



БАНК
РАЗВИТИЯ

ОБЗОР ПРЕССЫ

29 апреля 2016 г.

ПРЕСС-СЛУЖБА

МОСКВА-2016

СОДЕРЖАНИЕ:

ВНЕШЭКОНОМБАНК	3
СТАВКА 1-12-ГО КУПОНОВ ОБЛИГАЦИЙ ВЭБА ОБЪЕМОМ 15 МЛРД РУБ. - 10,9% ГОДОВЫХ	3
СПРОС НА ОБЛИГАЦИИ ВЭБА, РАЗМЕЩАЕМЫЕ В РАМКАХ ПРОГРАММЫ, ПРЕВЫСИЛ 20 МЛРД РУБ.	3
ВЭБ РАЗМЕСТИТ ОБЛИГАЦИИ НА 15 МЛРД Р С КУПОНОМ 10,9%, СПРОС 20 МЛРД Р	4
"ГАЗПРОМ" НЕ ПРИНИМАЛ РЕШЕНИЯ О ПОКУПКЕ 2,7% СВОИХ АКЦИЙ У ВЭБА	5
ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА	5
РАДИОСТАНЦИЯ "РУССКАЯ СЛУЖБА НОВОСТЕЙ", ЭКОНОМИКА ПО-РУССКИ, 28.04.2016, 11:05	5
В ЦМТ НА ПЛОЩАДКЕ РЭЦ ПРОЙДЕТ БИРЖА КОНТАКТОВ ТОРГПРЕДСТВ РФ И БИЗНЕСА	15
ТУРИСТИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ ШЕРЕГЕША ПЛАНИРУЮТ ПРЕДСТАВИТЬ ИНВЕСТОРАМ НА ПМЭФ... ..	15
STANDARD & POOR'S ПОДТВЕРДИЛО РЕЙТИНГИ БАНКА "ГЛОБЭКС"	16
ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ	17
РАЗВОРОТ НА ЗАПАД	17
РОСТ, КОТОРОГО НЕ БЫЛО.....	18
РОСТ ОБЪЕМОВ ЭКСПОРТА РОССИЙСКОЙ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЙ ПРОМПРОДУКЦИИ	
ПРОДОЛЖИТСЯ В 2016 Г. - МАНТУРОВ	19
СТРАЖИ ИСЛАМСКИХ ИНВЕСТИЦИЙ	20
ИРАН НАДЕЕТСЯ, ЧТО РФ ВЫПОЛНИТ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО ФИНАНСИРОВАНИЮ СОВМЕСТНЫХ	
ПРОЕКТОВ - ПОСОЛ.....	23
ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ И МОРСКОЙ ТРАНСПОРТ.....	23
БИЗНЕС	25
"ТРАКТОРНЫЕ ЗАВОДЫ" МОГУТ ПОЛУЧИТЬ КРЕДИТЫ В СУММЕ ДО 5,5 МЛРД РУБ ПОД ГАРАНТИИ	
ВЭБА	25
"НОРНИКЕЛЬ" ВСТАЕТ НА ЛЫЖИ.....	25
"НОРНИКЕЛЬ" НА ПОДЪЕМНИКЕ	26
У "РУСАГРО" - УРОЖАЙ ДОЛЛАРОВ.....	28
КАЛИТВА - РЕКА - МОРЕ.....	29
СВЕРДЛОВСКАЯ ОБЛАСТЬ НАМЕРЕНА УЧАСТВОВАТЬ В "УРАЛЬСКОЙ СКОРОСТНОЙ МАГИСТРАЛИ"	
.....	30

ВНЕШЭКОНОМБАНК

СТАВКА 1-12-ГО КУПОНОВ ОБЛИГАЦИЙ ВЭБА ОБЪЕМОМ 15 МЛРД РУБ. - 10,9% ГОДОВЫХ

Москва. 28 апреля. ИНТЕРФАКС-АФИ - Внешэкономбанк (МОЕХ: VEVM) (ВЭБ) установил ставку 1-го купона 3-летних облигаций объемом 15 млрд рублей в размере 10,9% годовых, сообщил эмитент.

Ставка 2-12-го купонов равна ставке 1-го купона.

Book building бумаг серии ПБО-001P-02 проходил 27 апреля. Первоначально эмитент ориентировал инвесторов на ставку 1-го купона в размере 11-11,25% годовых. В ходе сбора книги ориентир был сначала снижен до 10,9-11,1% годовых, а затем сужен до 10,9-11% годовых. В финале, как сообщалось, он составил 10,9% годовых.

Облигации размещаются в рамках программы. Купонный период - 91 день.

Техническое размещение облигаций запланировано на 6 мая.

Организаторы: "ВТБ Капитал" (МОЕХ: VTBC), Газпромбанк (МОЕХ: GZPR), Sberbank CIB.

В настоящее время в обращении находятся 10 выпусков классических облигаций ВЭБа на общую сумму 329,711 млрд рублей, 7 выпусков биржевых бондов на 70 млрд рублей и валютные бонды серии БО-16в на \$500 млн.

В ВЭБе недавно сменилось руководство - председателем банка, испытывающего серьезные финансовые проблемы, вместо Владимира Дмитриева стал Сергей Горьков из Сбербанка (МОЕХ: SBER). Недавно Минфин РФ по решению правительства выделил ВЭБу субсидию в размере 150 млрд рублей на погашение внешних долговых обязательств.

Служба финансово-экономической информации

СПРОС НА ОБЛИГАЦИИ ВЭБА, РАЗМЕЩАЕМЫЕ В РАМКАХ ПРОГРАММЫ, ПРЕВЫСИЛ 20 МЛРД РУБ.

Москва. 28 апреля. ИНТЕРФАКС-АФИ - Общий спрос инвесторов на 3-летние облигации Внешэкономбанка (МОЕХ: VEVM) (ВЭБа) серии ПБО-001P-02 объемом 15 млрд рублей превысил 20 млрд рублей, сообщили агентству "Интерфакс-АФИ" в госкорпорации.

"Сделка показала высокий спрос на долговые инструменты банка - более 20 млрд рублей. Среди инвесторов были банки, УК, НПФ и частные инвесторы - физические лица", - сказали в пресс-службе ВЭБа.

Book building бумаг серии ПБО-001P-02 прошел 27 апреля. Первоначально эмитент ориентировал инвесторов на ставку 1-го купона в размере 11-11,25% годовых. В ходе сбора книги ориентир был сначала снижен до 10,9-11,1% годовых, а затем сужен до 10,9-11% годовых. В

финале он составил 10,9% годовых.

Ставка 1-12-го купонов облигаций ВЭБа установлена на уровне 10,9% годовых.

Облигации размещаются в рамках программы. Купонный период - 91 день.

Техническое размещение облигаций запланировано на 6 мая.

Организаторы - "ВТБ Капитал" (МОЕХ: VTBC), Газпромбанк (МОЕХ: GZPR), Sberbank CIB.

В настоящее время в обращении находятся 10 выпусков классических облигаций ВЭБа на общую сумму 329,711 млрд рублей, 7 выпусков биржевых бондов на 70 млрд рублей и валютные бонды серии БО-16в на \$500 млн.

В ВЭБе недавно сменилось руководство - председателем банка, испытывающего серьезные финансовые проблемы, вместо Владимира Дмитриева стал Сергей Горьков из Сбербанка (МОЕХ: SBER). Недавно Минфин РФ по решению правительства выделил ВЭБу субсидию в размере 150 млрд рублей на погашение внешних долговых обязательств.

Служба финансово-экономической информации



ВЭБ РАЗМЕСТИТ ОБЛИГАЦИИ НА 15 МЛРД Р С КУПОНОМ 10,9%, СПРОС 20 МЛРД Р

28 апреля 2016

18:58

Рейтер - Новости на Русском Языке

МОСКВА, 28 апр (Рейтер) - **Внешэкономбанк**, собиравший в среду заявки на участие в размещении облигаций серии ПБО-001Р-02, установил ставку купона в размере 10,90 процента годовых, сообщил банк.

Объем выпуска - 15 миллиардов рублей, срок обращения - 3 года, доходность к погашению составляет 11,35 процента годовых.

Спрос на облигации превысил 20 миллиардов рублей, сообщила пресс-служба банка.

Последний индикативный диапазон ставки составлял 10,90-11,00 процента годовых, еще раньше - 10,90-11,10 процента годовых, а на момент открытия книги заявок - 11,00-11,25 процента годовых.

Сбор заявок проводился с 11.00 МСК до 16.00 МСК.

Предварительная дата размещения - 6 мая.

Организаторы выпуска - ВТБ Капитал, Газпромбанк и Sberbank CIB.

(Елена Орехова, Кира Завьялова. Редактор Дмитрий Антонов)



ТАСС, Москва, 28 апреля 2016 18:12

"ГАЗПРОМ" НЕ ПРИНИМАЛ РЕШЕНИЯ О ПОКУПКЕ 2,7% СВОИХ АКЦИЙ У ВЭБА

"Я не хотел бы комментировать слухи и домыслы", - сказал первый заместитель начальника финансово-экономического департамента газового холдинга Игорь Шаталов

МОСКВА, 28 апреля. /ТАСС/. "Газпром" не принимал решения о покупке 2,7% своих акций у ВЭБа, сообщил в ходе телефонной конференции первый заместитель начальника финансово-экономического департамента газового холдинга Игорь Шаталов.

"Я не хотел бы комментировать слухи и домыслы, если будут приниматься решения о покупке, то все будет разъясняться своевременно", - сказал он.

В конце марта газета "Ведомости" писала, что ВЭБ готов расстаться с долей в "Газпроме": предлагается продать ADR на его акции. Сейчас ВЭБу принадлежит 2,7% акций "Газпрома".

<http://tass.ru/tek/3248111>

ГРУППА ВНЕШЭКОНОМБАНКА

РАДИОСТАНЦИЯ "РУССКАЯ СЛУЖБА НОВОСТЕЙ", ЭКОНОМИКА ПО-РУССКИ, 28.04.2016, 11:05

ВЕДУЩИЙ: Доброе утро. В студии сегодня Ирина Макиева - заместитель председателя "Внешэкономбанка", одновременно руководитель рабочей группы по модернизации моногородов, тема, к которой мы периодически обращаемся. Это группа при правительственной комиссии по экономическому развитию и интеграции. Ирина Владимировна, здравствуйте.

Ирина МАКИЕВА: Здравствуйте.

ВЕДУЩИЙ: Давайте перейдем к моногородам. Это та жизнь, которая рядом с нами, но она в последнее время всегда в фон уходит и, если и слышим, то на примере Пикалева того же самого, какие-то проблемы возникают, вспышки, потом вроде как решаются при участии лично президента. В целом, что сейчас происходит с таким направлением нашей жизни как моногорода, какая там ситуация?

Ирина МАКИЕВА: У нас в стране 319 моногородов, часть этих городов на слуху - это Тольятти, Пикалево, Байкальск, города Кузбасса, города Урала, мы прекрасно знаем города в Мурманской области. То есть настолько широкая география, что можно говорить об этом, наверное, днями и неделями. Ситуация в моногородах, в основном, зависит от общих трендов в экономике. Вы задали вопрос: как экономика себя чувствует? Сейчас сложнее всего моногородам, которые связаны с алюминием либо с углем. То есть алюминщики, угольщики чувствуют себя сейчас не очень уверенно и, соответственно, те моногорода, где образующие города предприятия

находятся именно в этой отрасли, как раз это те города, которые сейчас, с нашей точки зрения, находятся в зоне риска.

ВЕДУЩИЙ: А почему? Вроде, алюминий востребован сейчас на бытовом уровне, на промышленном. Это сфера, которая, казалось бы, может быть интересной.

Ирина МАКИЕВА: На бытовом уровне, наверное, это не те объемы, которые мы производим, потому что мы одни из лидеров производства алюминия и бытовой уровень не покрывает производства, которые у нас есть в стране. Если говорить про общепромышленный уровень, то цены в России существенно, себестоимость в алюминиевой промышленности достаточно высока, потому что у нас электроэнергия достаточно дорогая, рабочая сила высококвалифицированная требует все более высоких зарплат. Поэтому сейчас те города, где градообразующие предприятия связаны с алюминием, они находятся не в лучшей ситуации. И как раз задача рабочей группы, которую я возглавляю, - это стабилизировать ситуацию в этих городах, предложить новые альтернативные проекты, которые не связаны с градообразующим. Это задача, которую перед нами поставило правительство и президент, и работа эта ведется с 2009 года, то есть это не вопрос сегодняшнего дня и вопрос не только вчерашнего и завтрашнего. Это работа на многие годы, которая даст результат в 3, 5, 10 лет, наверное, в долгосрочной перспективе. Еще раз скажу о том, какая основная задача стоит перед рабочей группой и перед теми людьми, которые занимаются проблематикой моногородов, - это создать новые производства, которые не связаны с градообразующим предприятием. То есть если на предприятии ухудшается ситуация, мы понимаем, что любая модернизация - это высвобождение и мы должны быть готовы к тому, чтобы люди, высвобождаясь с крупных предприятий, находили себе другую не менее интересную и не менее оплачиваемую работу.

ВЕДУЩИЙ: 319 моногородов. Мы можем их как-то проградировать по принципу глубоко депрессивные и те, где ситуация с оптимизмом?

Ирина МАКИЕВА: Абсолютно в точку. Мы эти города условно делим на категории: города сложные, города перспективные, города, которые имеют право на ухудшение, на улучшение, - мы называем это желтая категория. И города, которые являются стабильными, достаточно успешными и перспективными. Эти города переходят из категории в категорию. Мы понимаем, в зависимости от того, какая ситуация в отрасли. Например, алюминщики, когда было все в порядке, они были в хорошей, в зеленой, категории. Ухудшение на внешних рынках - и они тут же переползают в красную. Но для нас все города находятся в зоне внимания, то есть мы мониторим ситуацию не только там, где плохо, но и там, где хорошо, потому что понимаем, что ситуация на градообразующем в один момент может повлиять на то, в какой категории этот город окажется. Да, мы их делим на категории, но мы говорим о том, что заниматься нужно не только сложными городами, но и теми, которые сейчас являются стабильными.

ВЕДУЩИЙ: Технический момент для понимания. Закрытые территориальные образования так называемые - ЗАТО, о которых шла речь, они попадают в эту или это отдельная история?

Ирина МАКИЕВА: Есть несколько городов ЗАТО, которые являются участниками этого списка, но, в основном, это города, которые находятся за периметром. По сути, они относятся к категории моно-, но там есть некоторые ограничения по ведению бизнеса, поэтому мы их оставляем в большинстве случаев за рамками этой работы.

ВЕДУЩИЙ: Интересно то, что вы сказали, - создать новые производства в моногородах. По какому принципу, как подходить к этому вопросу, вы упомянули алюминий, уголь, где-то автопром может испытывать проблемы. Чем заместить, это тоже должно быть крупное производство какое-то, которое могло бы эти объемы переключить на себя, или несколько, может быть, каких-то разных в городе новых предприятий?

Ирина МАКИЕВА: Есть несколько подходов к модернизации моногородов. Например, номер один: градообразующее предприятие выходит на абсолютно новый уровень передела и получается иная продукция, вроде как связана с градообразующим, но мы считаем, что это позитивный тренд. Второй сюжет - это когда в городе открывается несколько средних предприятий, мы

считаем, что это достаточно успешный подход, и эти предприятия среднего уровня они не связаны с градообразующим и очень хорошо влияют на диверсификацию экономики. Третий подход наиболее распространенный и сейчас применяется в большинстве городов - это создание индустриальных парков. Выбирается земельный участок от 10 до 200 гектаров земли, к этой площадке подводится инженерная инфраструктура и уже на этой площадке размещаются абсолютно разные производства - малые, крупные, средние. Нам важно, чтобы туда закоренились первые 2-3 предприятия, которые помогут привлечь иных. Наша задача заключается в том, чтобы к этой площадке подвести инженерную инфраструктуру и создать льготные условия для прихода инвестора.

ВЕДУЩИЙ: То есть государство берет на себя эту функцию создания площадки?

Ирина МАКИЕВА: Государство берет на себя функцию подвода инженерной инфраструктуры, тем самым удешевляется сам проект, потому что не нужно платить за прокладку трубы для определенного инвестора, платить за строительство новых очистных сооружений либо энергоцентров - 10-15 процентов мы экономим для инвестора. И я хотела вернуться к 4-му или 5-му сюжету, что можно сделать. Есть города небольшие, в которые практически невозможно привести крупного инвестора, тогда на первый план выступает поддержка и развитие малого и среднего бизнеса. Это тоже хороший сюжет, но он, в основном, работает для городов, куда не идет крупный бизнес. Возвращаясь к индустриальным паркам, о которых мы начали говорить. Действительно, государство берет на себя обязанность подвести инженерную инфраструктуру, удешевляя реализацию инвестиционного проекта. И второе новое направление, которое с прошлого года вступило в силу, - это создание территорий опережающего развития. Это суперльготный режим для тех, кто придет работать на эту территорию.

ВЕДУЩИЙ: Самое интересное. Если государство берет на себя функцию по созданию площадки, подведения к ней коммуникаций с тем, чтобы любой желающий мог прийти на эти территории и начать работать, в чем интерес инвестора приходит в моногорода и создавать там предприятия? И какая специфика предприятий - там абсолютно разные приходят, от производства молока до каких-то сложных изделий или здесь всегда вокруг чего-то одного крутится с учетом специфики?

Ирина МАКИЕВА: По-разному происходит. Есть города, которые жестко определяют свою специализацию, - например, в Ульяновске авиа. Мы идем в авиакластер и рядом выгодно селиться предприятиям, которые находятся в этой отрасли. Есть города, которые связаны с сельским хозяйством и там идет производство и переработка - это выгодно и крупным предприятиям и всем тем, кто садится рядом. Тут же упаковка, тут же производство, тут же сортировка и так далее, тут же и продажа происходит, тут же и логистика - всё это экономит деньги предпринимателя. Есть территории, которые не стараются находить определенную специализацию. Может быть, это тоже верно, потому что в зависимости от ухудшения в разных отраслях они уже защищены со всех сторон, - то есть у него село, у него и новые технологии в сфере, допустим, металлообработки. Еще важный момент - нужно смотреть все-таки, те граждане, те сотрудники, которые высвобождаются с градообразующего предприятия, какую имеют специфику в подготовке. Потому что если вы, например, в город машиностроителей приведете село и туризм, те, кто работали на крупном машиностроительном предприятии, в туризм идут очень тяжело, очень сложно, потому что десятилетиями уже складывались династии, походы на завод.

ВЕДУЩИЙ: Как и в малый бизнес, наверное?

Ирина МАКИЕВА: Да. Но по поводу малого бизнеса все-таки менталитет меняется и все больше становится людей, которые готовы начать свое дело, чтобы потом ни от кого не зависеть.

ВЕДУЩИЙ: Про малый бизнес мы начали. Вы говорите, что идет потихонечку переключение, то есть люди, которые работали на крупных предприятиях, начинают пытаться делать что-то свое небольшое?

Ирина МАКИЕВА: Да, они стараются, но не у всех получается, потому что многие работники, которые привыкли два раза в месяц получать зарплату, и утром идти на завод, и вечером спокойно приходить и дома заниматься своими делами, многие пытаются открыть малый бизнес, но понимают, что быть наемным работником - это его. Поэтому говорить о том, что активно развивается малый бизнес, наверное, это не массовая история, сложно туда привлечь новых участников. В основном, туда идут молодые, которые готовы пробовать, не бояться ошибаться. Люди, которые после 50-ти, они, конечно, более консервативны.

ВЕДУЩИЙ: Пока пытаются привлечь и создать площадки, какая ситуация в самих моногородах с безработицей, с занятостью, с людьми, с настроениями и какая поддержка здесь может оказываться?

Ирина МАКИЕВА: Если говорить про уровень безработицы, который сейчас сложился в моногородах, конечно, он существенно выше, чем средний по стране. Средний по стране порядка 1,4 процента, а в моногородах более 2 процентов. Понятно, что рецепт тут очевиден - нужно создавать новые альтернативные места. Это и есть главная цель нашей работы, чем мы с успехом, могу так сказать, занимаемся. В тех городах, которые у нас были в поддержке с 2009 года, мы не так давно провели срез, а что же произошло за то время, когда мы начали там работу, скажу, что в 48 городах, которые были в поддержке, в настоящий момент создано 22 тысячи новых рабочих мест. Я считаю это большим успехом, потому что это действительно сложные территории, сложные проекты и каждый город - это своя история.

ВЕДУЩИЙ: Какие мысли на перспективу есть по моногородам? По-прежнему они рассматриваются как некие территории компактного проживания, которые создавались ранее действительно вокруг завода, строились многоэтажки, завод работал, люди вокруг проживали, получали квартиры и так далее. Сейчас изменился в каком-то смысле характер экономики и проживание тоже - есть возможность людям не в квартирах жить, а в индивидуальных домах. Кто-то переезжает, кто имеет возможность, в крупные города, кто-то остается, и говорят, что поэтому депрессивная ситуация складывается, люди начинают пить, нет работы, безработица и так далее. Как-то принципиально эта история на будущее..? Понятно, что сейчас надо поддержать людей, чтобы экономика работала, но в перспективе на будущее как-то рассматривается переформатирование такого подхода к проживанию? Помните, было, по-моему, в 2012 году, когда Медведев предлагал создать 20 крупных агломераций по всей стране с тем, чтобы перераспределение более равномерно происходило. Что можно изменить?

Ирина МАКИЕВА: Если говорить про агломерации, мне здесь судить сложно, но мы смотрим на тенденции, которые происходят сейчас в моногородах. Если несколько лет назад был массовый отток, уезжали активно, уезжали в крупные центры, я думаю, что отток молодежи - это одна из главных проблем, то сейчас по некоторым городам мы проводим периодически видеоконференции, у нас очень много выездов на территории. Как говорят мэры и как говорят жители, сейчас улучшаются условия и есть не скажу, что прецеденты, это не штучная вещь, есть тенденция к тому, что люди возвращаются.

ВЕДУЩИЙ: А, даже возвращаются, да?

Ирина МАКИЕВА: Да. Для нас это огромный позитивный сигнал и, соответственно, вселяет надежду то, что мы планируем сделать в этих городах, это будет действительно востребовано. А человек ищет, где лучше. Если рядом с его домом есть достаточно престижное рабочее место, если чиновник понимает, что он здесь получит нормальный доход, то это перемещение по России у нас не очень развито. Да, молодежь, в основном, уезжает, потому что поступает в высшие учебные заведения и остаются там, где получили образование, но при этом все равно смотрят в сторону дома. И, когда появляется работа там, где человек родился, большая вероятность, что он туда вернется. Мы такую тенденцию наблюдаем.

ВЕДУЩИЙ: Возвращаясь к безработице. Сейчас все это там плотно лежит на бюджете. Какая динамика с появлением новых предприятий и разгрузка бюджета?

Ирина МАКИЕВА: Про бюджет я вам сказать не могу - это задача Минтруда и Минфина.

ВЕДУЩИЙ: Это как бы в общую историю безработицы входит?

Ирина МАКИЕВА: Да. Никаких специальных мер в моногородах со стороны Министерства труда не предусматривается. Если говорить о мерах поддержки, которые были в 2009, 2010, 2011 годах, действительно, в Минтруде, а тогда это был Минобразования, там предусматривались особые меры поддержки в моногородах, как переобучение с одной специальности на другую, - все это регулировалось из центра. Сейчас эти полномочия отданы региональным службам занятости и это все уже регулируется на местах. То есть если, к примеру, высвободился с предприятия работник слесарь-инструментальщик и если требовалось его переобучить, например, на сварщика, то все это проходила за счет средств федерального бюджета и именно работник-сварщик был востребован на этой территории. Сейчас это отдано на региональный уровень и я знаю, что сейчас это происходит ровно так же. То есть с одной специальной на другую возможно переобучение, если на этой территории есть вакансия по другой квалификации.

ВЕДУЩИЙ: И там же происходит и переквалификация?

Ирина МАКИЕВА: Да.

ВЕДУЩИЙ: Может быть, конкретно по каким-то городам пройти, наиболее часто упоминаемым, о которых вы говорили, - Пикалево, Тольятти и на севере отдельно.

Ирина МАКИЕВА: Про Кузбасс можно.

ВЕДУЩИЙ: Кузбасс - угольная промышленность. Да, в каком состоянии это все?

Ирина МАКИЕВА: Начну, наверное, с Тольятти - этот город на слуху постоянно. Мы видим, что идет сжатие производства, знаем, какие перспективы ожидают тех людей, которые работают на "АвтоВАЗе". В 2010 году мы наблюдали тоже такую сложную ситуацию и тогда предлагались многие проекты, все они были связаны с "АвтоВАЗом". И в 2010 году было принято такое странное решение и нас обвиняли в том, что оно непопулярное. Внутри рабочей группы было принято решение - это было и с подачи правительства Российской Федерации, просто мы прорабатывали этот вопрос очень глубоко и достаточно оперативно. Было принято решение, что напротив "АвтоВАЗа" будет построен IT-парк. Казалось бы, "АвтоВАЗ" и парк высоких технологий - в те времена это были вещи немного не связанные, потому что все говорили: давайте сюда переработчиков, давайте автокомпонентщиков приведем. Но мы, понимая зависимость от крупного предприятия, решились на такой в то время непопулярный шаг. И сейчас вы можете увидеть этот парк высоких технологий - его зовут "Жигулевская долина", там находится уже более 100 компаний, которые приехали туда не только из Самары, не только тольяттинские. Я в прошлом году посещала - это была Москва, Москва и Санкт-Петербург. Приехали туда молодые ребята, которых не испугал переезд.

ВЕДУЩИЙ: Из Москвы?

Ирина МАКИЕВА: Из Москвы. Я спросила почему туда? Они говорят: здесь прекрасные условия, здесь у нас дата-центр, у нас отличное оборудование и мы понимаем, что мы среди своих. Вот такой пример по Тольятти.

ВЕДУЩИЙ: Чуть подробнее, что они делают? Люди пришли и создали 100 частных компаний на этой площадке, туда могут местные жители как-то устраиваться, много ли туда ушло из местной молодежи?

Ирина МАКИЕВА: IT-компании не имеют такого большого количества рабочих мест, например, как на швейной производстве. Поэтому даже, если в одну компанию пришло 1, 2, 3 5 местных молодых людей, то мы считаем, что это успех.

ВЕДУЩИЙ: Но это высокоперспективное?

Ирина МАКИЕВА: Да, это перспективно, это высокооплачиваемое, действительно. И это парк молодежи. Очень любопытная история. Если вы будете в Тольятти, обязательно посетите, это недалеко от "АвтоВАЗа". Я думаю, что вас порадует не только внешний вид корпусов, но и те люди, которые там работают.

ВЕДУЩИЙ: 100 компаний - просто люди пришли и начали там работать?

Ирина МАКИЕВА: Люди пришли, приехали и стали там работать, потому что за счет бюджета была построена инженерная инфраструктура и за счет Минсвязи дальше уже построены были корпуса и поставлено самое новейшее оборудование, которое привлекло как раз молодых людей не только из Самары и Тольятти, но и из Петербурга, и из Москвы.

ВЕДУЩИЙ: Для того, чтобы люди могли прийти и что-то начать делать, нужны деньги все равно, и все сегодня говорят, начиная от сельского хозяйства, заканчивая любой отраслью, говорят, что кредиты дорогие, нет длинных денег, трудно начать, прийти и сразу. А в каких-то направлениях государство субсидирует, в том же сельском хозяйстве, сложно, но можно, а в каких-то нет совсем. И здесь какая-то поддержка именно по направлению моногородов есть или тоже приходится как-то самим?

Ирина МАКИЕВА: Для моногородов есть эксклюзив, о котором я хотела рассказать.

ВЕДУЩИЙ: Деньги, на которые люди могут приходиться в эти моногорода, кредиты, длинные деньги. Вопрос логичный: почему ВЭБ, действительно, этим занимается?

Ирина МАКИЕВА: Наверное, вначале я отвечу, где взять дешевые длинные деньги практически бесплатные - это, конечно, бизнес интересует в первую очередь. Есть несколько институтов поддержки. Приведу примеры двух - это "Фонд развития промышленности" и "Фонд развития моногородов". "Фонд развития промышленности" - это деньги на ТЭО, это деньги на закупку оборудования. Этот фонд работает не только и не столько на моногорода, сколько на интересные инвестиционные проекты, которые являются высокотехнологичными, сколько можно получить там ресурсов и сколько это стоит. Деньги можно получить на те направления, которые я озвучила под 5 процентов годовых в рублях, верхняя планка - это 300 миллионов рублей и средний возраст займа 5-8 лет. Пожалуйста, участвуйте в конкурсах, получайте ресурс, вот вам первые деньги на разработку ТЭО и на закупку оборудования.

ВЕДУЩИЙ: А как это - у этих фондов или человек берет, как обычно, в банке, а дальше идет субсидирование?

Ирина МАКИЕВА: Нет, он напрямую заявляется в "Фонд развития промышленности".

ВЕДУЩИЙ: Он может получить, он приходит: у меня есть идея, хорошая, перспективная, есть площадка, я хочу на ней работать. Ему могут дать до 300 миллионов?

Ирина МАКИЕВА: Да, и он имеет право заявиться на такие дешевые длинные деньги - это первый сюжет. Второй сюжет, на котором я хочу остановиться более подробно - это "Фонд развития моногородов". Это специальная организация, созданная для решения вопросов только в моногородах. Это некоммерческая организация, это дочерняя организация Внешэкономбанка, создана она в 2014 году и у фонда есть несколько направлений, на которые могут претендовать инвесторы только из моногородов. Первое - это строительство инженерной инфраструктуры, 95 процентов от стоимости оплачивает "Фонд развития моногородов", 5 процентов региональный и местный бюджет. К инвестору, конечно, это имеет мало отношения, но, тем не менее, это бесплатная инженерная инфраструктура, которая удешевляет его проект. Второе важное направление - это как дешевые длинные деньги тоже под 5 процентов годовых до 8 лет. Можно получить заем от 100 миллионов рублей до миллиарда, при этом доля фона не должна превышать 40 процентов в компании. Это как раз те инвесторы, которые приходят на площадки в города, которым помогает фонд, и они имеют право заявиться на такой заем. Вот они дешевые

длинные деньги. Третье направление, такого, называется, еще не было, но, тем не менее, у нас в 2014 году было принято решение, что у фонда появится специальная функция - подготовка управленческих команд в моногородах. Что такое команда? Вы понимаете, что из Москвы управлять процессом сложно. Только за это время, пока я работаю руководителем группы, сама лично выезжала неоднократно более чем в сто городов. Города, начиная от Дальнего Востока, Дальнегорск, Светлогорье, Приморский край, в Хабаровском город Чагдомын, на Кузбассе более 20 моногородов, Мурманская область, Ростовская область. То есть так бросает из стороны в сторону, и везде проехать и самой отследить, как идет реализация проектов и насколько глубоко копают и выкладывают эти трубы, наверное, это просто физически невозможно. Жить в самолете очень интересно, но есть и другие вопросы, которые необходимо решать в Москве. И именно по этой причине, что невозможно самим из Москвы отследить эту ситуацию во всех городах, да это и не наша основная задача, важно подготовить людей на территории для того, чтобы эти идеи, которые озвучены и защищены в Москве, они были подхвачены не только сотрудниками администрации, но и теми инвесторами, которые хотят действительно якориться и развивать свои производства. Поэтому было принято решение, что за счет средств фонда в каждом моногороде будет подготовлена и обучена команда и эта команду уже будет реализовывать те проекты, которые направлены на модернизацию города.

ВЕДУЩИЙ: Это отдельные люди или из числа инвесторов тоже, которые могут быть заинтересованы в том, чтобы вокруг все было получше, - и трубы нормально закапывали, и все контролировали.

Ирина МАКИЕВА: И производство запускали.

ВЕДУЩИЙ: И производство запускали, да.

Ирина МАКИЕВА: Действительно, эта команда состоит из нескольких человек. Мы собрали команду, которая играет какую-то роль в модернизации этого города. Мы пригласили туда замгубернатора. Почему? Потому что именно от него зависит, получают ли инвесторы субсидированную процентную ставку по кредитам. Потому что такая опция есть в региональном бюджете и нам казалось важным, чтобы замгубернатора по экономике был в такой команде по каждому отдельному городу. Далее спускаемся на один уровень ниже - мэр, лично мэр. Если активный мэр, то город имеет право на успех. Мы это видим на личном примере, могу таких примеров привести массу. И "Активный мэр - успешный город" - это наш лозунг, наверное, на ближайшие 3-5 лет. То есть мэр - это руководитель этой команды.

ВЕДУЩИЙ: Приведите несколько успешных примеров по городам. О губернаторах мы обычно слышим такое, по мэру нечасто.

Ирина МАКИЕВА: Могу сказать, какие это города. По городам: мы обучили 7 команд, где мы видим действительно успех - это мэры таких городов, как Набережные Челны, Луза, Каспийск в Дагестане, город Надвойцы в Карелии, мы возлагаем большие надежды лично на мэра, на главу Марину Гусеву. Мы видим сейчас активность в Башкортостане - это и Кумертау, Борис Гиляев, это и город Билибей в Башкортостане, там действительно позиция мэра очень сильная - это лидер, который готов возглавить работу по модернизации. Это город Пикалево, это еще 300 мэров, на которых мы возлагаем большие надежды. Теперь возвращаясь к вопросу об обучении команд...

ВЕДУЩИЙ: Это в "Сколково" происходит?

Ирина МАКИЕВА: Да, это в "Сколково". В прошлом году мы обучили 7 команд и в январе этого года эти команды успешно защитились на большом съезде мэров. Приехали 300 мэров со всей страны. Два дня в "Сколково" с нами провел первый вице-премьер Игорь Шувалов. Это куратор проекта, Игорь Иванович отвечает за это направление в правительстве, глубоко знает эту тему и сам лично посетил много моногородов. Поэтому на этом мероприятии все мэры услышали, во-первых, какие меры поддержки есть, действительно, они поняли, что от них лично, как от руководителей многое зависит, поэтому мы с мэрами договорились о том, кто за что будет отвечать. Вы задали вопрос, а есть ли в этой команде инвесторы? Да, это очень важная часть

команды, но еще, кроме инвесторов, мы пригласили туда представителей градообразующих предприятий, чтобы понимать, как предприятие видит себя в дальнейшей модернизации, - будет ли оно сжиматься, будет ли расширяться. То есть мы должны понимать, как планы модернизации могут влиять на высвобождение людей, то есть в какие сроки сколько людей будет высвобождаться.

ВЕДУЩИЙ: А они честно говорят?

Ирина МАКИЕВА: Они говорят, какие есть планы по высвобождению, то есть у нас неожиданности, конечно, есть, но они достаточно редко проявляются. Поэтому за то время, когда градообразующее предприятие планирует высвободить людей, мы должны вместе с мэром быть готовыми создавать новые предприятия для того, чтобы люди безболезненно переходили с одного производства на другое. И, конечно, в этой команде одну из основных ролей играют те инвесторы, которые планируют реализовать проекты на территории. Это я ответила на первую часть вашего вопроса. И второе - почему ВЭБ?

ВЕДУЩИЙ: В принципе, вы частично тоже сказали, потому что эти фонды находятся...

Ирина МАКИЕВА: Не совсем так. А почему ВЭБ? Это такой распространенный вопрос, который вначале мне задавали в регионах, потом задавали в Москве, не понимая, почему вдруг крупная корпорация - Внешэкономбанк, которая занимается работой с крупными инвесторами, крупными проектами государственного значения, вдруг занимается такими небольшими городами, которые явно не являются лидерами в промышленности, лидерами в других приоритетных отраслях. В конце 2009 года было принято решение, чтобы собрать линейку поддержки со всех федеральных органов власти. И вы понимаете, что, если бы это было образовано на площадке какого-то ведомства, то другие федеральные органы власти вряд ли бы с такой охотой отдавали деньги из своих программ для того, чтобы поддержать эти территории. И тогда по поручению первого вице-премьера Игоря Ивановича Шувалова была образована рабочая группа, в которую было включено 20 человек: это 8 заместителей министров, это представители профсоюзов, общественных организаций, это представители, вторые лица крупнейших банков. В этой рабочей группе "Сбербанк", и ВТБ, и "Россельхозбанк", это специальный банк, который был создан для поддержки малого и среднего бизнеса - "МСП Банк", это фонд развития ЖКХ, фонд развития промышленности, "Фонд развития моногородов". То есть мы собрали в один кулак всех тех участников процесса, которые могли бы своими ресурсами повлиять, в целом, на улучшение ситуации в городе. Если кто-то один занимается, понятно, что ресурсы ограничены, а, когда все вместе сжимаемся в единый кулак, то тогда результат гораздо выше.

ВЕДУЩИЙ: Несколько вопросов от слушателей. Среднее число жителей в моногородах на сегодня, то есть какие масштабы, о чем идет речь?

Ирина МАКИЕВА: Это четверть населения Российской Федерации.

ВЕДУЩИЙ: Суммарно, да? Четверть населения. По пенсиям - история с пенсионным возрастом все последние дни, месяцы и недели. Повышение пенсионного возраста - в этих городах это может подстегнуть как-то на то, чтобы люди дольше оставались при деле и были заняты, или с учетом того, о чем мы с вами раньше говорили, когда люди уходят с оборонных предприятий, не видят себя в бизнесе и уже выходят на пенсию раньше?

Ирина МАКИЕВА: В разных регионах по-разному. Я думаю, что там, где градообразующее предприятие не являлись закрытым предприятием, тенденция, чтобы остаться работать на предприятии, несмотря на повышение возраста, она есть.

ВЕДУЩИЙ: А многие же работают прямо до последних дней.

Ирина МАКИЕВА: Да, но многие предприятия градообразующие, которые сокращают людей, они делают все возможное для того, чтобы подписать соглашение или договор о намерениях, чтобы работник заранее покинул свое рабочее место, выплачивают компенсационные деньги и, по сути,

увольняют людей, которым до пенсии осталось два года, а люди хотят еще работать. Я думаю, что эта тема по повышению пенсионного возраста в моногородах это скорее позитивный сюжет, чем негативный.

ВЕДУЩИЙ: Раз мы с вами затронули и чуть выше говорили как раз о закрытых городах - так называемых ЗАТО, и там много разной специфики, но мы с вами в перерыве говорили про те, которые относятся к "Росатому" и с которых планируют снять это ограждение, режим доступа и так далее. Разная реакция была: кто-то говорит, что есть города, в которых можно это делать, кто-то говорит, что это стратегический объект и ни в коем случае этого нельзя сделать. Но там сейчас какая ситуация в случае, если будут сниматься, с чем столкнутся люди, которые проживают там?

Ирина МАКИЕВА: Я хотела бы уточнить цифры по проживающим. Там проживает до 10 процентов населения страны, но производится 25 процентов промышленного производства. Поэтому эти цифры - 10 и 25 - они ходят рядом: Если говорить про ЗАТО города "Росатома", действительно, есть тенденция по снятию таких ограничений и, конечно, после снятия этих ограничений мы готовы идти в эти города и привлекать туда инвесторов, но это возможно не во всех городах и это достаточно длительная процедура. Мы плотно работаем с "Росатомом", у "Росатома" есть понимание, как образовывать новые рабочие места. И пока они это делают за периметром - например, готовят материалы для создания индустриального парка за пределами города, но с надеждой на то или с пониманием того, что люди, высвобождаясь внутри закрытого административно-территориального образования, могут найти работу за пределами.

ВЕДУЩИЙ: То есть сразу рядышком где-то уже?

Ирина МАКИЕВА: Для того, чтобы сохранить стабильность, для того, чтобы не потерять людей, имеющих такую высокую квалификацию, как раз "Росатом" идет по этому пути.

ВЕДУЩИЙ: Еще один момент, связанный с появлением новых площадок, вы упомянули интересную сферу, связанную с информационными технологиями в Тольятти. Вы говорите, этот кулак, в который собрали сейчас представителей всех, это позволяет после принятия решения о направлении деятельности какой-то конкретной площадки быстро подключить, как вы говорите, Минкомсвязи быстро подтащило туда все коммуникации, построило необходимую инфраструктуру, цифровые серверы и все остальное.

Ирина МАКИЕВА: Сейчас собрано около 95 видов субсидий. Мы направили эту информацию всем мэрам для того, чтобы сказать, что деньги есть, просто нужно правильно и умело пользоваться этими мерами поддержки. Просто, к большому сожалению, даже не все мэры знают, что такой вид поддержки существует. Мне кажется, что необходимо эту информацию доводить прямо до мест для того, чтобы активные мэры направляли свою заявку в регион, чтобы получали этот необходимый ресурс. Потому что, в основном, эти субсидии может получить регион. Если регион активен и если он понимает, что этому моногороду нужно помогать, да, он заявляет. Но часть бывает, что крупный город, который является административным центром, он получает все ресурсы, а города, которые находятся дальше, им достаются остатки. Мы считаем, что эту тенденцию нужно переломить, поэтому, собрав меры поддержки, еще раз скажу, что это 95 субсидий, которыми могут воспользоваться моногорода. Мы, отдав этот инструмент им в руки, надеемся, что в 2017 году со стороны регионов будет много заявок и много ресурсов, которые потом будут направлены в моногорода.

ВЕДУЩИЙ: Была информация, что какая-то есть уже площадка чуть ли не на уровне социальных сетей для контакта мэров, моногородов, мессенджеры и всё уже современно, быстро?

Ирина МАКИЕВА: Есть такое. 1 марта мы запустили площадку "ВКонтакте", называется она "Диалог - 319", мы всех приглашаем на эту площадку. И каждое утро я начинаю с захода в социальную сеть для того, чтобы ответить на те вопросы, которые прислали дальневосточники.

ВЕДУЩИЙ: Это удобней, чем по телефону или ездить на место, это оперативно решается.

Ирина МАКИЕВА: Это очень оперативно. Мы хотели бы, конечно, чтобы "Диалог - 319" имел гораздо больше подписчиков. Сейчас у нас 1 300, каждый день количество участников процесса растет. Мы хотим видеть там не только и не столько мэров, сколько жителей, которых волнуют какие-то вопросы, которые касаются конкретно города. Но мы считаем, что мэр там тоже должен быть, чтобы напрямую мог отвечать всем гражданам, которые задают вопросы, потому что вопросы бывало разные и не всегда нашей компетенции хватает для того, чтобы ответить на все вопросы. Поэтому часть вопросов адресуем региональной власти, часть муниципальной власти, но и сами в этом активно принимаем участие.

ВЕДУЩИЙ: Интересно, какие еще направления, кроме IT, из уже реализованных, где что-то хорошо себя показывает. Вы говорите, мэры на местах тоже должны смотреть, решать. С другой стороны, логичен пример, вами приведенный, в Тольятти. Ведь, если по логике подтягивать сходные производства, то тоже неизвестно, что будет дальше. У автопрома непонятно сейчас, какие у него перспективы, спад идет и так далее, значит, модное слово "диверсификация" может быть уместно в таких случаях, то есть в моногородах создавать другие какие-то точки притяжения и в случае, если центральная испытывает проблемы, другая отрасль из другой сферы может что-то подтягивать?

Ирина МАКИЕВА: Абсолютно верный посыл. Это и есть наша основная задача - находить то, что не связано с градообразующим. Неважно, что это, - автопром, неважно, это село. Монопрофильная экономика - это всегда риск. Если в одном направлении где-то провал, нам нужно найти другое направление, где, возможно, будет рост, соответственно, вся работа направлена на то, чтобы создавать альтернативные, не связанные с градообразующим. Например, Пикалево - небезызвестная ситуация, вы в начале эфира задали вопрос. Хочу вам сказать, что сейчас там происходит. Там есть три альтернативные площадки, которые были построены нашими совместными усилиями. Первая - это огромная теплица, которая вышла уже на полную мощность и недавно, заходя в супермаркет, я увидела продукт из Пикалево, меня это очень порадовало. Второе - это индустриальный парк, который в себе сочетает разные виды инвестиционных проектов, это уже создано. И третья площадка - это парк уже заточен под определенную отрасль - это будет легкая промышленность. То есть мы считаем, что три альтернативных вида отрасли уже созданы в Пикалево, поэтому сейчас мы за этот город спокойны.

ВЕДУЩИЙ: Пикалево, Тольятти, третий какой-то проблемный - у нас минута буквально осталась, что там?

Ирина МАКИЕВА: Да, у нас много проблемных городов на Кузбассе. Я думаю, что они заслуживают отдельного внимания - это шахтерские города, которые требуют преобразований.

ВЕДУЩИЙ: Давнишняя проблема.

Ирина МАКИЕВА: Давнишняя проблема, но она решаема. Она очень сложная, но вместе с губернатором и его командой эта проблема достаточно успешно решается. И как раз первые города, в которые мы, наверное, зашли массово, это было три города Кузбасса Кемеровской области и все три города показали успех. Абсолютно разные предприятия, которые не связаны с угольной промышленностью.

ВЕДУЩИЙ: Например? Направления просто.

Ирина МАКИЕВА: Например, Ленинск-Кузнецкий, Прокопьевск, разные. Наверное, слышали о таком курорте Шаригеш, моногород Таштагол, мы построили там ЛЭП и туристический кластер. Я считаю, что он не только успешно стартовал, а является сейчас одним из лучших российских городов.

ВЕДУЩИЙ: На туризм возлагаем надежды тоже. Спасибо. Ждем вас еще. Приходите по развитию ситуации.

Ирина МАКИЕВА: Спасибо.

Торгово-промышленные ведомости (tpp-inform.ru), Москва, 28 апреля 2016 18:00

В ЦМТ НА ПЛОЩАДКЕ РЭЦ ПРОЙДЕТ БИРЖА КОНТАКТОВ ТОРГПРЕДСТВ РФ И БИЗНЕСА

29 апреля 2016 года Российский экспортный центр организует биржу контактов торговых представителей России за рубежом с российскими экспортерами. Там же ранее пройдет пленарное заседание по несырьевому экспорту. Мероприятие пройдет в рамках торгпредской недели, которую ежегодно организует Министерство экономического развития Российской Федерации, сообщила пресс-служба РЭЦ.

Биржа контактов, которая в этом году соберет российских торговых представителей из 52 стран мира, вызвала широкий резонанс среди делового сообщества. Принять участие в мероприятии изъявили желание более чем 250 представителей бизнеса. Наибольший интерес вызвала возможность провести переговоры с торговыми представителями России в таких странах, как Индия, Вьетнам, Иран, Китай.

В бирже контактов примут участие малые, средние и крупные компании из самых разных отраслей, включая производителей пищевой продукции, разработчиков программного обеспечения и высокотехнологичных товаров, представителей топливно-энергетического комплекса и туристического кластера. Многие из компаний уже сегодня являются клиентами Российского экспортного центра - например, такие компании, как "Логос", "Игристые вина", АВВУУ, "Воронежсельмаш", "Озерский сувенир" и другие.

Опыт аналогичных мероприятий прошлых лет доказал свою эффективность - в ходе дискуссий и рабочих встреч было завязано немало полезных контактов и положено начало целому ряду ценных проектов.

Накануне биржи контактов пройдет закрытое пленарное заседание с участием генерального директора РЭЦ Петра Фрадкова и первого заместителя Министра экономического развития Российской Федерации Алексея Лихачева. В ходе заседания представители группы РЭЦ представят российским торговым представителям полную презентацию о финансовых и нефинансовых инструментах поддержки, которую оказывает Центр.

<http://tpp-inform.ru/news/biznes-za-rubezhom/2197/>



ТАСС, Москва, 28 апреля 2016 16:06

ТУРИСТИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ ШЕРЕГЕША ПЛАНИРУЮТ ПРЕДСТАВИТЬ ИНВЕСТОРАМ НА ПМЭФ

Автор: Ольга Бычкова

По словам замгубернатора по экономике и региональному развитию, предварительные договоренности с ФЦПФ о совместном развитии туристического комплекса обсуждались летом 2015 года на ПМЭФ

КЕМЕРОВО, 28 апреля. /Корр. ТАСС Ольга Бычкова/. Кемеровская область планирует представить на Петербургском международном экономическом форуме перспективы развития и туристический потенциал курорта Шерегеш, в том числе сектора Б, который регион развивает совместно с Федеральным центром проектного финансирования (ФЦПФ, дочернее общество

Внешэкономбанка). Об этом сообщил в четверг ТАСС заместитель губернатора по экономике и региональному развитию Дмитрий Исламов.

"Мы, конечно, будем представлять инвесторам потенциал всего туристического комплекса, в том числе отдельно - сектор Б, по которому в настоящее время ведется большая работа по проектированию площадки под перспективное освоение", - отметил Исламов.

По его словам, предварительные договоренности с ФЦПФ о совместном развитии туристического комплекса обсуждались летом 2015 года на ПМЭФ. Тогда администрация и ФЦПФ заключили соглашение о намерениях. В декабре партнеры создали "Корпорацию развития курортной зоны Шерегеш" для освоения сектора Б. Как ранее сообщал ТАСС, по предварительным оценкам, планируется привлечь 3 млрд рублей частных инвестиций в инфраструктуру сектора и более 5 млрд - в строительство гостиниц, подъемников и т.д.

По данным инвестиционного портала Кемеровской области, в планах корпорации на этот год - оформление земельных участков для строительства инфраструктуры, проведение кадастровых работ, детализация существующего мастер-плана развития курорта, подготовка проекта межевания территории, проведение инженерно-геологических изысканий и маркетинговых исследований для дальнейшей разработки бизнес-плана и проектной документации. Финансирование всех предпроектных работ осуществляется за счет средств, представляемых ФЦПФ.

Шерегеш расположен в Горной Шории (горно-таежный регион на юге Кемеровской области), которая входит в перечень 200 мировых естественных природных комплексов ЮНЕСКО, имеющих глобальное экологическое значение. Начиная с 2000 года, на развитие курорта направили 13 млрд рублей частных инвестиций. На территории комплекса действуют 59 гостиниц, 18 горнолыжных подъемников, 19 горнолыжных трасс, 62 ресторана и кафе.

Двадцатый Петербургский международный экономический форум пройдет 16-18 июня на новой площадке в Шушарах под Санкт-Петербургом. Форум проведет созданный в прошлом году государственный фонд "Росконгресс". Ключевыми темами для дискуссий на форуме станут новая экономическая реальность и поиск новых источников роста.

<http://tass.ru/ekonomika/3247603>



STANDARD & POOR'S ПОДТВЕРДИЛО РЕЙТИНГИ БАНКА "ГЛОБЭКС"

28 апреля 2016
РИА Ореанда-Новости

ЭКОНОМИКА. Москва. ОРЕАНДА-НОВОСТИ . Международное рейтинговое агентство Standard & Poor's подтвердило долгосрочный кредитный рейтинг банка "ГЛОБЭКС" (Группа **Внешэкономбанка**) на уровне "BB-", краткосрочный рейтинг "B" и рейтинг по национальной шкале "ruAA-". Прогноз изменения рейтингов - "негативный". По мнению рейтингового агентства, банк по-прежнему имеет "высокую стратегическую значимость" для группы **Внешэкономбанка** и продолжит получать поддержку со стороны материнской компании. Банк "ГЛОБЭКС" имеет также рейтинги международного рейтингового агентства Fitch Ratings: долгосрочный рейтинг дефолта эмитента (РДЭ) в иностранной валюте "BB-", краткосрочный РДЭ "B", рейтинг устойчивости "b-", рейтинг поддержки "3" и национальный долгосрочный рейтинг на уровне "A+(rus)".

ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ

РБК daily

Газета РБК, Москва, 29 апреля 2016

РАЗВОРОТ НА ЗАПАД

Автор: Яна Милюкова

Владимир Путин предложит иностранному бизнесу вернуться в Россию

На Петербургском форуме Владимир Путин и чиновники хотят дать западному бизнесу сигнал: время возвращаться в Россию. Один из способов сделать это в условиях санкций - создавать местное производство.

ПОВЕСТКА ДЛЯ ИНОСТРАНЦЕВ

Основная повестка Петербургского экономического форума в этом году будет "направлена вовне", говорит РБК высокопоставленный федеральный чиновник. По словам собеседника РБК, президент Владимир Путин хотел бы послать иностранным участникам сигнал: России пришлось тяжело в результате действий внешних сил и ситуации на финансовых рынках, но мы выстояли и рано или поздно начнем рост, а иностранный бизнес, который вернется сейчас, получит больше дивидендов, потому что сделает это раньше других.

Источник РБК, близкий к оргкомитету форума, подтверждает, что деловая повестка форума будет "насквозь пропитана этими мыслями". С одной стороны, заказа и сформулированной идеи "давайте расскажем, что мы выстояли, что у нас такие возможности", нет, говорит он. Но если зарубежные партнеры на ПМЭФ будут задавать вопросы о перспективах сотрудничества с Россией, то они получат "подобного плана ответ", говорит собеседник РБК. Речь будет идти о возможности создания бизнеса "с российской пропиской" - производства в России, говорит источник.

Это позволит западным компаниям уйти от санкций, добавляет он.

По словам собеседника РБК, на недавней встрече организаторов ПМЭФ с представителями немецкого бизнеса последние "говорили, что наблюдают с некоторым волнением приход в Россию других партнеров, которые занимают их места, освободившиеся после того, как они ушли". Сообщение о встрече по вопросам укрепления экономического сотрудничества между Россией и Германией 21 апреля 2016 года в Штутгарте есть на сайте форума. Из сообщения на сайте ПМЭФ следует, что во встрече приняли участие глава РФПИ Кирилл Дмитриев, помощник президента Антон Кобяков, генеральный директор "Росконгресса" (организатор ПМЭФ-2016) Александр Стуглев. Полный состав участников встречи со стороны России собеседник РБК назвать отказался.

Еще один источник РБК в оргкомитете ПМЭФ говорит, что среди западных бизнесменов сейчас обсуждается идея о том, что сейчас лучшее время для возвращения, поскольку российские активы подешевели. "Похожие идеи озвучивались и на форуме прошлого года, будут и в этом", - уверен он.

Нынешний ПМЭФ - ужетретий, проходящий в условиях санкций против России. В прошлом году Путин на пленарном заседании ПМЭФ говорил о том, что Россия на санкции отвечает не закрытием экономики, а расширением свободы, и подчеркивал, что позиция России заключается в том, чтобы "создать максимально свободные, предсказуемые, благоприятные условия и возможности для инвесторов - для того, чтобы вкладывать в Россию было выгодно". "Хотел бы поблагодарить всех наших партнеров, которые, несмотря на известные политические проблемы, продолжают работать в России, вкладывать свои капиталы и технологии, создавать здесь предприятия и новые рабочие места", - говорил он. Но при этом Путин говорил об улучшении делового климата внутри страны, о необходимости наращивать экспортный потенциал российских компаний, об амнистии капиталов, возвращающихся в страну. Путин указывал, что российские компании "должны занять ключевые позиции в тех отраслях и на тех рынках, которые будут определять характер экономики, уклад жизни людей через два-три десятилетия".

В прошлом году с представителями Консультационного совета по иностранным инвестициям, приехавшими на форум, также проводил закрытую встречу первый вице-премьер Игорь Шувалов.

Об этом РБК рассказывал один из участников встречи. Тогда чиновник разъяснил позицию государства по поводу работы иностранцев в России и отвечал на вопросы, как повлияет на работу зарубежных компаний в России ограничение работы иностранцев на рынке госзакупок, импортозамещение и "разворот на восток".

В пресс-службе Кремля оперативный комментарий предоставить не смогли.

ЗВЕЗДЫ ФОРУМА

Сейчас российские власти и организаторы форума ведут переговоры об участии в ПМЭФ-2016 бизнесмена мирового уровня, рассказали РБК три источника из оргкомитета. "Есть задача пригласить известного на весь мир бизнесмена-евангелиста", - говорит один из собеседников РБК в оргкомитете.

Не исключено, что в этом году ПМЭФ вновь посетит основатель и председатель совета директоров Alibaba Джек Ма, который был хедлайнером форума и в прошлом году, рассказали РБК высокопоставленный федеральный чиновник и два источника, близких к оргкомитету форума. Два источника из оргкомитета говорят, что приглашение также направлялось и "руководству" компании Uber.

Выбор именно этих предпринимателей один из собеседников РБК объясняет тем, что программный комитет форума "отслеживает все тенденции, которые существуют в мире, связанные с технологиями, экспертами и прочими интересными тематиками". Кроме того, обе компании присутствуют в России. В прошлом году принадлежащая Alibaba онлайн-ритейлер AliExpress зарегистрировала в России юрлицо - ООО "Алибаба.ком (РУ). Uber работает в семи городах России - Москве, Санкт-Петербурге, Сочи, Казани, Екатеринбурге, Новосибирске и Ростове-на-Дону. Кроме того, у компании до конца 2016 года сервис планирует выйти в десяти новых городах России, говорил РБК вице-президент Uber Райан Грейвс.

Все собеседники РБК подчеркивают, что пока переговоры с руководством компаний продолжаются и подтверждения со стороны потенциальных участников не получено. Один из них говорит, что в конце мая Джек Ма должен посетить Астану, где 25-26 мая пройдет Астанинский экономический форум. На сайте форума он значится в числе спикеров. "Решения о приезде Ма в Россию пока нет", - говорит собеседник РБК. В компании Alibaba и российском офисе Uber сказали, что не располагают информацией о приглашении первого лица компаний в Россию.

Половина - иностранцы

ПМЭФ-2016 пройдет в Санкт-Петербурге с 16 по 18 июня. На 28 апреля участие в ПМЭФ подтвердили около 3500 человек, что на 30% превышает прошлогодний показатель за аналогичный период до форума, сообщил РБК представитель "Росконгресса" (организатор ПМЭФ-2016). Около 50% участников - иностранцы, уточнил он. В прошлом году на ПМЭФ 2015 приняли участие более 10000 человек из более чем 120 стран. Основной девиз форума в этом году "На пороге новой экономической реальности". На сайте форума сказано, что мероприятие проходит под патронатом президента. На ПМЭФ традиционно запланировано выступление президента Владимира Путина и пленарная сессия с его участием.

На Питерском экономическом форуме 2015 года Владимир Путин благодарил тех западных бизнесменов, которые продолжают работать в России (на фото: трансляция выступления президента). В 2016 году Путин позовет назад тех, кто из страны ушел.



Газета РБК, Москва, 29 апреля 2016

РОСТ, КОТОРОГО НЕ БЫЛО

Автор: Ольга Волкова

Эксперты ВШЭ разошлись с Росстатом в оценке восстановления экономики

Официальная статистика указывает на признаки восстановления экономики. Но если исправить огрехи в этой статистике, налицо сохранение негативного тренда в экономике, отмечают в ВШЭ.

По официальным данным Росстата, после падения в январе экономика России начала восстанавливаться. Индекс выпуска базовых видов экономической деятельности, который оценил Центр развития Высшей школы экономики (ВШЭ) с использованием данных Росстата, за

февраль и март вырос на 1% после того, как упал в январе на 1,7% (месяц к месяцу с устраненной сезонностью). Базовые отрасли - это сельское хозяйство, промышленность, строительство, грузоперевозки, оптовая и розничная торговля, платные услуги населению. Однако данные по динамике базовых отраслей в последние месяцы слишком ненадежны - если исправить недочеты, окажется, что о восстановлении экономики речи не идет, следует из свежего обзора ВШЭ "Комментарии о государстве и бизнесе".

Эксперты Центра развития оценивают, что в первом квартале текущего года экономическая активность по базовым отраслям опустилась на 0,5-0,7% по сравнению с четвертым кварталом 2015 года.

"Начался рост в обрабатывающих отраслях промышленности, растет сельское хозяйство, финансовый результат российских компаний за прошлый год увеличился на 53%, - говорил министр экономического развития Алексей Улюкаев 21 апреля во время доклада на заседании правительства. - Это означает, что сформировался инвестиционный ресурс для развития. Опережающие индикаторы также показывают признаки оживления в экономике, индекс менеджеров по закупкам перевалил за 50%".

Положительная динамика в экономике в основном стала возможна за счет улучшения ситуации в добывающих производствах и оптовой торговле, оценивают эксперты Центра развития. Добывающий сектор за два месяца вырос на 1,5%, преимущественно за счет "взрывного" увеличения добычи нефти - на 2,9% в феврале и на 0,6% в марте, оптовая торговля в феврале выросла на 4%, данных за март нет.

Но статистика по оптовой торговле вызывает недоверие, говорится в обзоре. Она в последние месяцы характеризуется высокой волатильностью: в мае 2015 года началась продолжительная стагнация, которая сменилась ростом на 5% в декабре, падением почти на 7% в январе и очередным эпизодом роста в феврале. Значения этого показателя в прошлом часто радикально пересматривались, поэтому эксперты ВШЭ не исключают, что и эти резкие колебания могут со временем "исчезнуть" из статистики.

В целом промышленное производство за февраль - март показало рост на 1% после медленного снижения во втором полугодии 2015 года, но обрабатывающие отрасли все еще стагнируют: "к марту выпуск продукции этого сектора лишь восстановился до того уровня, который сохраняется с мая прошлого года". "Нельзя исключить, что через несколько месяцев в индексе добычи нефти будет коррекция, а вместе с тем - и в индексе добывающих производств, и в индексе промышленного производства", - резюмирует Кондрашов.

Если предположить, что роста в добыче и оптовой торговле в действительности не было, получается, что "после достижения локального максимума в сентябре - октябре 2015 года экономика устойчиво сокращалась, и даже рост в марте пока не получается рассматривать как перелом этого тренда", подчеркивают эксперты ВШЭ.

Ранее Внешэкономбанк разошелся с Росстатом в своих оценках ситуации в промышленности: ВЭБ оценил мартовскую динамику сектора как падение на 0,6%, а статистическое ведомство - как рост на 0,4% (обе оценки - месяц к месяцу). При этом потребительский и инвестиционный спрос сокращались, ВВП с очисткой от сезонного эффекта и эффекта високосного года, по оценке ВЭБа, сократился по отношению к февралю на 0,4%. "Март показал, что пока о переломе экономической динамики в сторону роста говорить преждевременно", - написал в обзоре банка его главный экономист Андрей Клепач.

Успехи в экономике, в частности в сельском хозяйстве, заметны не всем.

ТАСС # Единая лента (Закрытая лента), Москва, 28 апреля 2016 23:05

РОСТ ОБЪЕМОВ ЭКСПОРТА РОССИЙСКОЙ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЙ ПРОМПРОДУКЦИИ ПРОДОЛЖИТСЯ В 2016 Г. - МАНТУРОВ

Автор: Тасс

ДАР-ЭС-САЛАМ, 28 апреля. /ТАСС/. Рост объемов экспорта российской высокотехнологичной промышленной продукции продолжится в 2016 году. Такое мнение высказал журналистам министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров в ходе визита российской делегации в Танзанию.

По его словам, в прошедшем году объем экспортных поставок высокотехнологичной машиностроительной и в целом обрабатывающей промышленности вырос на 10,5% по отношению к 2014 году.

"Мы рассчитываем на то, что эта тенденция сохранится. Для этого у нас есть все предпосылки", - отметил министр.

"Объем экспорта несырьевой продукции растет уже второй год подряд. У нас наступил стабильный переломный момент, когда экспорт несырьевой продукции превалирует над сырьевой на 4%", - сказал он, отметив, что по итогам 2015 года несырьевой экспорт составил 54% от общего объема.

Развитию несырьевого экспорта, по словам Мантурова, способствуют программа импортозамещения, а также стимулирования экспорта за счет инструментов субсидий и обеспечения экспортных гарантий. "Поэтому я считаю, что в сочетании финансовых и нефинансовых мер поддержки экспорта у нас эта тенденция сохранится и в этом, и следующем годах", - заключил он.

Как ранее говорил Мантуров, министерство ориентируется только в части автомобилей увеличить экспорт с текущих 7,7% до 25%. В этом году на поддержку экспорта автомобилей из бюджета РФ выделено 5 млрд рублей. согласно материалам министерства, объем экспортных субсидий ВЭБа и Росэксимбанка - основных финансовых инструментов поддержки экспорта - в 2016 году может вырасти в 2,8 раза, до 21,4 млрд рублей. При этом сумма всех экспортных контрактов Внешэкономбанка и Росэксимбанка с использованием средств экспортной субсидии на 2016 год может вырасти более чем в 2 раза, до 310 млрд рублей. В 2015 году эта сумма составила 152 млрд рублей, а объем субсидий - 7,5 млрд рублей.

Коммерсант 

Коммерсантъ, Москва, 29 апреля 2016

СТРАЖИ ИСЛАМСКИХ ИНВЕСТИЦИЙ

Автор: Юрий Барсуков, Елена Черненко

Что ждет российский бизнес на открывшемся иранском рынке

Что ждет российский бизнес на иранском рынке

Иран, избавленный от большей части западных санкций, может стать крупнейшим рынком, присоединяющимся к глобальной экономике со времен падения железного занавеса. Активное участие РФ в решении ядерной проблемы Тегерана дало надежду, что отечественные компании на правах союзника получат привлекательные возможности в стране. Но пока экономическое сотрудничество буксует и далеко уступает политическим отношениям, а ставка на согласование сделок на государственном уровне не оправдывается. В этих условиях больше шансов у частного бизнеса, в том числе среднего, если он сможет учесть иранскую специфику и найти надежного местного партнера.

Частичное снятие с Ирана санкций, в условиях которых страна существовала последние 20 лет, открывает перед инвесторами возможности, которые бывают раз в несколько десятилетий. По своему географическому положению, размеру населения, экономическому и политическому потенциалу Иран может стать самым важным рынком, который присоединяется к глобальной экономике со времен падения железного занавеса. Сейчас Иран по номинальному размеру ВВП стоит в конце третьего десятка стран рядом с Австрией и Норвегией, а по ВВП по паритету покупательной способности - в конце второго, опережая Австралию.

Большинство аналитиков уверены, что присоединение к глобальной экономике должно резко ускорить темпы экономического роста в Иране. Так, в 1989 году, в начале реформ в Турции, экономика Ирана в номинальном выражении была больше турецкой примерно в полтора раза, теперь же она уступает примерно вдвое. По оценкам побывавших в стране экспертов "Ренессанс Капитала", только в 2016 году в Иран из-за рубежа в том или ином виде вернутся минимум \$38 млрд, или 9% ВВП. Всемирный банк ожидает роста ВВП страны в 2016-2017 и 2017-2018 финансовых годах (с марта по март) на 5,5% в год и далее - на 3,5-4% в год.

Падение занавеса

После вступления в силу Совместного всеобъемлющего плана действий по урегулированию ядерной проблемы и снятия санкций Совбеза ООН Иран стал стремительно набирать политический и экономический вес. Иранские дипломаты были приглашены (во многом благодаря действиям России) к участию в работе Международной группы поддержки Сирии. Иранские военные (вместе с российскими) приняли участие в военной операции по предотвращению падения режима сирийского президента Башара Асада. Иран начал наращивать добычу нефти, отказавшись замораживать ее, несмотря на давление членов ОПЕК. Первые лица страны вновь стали желанными гостями на Западе, а высокопоставленные делегации одна за другой сменяют друг друга в Тегеране. ЕС, Китай и Россия вступили в борьбу за доли на многообещающем внутреннем рынке Ирана.

США в битве пока фактически не участвуют: Вашингтон хотя и снял с Тегерана санкции, имеющие отношение к ядерной программе, но сохранил ограничения, связанные с "поддержкой терроризма" (группировки "Хезболла") и разработкой баллистических ракет. При этом Конгресс постоянно грозит Ирану, продолжающему испытывать новые ракеты, дополнительными санкциями. Не способствует восстановлению отношений и недавнее решение Верховного суда США, что Иран должен выплатить почти \$2 млрд из своих замороженных активов американским семьям, члены которых погибли от рук "спонсируемых Тегераном террористов" (при взрывах казарм миротворцев в Бейруте в 1983 году, а также в ходе теракта в башнях "Хобар" в Саудовской Аравии в 1996 году). Еще \$10,5 млрд из своих заблокированных активов Иран может потерять в пользу страховых компаний и родственников жертв теракта 11 сентября 2001 года: в марте федеральный окружной судья Нью-Йорка Джордж Дэниелс удовлетворил иск, сочтя, что Тегеран не смог доказать свою непричастность к организации и финансированию террористов. В иранском МИДе действия США назвали "воровством". Госсекретарь США Джон Керри тем не менее на днях заверил, что Вашингтон не намерен мешать иностранным компаниям и банкам, желающим работать с Ираном и не нарушающим санкции.

Открытием иранского рынка активнее всего заинтересовались страны ЕС. Хотя и Брюссель оставил в силе ряд санкций в отношении Ирана, европейские официальные лица потянулись в Тегеран, не дожидаясь даже полной отмены ограничений Совбеза ООН. Кульминацией стало январское турне президента Ирана Хасана Роухани, посетившего Италию и Францию. Подписанные в ходе визита контракты открыли ряду европейских компаний доступ на иранский рынок в стратегических отраслях - энергетике, металлургии, авиации и транспорте. Директор "Делойт", СНГ Данияр Адигамов добавляет, что и в китайско-иранском сотрудничестве "наступила новая эра" после первого за 14 лет визита в Тегеран председателя КНР Си Цзиньпина. По итогам стороны говорили о планах увеличить товарооборот в ближайшие десять лет на порядок, до \$600 млрд. Для России активность европейских и азиатских компаний стала сигналом: отечественный бизнес в Иране будет вынужден действовать в условиях жесткой конкуренции.

Старый друг на обочине

Еще осенью 2014 года Россия и Иран подписали меморандум о взаимопонимании, согласовав комплекс проектов на \$70 млрд. Но большая часть договоренностей так и осталась на бумаге. Прежде всего это грандиозные планы в рамках так называемой сделки "нефть в обмен на товары": предполагалось, что Иран поставит РФ нефть (для реэкспорта в третьи страны), а на вырученные средства будет приобретать российскую продукцию (вагоны, гражданские самолеты, строительную и сельхозтехнику, оборудование, зерно) и оплачивать услуги (электрификацию железных дорог, строительство ТЭС).

Из-за срыва сделки остро встал вопрос о финансировании запланированных проектов. Тегеран обратился к Москве с просьбой предоставить кредиты. По итогам состоявшегося в ноябре 2015 года заседания межправительственной комиссии и визита президента Владимира Путина в Тегеран было объявлено, что речь идет о двух кредитах - по линии Внешэкономбанка (ВЭБ) на €2 млрд и Минфина РФ на \$5 млрд. Однако переговоры затянулись.

После снятия основной части санкций 16 января у Ирана резко расширился круг возможных партнеров, что немедленно привело к дополнительным требованиям к России. Так, в Тегеране заговорили о возможном удешевлении контрактов с РФ по ТЭС (проект "Технопромэкспорта") и на электрификацию железной дороги Гермсар - Инче-Бурун (проект ОАО РЖД). Оба проекта были на грани срыва, но ситуацию, похоже, все-таки удалось спасти. В середине апреля заместитель министра финансов РФ Сергей Сторчак объявил, что основные разногласия по государственному кредиту Ирану улажены. Первый транш (\$2,2 млрд) Москва обещала выделить

в этом году. Переговоры с ВЭБом продолжаются. В очередь на распределение этих кредитов встают почти все крупные российские компании, заинтересованные в проектах в Иране: других источников средств не видно (см. "Ъ" от 21 марта). По этой и ряду других причин эксперты отмечают, что российский бизнес может уступить позиции конкурентам на иранском рынке.

Но и политические отношения Москвы и Тегерана после снятия санкций начали буксовать. Сильнее всего это заметно в Сирии: тогда как РФ и США выступают за национальное примирение и радикальные политические реформы, в Тегеране считают главной целью сохранение у власти Ба шара Асада (см. "Ъ" от 21 апреля).

Одним из признаков охлаждения отношений выглядит перенос на осень очередного заседания российско-иранской межправкомиссии, исходно запланированного на весну.

Пока же оптимистично ситуация выглядит лишь в военно-техническом сотрудничестве. Поворотный момент тут наступил год назад, когда Владимир Путин отменил введенный в 2010 году запрет на продажу Ирану зенитно-ракетных комплексов (ЗРК) С-300. В ноябре гендиректор "Ростеха" Сергей Чемезов заявил, что Москва и Тегеран уже подписали новый контракт. Иранские военные получают четыре дивизиона С-300ПМУ-2, первая партия ЗРК поставлена, остальные планируются до конца года. Сумма сделки составляет около \$1 млрд. По словам источников "Ъ", иранские военные хотели бы приобрести российскую военную технику и вооружения не менее чем на \$8 млрд (см. "Ъ" от 15 февраля).

Трудности перехода

Не в пользу российских инвесторов и исторические факторы. Хотя экономика Ирана уже долго существует в условиях изоляции из-за санкций, исходно она ориентирована на продукцию западных компаний и их технические стандарты. До революции 1979 года очень сильные позиции на иранском рынке, в том числе в ключевой нефтегазовой отрасли, занимали американцы. Затем их заменили европейские компании. Во время последнего ужесточения санкций крупные игроки сохранили либо представительства в Иране, либо тесные неформальные контакты из офисов в Дубае, готовясь к возвращению в страну, говорит один из собеседников "Ъ".

Отечественному крупному бизнесу, напротив, не на что опереться, поскольку, если не считать нефтегазовой сферы, последние крупные совместные проекты относятся к сотрудничеству СССР и Ирана еще в 1960-е годы. "Иранцы хорошо знают и привыкли работать с брендами вроде Siemens, Alstom, Airbus, все нефтегазовое оборудование соответствует стандартам API (Американского института нефти. - "Ъ"), так что здесь у нас нет преимуществ, скорее наоборот", - говорит собеседник "Ъ".

Западные компании также могут черпать кадры из весьма внушительной иранской диаспоры, которая стабильно пополняется молодыми иранцами, едущими в Европу и США на учебу или в поисках работы. Безработица среди молодежи в Иране в последние годы составляет около 30%. Несмотря на политическое и идеологическое противостояние, западное образование пользуется признанием в Иране - как минимум шесть членов нынешнего иранского правительства получили степень PhD в западных университетах, в том числе три - в США.

При этом интерес к западной науке отнюдь не означает приверженности западным стандартам ведения бизнеса: по словам собеседников "Ъ", имевших бизнес с иранцами, последние готовы по-восточному долго вести переговоры и своеобразно понимать условия заключенных соглашений. Огромное, часто решающее значение имеют неформальные личные связи и умение учитывать интересы различных групп влияния, о взаимоотношениях между которыми у большинства крупных российских компаний очень смутное представление.

"У нас люди нацелены на государственные институты - они привыкли, что если ты с министром договорился, в протокол межправительственной комиссии проект записал, то можно уже людей нанимать и начинать стройку, а в Иране это само по себе ничего не гарантирует", - отмечает один из собеседников "Ъ".

В то же время действительно важнейшие экономические структуры Ирана, такие как крупные холдинги, подконтрольные Корпусу стражей исламской революции, или фонд Setad, контролируемый верховным аятоллой Ирана, пока вне внимания российских компаний. "Поддержка государства важна, но важнее найти надежного местного партнера, который отстаивал бы ваши интересы, конечно, сверхприбылей вы при этом не получите", - говорят источники "Ъ".

Самым главным практическим препятствием для всего бизнеса с Ираном является то, что он требует от инвесторов самим находить деньги для проектов, а от поставщиков - предоставлять кредит или иначе обеспечивать возможность закупок. Например, заключенный в январе

меморандум о закупке самолетов Airbus и договоренность о возвращении в Иран Peugeot и Renault сопровождалась сделкой с французской Total по закупке иранской нефти.

Хотя по условиям ядерной сделки Иран должен получить доступ примерно к \$30 млрд замороженных активов, реально ситуация оказалась сложнее. Помимо конфискации \$2 млрд из этих активов по решению американских судов возвращение денег обставляется неформальными условиями. "Одно дело, если иранцы купят западную продукцию, а другое - если собираются потратить деньги на российские или китайские товары, тут могут возникнуть сложности", - говорит один из собеседников "Ъ".

Поскольку американским банкам фактически запрещено работать с Ираном, а европейские все еще опасаются это делать, то инвесторы могут рассчитывать, по сути, только на свои средства либо госкредиты своих стран. Между тем, по словам собеседников "Ъ" в российском правительстве, выделение новых госкредитов для Ирана, даже уже согласованных \$2,2 млрд, в нынешней бюджетной ситуации - вопрос далеко не решенный и будет зависеть от согласования параметров конкретных проектов и политических указаний руководства страны. Кроме того, очевидно, что преимущества получают проекты строительства новых атомных блоков и продажа оружия.

В этих условиях, как показывает уже имеющийся опыт игроков из телекоммуникационного, продовольственного и металлургического секторов, российский частный бизнес, не только крупный, но и средний, может оказаться более успешным, чем госкомпания, завязанные на межгосударственный диалог.

ИСТОЧНИК: МВФ.

РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 28 апреля 2016 22:00

ИРАН НАДЕЕТСЯ, ЧТО РФ ВЫПОЛНИТ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО ФИНАНСИРОВАНИЮ СОВМЕСТНЫХ ПРОЕКТОВ - ПОСОЛ

МОСКВА, 28 апр - РИА Новости. В Тегеране рассчитывают, что российская сторона выполнит свои обязательства по финансированию совместных проектов, заявил в интервью газете "Коммерсант" посол Ирана в РФ Мехди Санаи.

"Я надеюсь, что Внешэкономбанк также выполнит обещания, связанные с финансированием проектов в частном секторе. Финансирование необходимо, и если договоренности в области предоставления средств не будут выполнены, многие промышленные проекты двух стран останутся на бумаге", - сказал Санаи.

Глава иранской дипмиссии при этом подчеркнул, что объем совместных проектов Москвы и Тегерана требует привлечения дополнительных средств. "В общей сложности в двух странах представлено 40 проектов стоимостью 35 миллиардов долларов, для их реализации требуются новые средства", - отметил Санаи.

Коммерсант 

Коммерсантъ, Москва, 29 апреля 2016

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ И МОРСКОЙ ТРАНСПОРТ

Автор: Наталья Скорлыгина

Доля транспорта в ВВП Ирана составляет 7%. В стране 220 тыс. км автомобильных и 13 тыс. км железных дорог, 11 торговых портов. Иранские железные дороги (RAI) перевозят порядка 33 млн тонн грузов и 28 млн пассажиров в год. По данным Министерства дорог и городской инфраструктуры Ирана, ежегодная потребность в инвестициях в автодороги составляет \$3 млрд, в железные дороги и сухие терминалы - \$2 млрд, в портовый бизнес - по \$1 млрд. По оценке вице-президента RAI Бабека Ахмади, в ближайшие семь лет стране потребуется 27 тыс. грузовых и 3 тыс. пассажирских вагонов, около 1 тыс. локомотивов. Собственный производственный потенциал при этом порядка 3 тыс. грузовых вагонов и 50-60 локомотивов в год.

Железнодорожная сеть в Иране начала развиваться только в 1887 году, а первые относительно протяженные линии появились во время Первой мировой войны. Ускоренное развитие началось только в 1920-1930х годах при Резе Пехлеви, когда в том числе была построена Трансиранская железная дорога от каспийского порта Торкман в сегодняшний порт Бендер-Хомейни. Но железные дороги все еще недоразвиты, на них приходится лишь 11% пассажиропотока, 65-70% грузов перевозят автомобили.

Накануне отмены санкций Иран объявил о масштабном привлечении инвестиций в железные дороги, обещая раздать проекты на \$25 млрд. Инвесторы уже встали наизготовку. В начале января Siemens, который до 2010 года работал с местной группой MAPNA, подписал меморандум о взаимопонимании с RAI об участии в проекте электрификации железной дороги Тегеран - Мешхед и строительстве ВСМ Тегеран - Исфахан. Меморандум о взаимопонимании в области городского и наземного транспорта и протокол о сотрудничестве в сфере железных дорог подписал французский Alstom. Итальянская FS возобновила сотрудничество с RAI, ее дочерние структуры участвуют в проектировании 400 км линии Тегеран - Кум - Исфахан.

Еще в 2014 году власти Ирана заключили контракт с консорциумом китайских CMC и SU Power и структурами MAPNA на поставку электрооборудования и 70 локомотивов. В 2015 году Иран и КНР подписали соглашение, по которому 85% от стоимости проекта (€1,9 млрд) будет профинансировано за счет китайских займов.

Россия также сохраняла партнерство с Ираном в железнодорожных проектах до снятия санкций. ОАО РЖД в 2008-2012 годах электрифицировало линию Тебриз - Азаршахр, в 2014 году Иран пригласил компанию в проект электрификации линии Гермсар - Инче-Бурун (495 км) - 23 ноября 2015 года "РЖД Интернешнл" и RAI заключили контракт на проектирование, строительство и поставку материалов и оборудования. В феврале в Москве Россия и Иран согласовали экспортный кредит на \$2,2 млрд на этот проект и строительство ТЭС Бендер-Аббас (проект "Технопромэкспорта"). Первым контрактом после санкций стало соглашение Уралвагонзавода и RAI на поставку вагонов. Пока речь идет о поставке 5 тыс. вагонов, разработанных по техническому заданию иранских железных дорог. Поставки начнутся уже в этом году, финансирует проект ВЭБ, предоставляющий 11,2 млрд руб.

Один из крупнейших проектов, включающих Россию и Иран, - строительство международного транспортного коридора (МТК) север - юг протяженностью 4,5 тыс. км от Балтики до порта Бендер-Аббас (Иран) или 7,2 тыс. км до порта Нава-Шева (Индия). Соглашение об этом Россия, Индия и Иран подписали еще в 2000 году, к нему присоединились Азербайджан, Армения, Белоруссия, Казахстан, Оман и Сирия. Проект может сократить путь, например, из Нава-Шевы до Москвы с 40 до 14 дней, минуя Суэцкий канал. Для стимулирования роста грузопотока по коридору RAI предлагает серьезные скидки на перевозки. Пробная отправка индийских грузов из Нава-Шевы через Бендер-Аббас в Астрахань и Баку показала, что уже сейчас экономия составляет \$2,5 тыс. на каждые 15 тонн грузов.

Проект активизирует и транскаспийские морские перевозки. В июне 2015 года Иран объявил, что запускает три новые линии из портов Бендер-Энзели, Ноушехр и Амирабад для облегчения экспорта товаров в Россию. В конце марта группа FESCO запустила транскаспийский интермодальный сервис для перевозки грузов между Россией и Ираном. Иранские компании и сами присутствуют в капитале российских портов: так, "Насимбахркиш" недавно получила разрешение ФАС на выкуп акций ОАО "Астраханский порт".

ИСТОЧНИК: МИНИСТЕРСТВО ДОРОГ И ГРАДОСТРОИТЕЛЬСТВА ИРАНА, HERBERT SMITH FREEHILLS.

БИЗНЕС

РИА Новости # Все новости (Закрытая лента), Москва, 28 апреля 2016 21:57

"ТРАКТОРНЫЕ ЗАВОДЫ" МОГУТ ПОЛУЧИТЬ КРЕДИТЫ В СУММЕ ДО 5,5 МЛРД РУБ ПОД ГАРАНТИИ ВЭБА

НИЖНИЙ НОВГОРОД, 28 апр - РИА Новости. Концерн "Тракторные заводы" может получить кредиты коммерческих банков на сумму до 5,5 миллиарда рублей под гарантии Внешэкономбанка (ВЭБ), заявил журналистам глава Чувашии Михаил Игнатьев.

Он также сообщил, что в настоящее время заводы концерна, расположенные на территории Чувашии, находятся в простое.

"Сегодня соответствующие решения по предоставлению кредитных средств уже приняты. На 5-5,5 миллиарда рублей будет открыта кредитная линия через коммерческие банки под гарантии ВЭБа. Сегодня реально, что в течение двух, максимум трех месяцев "Тракторные заводы", получив оборотные средства, возобновят сборку и бульдозеров, и трубоукладчиков, начнут производить машины для сельского хозяйства. Я в этом убежден, потому что сам завод перспективный", - сказал Игнатьев.

Глава республики отметил, что в настоящее время в России существует спрос на рынке техники в связи с предъявленными санкциями. В приоритетном порядке рассматривается техника отечественного производства, и все государственные компании настроены на то, чтобы покупать у отечественных машиностроителей соответствующую технику. Таким образом, по мнению Игнатьева, с учетом спроса на трактора и сельхозмашиностроение, заводы концерна "Тракторные заводы" начнут быстрее работать.

Ранее концерн "Тракторные заводы" сообщал, что принял решение о временной приостановке работы ряда категорий работников предприятий, производящих продукцию гражданского назначения, на период с 1 по 31 мая 2016 года. Такое решение обусловлено, в том числе, дефицитом оборотных средств для финансирования производственной деятельности.

ВЕДОМОСТИ
THE RUS-STRATEGY GROUP & FINANCIAL TIMES

Ведомости, Москва, 29 апреля 2016

"НОРНИКЕЛЬ" ВСТАЕТ НА ЛЫЖИ

Автор: Полина Гриценко

Он получит долю в курорте

Горно-металлургическая компания "Норильский никель" вложит в курорт "Роза Хутор" \$250,5 млн в ближайшие три года в обмен на долю в уставном капитале Belfund Investments Limited, сообщил "Норникель". Совет директоров в среду одобрил взаимосвязанные сделки с Belfund Investments Limited по приобретению дополнительных акций компании. Belfund Investments Limited владеет 99,08% в "Спорт инвесте", в собственности которого 100% ООО "Роза Хутор", следует из данных ЕГРЮЛ.

"Роза Хутор" - горнолыжный курорт "Интерроса" Владимира Потанина, один из объектов Олимпиады 2014 г. "Интерросу" также принадлежит 30,3% акций "Норникеля". "Норникель" в

результате сделки получит несколько процентов "Розы Хутор", говорит источник, близкий к акционерам "Норникеля".

Заказник вместо заповедника

В годовом отчете соседа "Розы Хутор" - НАО "Красная Поляна" - выражалась обеспокоенность "агрессивными планами развития" конкурентов. Так, сообщалось, что "Роза Хутор" дополнительно запрашивает у правительства 3500 га из состава национального парка. "В рекреационных зонах нацпарков законодательство допускает строительство спортивных объектов. Но дело в том, что "Роза Хутор" просила вице-премьера Дмитрия Козака поручить Минприроды расширить границы рекреационных зон нацпарка", - говорил "Ведомостям" весной 2015 г. руководитель программы по особо охраняемым природным территориям "Гринпис Россия" Михаил Крейндин. В октябре 2015 г. Минприроды внесло изменения в положение о Сочинском общереспубликанском заказнике и Сочинском нацпарке, которыми разрешается строительство в Сочинском заказнике объектов туристической индустрии, а в Сочинском нацпарке часть земель переводится в рекреационную зону, которая допускает строительство туробъектов, сообщил "Гринпис". Зона Кавказского заповедника будет расширена на площадь, превышающую территорию, которая будет переведена в рекреационную зону, сказал "Ведомостям" федеральный чиновник, попросивший не называть его имя.

Программа финансирования направлена на превращение курорта из олимпийского в туристический, круглогодичный, развитие новых трасс и подъемников, пояснил представитель "Норникеля". В настоящий момент протяженность горнолыжных трасс "Розы Хутор" составляет 77 км, строятся четыре канатные дороги, общая зона катания превысит 100 км трасс. Также на территории "Розы Хутор" появятся тематический исторический парк, археологический музей под открытым небом, ландшафтный парк.

"Роза Хутор" подписала соглашение с Сочинским национальным парком о сервитуте земельного участка площадью 541 га, статус этих земель изначально числился как рекреационный, утверждает представитель "Розы Хутор".

О планах "Интерроса" по расширению курорта стало известно в начале 2015 г. Гендиректор "Розы Хутор" Сергей Бачин просил вице-премьера Дмитрия Козака поручить Минприроды изменить функциональное зонирование кварталов Сочинского национального парка на "рекреационную" зону, позволяющую строить туристические объекты, что позволит увеличить пропускную способность трасс "Розы Хутор" с 12 000 до 20 000 человек. Обращений было несколько, программа развития горнолыжных курортов поддерживается, говорит представитель Козака. Немного позже Внешэкономбанк разрешил заемщикам тратить 20% выручки на развитие сочинских объектов. Это действует сейчас для "Розы Хутор", сказал представитель ВЭБа.

В Сочинском нацпарке появятся десятки километров новых горнолыжных трасс "Роза Хутор" арендовала у РЖД поезда "Ласточка"

<http://www.vedomosti.ru/business/articles/2016/04/29/639579-nornikel>

РБК daily

Газета РБК, Москва, 29 апреля 2016 6:00

"НОРНИКЕЛЬ" НА ПОДЪЕМНИКЕ

Автор: Максим Товкайло, Анна Дерябина

ТЕМА ДНЯ

Новые хозяева сочинских курортов

Сколько "Норильский никель" собирается вложить в "Розу Хутор"

Дерипаска, Ткачев, Вексельберг: кто принимает туристов в Сочи

Почему вырос спрос на отдых внутри страны

Абрамович и Дерипаска станут совладельцами "Розы Хутор"

"Норильский никель" станет совладельцем "Розы Хутор", крупнейшего горнолыжного курорта в России. Компания вложит в развитие курорта больше \$250 млн.

НЕПРОФИЛЬНАЯ ИНВЕСТИЦИЯ

Совет директоров "Норильского никеля" на заседании 27 апреля принял решение о поддержке олимпийского горнолыжного курорта "Роза Хутор", сообщила пресс-служба "Норникеля". В сообщении компании говорится, что решение принято в соответствии с программой поддержки развития массового спорта в России.

Совет директоров решил, что в 2016-2017 годах "Норникель" приобретет акции Belfund Investments Limited на \$250,5 млн (пакет не раскрывается). По данным "СПАРК-Интерфакс", Belfund Investments Limited зарегистрирована на Кипре и контролирует 99,08% ООО "Спорт Инвест", которое является 100-процентным владельцем ООО "Роза Хутор". По данным "СПАРК-Интерфакс", выручка этой компании в 2014 году составила 1,96 млрд руб., чистый убыток - 16,8 млрд руб. (более поздних данных нет). Представитель "Розы Хутор" не ответил на звонки РБК.

Пока единственный собственник "Розы Хутор" - холдинг "Интеррос" Владимира Потанина (Forbes оценивает его состояние в \$12,1 млрд). "Интеррос" также владеет 30,3% акций "Норникеля". Кроме Потанина крупнейшими акционерами "Норникеля" являются UC Rusal Олега Дерипаски (состояние, по данным Forbes, - \$2,1 млрд) и Crispian Investment Ltd Романа Абрамовича (\$7,6 млрд) и Александра Абрамова (\$3,6 млрд). UC Rusal принадлежит 27,8% "Норникеля", Crispian - 6,3%.

Для "Норникеля" это непрофильная инвестиция, а планируемые затраты в \$250 млн - это около 7% от прогнозируемой EBITDA компании на 2016 год, отмечает старший аналитик "Атона" Андрей Лобазов. Но на дивидендном потоке компании сделка в ближайшее время не отразится, полагает он. По соглашению акционеров "Норникель" направляет на дивиденды 60% EBITDA (если чистый долг не превышает 1,8 EBITDA). За 2015 год совет директоров рекомендовал выплатить в виде дивидендов около \$550 млн.

Представитель "Норникеля" не ответил РБК, как представители акционеров компании в ее совете директоров голосовали по вопросу покупки доли в "Розе Хутор". Представитель "Интерроса" на момент публикации статьи этот вопрос не прокомментировал. Пресс-служба UC Rusal не ответила на запрос РБК, представители Абрамовича и Абрамова отказались от комментариев.

ОТДЫХ БЕЗ ОЧЕРЕДЕЙ

Курорт "Роза Хутор" расположен в Сочи, в Красной Поляне, и является крупнейшим горнолыжным курортом России: 100 км трасс, 10 гостиниц на 1650 номеров и 1700 апартаментов.

По данным курорта, в 2015 году его посетили 1,35 млн человек при ежедневной пропускной способности 10,5 тыс. человек.

Источник в "Интерросе" уточнил, что средства "Норникеля" будут инвестированы в развитие курорта. По его словам, за счет этого на "Розе Хутор" будут построены 23 км новых трасс и дополнительные подъемники, что позволит увеличить его пропускную способность до 20 тыс. человек.

Инвестиции в \$250 млн - это максимальные затраты на развитие "Розы Хутор" на ближайшие три года, говорит представитель "Интерроса" Петр Лихолитов. Программа финансирования, по его словам, направлена на конвертацию курорта из олимпийского в туристический, развитие новых трасс и подъемников, а также превращение курорта в круглогодичный.

"Норникель" традиционно поддерживает социально значимые спортивные проекты в России. Среди наиболее известных - ПБК ЦСКА, Российский футбольный союз", - перечисляет он.

По данным Forbes, Потанин вложил в строительство "Розы Хутор" около \$2,2 млрд, из них около \$500 млн собственных средств, оставшаяся сумма была профинансирована преимущественно за счет кредита ВЭБа (размер кредита составлял 72,8 млрд руб.). Пока на его погашение действует мораторий, но с 2017 года "Розе Хутор" придется начать возвращать кредит. Популярность курорта позволяет начать обслуживать долг, говорил месяц назад РБК федеральный чиновник, вовлеченный в обсуждение олимпийских кредитов.

Дерипаска, который через долю UC Rusal в "Норникеле" станет одним из совладельцев "Розы Хутор", тоже участвовал в олимпийской стройке. В Сочи его структурам принадлежит ЖК "Имеретинский". Это 3 тыс. апартаментов, в которых во время Олимпиады в Сочи жили спортсмены. По данным ВЭБа, бюджет проекта составлял 25,3 млрд руб., кредит ВЭБа - 22,3 млрд.

Как ранее писал РБК, из-за девальвации рубля минувшей зимой спрос на новогодние туры упал на 30%. При этом спрос на отдых внутри страны в 2015 году вырос: по данным сайта Anywayanyday.com, доля российских направлений в общей структуре спроса увеличилась до 36%

с 20% в 2014-м. Продажи билетов в Сочи на новогодние праздники осенью 2015 года выросли примерно на 30%.

В зимнем сезоне году несколько туроператоров стали выкупать блоки мест на регулярные рейсы в Сочи, рассказывала РБК директор по маркетингу Travel Business Service Мария Конабеева.

В феврале этого года из-за отсутствия ограничений на продажу ски-пассов на курорте "Роза Хутор" выстроились огромные очереди. Как поясняли тогда РБК-Юг в пресс-службе "Розы Хутор", в феврале традиционно высокий сезон на любом горнолыжном курорте, и даже в утренние часы ожидание посадки на подъемник составляет 20-15 минут.

Источник в "Интерросе" уточнил, что средства "Норникеля" будут инвестированы в развитие курорта. По его словам, за счет этого на "Розе Хутор" будут построены 23 км новых трасс и дополнительные подъемники, что позволит увеличить его пропускную способность до 20 тыс. человек

ВЛАДЕЛЬЦЫ ЭЛИТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ В СОЧИ. Основатель холдинговой компании "Синдика" Арсен Каноков владеет отелями Radisson Blu Paradise Resort & SPA Sochi (расположен в 10 км от сочинского аэропорта) и "Арфа Парк-Отель" (недалеко от Олимпийского парка). ФОТО: Зураб Джавахадзе/ТАСС

Пока единственный собственник "Розы Хутор" в Красной Поляне, крупнейшего горнолыжного курорта России, - холдинг "Интеррос" Владимира Потанина (слева). Скоро у него появятся совладельцы - через доли в "Норникеле", который профинансирует развитие курорта, - миллиардеры Олег Дерипаска, Роман Абрамович и Александр Абрамов. ФОТО: AP

Комплекс "Имеретинская Ривьера" (58 корпусов различной этажности на 2,7 тыс. апартаментов), расположенный на 73 га прибрежной территории в Адлеровском районе, принадлежит миллиардеру Олегу Дерипаске. ФОТО: PhotoXpress

После того как в 2010 году "Группа АСТ" Тельмана Исмаилова исчезла из списка олимпийских инвесторов, строить гостиницу на предназначенной ему площадке предложили миллиардеру Виктору Вексельбергу (справа; на фото с Дмитрием Медведевым). Сейчас он владеет Azimut Hotel Sochi на 2880 номеров неподалеку от гоночной трассы "Формулы-1" и Олимпийского парка.

ВЕДОМОСТИ

Ведомости | THE FINANCIAL TIMES

Ведомости, Москва, 29 апреля 2016

У "РУСАГРО" - УРОЖАЙ ДОЛЛАРОВ

Автор: Ирина Скрынник

"Русагро" привлекла \$250 млн в ходе размещения расписок. Почти половину бумаг выкупили основатель агрохолдинга Вадим Мошкович и гендиректор Максим Басов

Ros Agro plc, материнская компания группы "Русагро", сообщила об успешной дополнительной эмиссии своих глобальных депозитарных расписок (GDR) на новые акции. В результате размещения на Лондонской фондовой бирже примерно 16,67 млн GDR по \$15 за расписку компании удалось привлечь около \$250 млн, как и планировалось. По курсу ЦБ на 29 апреля это около 16,3 млрд руб.

При закрытии Лондонской биржи в среду одна расписка "Русагро" стоила \$15,25, а накануне объявления о предстоящем SPO, т. е. 20 апреля, - \$17,15. Таким образом, дисконт к рыночной стоимости бумаг составил соответственно 1,6 и 12,5%. Первичное размещение акций на Лондонской бирже "Русагро" провела в апреле 2011 г., и тоже по \$15 за GDR.

Уставный капитал компании увеличился на 13,9% до 27,3 млн обыкновенных акций (одна акция соответствует пяти GDR), доля бумаг в свободном обращении - с 16,3 до 20,7%, следует из сообщения "Русагро". Это должно поддержать ликвидность бумаг "Русагро" и повысить их привлекательность для широкого круга инвесторов, замечают аналитики БКС в обзоре.

Расписки на \$99,6 млн приобрел через кипрский офшор Shiny Property контролирующий акционер агрохолдинга Вадим Мошкович. Бумаги примерно на \$17,5 млн выкупил гендиректор и миноритарий "Русагро" Максим Басов. В результате сделки доля Мошковича в компании снизилась с 75 до 70,7%, а доля Басова осталась прежней - 6,9%, следует из проспекта компании по итогам размещения.

Басов назвал размещение расписок "Русагро" успешным и отметил, что на бумаге был устойчивый спрос, в том числе со стороны нынешних акционеров и со стороны новых участников. Это позволило компании диверсифицировать базу инвесторов, уточнил Басов.

Книга заявок была переподписана, заявки поступили в том числе от американских и европейских "качественных" инвесторов, в портфелях которых до сих пор не было бумаг российских компаний, рассказывал "Ведомостям" накануне человек, близкий к участникам размещения. Якорных инвесторов, за исключением Мошковича и Басова, в сделке не было, говорит один из ее участников.

Организаторами сделки были JPMorgan, UBS и "ВТБ капитал".

Средства от СПО группа обещала направить на развитие: в Приморье агрохолдинг будет строить комплекс по производству свинины стоимостью около 60 млрд руб., а в Тамбовской области - теплицы (цена проекта - 20-25 млрд руб.). Также деньги требуются на "потенциальные приобретения" и модернизацию производств. Среди последних - сахарные заводы "Разгуляя". Долги и 19,97% последнего "Русагро" приобрела у ВЭБа в конце 2015 г. за 33,9 млрд руб. В отчетности "Русагро" писала, что на выкуп трех сахарных заводов и 90 000 га сельхозугодий "Разгуляя" ей нужно 8,1 млрд руб.

"Русагро" - один из крупнейших в стране производителей сахара (№ 3 на рынке с долей 14%, по данным Союзроссахара), свинины (№ 2 с долей 6%, по данным Национального союза свиноводов), масложировой продукции, зерновых. Выручка группы за 2015 г. выросла на 22,5% до 72,4 млрд руб., чистая прибыль - на 17,4% до 23,7 млрд руб.

В четверг расписки российского агрохолдинга подешевели на 1,64% к предыдущему закрытию - до \$15 за штуку.

Почти половину бумаг выкупили основатель агрохолдинга Вадим Мошкович (на фото) и гендиректор Максим Басов

<http://www.vedomosti.ru/newspaper/articles/2016/04/28/639565-rusagro-urozhai-dollarov>

Коммерсантъ # Ростов-на-Дону (Юг России), Ростов-на-Дону, 29 апреля 2016 6:00

КАЛИТВА - РЕКА - МОРЕ

Автор: Елена Лукашова

Анонсирован проект создания на Дону судостроительного завода стоимостью 9,7 млрд рублей. Совместное предприятие немецкой Alfamet Commodity GmbH и белокалитвинского "Аэро алюминия" - ООО "Средне-русская речная компания" - построит судостроительный комплекс стоимостью 9,7 млрд руб. на территории бывшего завода "Калитва-сельмаш". Проект на 47,4% финансируется из собственных средств инвесторов, остальное - кредит ВЭБа. Компания будет выпускать сухогрузы типа "река-море". По мнению экспертов, на них сейчас большой спрос и сложностей со сбытом быть не должно.

ООО "Средне-русская речная компания" разработало проекты будущего комплекса автоматизированного судостроительного производства для выпуска сухогрузов типа "река-море", а также реконструкции здания, прежде принадлежавшего заводу "Калитва-сельмаш", сообщил вчера гендиректор ООО Сергей Мельник на заседании совета по инвестициям Ростовской области. Монтажные работы и пуск завода запланированы на 2017 год. Объем инвестиций в проект - 9,7 млрд руб., срок окупаемости - пять лет. Чуть более половины в структуре финансирования (52,6%) занимает кредит Внешэкономбанка, остальное - собственные средства компании. В Белой Калитве есть развитое производство алюминия, который будет использоваться при производстве судов, отметил господин Мельник. Завод будет расположен рядом с рекой Северский Донец, в Белой Калитве, также планируется использовать площадку в Азове, где будет осуществляться финальная сборка судов.

По данным заместителя министра - начальника управления промышленности региона Андрея Фролова, в этом году компания освоила 923 млн руб., по его итогам планирует освоить 2,1 млрд руб.

"Первые выпущенные суда будут использоваться для собственных перевозок. Прибыль будем получать от платы за перевозку грузов, фрахта", - сказал "Ъ" учредитель ООО "Средне-русская речная компания" и гендиректор "Аэро алюминия" Олег Маслов. Он отметил, что после выхода предприятия на окупаемость планируются экспортные поставки - есть предварительная договоренность со странами Южной Америки на закупку 20 судов. Названия стран господин Маслов не привел. На базе комплекса также будет возможность делать рыболовецкие суда, танкеры для перевозки нефти, газозовы, спрос на них хороший, добавил Олег Маслов.

По данным "СПАРК-Интерфакс", ООО "Средне-русская речная компания" зарегистрировано в апреле 2014 года. По последним данным Росстата, указанным в системе, владельцами компании являются белокалитвинское ООО "Аэро алюминий" (33% в уставном капитале), немецкая Alfamet Commodity GmbH (33%) и граждане РФ.

Суда типа "река-море" строит завод "Красное Сормово" в Нижнем Новгороде. По данным его официального сайта, он выпускает в год до 15 судов подобного типа. Руководство завода вчера было недоступно для комментариев.

Эти суда очень востребованы, поскольку ходят по рекам и морю, что важно для грузоперевозчиков, говорит исполнительный директор Ассоциации судостроителей Санкт-Петербурга и Ленинградской области Александр Юрчак. Он полагает, что у проекта нет существенных рисков. Суда типа "река-море", по его словам, производятся в Поволжье и Санкт-Петербурге.

Расчет "Средне-русской речной компании" на производство судов из алюминия, а не из стали, может способствовать улучшению ряда их характеристик: такое судно легче, а значит расходует меньше топлива, считает ведущий эксперт УК "Финам Менеджмент" Дмитрий Баранов. Стоимость их может оказаться меньше судов, построенных с использованием стали, все это может способствовать привлечению внимания клиентов, считает он. Планы компании по экспорту в Южную Америку эксперт оценивает положительно. "Континент обладает развитой речной сетью, что повышает шансы проекта на успех. В южноамериканских странах имеются различные полезные ископаемые, которые могут быть доставлены в первую очередь водным транспортом. Однако стоит учесть, что на мировом рынке конкуренция высока, а цену судна может увеличить транспортная составляющая при доставке его из Ростовской области в страны Южной Америки".

Елена Лукашова

Коммерсантъ # Екатеринбург (Урал), Екатеринбург, 29 апреля 2016 4:00

СВЕРДЛОВСКАЯ ОБЛАСТЬ НАМЕРЕНА УЧАСТВОВАТЬ В "УРАЛЬСКОЙ СКОРОСТНОЙ МАГИСТРАЛИ"

Правительство Свердловской области намерено до середины мая определиться со своим кандидатом на пост заместителя директора хозяйственного партнерства "Уральская скоростная магистраль". Как сообщает пресс-служба регионального кабмина, об этом заявил председатель правительства Денис Паслер на совещании по реализации проекта создания скоростной железной магистрали Екатеринбург - Челябинск. Партнерство было создано Челябинской областью для разработки предварительного технико-экономического обоснования (ТЭО), организационно-правовой схемы и структуры финансирования проекта. Как рассказал во время встречи заместитель губернатора Челябинской области Руслан Гаттаров, в проекте планируют принять участие ОАО "Российские железные дороги" и ОАО "Федеральный центр проектного финансирования" (ФЦПФ, структура "Внешэкономбанка"). На Петербургском международном экономическом форуме в июне 2016 года планируется заключить четырехсторонний меморандум о сотрудничестве, которые подпишут представители РЖД, центра проектного финансирования и главы уральских регионов. "Свердловская область заинтересована в строительстве скоростной магистрали Екатеринбург - Челябинск. Оператором реализации проекта от региона будет "Корпорация развития Среднего Урала", - сказал господин Паслер. Напомним, проект скоростной магистрали Екатеринбург - Челябинск предполагает строительство новой двухпутной линии общей протяженностью 238 км. Она пройдет через три станции: Екатеринбург, Касли и Челябинск. Время в пути скоростного поезда составит около одного часа, ускоренного - около двух часов. Маршрут ускоренного поезда пройдет через Екатеринбург - аэропорт Кольцово, Сысерть, Снежинск, Касли, Кыштым и далее вдоль существующего участка Кыштым - Челябинск. Годовой пассажиропоток прогнозируется на уровне 2,7 млн человек. По предварительным оценкам ФЦПФ, дополнительные доходы в консолидированный бюджет от развития сообщения

между Екатеринбург и Челябинском составят 464 млрд рублей, доходы в региональный бюджет - 287 млрд рублей, прирост ВРП - 714 млрд рублей. Речь идет о периоде с 2020 по 2030 годы.

Мария Полоус