сделке с ADR "Газпрома", а также запланировал продление реструктуризации олимпийских кредитов с 5 до 25 лет.

Самые заметные перемещения в медиарейтинге:

Михаил Кузовлев (+19), председатель правления АКБ "Российский капитал", сообщил, что консолидация активов ГК "СУ-155" может быть завершена 1 июля.

Михаил Шишханов (+9), председатель совета директоров ПАО "Бинбанк", рассказал СМИ о том, как устроен бизнес компании "РуссНефть".

Михаил Задорнов (+7), президент, председатель правления ЗАО "Банк ВТБ24", заявил, что ВТБ24 снизит ставку по депозитам и кредитам из-за большого количества средств на счетах. Кроме того, Михаил Задорнов сообщил, что решение ЦБ снизить ключевую ставку до 10,5% позволит банкам изменить условия выдачи кредитов.

Олег Вьюгин (+9), председатель совета директоров МДМ-банка, рассказал об атмосфере и итогах экономического форума в Петербурге.

Артем Аветисян (+10), президент КБ "Юниаструм Банк", выразил намерение создать на базе четырех банков - Юниаструм Банка, "Восточного экспресса", Кредит Европа банка и государственного МСП Банка - опорную банковскую структуру для малого и среднего предпринимательства.

Среди новичков топ-20 медиарейтинга:

Дмитрий Патрушев (4 место), председатель правления Россельхозбанка, в ходе доклада президенту РФ Владимиру Путину отметил улучшение финансового состояния заемщиков кредитной организации. Глава банка также отметил, что за пять лет Россельхозбанк создал

порядка 200 миллиардов рублей резервов на возможные потери по ссудам и списал на такую сумму активов.

Павел Теплухин (9 место), главный исполнительный директор Дойче Банка, как сообщали СМИ, уйдет со своей должности, но останется в наблюдательном совете банка. Вместе с выходцами из компании "Тройка Диалог" он может создать на Кипре компанию по управлению активами.

Дмитрий Шиляев (12 место), был избран советом директоров банка "Югра" новым председателем правления организации. С 2013 года Шиляев занимал должность зампреда правления банка "Югра", курировал работу с корпоративными клиентами, деятельность казначейства и кредитование.

Александр Савельев (14 место), основной акционер банка "Санкт-Петербург", вернулся к управлению банком. СМИ анонсировали на июль уход Владислава Гузя, два года занимавшего должность предправления, в собственный бизнес. В связи с этим г-н Савельев заявил, что возвращается к текущему руководству банком в качестве предправления на период поиска и согласования кандидата на эту должность.

Игорь Антонов (15 место), экс-глава банка "Возрождение", на очередном заседании Совета директоров Банка МФК был назначен председателем правления данной организации.

Аннетт Фивег (16 место), председатель правления Дойче-банка, как сообщили СМИ займет пост главного исполнительного директора Deutsche Bank в России и СНГ вместо уходящего с должности Павла Теплухина.

Дмитрий Руденко (17 место), президент - председатель правления ПАО "Почта Банк", в интервью "Коммерсантъ FM" сообщил, что "Почта Банк" ежедневно открывает по 10 новых отделений по всей России. Кроме того, в ходе Петербургского международного экономического форуме глава Почта Банка заявил, что хождение в России основанной на технологии "блокчейн" криптовалюты выгодно, исходя из инфраструктуры и природных условий в стране.

Игорь Ким (18 место), председатель Совета директоров ООО "Экспобанк", подписал соглашение о приобретении дочерних структур Royal Bank of Scotland в Казахстане. Покупателем станет сам банкир как физическое лицо. В апреле Ким уже закрыл сделку по покупке российского бизнеса RBS.

Абубакар Арсамаков (19 место), президент ПАО "Московский Индустриальный банк", и губернатор Воронежской области Алексей Гордеев подписали соглашение о сотрудничестве, в соответствии с которым банк планирует построить в Воробьевском районе завод по производству молока и фабрику по производству конструкций для легковозводимых домов.

Владислав Гузь (20 место) решил покинуть пост председателя правления ПАО "Банк "Санкт-Петербург", рассмотрение данного решения наблюдательным советом банка СМИ анонсировали на июль. "Результаты, которые демонстрировал банк под руководством Владислава Гузя за последние 2 года, говорят сами за себя - банк прочно закрепился на позиции лидера отрасли", - прокомментировал кадровые изменения крупнейший акционер банка Александр Савельев.

ТОП-30 банкиров:

Место в рейтинге	Перемещение за месяц	Персона	Банк	МедиаИндекс
1	0	Герман Греф	Сбербанк	16 081,79
2	0	Андрей Костин	ВТБ	9 221,27
3	0	Сергей Горьков	ВЭБ	2 887,35
4	new	Дмитрий Патрушев	Россельхозбанк	2 588,86
5	+19	Михаил Кузовлев	АКБ "Российский капитал"	1 076,83
6	+9	Микаил Шишханов	Бинбанк	1 019,17
7	+7	Михаил Задорнов	ВТБ 24	980,36
8	+9	Олег Вьюгин	МДМ Банк	901,74
9	new	Павел Теплухин	Дойче Банк	796,67
10	0	Олег Тиньков	Тинькофф Банк	621,80
11	+10	Артем Аветисян	Юниаструм Банк	569,36
12	new	Дмитрий Шиляев	Банк "Югра"	471,22
13	-6	Антонио Фаллико	Банк Интеза	455,27
14	new	Александр Савельев	Банк "Санкт-Петербург"	445,24

15	new	Игорь Антонов	Банк МФК	409,03
16	new	Аннетт Фивег	Дойче Банк	342,41
17	new	Дмитрий Руденко	Почта Банк	340,50
18	new	Игорь Ким	Экспобанк	298,49
19	new	Абубакар Арсамаков	Московский Индустриальный банк	296,10
20	new	Владислав Гузь	Банк "Санкт-Петербург"	282,66
21	new	Константин Яковлев	Балтинвестбанк	275,20
22	new	Елена Титова	Ю Би Эс Банк	271,64
23	-5	Роберт Мусин	Татфондбанк	251,41
24	-5	Андрей Акимов	Газпромбанк	248,05
25	new	Оливер Хьюз	Тинькофф Банк	240,87
26	new	Михаил Алексеев	Юникредит Банк	194,10
27	new	Александр Шаронов	НБД-Банк	175,73
28	new	Дмитрий Олюнин	Росбанк	153,56
29	-25	Дмитрий Ананьев	Промсвязьбанк	153,04
30	-25	Алексей Ананьев	Промсвязьбанк	144,51

Методика

1. В рейтинге персон участвовали президенты, председатели правления и председатели советов директоров банков, работающих на территории РФ (действующие на период составления рейтинга).

2. МедиаИндекс отражает не только количественное, но и качественное присутствие персоны в информационном поле. МедиаИндекс зависит от влияния СМИ, заметности сообщения, яркости упоминания объекта, цитирования, конфликтности, характера упоминания (позитив/негатив) и других параметров.

3. Рейтинг построен на основе базы СМИ системы "Медиалогия", включающей более 31 800 источников: ТВ, радио, газеты, журналы, информационные агентства, Интернет-СМИ.

4. Данные для рейтинга рассчитаны по российским СМИ на 22.07.16.

Медиарейтинг российских банкиров: июнь-2016

<http://www.banki.ru/news/research/?id=9106523>



Интерфакс, Москва, 28 июля 2016 8:01

ДОЛГ БАЙКАЛЬСКОГО ЦБК ПЕРЕД ВЭБОМ БУДЕТ ПЕРЕДАН ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ - ИСТОЧНИК

Москва. 28 июля. ИНТЕРФАКС - Права требования **ВЭБа** к **ОАО "Байкальский целлюлозно-бумажный комбинат"** перейдут Иркутской области.

Как сообщил "Интерфаксу" источник в финансово-экономическом блоке правительства, вице-премьер Александр Хлопонин 13 июля поручил министерствам вместе с **ВЭБом** (МОЕХ: VEEM), властями Иркутской области и конкурсным управляющим **БЦБК** разработать "дорожную карту" передачи долга. Ее проект должен быть готов в августе, сказал собеседник агентства.

Передача долга БЦБК Иркутской области - одна из мер господдержки **ВЭБа**, отметил источник.

Как сообщили "Интерфаксу" в пресс-службе **ВЭБа**, с предложением передать региону права требования к комбинату обратился в правительство губернатор Иркутской области.

"**ВЭБ** готов рассмотреть вопрос о возможности передачи Иркутской области полномочий по оперативному управлению промышленной площадкой ОАО "БЦБК" путем возмездной уступки прав (требований) после получения соответствующих предложений от Иркутской области. При этом, в целях соблюдения принципа безубыточности, определенного меморандумом о финансовой политике **ВЭБа**, стоимость уступки прав может быть определена в размере не менее фактически понесенных банком расходов", - заявили в пресс-службе.

ВЭБ занимается решением проблем БЦБК с конца 2012 г. по поручению правительства и своего наблюдательного совета. Тогда же **ВЭБ** стал кредитором комбината, выкупив права требования к нему у Альфа-банка (МОЕХ: ALFB). Общий объем средств, предоставленных **ВЭБом** в рамках участия в деятельности БЦБК - порядка 3,3 млрд рублей, сообщили в пресс-службе.

Байкальский ЦБК прекратил варку целлюлозы в сентябре 2013 г., теперь он находится на стадии закрытия.

С 2017 г. финансовое обеспечение всего комплекса вопросов, связанных с закрытием комбината, планируется осуществлять через предоставление субсидий из федерального бюджета бюджету Иркутской области, сообщили в **ВЭБе**.



ИА Rambler News Service (rns.online), Москва, 27 июля 2016 21:00

ВЭБ ОПРОВЕРГ ПРОТИВОРЕЧИЯ С МИНФИНОМ ПО ПОВОДУ ИСКА К ПОТАНИНУ

Арбитражный суд Москвы в среду начал рассмотрение иска **ВЭБа** от имени Минфина к владельцу "Интерроса" Владимиру Потанину, а также его кипрской компании Interros International Investments. Представитель ответчика ссылаясь на письмо Минфина в адрес **ВЭБа** о неких рисках продолжения процесса, но в **ВЭБе** RNS заявили, что разногласий у Минфина и **ВЭБа** относительно дела нет.

Речь идет о взыскании убытков в размере \$68,2 млн, которое было инициировано **ВЭБом** от имени Министерства финансов РФ в связи с ликвидацией **ФКК "Росхлебпродукт"**. Иск о взыскании задолженности был подан еще в 2009 году, но взыскать средства не удалось, потому что год спустя "Росхлебпродукт" заявил о ликвидации в связи с банкротством. По заявлению истца, задолженность сложилась в начале 2000-х годов в рамках реализации программы использования займа Международного банка реконструкции и развития, который выдавался на закупку импортных товаров для сельского хозяйства.

В ходе заседания представители **ВЭБа** попросили судью отложить слушания, сославшись на новые материалы, недавно поступившие от фигурантов дела. Представители ответчиков высказались против, судья это мнение поддержал.

От имени Потанина, который на момент существования "Росхлебпродукта" являлся одним из его бенефициаров, выступила партнер юридической фирмы "Юст" Татьяна Старикова. Она сослалась на письмо правового департамента Минфина, которое было адресовано **ВЭБу**, и оказалось в ее распоряжении.

"У нас есть ходатайство о приобщении заключения Министерства финансов РФ от 30 декабря 2015 года за определенным номером, которое было подготовлено по запросу **Внешэкономбанка** в связи с рассмотрением находящегося в производстве арбитражного суда города Москвы иска по настоящему делу. В настоящем письме ставится под сомнение вопрос о целесообразности подачи такого иска. В данном ответе на запрос **Внешэкономбанка** за подписью руководителя правового департамента (Минфина. - RNS) содержится предположение и довольно неплохое описание рисков относительно сроков исковой давности, существа заявленных требований, а также громадных репутационных рисков и рисков обвинений Министерства финансов в столь непростой ситуации в стране в злоупотреблении правом, которое является, по мнению Министерства финансов, самостоятельным основанием для отказа удовлетворения исковых требований", - сказала Старикова.

Старикова попросила приобщить данный документ к материалам дела. По ее словам, из письма следует, что между позициями Минфина и **ВЭБа** существует "диссонанс".

Сотрудники **ВЭБа** в ходе заседания подтвердили существование упомянутого письма, подчеркнув, что это внутренний документ. Судья отклонил ходатайство в связи с тем, что представитель Потанина не представила документы, подтверждающие обстоятельства получения указанного письма.

"**Внешэкономбанку** известно о письме. Это внутренняя переписка между департаментами Минфина России и **Внешэкономбанка**. Суд отказал в приобщении письма к делу", - подтвердили RNS в пресс-службе госкорпорации.

"Между представителями Потанина, Министерства финансов и **Внешэкономбанка** по данному делу проводились переговоры, и копия данного документа была официально вручена представителем Министерства финансов", - заявила в суде Старикова.

Представитель **ВЭБа** отдельно подчеркнул, что об отзыве иска к Потанину речи не идет: "По данному делу **ВЭБ** заявляет и озвучивает позицию министерства. **Внешэкономбанк** действует как агент правительства РФ, как агент Минфина РФ, в том числе по вопросу взыскания долгов".

Помимо Потанина и Interros International Investments Limited в числе соответчиков значатся физические лица - Игорь Гоц, Александр Куделя, Наталья Рябкина, Илья Краснер, Яна Лобова, Анна и Михаил Улитенковы.

Рассмотрение дела будет продолжено 18 октября 2016 года.

<https://rns.online/finance/VEB-oproverg-protivorechiya-s-Minfinom-po-povodu-iska-k-Potaniu-2016-07-27/>



ИА Rambler News Service (rns.online), Москва, 27 июля 2016 14:41

ВЭБ ВЫПЛАТИЛ \$190,65 МЛН ПО ОБЛИГАЦИЯМ ОТ 1998 ГОДА НА \$3,47 МЛРД

Внешэкономбанк по поручению Минэкономразвития перевел \$190,65 млн в лондонский офис Citibank в качестве погашения части долга 1998 года, сообщает **ВЭБ**.

Данный перевод станет частичным погашением в счет оплаты процентов по облигационному займу на \$3,47 млрд сроком на 20 лет с купоном 11% годовых, выпущенному в 1998 году.

Платеж осуществлен в одной валюте, отмечается в сообщении.

<https://rns.online/economy/VEB-viplatil-19065-mln-po-obligatsiyam-ot-1998-goda-na-347-mlrd--2016-07-27/>

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

ТТ Финансы (ttfinance.ru), Санкт-Петербург, 27 июля 2016 16:31

СБЕРБАНК РАЗВИВАЕТ ФИНАНСИРОВАНИЕ КЛИЕНТОВ ПОД СТРАХОВОЕ ПОКРЫТИЕ ЭКСАР

Автор: собств. инф. "тт Финанс..."

Северо-Западный банк ПАО Сбербанк осуществил финансирование сделки по покупке двух нефтеналивных танкеров. Кредиты сроком на 10 лет были предоставлены под страховое покрытие АО "**Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций**" ("**ЭКСАР**") мальтийским компаниям на покупку танкеров, построенных на российских верфях АО "Завод "Красное Сормово", г. Нижний Новгород (входит в состав "Объединенной судостроительной корпорации"). Сумма сделки составила \$24,4 млн.

"Экспортное кредитование важно для продвижения российских судостроителей на зарубежные рынки. Успешная реализация сделки стала возможной благодаря поддержке со стороны **ЭКСАР**, - подчеркнул заместитель председателя Северо-Западного банка Владимир Слипенькин.

Старший управляющий директор, директор управления торгового финансирования и корреспондентских отношений Sberbank CIB Андрей Иванов отметил, что "Сбербанк впервые реализовал сделку экспортного кредитования российских судов, структурированную как классический shipping finance в английском праве, с использованием полиса **ЭКСАР**".

Генеральный директор ЭКСАР Алексей Тюпанов: "Это первая сделка **ЭКСАР** по поддержке поставок экспортной продукции отечественного судостроения. Уверен, что именно благодаря

слаженной работе с нашими партнерами из Сбербанка нам удалось предложить российской компании наиболее эффективное финансовое решение для реализации данного проекта".

<http://www.tffinance.ru/news.php?id=22788>



Российская газета (rg.ru), Москва, 27 июля 2016

РОССИЯ НАЧНЕТ ПРОДАВАТЬ ЧЕРЕЗ ИНТЕРНЕТ ТОВАРЫ ПОД БРЕНДОМ MADE IN RUSSIA

Автор: Игорь Зубков

Россия начинает продавать через интернет товары под брендом Made in Russia

Развитие экспорта российских товаров тормозит гигантский рынок поддельных товаров за границей. Под видом нашего знаменитого шоколада, часов и даже мультфильмов китайские умельцы штампуют копеечный ширпотреб. Пресечь эту практику помогут крупнейшие международные интернет-магазины, через которые отечественные производители начнут продвигать качественные продукты и вещи.

Об этом, а также о продвижении наших товаров под маркой "Made in Russia" "Российской газете" рассказал **управляющий директор по реализации приоритетных проектов Российского экспортного центра Михаил Мамонов.**

Михаил Викторович, недавно стал свидетелем того, как китайцы в одном российском магазине в огромных количествах закупились шоколадом нашей известной марки. Оказывается, наши бренды пользуются популярностью за рубежом. Много их?

Михаил Мамонов: Догадываюсь, о каком шоколаде идет речь. Он действительно популярен в Китае, и доказательство этому - его часто подделывают. В целом же говорить о том, что есть всемирно известные российские бренды потребительских товаров, пока не приходится. И это одна из причин, почему даже после девальвации рубля, когда наши товары стали по соотношению "цена-качество" весьма конкурентоспособны на зарубежных рынках, ажиотажного спроса на них нет.

Многие потребители просто не осведомлены о том, что российские товары обладают какими-то уникальными свойствами, а они есть. Хотя бы потому, что в России на законодательном уровне запрещено использование ГМО, это может сделать наши продукты привлекательными в глазах состоятельных городских жителей не только Китая, но и, например, Вьетнама, Малайзии. В том же Китае уровень потребительского внимания к тому, что они покупают, уже высок. Поэтому мы хотим, чтобы российские товары были объединены в какой-то бренд, стали узнаваемы за рубежом.

Бренд предполагает какую-то особую маркировку, например "Made in Russia"?

Михаил Мамонов: Возможно, и так. А может быть, это будет что-то другое, сейчас работаем над этим. В частности, прорабатываются названия "Russian Export Brands", "Russian Quality Brands". Важно, чтобы наши товары были представлены единообразно с точки зрения аудиовизуального образа на всех зарубежных выставках. Надо идти в соцсети за рубежом, в рекламу. Имею в виду рекламу некоего Russian lifestyle - образа жизни. Я лично противник того, чтобы о России думали как о стране матрешек, водки и автомата Калашникова. Мы больше должны позиционировать себя как европейская держава с важными интересами в Азии.

В этом году проведем российскую гастрономическую неделю в Азии. Китайские и вьетнамские коллеги должны в непосредственном общении убедиться, что российские товары имеют все основания претендовать на свою нишу на их рынке. Важно, чтобы наша продукция пришла именно в крупные сетевые компании, потому что сейчас очень большой поток серого экспорта. Люди просто пересекают российско-китайскую границу с обычными холщовыми сумками.

Раньше их называли "мечта оккупанта". Но теперь направление челночной торговли поменялось.

Михаил Мамонов: Да, после девальвации рубля во многом поменялось. Это на самом деле большой ущерб наносит даже не столько двусторонней торговле, сколько имиджу российских товаров. Потому что покупается товар среднего качества, по бросовой цене, возможно, уже на

границ истечения срока годности. И потом у китайских потребителей через это формируется очень неправильное мнение о том, что же такое российское. Они здесь бывают весьма удивлены, заходя в наши магазины, понимая, что такое на самом деле российские товары.

Мы будем работать и над этой проблемой вместе с Федеральной таможенной службой (ФТС). И, надеюсь, в обозримые сроки если не полностью решим, то ограничим этот негативный фактор.

А вы нацелены прежде всего на китайский рынок?

Михаил Мамонов: Сейчас мы рассматриваем Китай и Вьетнам как некие "пилотные территории" для того, чтобы обкатать новые подходы к продвижению товаров. Потом эти подходы будем применять и в других регионах. Существенный интерес к рынку Ближнего Востока и Северной Африки, где растет спрос на наши товары, в том числе на продукты "халяль". Мы заинтересованы в поставках продовольствия в Африку - это большой, быстро растущий рынок сбыта. Интересны также Вьетнам и Индонезия.

А как же Европа?

Михаил Мамонов: С учетом ограниченности ресурсов просто вынуждены концентрировать свои усилия на приоритетных направлениях. И в приоритетах оказываются растущие рынки. Выбираем страны, где быстрее и легче можно реализовать российскую продукцию. Но мы не отказываемся от работы с европейцами.

Пример успеха крупного китайского интернет-магазина по всему миру говорит о большом потенциале онлайн-торговли. Вы будете пытаться его использовать? Я имею в виду создание, может быть, какой-то электронной экспортной площадки или нескольких площадок для разных стран.

Михаил Мамонов: Мы в Российском экспортном центре противники создания некоей русской Alibaba (компания, владеющая гипермаркетом AliExpress.com. - Прим. ред.) - как минимум против того, чтобы создавать такую компанию на бюджетные деньги. Хотя бы потому, что ведущие мировые площадки ушли в своем развитии достаточно далеко, и никакая российская площадка, сколько бы денег мы ни вложили в ее создание, не будет в такой же мере востребована зарубежным потребителем, привыкшим к поиску товаров на определенных ресурсах.

Скорее, мы нацелены на то, чтобы на первом этапе стимулировать спрос и предложение через создание национальных павильонов на имеющихся площадках - в первую очередь на площадках TMallGlobal и JDGlobal, которые торгуют импортными товарами в Китае, также рассчитываем использовать площадку AliExpress для глобального розничного экспорта российских товаров.

Такие попытки ведь уже были.

Михаил Мамонов: Мы понимаем, какие ошибки были допущены, и учтем это в своей работе. Что касается национальных павильонов - это уникальная возможность для российских экспортеров, и практика других государств уже в полной мере доказала эффективность этого способа продвижения национальной продукции. Просто представьте себе поток посетителей на таких ресурсах, а ссылки на национальные павильоны расположены на главной странице этой торговой площадки.

Мы провели очень плодотворные переговоры с Джеком Ма (основатель и председатель совета директоров Alibaba. - Прим. ред.), и мы благодарны ему за согласие открыть российский павильон. Планируем, что это будет уже в сентябре этого года. Мы теперь разворачиваем работу по привлечению на эту площадку российских производителей и со своей стороны будем обеспечивать им минимизацию расходов и бизнес-рисков.

Сегодня многие производители просто не могут пересечь таможенную границу, у них товар не адаптирован для экспорта.

Михаил Мамонов: Да, и вот с этого, с правильной "упаковки" товара, необходимо начинать. А именно: товар должен быть определенным образом сфотографирован, пройти таможенную чистку и получить необходимые международные сертификаты. Все эти сервисы будет предоставлять РЭЦ - либо напрямую, либо во взаимодействии с партнерами.

В этом году мы также запускаем с ФТС таможенный эксперимент, по которому экспортеры смогут в упрощенном порядке дистанционно задекларировать товары при отправке по почтовым каналам. Это существенно упростит процедуру розничного экспорта в сегменте "бизнес-потребитель".

Продвигать будете только продовольствие?

Михаил Мамонов: В других сегментах у нас меньше товаров, которые будут интересны китайскому потребителю. Но как только мы поймем, что наладили взаимодействие с китайскими партнерами, займемся и непродовольственными товарами. Китайцы, например, очень интересуются российской военной игрушкой. Или, как ни странно, часами "Ракета" и "Победа",

можно осторожно говорить о потенциальном интересе к российской экологически чистой косметике, а также к детской одежде, товарам материнства и детства в целом.

Они же умеют делать их за 3 рубля.

Михаил Мамонов: Лицо среднего класса в Китае меняется. Там больше не хотят иметь подделки или низкокачественную продукцию. Китайский городской потребитель готов платить намного больше за продукцию высокого качества.

Какие еще российские товары интересуют иностранцев?

Михаил Мамонов: Мы запустили вместе с китайской компанией LeEco, а также Институтом развития Интернета и Центральным телевидением (дочерняя компания ВГТРК. - Прим. ред.) проект по продаже российского аудиовизуального контента на китайский онлайн-рынок. Мультфильмы, фильмы, сериалы, документальные фильмы.

Сейчас мы с коллегами адаптируем под китайского потребителя мультфильм "Мимимишки" (для самых маленьких зрителей). Пилотный запуск трех пятиминутных серий внушает осторожный оптимизм - за три дня показов фильм собрал 6 миллионов просмотров.

Думаете, пойдет? Это же все легко качается из Интернета.

Михаил Мамонов: Да, это правда. Тем не менее мы продаем, уступаем права крупной ответственной компании, с ее стороны есть интерес, значит, она знает, как дальше будет бороться с контрафактным использованием.

В прошлом году сборы фильма "Битва за Севастополь" в Китае составили порядка 25 миллионов долларов. Да, немного, но и мы не являемся ведущей кинематографической державой мира. У нас нет ни Болливуда, ни Голливуда, но есть к чему стремиться.

Права передаются на современные произведения или на классику?

Михаил Мамонов: Мы начали с современных мультфильмов. Например, воронежская "Снежная королева", "Маша и Медведь", "Фиксики", "Смешарики" пользуются большим успехом в Китае. Их тоже стали подделывать. Что тоже доказывает их популярность.

Были удивлены, с интересом узнали, что потенциал у этого рынка есть, хотя он и не гигантский. Китайский рынок иностранного кино в целом жестко регламентируется - доля иностранного контента не должна превышать 30 процентов. Но мы надеемся, что с учетом особых партнерских отношений между Россией и Китаем сможем при необходимости договориться о двустороннем договоре по изменению этой квоты для российского кино.

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ



ТАСС, Москва, 27 июля 2016 14:03

РОССИЯ И ГЕРМАНИЯ ОБСУДИЛИ ВОЗМОЖНОСТЬ СОЗДАНИЯ СОВМЕСТНОГО ФОНДА ПОДДЕРЖКИ МСБ

Кроме того, на встрече главы Минэкономразвития РФ и министра сельского хозяйства ФРГ обсуждался круг вопросов по активизации взаимной торговли

МОСКВА, 27 июля. /ТАСС/. Глава Минэкономразвития РФ **Алексей Улюкаев** и министр сельского хозяйства ФРГ Кристиан Шмидт обсудили на встрече вопрос возобновления проекта по созданию совместного фонда поддержки малого и среднего бизнеса на базе банков развития двух стран.

"Мы говорили о том, каким образом поддержать сотрудничество малых и средних предприятий. В свое время был хороший проект: банк **KFW** немецкий и наш **Внешэкономбанк** создавали совместной фонд для поддержки сотрудничества малых и средних предприятий Германии и России. По известным причинам проект был заморожен. Мы говорили с коллегой - каким образом можно было бы его реабилитировать", - сказал журналистам Улюкаев по итогам встречи.

Кроме того, на встрече министров обсуждался круг вопросов по активизации взаимной торговли. По словам Улюкаева, торговля товарами между РФ и Германией испытывает большой спад в течение последних двух лет: на 35% она снизилась в 2015 году, и уже на 23% - в текущем году.

<http://tass.ru/ekonomika/3489928>



AK&M, Москва, 27 июля 2016 11:32

ВВП РФ С ИСКЛЮЧЕНИЕМ СЕЗОННОСТИ В ИЮНЕ ВЫРОС НА 0.1%, ВЭБ

Автор: Ak&m Антикризис

ВВП РФ с исключением сезонности в июне вырос на 0.1% по отношению к предыдущему месяцу. В годовом исчислении ВВП снизился на 0.6%. Об этом свидетельствует оперативная ежемесячная оценка ВВП, опубликованная **Внешэкономбанком**.

Наибольший вклад в позитивную динамику июня внесли обрабатывающие отрасли, агрегированный индекс которых со снятой сезонностью составил 0.6%.

Во II квартале 2016 года наблюдается замедление спада ВВП. По отношению к соответствующему кварталу 2015 года сокращение составило 0.7% против 1.2% в I квартале. Динамика ВВП по отношению к предыдущему кварталу продолжает находиться на нисходящем тренде, составив во втором квартале 0.1%. В целом, за первое полугодие к соответствующему периоду прошлого года снижение ВВП составило 0.9%.

"В июне экономическая динамика несколько выправилась, частично компенсировав спад в мае. Мы оцениваем, что ВВП был на 0.1% выше, чем в предыдущем месяце, после снижения в мае на 0.3%. Кроме того, Росстат произвел благоприятную корректировку ряда данных за апрель и май. Так, достаточно существенно улучшились данные по оптовой торговле, рост которой пересмотрели с близких к нулю значений почти до 5%. В результате мы улучшили наши оценки годового индекса ВВП за апрель и май на 0.2-0.3 п.п., - комментирует **главный экономист Внешэкономбанка Андрей Клепач**.

В целом, по его словам, устойчиво выглядят отрасли промышленности, ориентированные на экспорт. Так, в июне возобновился рост добывающих отраслей промышленности, химического производства, металлургии, производства нефтепродуктов. Продолжает расти выпуск обработки древесины.

Другим фактором, поддерживающим экономику во II квартале, судя по всему, стало возобновление спроса на запасы. Косвенно об этом можно судить по опережающему росту оптовой торговли и транспорта, подчеркнул **А.Клепач**.

"Однако в целом, пока рано говорить, что произошел перелом негативной тенденции в экономике. Несмотря на благоприятные пересмотры весенних месяцев, мы оцениваем, что во II квартале сокращение ВВП продолжилось, хотя и замедлилось до 0.1%, - сообщает **А.Клепач**. - Рост ВВП в июне, по большей части, связан с промышленным производством и носит компенсационный характер после спада в мае. При этом производства, обслуживающие инвестиционный спрос, в июне сократили свой выпуск. Среди машиностроения серьезный рост к предыдущему месяцу продемонстрировало производство машин и оборудования, однако это не смогло перевесить очередного спада производства транспортных средств и оборудования. Кроме того, за последние 4 месяца существенно сократились объемы строительства. С марта по июнь они снизились на 8.5%. Это способствует продолжению затяжного спада промышленности строительных материалов, который продолжается с начала года. В целом мы оцениваем, что инвестиционная активность в экономике снижается четвертый месяц подряд, а в июне по отношению к маю сократилась на 0.9%".

По словам **главного экономиста Внешэкономбанка**, плохо обстоят дела и с потребительским спросом. Не может прерваться затянувшийся спад розничных продаж, который в июне достиг уже 9 месяцев подряд. Во II квартале возобновился спад спроса населения на платные услуги. При этом падение реальных заработных плат и реальных располагаемых доходов населения, по видимому, уже достигло дна. В целом сохраняется относительно устойчивая ситуация на рынке труда.

Ожидается, что в III квартале именно потребительский спрос может обеспечить перелом общей негативной тенденции, которая продолжается на протяжении 8 кварталов подряд.

http://www.akm.ru/rus/news/2016/july/27/ns_5592554.htm

Ведомости, Москва, 28 июля 2016

ЗЕЛЕНАЯ РЕВОЛЮЦИЯ: УСПЕТЬ ЗА ЛИДЕРАМИ

Автор: Евгений Шварц

Эколог Евгений Шварц формулирует стратегию перехода

Два года назад на Петербургском и Красноярском экономических форумах я предложил начать формирование национальной модели зеленой экономики и зеленого роста. В этом году в Петербурге о необходимости создания национальной модели зеленого роста говорили уже руководитель администрации президента Сергей Иванов и глава Минприроды Сергей Донской. 2017-й объявлен годом экологии. Самое время сформулировать специфику и стратегию формирования российской модели зеленой экономики.

Национальные особенности

Первыми начали переход к зеленой экономике чемпионы по так называемому green recovery package - инвестициям в зеленый рост после кризиса 2008-2009 гг. К этим странам относятся Корея (80,5% от всех финансовых стимулирующих мер соответствуют экологическим критериям), Китай (37,8%) и Франция (21,2%). Одним из драйверов зеленого роста в этих странах является сохранение национальной энергетической безопасности.

Очевидно, что переход к зеленой экономике в странах, импортирующих и экспортирующих углеводороды, должен быть разным. В этом смысле показательно, что свою концепцию перехода к зеленой экономике принял в 2013 г. Казахстан.

России необходимо начать создавать и формулировать национальную модель зеленого роста. Согласно многочисленным исследованиям на границе 2030 г. нефть и газ будут уходить на второй план как основные источники энергии. Принципиальное отличие XXI в. от XX в. будет состоять в том, что глобальный рынок углеводородов перестает быть рынком продавца.

Это особенно важно с учетом того, что отказаться от добычи и экспорта углеводородов (25% ВВП России и 66-68% стоимости экспорта в предыдущие годы) в среднесрочной перспективе невозможно. Нельзя заснуть с ресурсной экономикой и проснуться Южной Кореей или Швецией с низкоуглеродной экономикой и доминированием производств высокого передела. Важно понимать, какими конкурентными преимуществами могут и должны обладать экспортируемые из страны природные ресурсы. В ближайшие 8-10 лет и с учетом уже произведенных инвестиций в разведку, добычу и транспортировку углеводородов экономика страны во многом сохранит свою направленность на экспорт природных ресурсов.

Соответственно, формирование российской модели зеленой экономики и зеленого роста может быть условно разделено на три самостоятельные задачи:

- снижение общей антропогенной нагрузки экономики на окружающую среду и формирование репутации наиболее экологически ответственного экспортера природных ресурсов в мировом разделении труда;
- повышение эффективности потребления природных ресурсов и энергоэффективности экономики при одновременном обеспечении возможностей для технологической модернизации и формирования экономики более высоких переделов и при параллельном формировании финансовых механизмов и ресурсов для такой модернизации;
- улучшение правового регулирования с целью минимизации экологических рисков при реализации инфраструктурных мегапроектов в рамках "Шелкового пути".

Необходимость одновременного решения первых двух задач обусловлена тем, что повышение энерго- и ресурсоэффективности экономики не приведет автоматически к увеличению возможностей экспорта электроэнергии, углеводородов и других природных ресурсов, если они не будут соответствовать признанным на международном уровне стандартам экологической ответственности и/или устойчивости природопользования.

План первых шагов

Определим круг инструментов формирования национальной модели зеленой экономики.

1. Начало формирования - в 2017-2018 гг. 3-5 модельных региональных рынков карбоновых квот (например, Москва, Татарстан, Санкт-Петербург, Архангельск - т. е. регионы с невысокой долей безальтернативной угольной генерации) - такая опция заложена в обновленной "Энергетической

стратегии России до 2030 г.". На базе этого опыта в 2020 г. нужно начать формирование национального рынка квот на выбросы парниковых газов. В Китае в 2013-2014 гг. было запущено семь региональных модельных рынков (включая Пекин и Шанхай), а в 2017 г. запланирован запуск общенационального рынка карбоновых квот.

Одновременно целесообразно определить целевые индикаторы развития возобновляемой энергетики (в Китае - 15% к 2020 г. и 20% к 2030 г.), а также показатели увеличения объема сохраненного углерода в лесах в результате улучшения борьбы с пожарами и повышения качества ведения лесного хозяйства (в том числе с учетом опыта реализации российско-германских проектов на р. Бикин).

2. Максимально широкое внедрение добровольных международных стандартов экологической ответственности и энергоэффективности, таких как лесная (FSC) и морская (MSC) добровольные сертификации, зеленые стандарты домостроения (LEED, BREEAM и др.) и проч. Включение требований соответствия природопользования международным экологическим стандартам при проведении аукционов и конкурсов на право ресурсопользования (например, обязательность при продлении аренды), строительства и т. п. Постепенный отказ от восприятия международных экологических стандартов как "инструмента влияния геополитических конкурентов" и активное участие в формировании данных стандартов.

3. Публичность данных по энерго- и ресурсоэффективности компаний и стратегическое корпоративное планирование развития с использованием этих показателей. Обязательность раскрытия экологически значимой информации в нефинансовой отчетности госкомпаний и госкорпораций. В 2012 г. Владимир Путин подписал поручение по внедрению международных экологических стандартов и развитию нефинансовой отчетности (отчетности об устойчивом развитии) в госсекторе для 22 госкомпаний и госкорпораций. Проверка в 2014 г. показала, что только 11 из 22 компаний выполнили правительственную директиву, причем в основном с использованием устаревшего стандарта. В то же время настойчивость WWF России по обеспечению публичности данных по утилизации нефтяного попутного газа (НПГ) в 2011-2015 гг. привела к существенному улучшению положения: в среднем по отрасли использование НПГ в 2015 г. достигло 86%.

4. Экологизация государственных, муниципальных и корпоративных закупок (в первую очередь компаниями госсектора), направленная в том числе на стимулирование использования добровольных экологических сертификаций.

5. Новые инструменты финансирования. Мир понимает, что для перехода к более экологически ответственным и эффективным технологиям требуется преодоление финансового барьера. Наблюдается бум развития финансовых механизмов для экологического технологического обновления, в том числе путем выпуска частных зеленых облигаций. В России нет опыта подготовки и размещения облигаций для решения острых экологических проблем и, соответственно, успешной реализации корпоративных проектов по замене устаревших и грязных технологий. Появление практики выпуска частных зеленых облигаций способствовало бы системной экологизации наиболее грязных отраслей экономики и их переходу на "Наилучшие доступные технологии" (НДТ/ВАТ).

6. Важно перенять лучший практический опыт Green Credit Scheme Китая (с 2012 г.) по внедрению зеленого кредитования. В частности, возможно кредитование российскими госбанками и обеспечение финансовыми гарантиями только проектов с открытыми показателями энерго- и ресурсоэффективности, соответствующими лучшим мировым секторальным показателям. Создание национального экологического фонда и/или зеленого банка для аккумуляции "прокрашенных" экологических платежей и формирования новых инструментов финансирования проектов экологической модернизации и драйверов зеленого роста.

7. Предпочтение работы с экологически ответственными источниками длинных и дешевых финансовых ресурсов. Многие частные пенсионные фонды и другие финансовые инвесторы вкладывают в соответствии с "Принципами ответственных инвестиций", принятыми 10 лет назад под эгидой ООН (сейчас это около 1500 подписантов) и собственными политиками экологической и социальной ответственности. Размер этих средств очень велик и вырос в течение 10 лет в 10 раз, достигнув в 2016 г. \$62 трлн. К сожалению, эти средства не идут в Россию ввиду высокого уровня экологических рисков и низкого уровня экологической ответственности компаний. За исключением **Внешэкономбанка**, который с 2013 г. является участником Финансовой инициативы UNEP, ни один финансовый институт России не является участником международных механизмов экологической ответственности.

8. Важна преадаптация к возрастающим требованиям по раскрытию экологически значимой информации на основных мировых фондовых биржах, включая азиатские; создание индексов устойчивого развития и внедрение экологических требований и на российских фондовых биржах.

Трансграничные проблемы

Россия не ратифицировала Конвенцию об оценке воздействия на окружающую среду в трансграничном контексте (Конвенция Эспо, 1991), не подписала и не ратифицировала Конвенцию о доступе к информации, участии общественности в процессе принятия решений и доступе к правосудию по вопросам, касающимся окружающей среды (Орхусская конвенция, 1998), хотя еще в 2011 г. Дмитрием Медведевым были даны поручения об их ратификации.

Отказ от ратификации Орхусской конвенции - главная причина закрытости информации о реальном воздействии грязных производств на здоровье россиян. Достаточно напомнить, что виновник выброса сероводорода 10 ноября 2014 г. в районе Кожухова, под прямое воздействие которого попало несколько миллионов москвичей в юго-восточных районах Москвы, формально так и остался неустановленным, хотя жители Капотни в течение многих лет страдали от ночных выбросов с Московского НПЗ. Отсутствие доступа населения к объективной информации об экологическом воздействии является ведущим фактором, препятствующим экологической модернизации экономики России.

Затяжная история с ратификацией Россией Конвенции Эспо и Протокола по Стратегической экологической оценке (СЭО) по крайней мере частично обусловлена тем, что страны Евросоюза не рассматриваются в России как источник значимых экологических угроз даже в условиях "западного переноса" воздушных масс. Требования Конвенции Эспо воспринимались до последнего времени как потенциальный барьер для основных мегапроектов "Газпрома" - "Северного потока" и "Южного потока". Для строительства "Северного потока" правительство России брало специальные обязательства по соблюдению требований Конвенции Эспо. В то же время ратификация Конвенции Эспо Россией (конвенция ратифицирована Казахстаном и Киргизией) - это фактически единственный инструмент, позволяющий требовать проведения СЭО трансграничных проектов "Шелкового пути" и оценки их кумулятивного эффекта. О высокой актуальности трансграничных экологических проблем при развитии проектов "Шелкового пути" свидетельствует и выступление Путина на встрече с президентами Китая и Монголии 23 июня в Ташкенте.

Тем не менее есть и положительные примеры. Забайкальский край, Кемеровская и Амурская области начинают СЭО новых планов развития. Другой пример: En+ ("Евросибэнерго") и WWF России в 2013-2015 гг. сделали СЭО размещения новых ГЭС на Дальнем Востоке с целью уменьшения экологического ущерба и рисков.

Системная реализация предлагаемого комплекса мер и решений может и должна стать программой национальной модели зеленого роста нашей страны.

Автор - директор по природоохранной политике WWF России



Slon.ru, Москва, 27 июля 2016 14:27

ИСЧЕЗАЮЩИЕ НАКОПЛЕНИЯ. ЧЕМ ОПАСНО ПРОЕСТЬ ФОНД НАЦИОНАЛЬНОГО БЛАГОСОСТОЯНИЯ

Николай Кашеев, директор по исследованиям и аналитике Промсвязьбанка в своей статье для Ecomoty Times, объясняет, чем слабы российские резервные фонды, и как другие страны-экспортеры нефти лечатся от "голландской болезни".

Создание российского Резервного фонда и Фонда национального благосостояния в 2008 г. на основе так называемого Стабилизационного фонда - пример хорошей мировой практики.

Подобные фонды есть в 44 странах, среди которых крупнейшим владельцем является Китай, у которого 4 госфонда с общим объемом почти \$1,5 трлн, за ним следуют Объединенные арабские эмираты, у которых аж семь фондов общим объемом \$1,3 трлн. Затем - Норвегия с ее единственным Пенсионным фондом (\$850 млрд), Саудовская Аравия (\$760 млрд), Кувейт (около \$600 млрд), Сингапур, Гонконг, Катар, Казахстан (три фонда и \$164 млрд). На 10-ом месте Россия - 3 фонда с общим размером активов около \$150 млрд, включая Фонд прямых инвестиций

объемом \$13 млрд. США располагаются на 11-ом месте с 10-ю фондами, включая фонды отдельных штатов, и общим объемом \$140 млрд. Последние в списке - Мавритания и Монголия с \$300 млн и Экваториальная Гвинея с \$8 млн.

Глядя на приведенные цифры, следовало бы сделать существенную поправку: на размер населения. Так, на душу населения накопленные суверенные фонды в РФ были примерно равны китайским - около \$1000 на одного жителя. Сравните с \$23000 в Саудовской Аравии, \$6000 в Гонконге, \$97 000 в Сингапуре, \$140 000 в Кувейте, \$127 000 в ОАЭ, \$160 000 в Норвегии и \$9000 в Казахстане.

Накопление доходов и сверхприбылей, образовавшихся в результате колебаний цен на продаваемое сырье, в отдельный фонд под присмотром особых управляющих структур - общепринятый метод как достичь относительной финансовой устойчивости, так и избежать пресловутой "голландской болезни". Правда, последнее - для наиболее сознательных и ответственных обществ и властей.

Предусмотрительная попытка сохранить внезапно обрушившееся богатство, а не промотать его в одночасье с соответствующим случаю абстинентным синдромом на следующий день, очень понятна по-житейски. В России, правда, сомнение вызывает способ инвестирования резервных средств. Но и тут нет ничего нового, за исключением очень высокой склонности к избеганию рисков. До недавнего времени деньги Фонда национального благосостояния и Резервного фонда размещались лишь в гособлигации высшей степени надежности. В то же время абсолютное большинство суверенных фондов размещает свои средства за рубежом, изредка и, как правило, косвенно инвестируя в национальные активы, но зато с куда большей склонностью к риску. Очень многие фонды инвестируют в акции, а также в "альтернативные активы", которые могут оказаться недвижимостью (например, фонды Азербайджана, Абу Даби (ОАЭ) и Малайзии). В этом отношении российские фонды были до недавнего времени уникальными, повторяя по сути инвестиционную декларацию золотовалютных резервов ЦБ.

По оценкам, пенсионные выплаты в РФ к 2030 г. вырастут с примерно 8-9% ВВП сейчас до 14% ВВП (расчеты МВФ), а дефицит пенсионного фонда и так уже составляет более чем 3,5 трлн руб., т.е. значительно выше \$50 млрд в год. И ожидается, что дыра превысит 3,7 трлн руб. до 2018 года. ФНБ должен был бы смягчить эти неблагоприятные эффекты, но его планируют просто потратить после исчерпания резервного фонда. К сожалению, об эффективности внутреннего инвестирования (о чем чаще всего говорят, критикуя размещение средств фондов) можно судить по недавней информации нового управляющего **ВЭБ** (или Корпорации развития): только 20% ее активов являются качественными.

Цена на нефть не упадет даже до относительного нуля (например, \$25/баррель), но этот товар точно лишится своей исключительной геополитической роли

Циклический спад нефтяных цен (обычно цикл составляет порядка 16 лет) характеризуется восстановлением цен на это сырье со временем, а иногда даже и новым ростом до рекордных величин. Но структурный спад может означать утрату былых высот навсегда. Новые колебания были и будут, но они окажутся иного характера, нежели прежде. И наступающие изменения на рынке углеводородов означают наступление времени покупателей. Скорее всего, навсегда. Цена не упадет до нуля или даже относительного нуля (например, \$25/баррель), но товар почти точно лишится своей исключительной роли и премии за это, в первую очередь, геополитической. Что выгодно, прежде всего, конечно, потребителю.

Дальнейшее зависит от того, насколько глубоким и комплексным окажется снижение цен на нефть на этот раз. Есть достаточно много признаков того, что это больше структурный, чем циклический кризис, что не столь громко, но признается, в частности, Саудовской Аравией, которая объявила о намерении создать (еще один) специальный инвестиционный фонд объемом \$2 трлн для преодоления углеводородной зависимости страны. В течение 20 лет они намерены диверсифицировать экономику, повысив долю ненефтяных доходов бюджета до 40% уже к 2020 году (против менее 20% в 2015 г.)

В России формальная доля нефтяных доходов составляла до последнего падения цен около 50%, но косвенное влияние нефтегазовых цен на экономику оценивается значительно больше: в частности, через влияние обменного курса, эффекта ликвидности нефтяных компаний на банковскую систему, смежные бизнесы - подрядчиков и т.п. Однако надо иметь в виду, что уже сегодня наличный суверенный фонд Саудовской Аравии составляет, как уже сказано, более \$20000 на душу населения, что в десятки раз выше, чем аналогичный показатель в РФ.

Возможное проедание резервов российским государством, если таковое имеет место, приведет к серьезному изменению макроэкономической устойчивости страны. Это будет означать

необходимость наращивать госдолг, изменять структуру бюджета, сокращая его статьи, возможно, и те, что очень нежелательно было бы секвестировать, сталкиваясь с плохо контролируемой в таком сценарии угрозой обмену курсу, ликвидности экономики. Сблэзн эмиссии с ее серьезными инфляционными рисками, разумеется, возрастет. При этом, несомненно, потребуется обратиться за займами на глобальные рынки капитала - и это было бы очень правильным решением, принимая во внимание стоимость и объемы возможных заемных ресурсов на них. Но растрата резервов почти наверняка приведет к понижению кредитного рейтинга страны, прогнозов ее экономического состояния, что сделает такие займы более дорогими и проблемными при размещении.

С другой стороны, инвестиционную привлекательность России можно сохранить даже при негативном развитии ситуации. Достаточно обозначить, подобно саудитам, намерение всерьез изменить свою экономику в сторону модернизации и диверсификации и предпринять первые необходимые действия в этом направлении. К сожалению, недавние события заметно подорвали доверие серьезных инвесторов к нашей экономике, поэтому восстанавливать такое доверие нужно начинать немедленно, причем всеми силами. Нужно признать для себя две простые и неизбежные истины: только укрепление экономики ведет к реальному укреплению суверенитета страны, а реальное укрепление экономики - на современной, устойчивой, а не имитационной основе с консервацией отставания - возможно только при тесных связях с миром, прежде всего, самыми инновационными странами.

Нужна компетентность, воля и решимость, чтобы начать реструктуризацию нашей в основном на сегодня рентной экономики, что немислимо без повышения качества национальных институтов, призванных разрабатывать и проводить такие критически необходимые планы в жизнь.

Michael Dalder / REUTERS

<https://slon.ru/posts/71350>



Московский Комсомолец, Москва, 28 июля 2016

ДЕНЕГ НЕТ... И НЕ БУДЕТ

Автор: Игорь Николаев

Если даже экономический рост и начнется, он не сможет обеспечить приемлемый уровень доходов

О том, что денег нет, россияне уже знают.

Но оставалась надежда, что они появятся. Все-таки руководство страны на кризис отводило всего лишь два года, которые как раз закончатся осенью 2016-го. Если посмотреть правительственные прогнозы, то уже с конца текущего года должен возобновиться экономический рост. В 2017 году экономика должна вырасти на 0,8%, в 2018 году - на 1,8%, в 2019 году - на 2,2%. То есть власти планируют ускорение темпов роста ВВП по возрастающей. Значит, деньги должны быть?

Однако принятое на недавнем совещании у премьера решение о замораживании расходов федерального бюджета в номинальном выражении на три года означает, что денег все-таки не будет. Это что получается: из кризиса уверенно выходим, но денег нет и не будет? Согласитесь, неувязочка какая-то. Хотелось бы пояснений на этот счет, но их нет. Придется разбираться самим.

Переведем на простой человеческий язык, что это означает ("в номинальном выражении" и пр.). Итак, Минфин предложил зафиксировать расходы федерального бюджета в 2017-2019 гг. на уровне 15,8 трлн рублей в год. Это, кстати, меньше, чем будет в 2016 году, - почти 16,3 трлн рублей в год. То есть в следующем году денег в бюджете будет меньше, чем в году текущем, когда многие социальные обязательства остаются невыполненными: пенсии были проиндексированы с 1 февраля 2016 года всего лишь на 4% при фактической инфляции по итогам 2015 года в 12,9%, материнский капитал и выплаты почетным донорам вообще не индексировались, не были проиндексированы пенсии работающим пенсионерам и т.д.

Но мало того, что денег в бюджете в следующем году будет меньше, их по плану останется столько же и в 2018 году, и в 2019 году. Тут даже далекий от сложных экономических материй

человек спросит: а инфляция? Правильно спросит. Потому что вот это вот сохранение одной суммы расходов одинаковой на протяжении ближайших трех лет - это и есть та самая неизменность "в номинальном выражении". Инфляция за три года обесценит эти деньги очень сильно. Конечно, все зависит от уровня роста цен, но в любом случае это будет не менее чем двадцатипроцентное сокращение средств в реальном выражении. Для наглядности: было у вас 100 рублей, станет через 3 года 80 рублей.

Если посмотреть на предлагаемые сокращения в разрезе госпрограмм, то картина получается следующая: из 42 программ сокращение расходов (номинальных!) ожидается по 36 программам (развития здравоохранения, образования, социальной поддержки граждан, обеспечения доступности жилья и др.).

В общем, жизнь обещает быть тяжелой.

Вернемся к поставленным выше вопросам: мы же уже столько раз слышали о завершении кризиса, о развороте к экономическому росту, а деньги где? Что это за экономический рост такой, если денег нет... и не будет?

Проблема в том, что, если даже экономический рост и будет со следующего года, в чем я лично сильно сомневаюсь, он не сможет обеспечить такой уровень доходов в федеральном бюджете, чтобы его расходы не замораживались, а росли.

Обеспечивать расходы за счет резервов тоже не получается. Мы эти расходы, кстати, проедаем быстрее по сравнению с тем, на что рассчитывали. Почему так происходит? Потому что сильно не выполняем план по доходам: по сравнению с первым полугодием 2015 года доходы федерального бюджета в первом полугодии 2016 года снизились на 13%, что по итогам года может обернуться недобором не менее 1,3 трлн рублей.

Где брать недостающие деньги? Берем из Резервного фонда и готовимся к тому, чтобы и Фонд национального благосостояния (ФНБ) также тратить на текущие нужды.

Ожидается, что в 2016 году мы израсходуем из Резервного фонда больше 2 трлн рублей, ну а в следующем году мы этот фонд совсем прикончим. Остается ФНБ, но там грядут выборы 2018 года со всеми вытекающими отсюда последствиями.

Вообще с резервными фондами у нас получается такая штука: до выборов 2018 года в них еще какие-то деньги будут, а потом...

Получается, что заработать больше не получается, загошники стремительно расходуются... Может, продать что-нибудь? Этим сейчас правительство активно и занимается, надеясь выручить за выставленные на продажу госактивы 1-1,5 трлн рублей. Что-то уже продали, что-то ждет своей очереди, но все-таки рассчитывать, что можно получить достаточно денег от всех этих продаж, не приходится.

Можно, кстати, для решения бюджетных проблем прибегнуть к еще одному испытанному методу - занять. И это мы собираемся активно делать. Ну, на внешних рынках много занять не получится (санкции). Тогда на внутреннем рынке? Это можно. И этим Минфин планирует активно заниматься, прежде всего за счет внутренних источников: объем чистых заимствований должен возрасти в 4(!) раза. Но это, сами понимаете, планы. Кстати, занять-то можно. Только чем это обернется потом? Вот в чем вопрос. Ведь потом, во-первых, все это с процентами отдавать придется. Во-вторых, выходя с масштабными заимствованиями на внутренний рынок, мы лишаем экономику ресурсов для внутреннего инвестирования. Зачем куда-то вкладывать деньги с риском, если государство обещает хорошую доходность на свои бумаги? Только вот воспоминания о дефолте августа 1998 года заставляют с недоверием относиться к перспективам заимствований государства во времена экономического кризиса.

С инвестициями в основной капитал у нас сегодня дела совсем плохи. По итогам 1-го квартала 2016 года они упали на 4,8% по сравнению с 1-м кварталом 2015 года. Нет инвестиций - нет развития, нет экономического роста, нет денег.

Вам ничего не напоминают все эти действия властей? Мне, естественным образом, приходит на ум такое сравнение: когда в доме проблемы с деньгами, а горе-хозяин достаточно зарабатывать, похоже, не может, он начинает распродавать домашнее имущество, влезает в долги и т.д. И при этом мы постоянно слышим, что все нормально будет, счастье - уже вот оно, не за горами. Еще одновременно, кстати, почему-то находятся деньги на какие-то совершенно непонятные вещи. Надо ли мне приводить в пример подобные траты на государственном уровне?

А, вот еще, совсем забыл. Государство, в отличие от непутевого главы семьи, который не может ее обеспечить, в своем арсенале имеет еще одну возможность решить проблему (вроде как решить) с деньгами: оно их может попросту напечатать. Да-да, речь идет о пресловутой эмиссии денег.

Не верите в серьезность таких намерений? Да, пока этого в планах у властей нет. Но эволюционируют они именно в эту сторону.

Для начала, разумеется, речь идет о накачке эмиссионными деньгами экономики в виде так называемого проектного финансирования, чтобы экономику поддержать. Слышали о такой программе "Столыпинского клуба"? Важно то, что эти намерения, похоже, начинают все больше нравиться властям. А от подобной программы, если власти в конечном итоге рискнут ее реализовывать, до прямой эмиссии в пользу населения не такой уж долгий путь.

Вот тогда проблем с деньгами точно не будет - напечатают столько, сколько сочтут нужным. Только какие это будут деньги, мы прекрасно понимаем. Нужны нам эти стремительно обесценивающиеся деньги? Нет, конечно.

Ситуация на самом деле достаточно серьезная. Нормального рассмотрения проекта федерального бюджета на 2017-2019 годы не будет. Сам проект бюджета правительство собираются внести в Госдуму только к 1 ноября текущего года, так как выборы ее нового состава состоятся 18 сентября 2016 года, а в декабре закон о федеральном бюджете на 2017-2019 годы должен быть уже принят. Поэтому как решит сегодня правительство заморозить расходы федерального бюджета - так и будет. А оно как раз так и решило.

Когда мы услышали "денег нет", это, конечно, резануло сильно. Но когда сегодня нам фактически уже говорят, что денег и не будет, смириться с этим как-то совсем трудно.

Как не будет? Почему оказались у разбитого корыта? Почему у других деньги есть, а нам предлагают потерпеть?

Нет, это не разговор, это несерьезно. Нужен ответ на вопрос о том, как сделать, чтобы деньги были. Может, поменьше тратиться на геополитические авантюры, на все эти понты в виде саммитов, чемпионатов и т.п.? Это для начала. Плюс требуется пересмотреть приоритеты федерального бюджета. Когда встает вопрос о возможности достойной индексации пенсий, выбор должен делаться в пользу именно этого. Людям и так долгие годы предлагали потерпеть. Они терпели, ждали светлое будущее. А теперь, после стольких-то лет нефтяного ценового изобилия, вдруг выясняется, что опять денег нет. Поэтому фактически услышанное, что денег и не будет, не принимается.

Знаете, сейчас модно так говорить: "Я вас услышал". Наш ответ сегодня должен быть такой: "Мы вас не услышали".

БИЗНЕС



ТАСС # Единая лента (Закрытая лента), Москва, 27 июля 2016 15:18

ТОРГОВЫЙ ДОМ ДЛЯ ПОМОЩИ РОССИЙСКОМУ БИЗНЕСУ БУДЕТ СОЗДАН В ГЕРМАНИИ НА БАЗЕ ТОРГПРЕДСТВА

Автор: Тасс

МОСКВА, 27 июля. /ТАСС/. Торговый дом для помощи российскому бизнесу при выходе на немецкие рынки будет создан в Германии на базе торгового представительства, сообщил журналистам глава Минэкономразвития РФ Алексей Улюкаев.

Российский экспортный центр (РЭЦ) и Минэкономразвития РФ с декабря 2015 года приступили к созданию за рубежом торговых домов, которые будут оказывать сервисные услуги для российских фактических или потенциальных экспортеров в области логистики, предоставления складских и офисных помещений, организации выставок и переговорного процесса, юридического сопровождения.

"Мы будем на базе нашего торгпредства с ФРГ развивать Торговый дом, который будет оказывать сервисные услуги для российских компаний, которые выходят на немецкий рынок", - сказал Улюкаев после встречи с министром сельского хозяйства ФРГ Кристианом Шмидтом.

В Минэкономразвития ТАСС не уточнили сроки создания Торгового дома. Представитель МЭР отметил, что этот вопрос прорабатывается совместно с РЭЦ.

Ранее первый замглавы МЭР Алексей Лихачев назвал 10 государств, в которых появятся Торговые дома России. Среди них Аргентина, Вьетнам, Индия, Иран, Китай, Франция, Таджикистан, ЮАР и Австрия. Первый российский Торговый дом уже начал работу в Казахстане. РЭЦ работает в структуре **Внешэкономбанка** и с 2015 года развивает государственную поддержку экспорта. В РЭЦ входят агентство ЭКСАР (занимается страхованием экспорта) и Росэксимбанк.

РАЗНОЕ

Пресс-релизы Arb.ru, Москва, 27 июля 2016 12:54

БАНК ЗЕНИТ ВЫСТУПИЛ ОРГАНИЗАТОРОМ РАЗМЕЩЕНИЯ 3-ЛЕТНИХ ОБЛИГАЦИЙ ВНЕШЭКОНОМБАНКА СЕРИИ ПБО-001Р-04 НА 20 МЛРД РУБ.

Банк ЗЕНИТ выступил организатором первичного размещения облигаций **Внешэкономбанка (ВЭБ)** серии ПБО-001Р-04 на 20 млрд руб. Размещение бумаг состоялось 26 июля 2016 года по открытой подписке на ФБ ММВБ. **ВЭБ** разместил по открытой подписке 20 млн облигаций номинальной стоимостью 1000 рублей каждая. Срок обращения займа - 3 года, oferta не выставлена. Спрос на облигации превысил предложение и составил около 35 млрд рублей. Всего в рамках процедуры букбилдинга было подано около 50 заявок со стороны широкого круга инвесторов, среди которых были банки - 38%, управляющие и инвестиционные компании - 58%, страховые компании - 4%. Ставка полугодичного купона на весь срок обращения займа по итогам сбора заявок была установлена в размере 10,15% годовых, при этом первоначально ориентир ставки 1-го купона был объявлен в диапазоне 10,50-10,75% годовых. Облигации выпуска размещены в рамках мультивалютной программы облигаций объемом 300 млрд рублей, 10 млрд долларов США и 5 млрд евро. Ранее в рамках программы было привлечено 34,575 млрд рублей и 600 млн долларов США. Организаторами размещения, помимо Банка ЗЕНИТ, также выступили БК "Регион", Сбербанк КИБ, Россельхозбанк.

http://arb.ru/b2b/press/bank_zenit_vystupil_organizatorom_razmeshcheniya_3_letnikh_obligatsiy_vnesh_ekono-10033335/

Новости Тольятти (tolyatti-news.net), Тольятти, 27 июля 2016 19:43

GM-АВТОВАЗ НУЖНЫ ГОСГАРАНТИИ ДЛЯ ВЫПУСКА НОВОЙ CHEVROLET NIVA

Совместное предприятие General Motors и ОАО "АвтоВАЗ" обсуждает с профильными ведомствами возможность получения госгарантий финансирования выпуска нового поколения автомобиля Chevrolet Niva. Как сообщил "Интерфаксу" отраслевой источник, провести совещание и обсудить возможность предоставления госгарантий чиновников попросил гендиректор ЗАО "Джи Эм-АвтоВАЗ" Ромуальд Рытвински. Отметим, что в начале июня губернатор Самарской области Николай Меркушкин отмечал, что "GM-АвтоВАЗу" требуется 12-14 млрд. рублей, чтобы начать выпуск Chevrolet Niva второго поколения. Ранее планировалось привлечь это финансирование от **ВЭБа**, однако этого не произошло. По данным собеседника агентства, в банке посчитали, что проект несет высокие риски. В Минэкономразвития подтвердили факт обращения компании по вопросу о госгарантии. "Министерство готово предоставить необходимые консультации по подготовке документации для получения госгарантии, вопрос прорабатывается", - сказал "Интерфаксу" представитель ведомства.

<http://tolyatti-news.net/other/2016/07/27/50280.html>

ОТ БЫВШЕГО ОРЛОВСКОГО ВИЦЕ-ГУБЕРНАТОРА ЖДУТ В КАЗНУ 16 МЛН РУБЛЕЙ

Автор: Всеволод Инютин

Орловский облсуд взыскал 16 млн руб. в пользу региональной казны с бывшего первого вице-губернатора Виталия Кочуева. Он был осужден в 2013 году на четыре года за мошенническое хищение государственных 50% акций в ОАО "Детский мир - Орел". Суд признал, что экс-чиновник завладел акциями, продав их через брянский филиал Российского фонда федерального имущества (РФФИ) для погашения долга региона перед **Внешэкономбанком**. В итоге пакет стоимостью в 17 млн руб. ушел с молотка за 947 тыс. руб. Решение о взыскании долга уже вступило в законную силу. Виталий Кочуев исход разбирательства публично не комментировал. Вместе с бывшим вице-губернатором за это преступление были осуждены экс-глава управления по технологическому и экологическому надзору по Орловской области Валерий Окороков, экс-начальник управления госимущества области Олег Козлов и работавший в ООО "Агентство "Деловой мир"" Александр Мутраков. Виталий Кочуев стал главным объектом преследования силовиков в ходе имевшей место в 2007-2008 годах кампании по антикоррупционной "зачистке" команды экс-губернатора Егора Строева.